



Kontakt: Anna Kuchnio (IR)  
+48-22-330-2061  
Jolanta Ciesielska (Media)  
+48-22-330-2407  
Netia  
- lub -  
Maria Ruiz  
Taylor Rafferty, Londyn  
+44-(0)20-7614-2900  
Reema Parikh  
Taylor Rafferty, Nowy Jork  
+001-212-889-4350

## **NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA IV KWARTAŁ I ROK 2006**

Warszawa, Polska – 1 marca 2007 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś podlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za 2006 r. i niepodlegające badaniu wyniki finansowe za IV kwartał 2006 r. według MSSF UE (\*).

### **Dane finansowe**

- **Przychody** za 2006 r. wyniosły 862,1 mln zł (225,0 mln euro), wykazując spadek o 5% w porównaniu z 2005 r. Przychody za IV kw. 2006 r. wyniosły 209,7 mln zł (54,7 mln euro), wykazując spadek o 12% w stosunku do IV kw. 2005 r. i o 9% w porównaniu z III kw. 2006 r.
- **Skorygowana EBITDA** za 2006 r. wyniosła 221,3 mln zł (57,8 mln euro), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 25,7% w porównaniu z odpowiednio 338,8 mln zł i 37,3% za 2005 r. Skorygowana EBITDA za IV kw. 2006 r. wyniosła 60,5 mln zł (15,8 mln euro), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 28,9% w porównaniu do 72,4 mln zł i 30,5% w IV kw. 2005 r. W porównaniu z III kw. 2006 r. skorygowana EBITDA wzrosła o 6,5 mln zł, a skorygowana marża EBITDA wzrosła z 23,4% do 28,9%.
- **Dwie jednorazowe korekty księgowe** miały wpływ na wyniki finansowe za 2006 r. W wyniku przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywów trwałych w segmencie stacjonarnych usług telekomunikacyjnych Netia dokonała w IV kw. 2006 r. odpisu aktualizującego w wysokości 354,7 mln zł (92,6 mln euro). Ponadto w trakcie 2006 r. Netia odnotowała bezgotówkowy jednorazowy zysk w wysokości 64,5 mln zł (16,8 mln euro) w związku z aktualizacją szacunków wartości bieżącej, a następnie umorzeniem zobowiązań koncesyjnych EI-Netu (por. rozdział „Informacje finansowe dotyczące skonsolidowanych sprawozdań finansowych”).
- **Strata netto** za 2006 r. wyniosła 378,4 mln zł (98,8 mln euro). Strata netto za IV kw. 2006 r. wyniosła 372,8 mln zł (97,3 mln euro). Wyłączając ujęte w 2006 r. bezgotówkowe pozycje jednorazowe wspomniane powyżej, strata netto za 2006 r. wyniosłaby 88,2 mln zł (23,0 mln euro), a strata netto za IV kw. 2006 r. wyniosłaby 31,5 mln zł (8,2 mln euro).
- **Środki pieniężne i środki zdeponowane w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego** na dzień 31 grudnia 2006 r. wynosiły 158,4 mln zł (41,3 mln euro). Oprócz wpływów pieniężnych związanych z nabyciem Pro Futuro (w kwocie 68,3 mln zł), wkładami na kapitał spółki stowarzyszonej P4 (w kwocie 57,0 mln zł) i wypłatą dywidendy za 2005 r. (w kwocie 50,3 mln zł), Netia wypracowała w 2006 r. wolne środki pieniężne (\*\*) w wysokości 47,8 mln zł (12,5 mln euro).
- **Informacje nt. strategii Netii oraz celów operacyjnych i finansowych na 2007 r.** zostaną opublikowane po zapoznaniu się przez nowego prezesa zarządu Mirosława Godlewskiego, który objął stanowisko w dniu 15 lutego 2007 r., z działalnością operacyjną Spółki i wstępnie opracowanymi założeniami strategicznymi.

(\*) Według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonych przez Unię Europejską.

(\*\*) Skorygowana EBITDA pomniejszona o nakłady inwestycyjne na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne inne niż z przejęcia podmiotów.

## Dane operacyjne

- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w 2006 r. do 51%, osiągając wartość 438,6 mln zł (114,5 mln euro), z poziomu 46% i wysokości 413,1 mln zł w 2005 r. Równocześnie udział przychodów ze sprzedaży powyższych produktów w przychodach z działalności telekomunikacyjnej wyniósł 52% zarówno w IV kw. 2006 r. jak i IV kw. 2005 r.
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły 77% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w IV kw. 2006 r. i całym roku 2006 w porównaniu do 76% w IV kw. 2005 r. i 74% w całym roku 2005. W przyszłości Netia nie oczekuje dalszego wzrostu udziału przychodów od klientów biznesowych w przychodach ogółem z uwagi na zamiar osiągnięcia bardziej zrównoważonego wzrostu pomiędzy kategoriami klientów biznesowych i indywidualnych.
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wyniosła 398.276 na dzień 31 grudnia 2006 r. w porównaniu do 413.011 linii dzwoniących na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz 400.541 na dzień 30 września 2006 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 159.558, wykazując wzrost o 5% w porównaniu do stanu na dzień 31 grudnia 2005 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 40,0% w porównaniu do 36,8% na koniec IV kw. 2005 r. Ponadto na dzień 31 grudnia 2006 r. 836 użytkowników korzystało z usług Netii za pośrednictwem technologii WiMAX.
- **Liczba aktywnych portów ADSL (na własnych liniach dzwoniących Netii)** wzrosła do 55.871 na dzień 31 grudnia 2006 r. w porównaniu do 38.822 portów na dzień 31 grudnia 2005 r., osiągając 14% udział w liczbie linii dzwoniących ogółem i 23% udział w liczbie linii mieszkaniowych.
- **Bitstream access.** Po sukcesie projektu pilotażowego przeprowadzonego w grudniu 2006 r. Netia wdrożyła komercyjnie w połowie stycznia 2007 r. usługę szerokopasmowego dostępu do Internetu dla klientów Telekomunikacji Polskiej („TP”) jako drugi operator alternatywny świadczący usługi internetowe w oparciu o bitstream access i pierwszy, który zaadresował swoją ofertę do klientów z sektora masowego. Obecnie Netia oferuje usługi dostępu do Internetu na bazie sieci miedzianej TP w 25 strefach numeracyjnych. Przewiduje się, że usługa będzie dostępna we wszystkich 49 strefach numeracyjnych do końca II kw. 2007 r. Na dzień 1 marca 2007 r. ponad 38.000 klientów TP zawarło z Netią umowę o korzystanie z usług szerokopasmowego dostępu do Internetu, w tym ponad 4.000 klientów aktywnie korzystało z usługi.
- **WiMAX.** W listopadzie 2006 r. projekt WiMAX, umożliwiający efektywną kosztowo ekspansję geograficzną poza dzisiejszy zasięg sieci Netii, wszedł w fazę normalnej działalności operacyjnej. Obecnie z usług w technologii WiMAX korzysta ponad 1.700 klientów, w porównaniu do 836 klientów wg stanu na dzień 31 grudnia 2006 r., i działają 52 stacje bazowe. Netia zamierza nadal rozwijać WiMAX jako element zrównoważonego zestawu technologii dostępowych, do wykorzystania głównie na obszarach o niskiej gęstości linii miedzianych. Planuje się, że do końca 2007 r. liczba zainstalowanych stacji bazowych wzrośnie do ok. 70. Nakłady inwestycyjne na rozwój WiMAX wyniosą w 2007 r. do 27,0 mln zł wobec poniesionych w 2006 r. nakładów w kwocie 21,1 mln zł. Większość nakładów zostanie przeznaczona na zakup urządzeń końcowych instalowanych u nowych klientów w celu ich przyłączenia do istniejących stacji bazowych (zakłada się przyłączenie ok. 10.000 nowych klientów). Netia obniżyła planowane na 2007 r. nakłady inwestycyjne na projekt WiMAX o 62% w stosunku do ich zakładanego rok temu poziomu w wysokości 70,9 mln zł. Powyższa zmiana odzwierciedla zweryfikowany pogląd zarządu na strategiczne szanse związane z tym projektem na polskim rynku telekomunikacyjnym w krótkim i średnim okresie, w następstwie zmian regulacyjnych z 2006 r. otwierających nowe, atrakcyjne możliwości poszerzenia bazy klientów dzięki dostępowi bitstream access z wykorzystaniem sieci TP.
- **ARPU (średni miesięczny przychód na linię w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)** zmniejszył się o 10% do kwoty 82 zł (21 euro) w IV kw. 2006 r. w porównaniu do 91 zł w IV kw. 2005 r. i o 2% w porównaniu do 84 zł w III kw. 2006 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w segmencie bezpośrednich usług głosowych.
- **Zatrudnienie** w grupie Netia wyniosło 1.111 etatów na dzień 31 grudnia 2006 r. w porównaniu do 1.221 etatów na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz do 1.160 etatów na dzień 30 września 2006 r. Z dniem 1 lipca 2006 r. 301 pracowników Netii zostało przeniesionych do firmy Ericsson na podstawie umowy serwisowej podpisanej przez obie spółki w dniu 28 kwietnia 2006 r. Ponadto, 26 pracowników zostało przeniesionych do firmy Ericsson z dniem 1 listopada 2006 r. w związku z nabyciem spółki Pro Futuro. Wraz z nabyciem Pro Futuro w lipcu 2006 r. grupa Netia przejęła łącznie 155 pracowników, z czego na dzień 31 grudnia 2006 r. 64 pracowników pozostawało zatrudnionych w grupie Netia po zakończeniu większości procesów integracyjnych związanych z nabyciem tej spółki. W trakcie 2006 r. Netia zatrudniła dodatkowy personel głównie w obszarach sprzedaży i obsługi klienta.

**Mirosław Godlewski, prezes zarządu Netii**, powiedział: - Jestem przekonany, że 2007 rok stawia przed Netią szereg strategicznych możliwości wzrostu. Pracujemy obecnie wspólnie z zarządem i radą nadzorczą nad ukończeniem strategii, która pozwoli skutecznie wykorzystać te szanse w oparciu o nasze przewagi konkurencyjne i umocnić wiodącą pozycję Netii wśród alternatywnych operatorów telekomunikacyjnych w Polsce. Jesteśmy zdecydowani dostarczać wartość przez wzrost i zamierzamy przedstawić naszą nową strategię akcjonariuszom przed końcem II kw. 2007 r.

**Paweł Karłowski, główny dyrektor ds. komercyjnych Netii**, stwierdził: W 2006 r. Netia odnotowała po raz kolejny wzrost przychodów z tytułu transmisji danych i usług hurtowych, spowodowany m.in. nabyciem spółki Pro Futuro. W odpowiedzi na wyzwania związane z dalszym spadkiem przychodów z tradycyjnych, bezpośrednich usług głosowych i obniżką marż podjęliśmy kroki mające na celu ustabilizowanie rentowności firmy. Technologia dostępowa WiMAX stała się ważnym elementem naszej oferty. Oczekujemy również na uruchomienie w tym miesiącu usług telefonii komórkowej przez spółkę P4, co pozwoli nam udostępniać jej usługi klientom Netii. Zgodnie z ostatnio ogłoszonymi zmianami w strukturze udziałowców P4 i przyjęciem spółki Tollerton na nowego udziałowca, Netia uzyskuje dostęp do wiodącej sieci detalicznej „Germanos”, co umożliwi nam szeroką dystrybucję własnych usług stacjonarnych dla klientów indywidualnych, m.in. dostępu do Internetu.

Ubiegły rok był rokiem istotnych zmian na polskim rynku telekomunikacyjnym. Szybsze tempo liberalizacji rynku otworzyło niezależnym operatorom nowe szanse rozwoju, jednocześnie podwyższając poziom konkurencji. Dostosowując się do tych warunków, Netia z powodzeniem uruchomiła usługi ADSL dla klientów TP w oparciu o umowę bitstreamu podpisaną w 2006 roku. Do dnia dzisiejszego ponad 38 tys. klientów TP podpisało z Netią umowę na świadczenie usług szerokopasmowego dostępu do Internetu. Ponadto prowadzimy z TP negocjacje w sprawie dostępu do lokalnej pętli abonenckiej i hurtowego dostępu do abonamentu.

**Jon Eastick, główny dyrektor finansowy Netii**, powiedział: - Ze względu na niższy w IV kw. 2006 r. od zakładanego poziom przychodów z usług hurtowych i rozliczeń międzyoperatorskich Netia nie osiągnęła prognozy przychodów na 2006 r. Jednak, biorąc pod uwagę niskie marże uzyskiwane na sprzedaży tych usług, odnotowaliśmy dalszy postęp w stabilizacji naszej rentowności w warunkach spadku przychodów z bezpośrednich usług głosowych. Skorygowana marża EBITDA wzrosła w IV kw. 2006 r. do 28,9% z poziomu 23,4% w III kw. 2006 r., a skorygowana EBITDA wzrosła pomiędzy tymi kwartałami o 6,5 mln zł osiągając poziom 60,5 mln zł.

Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, nowe możliwości dla Netii związane ze zmianami w otoczeniu regulacyjnym w połączeniu z trudną sytuacją w segmencie bezpośrednich usług głosowych powodują, że coraz trudniej jest uzyskać zwrot z historycznych inwestycji Netii we własną infrastrukturę dostępową. Netia odzwierciedliła te czynniki w przeprowadzonym za 2006 r. corocznym teście na utratę wartości aktywów trwałych, w wyniku którego zarząd zdecydował się rozpoznać bezgotówkowy odpis w kwocie 354,7 mln zł przed opodatkowaniem. Odpis ten zmniejszy ciężar wpływu amortyzacji historycznych inwestycji na przyszłe strumienie przychodów i w konsekwencji przyczyni się w przyszłości do poprawy marż zysku.

Netia nadal utrzymuje mocną pozycję finansową – na dzień 31 grudnia 2006 r. Spółka posiadała gotówkę i depozyty w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w wysokości blisko 160 mln zł. Wyłączając projekt WiMAX, w ciągu 2006 roku Netia wypracowała wolne środki pieniężne w wysokości 77,7 mln zł i jesteśmy przekonani, że w 2007 r. możliwa jest poprawa tego wyniku w ramach obecnej działalności operacyjnej. Oczekujemy, że te podstawy organiczne wraz z nowymi źródłami finansowania zewnętrznego zapewnią środki finansowe niezbędne do wsparcia naszej nowej strategii, którą obecnie finalizujemy.

## **Pozostałe dane**

- **Mirosław Godlewski został powołany na stanowisko prezesa zarządu Netii** ze skutkiem na dzień 15 lutego 2007 r. Doświadczenie zawodowe Mirosława Godlewskiego obejmuje zarządzanie spółką giełdową (Opoczno SA) i zarządzanie spółką podczas procesu restrukturyzacji (Dec Sp. z o.o., spółka zależna GATX). Jego wcześniejsze doświadczenie zawodowe pochodzi głównie ze spółki Pepsico działającej w sektorze FMCG, ze szczególnym uwzględnieniem działań w zakresie marketingu i sprzedaży.
- **P4 Sp. z o.o. („P4”) - projekt telefonii komórkowej.**
  - **Komercyjny start usług P4.** P4 kończy przygotowania do komercyjnego uruchomienia usług komórkowych w marcu br. pod nową marką „Play”. Od początku stycznia br. P4 prowadzi program pilotażowy na próbie 20.000 wyselekcjonowanych użytkowników, oferując unikalny контент mobilny we współpracy z wiodącym polskim portalem internetowym Onet.pl. Usługi komórkowe będą świadczone przez P4 na terenie całego kraju w oparciu o umowę roamingową z firmą Polkomtel SA. P4 zaczęło pozyskiwać zezwolenia środowiskowe niezbędne do budowy własnej sieci UMTS w ilościach pozwalających na komercyjne uruchomienie usług. Spółka planuje uruchomić pierwsze sieci miejskie w Warszawie i Trójmieście do końca III kw. 2007 r.
  - **Zmiany do umowy współników P4.** W dniu 31 stycznia 2007 r. udziałowcy P4 – Netia i Novator Telecom Poland S.a.r.l. („Novator”) – podpisali umowę inwestycyjną z Tollerton Investments Limited („Tollerton”), przewidującą przyjęcie Tollerton na nowego współnika P4. Tollerton obejmie 22% udziałów w podwyższonym kapitale zakładowym P4 w zamian na 100% udziałów w Germanos Polska Sp. z o.o. i jej dwóch spółkach zależnych: Telecommunication Center Mobile Sp. z o.o. oraz Mobile Phone Telecom Sp. z o.o., wiodącej detalicznej sieci dystrybucyjnej obejmującej blisko 300 punktów sprzedaży w całym kraju. Powyższe zmiany są uzależnione od uzyskania zgody Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów oraz zgody China Development Bank, który udzielił P4 kredytu na budowę sieci UMTS w wysokości 150,0 mln euro. Netia będzie posiadać pakiet 23,4% udziałów w podwyższonym kapitale zakładowym P4, natomiast pakiet Novatora wyniesie 54,6%. Ponadto, w zmienionej umowie współników, która zostanie zawarta po objęciu udziałów w P4 przez Tollerton, udziałowcy potwierdzili swoje wcześniejsze zobowiązanie do wniesienia wkładów do kwoty 300,0 mln euro, proporcjonalnie do swoich odpowiednich zmienionych udziałów w kapitale zakładowym P4. Tollerton wyraził zgodę na objęcie proporcjonalnego udziału w gwarancjach udzielonych China Development Bank i zobowiązał się do wniesienia wkładu na kapitał w wysokości 35,0 mln euro. W wyniku powyższych zmian, minimalny zadeklarowany wkład kapitałowy Netii został obniżony do kwoty 79,5 mln euro z poprzedniego poziomu 90,0 mln euro.

Uruchomienie usług przez P4 umożliwi Netii osiągnięcie jednego z podstawowych celów operacyjnych poprzez włączenie usług i produktów telefonii komórkowej P4 do oferty dla klientów Netii. Ponadto Netia spodziewa się uzyskać długoterminowy dostęp do sieci dystrybucyjnej „Germanos” w celu dystrybucji własnych usług stacjonarnych dla klientów indywidualnych, takich jak oferta szerokopasmowego dostępu do Internetu. Udział Netii w stratach generowanych przez P4 w początkowej fazie działalności wyniósł 15,7 mln zł (4,1 mln euro) w IV kw. 2006 r. i 30,7 mln zł (8,0 mln euro) całym w 2006 roku.

- **Netia i TP ustaliły podstawy do dalszych negocjacji** w zakresie połączenia sieci (interconnect), dostępu do lokalnej pętli abonenckiej i wdrożenia hurtowego dostępu do abonamentu dla grupy Netia. W szczególności przewiduje się, że nowa umowa o połączeniu sieci, oparta o ofertę ramową (RIO), zostanie podpisana do dnia 30 czerwca 2007 r. i wdrożona do realizacji do dnia 30 września 2007 r. Strony podpisały także ugodę przewidującą zawieszenie i następnie cofnięcie wszystkich wniosków wszczynających postępowania sądowe związane z połączeniem sieci. Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, umowa przewidująca generalnie przejście z systemu rozliczeń międzyoperatorskich typu „bill-and-keep” dla rozmów lokalnych na RIO zostanie zawarta w sposób niemający w przyszłości negatywnych konsekwencji finansowych dla Netii. Netia oferuje już klientom TP własne usługi szerokopasmowego dostępu do Internetu w oparciu o umowę bitstreamu zawartą z TP w 2006 r. (por. rozdział „Dane operacyjne”).
- **Zakończenie procesu restrukturyzacji zobowiązań koncesyjnych EI-Netu.** W dniu 18 grudnia 2006 r. Netia otrzymała ostateczne decyzje Ministra Transportu z dnia 14 grudnia 2006 r. w sprawie umorzenia całości pozostałych zobowiązań koncesyjnych spółki Regionalne Sieci Telekomunikacyjne EI-Net SA („EI-Net”) oraz opłat prolongacyjnych, ustalonych w związku z dokonanym wcześniej odroczeniem terminów płatności rat opłat koncesyjnych, w zamian za inwestycje w infrastrukturę telekomunikacyjną dokonane przez Netię w okresie od 1 stycznia 2003 r. do 31 lipca 2006 r. Wraz z otrzymaniem powyższych decyzji proces restrukturyzacji zobowiązań koncesyjnych EI-Netu został zakończony. Łączna nominalna wartość

opłat za udzielenie koncesji umorzonych w ramach tego procesu wyniosła 104,6 mln euro, natomiast nominalna wartość umorzonych opłat prolongacyjnych wyniosła łącznie 37,7 mln zł.

- **Netia przeniosła prawo własności do określonych elementów swojej sieci telekomunikacyjnej na Świat Internet SA („Świat Internet”),** swoją spółkę zależną, w dniu 31 stycznia 2007 r. Aport obejmujący linie telekomunikacyjne i kanalizację teletechniczną został dokonany w zamian za objęcie akcji w podwyższonym kapitale zakładowym Świata Internet. Netia i Świat Internet zawarły następnie długoterminową umowę dzierżawy, uprawniającą Netię do korzystania z powyższych aktywów dla prowadzenia działalności telekomunikacyjnej. Wynikające z umowy koszty dzierżawy po stronie Netii i przychody z tytułu dzierżawy po stronie Świata Internet będą eliminowane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych grupy Netia.
- **Zaktualizowana strategia i prognoza na 2007 r.** Netia zakłada, że informacja na temat nowej strategii operacyjnej Spółki zostanie przedstawiona do końca II kw. 2007 r., tj. do czasu zakończenia przez prezesa zarządu Mirosława Godlewskiego wstępnego przeglądu działalności operacyjnej Netii i wstępnie opracowanych przez zespół zarządzający założeń strategicznych. Projekt strategii koncentruje się na wzroście poprzez powiększenie udziału Netii w rynku stacjonarnych usług telekomunikacyjnych dla klientów indywidualnych. Przewiduje on wykorzystanie przez Netię nowych, otwartych decyzjami regulatora możliwości dostępu do stacjonarnych klientów TP, a także wykorzystanie synergii w zakresie produktów, dystrybucji i marketingu związanych z bliskim startem usług telefonii komórkowej spółki P4. Powyższe plany zakładają również kontynuację długoterminowego zaangażowania Netii w świadczenie usług dla sektora biznesowego. Jednak, w porównaniu z założeniami przedstawionymi rok temu, Netia zakłada mniejsze znaczenie technologii WiMAX, szybszą erozję przychodów w segmencie bezpośrednich usług głosowych świadczonych na bazie własnej sieci Netii oraz niższe przychody i marże z odsprzedaży usług telefonii komórkowej. Ponieważ prognoza przychodów i marż jest bezpośrednio uzależniona od zatwierdzenia i wdrożenia nowej strategii, zarząd przedstawi prognozę wyników na 2007 r. wraz z publikacją informacji na temat strategii.
- **Przyszła polityka wypłaty dywidendy.** Zaktualizowane plany strategiczne Netii przewidują obniżkę marż operacyjnych ze względu na rozpoczęcie inwestycji w nowe usługi dla nowych klientów i zwiększenie strat Netii z tytułu udziałów w P4, związane z początkowymi stratami P4 po uruchomieniu działalności komercyjnej. Ponadto Netia spodziewa się wykorzystać w latach 2007 i 2008 środki pieniężne z uwagi na inwestycje w nową strategię wzrostu. Chociaż nowe plany strategiczne Netii nie zostały jeszcze ostatecznie zatwierdzone, zarząd nie zakłada rekomendowania dalszych wypłat dywidendy do czasu osiągnięcia stabilnego wzrostu, generującego środki pieniężne.
- **Zwyczajne walne zgromadzenie akcjonariuszy Netii („ZWZA”)** zostało zwołane na dzień 21 marca 2007 r. Oprócz standardowych uchwał podejmowanych corocznie przez ZWZA i dotyczących m.in. zatwierdzenia sprawozdań finansowych za 2006 r., sprawozdania zarządu i pokrycia strat, proponowany porządek obrad zgromadzenia przewiduje także zmiany w statucie Netii, propozycję połączenia Netii z jej jednoosobową spółką zależną Pro Futuro oraz zmiany w składzie i zasadach wynagradzania członków rady nadzorczej.

## Informacje finansowe dotyczące skonsolidowanych sprawozdań finansowych

W I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2006 r.

### Porównanie 2006 r. do 2005 r.

**Przychody** za 2006 r. zmniejszyły się o 5% do kwoty 862,1 mln zł (225,0 mln euro) z kwoty 908,8 mln zł za 2005 r.

**Przychody telekomunikacyjne** zmniejszyły się o 5% do kwoty 853,3 mln zł (222,7 mln euro) z kwoty 988,2 mln zł za 2005 r. Spadek ten był związany z trudnymi warunkami rynkowymi w segmencie bezpośrednich usług głosowych. Przychody z tytułu bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się w porównywanym okresie o 15% do kwoty 412,0 mln zł (107,5 mln euro) z poziomu 485,5 mln zł za 2005 r., odzwierciedlając głównie ogólny trend obniżki taryf w tym segmencie produktów i mniejszą liczbę linii dzwoniących w segmencie klientów indywidualnych. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 6% do kwoty 438,6 mln zł (114,5 mln euro) za 2006 r. z kwoty 413,1 mln zł za 2005 r. i stanowiły 51% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 46% za 2005 r. Przychody z usług hurtowych, wsparte przez przejście spółki Premium Internet SA we wrześniu 2005 r., wzrosły o 54% do kwoty 150,3 mln zł (39,2 mln euro), natomiast przychody z usług transmisji danych wzrosły o 34% do kwoty 171,5 mln zł (44,8 mln euro) na skutek wzrostu sprzedaży usług dostępu do Internetu klientom biznesowym i indywidualnym oraz ujęcia przychodów spółki Pro Futuro S.A. („Pro Futuro”), nabytej przez Netię w lipcu 2006 r. Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich zmniejszyły się 46% do kwoty 43,4 mln zł (11,3 mln euro) z kwoty 80,3 mln zł za 2005 r., głównie ze względu na brak możliwości arbitrażu międzyoperatorskiego dostępnych wcześniej dla EI-Netu. Przychody Pro Futuro z okresu po transakcji nabycia wyniosły w 2006 r. 22,4 mln zł (5,8 mln euro).

**Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich** wzrosły o 12% do 213,3 mln zł (55,7 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do 191,3 mln zł za 2005 r., głównie w związku ze wzrostem ruchu z tytułu usług hurtowych, częściowo zniwelowanym wprowadzeniem w listopadzie 2006 r. niższych stawek rozliczeniowych na połączenia do sieci komórkowych.

**Koszty operacyjne** (obejmujące koszty usług obcych, wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników, koszty restrukturyzacji, odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych i pozostałe koszty) stanowiły 51% przychodów ogółem za 2006 r. w porównaniu do 43% za 2005 r. Zmiana ta była głównie wynikiem niższych przychodów i wzrostu kosztów operacyjnych wspierających rozwój oferty produktowej Netii i inicjatywy strategiczne. Wzrost liczby linii dzierżawionych w celu przyłączenia lokalizacji kluczowych klientów oraz dwa kwartały realizacji umowy z firmą Ericsson na zarządzanie siecią Netii spowodowały wzrost kosztów dzierżawy linii i utrzymania sieci o 30% do kwoty 98,3 mln zł (25,7 mln euro), przy jednoczesnym obniżeniu kosztów wynagrodzeń w II połowie 2006 r. Opłaty za usługi menedżerskie świadczone na rzecz Premium Internet SA przez Zachodni – Inwestycje Telekomunikacyjne Sp. z o.o. („ZIT”) wyniosły 10,2 mln zł (2,7 mln euro), w porównaniu do kosztu z tego tytułu w kwocie 2,7 mln zł za 2005 r., i zostały ujęte w kosztach usług profesjonalnych. Ponadto jednorazowa transakcja w kwocie 3,9 mln zł (1,0 mln euro), dotycząca usług doradczych banku inwestycyjnego świadczonych podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii, przeprowadzonego przez firmę Novator w grudniu 2005 r. oraz styczniu 2006 r., również przyczyniła się do wzrostu kosztu usług profesjonalnych o 83%. Koszty „pozostałych usług” wzrosły o 41% w skali roku do 22,1 mln zł (5,8 mln euro) w związku z zakupem różnych usług zewnętrznych wspierających działalność Netii. Koszty operacyjne związane z uruchomieniem projektu WiMAX i opłatami za rezerwacje częstotliwości wyniosły 8,8 mln zł (2,3 mln euro), a akwizycje i wzrost zatrudnienia w dziale sprzedaży usług przyczyniły się do wzrostu kosztów wynagrodzeń o 1% lub 1,4 mln zł (0,4 mln euro) w porównaniu z rokiem ubiegłym. W II połowie 2006 r. Netia odnotowała także koszty restrukturyzacji w kwocie 1,4 mln zł (0,4 mln euro) w związku z procesem integracji Pro Futuro z grupą Netia.

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** wyniósł 221,3 mln zł (57,8 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do 338,8 mln zł za 2005 r. Skorygowana marża EBITDA za ten okres wyniosła 25,7% w porównaniu do 37,3% za 2005 r. Spadek skorygowanego wskaźnika i marży EBITDA odzwierciedla spadek przychodów z bezpośrednich usług głosowych, zmianę proporcji osiąganych przychodów w kierunku usług o niższych marżach, takich jak transmisja danych i usługi hurtowe, mniejsze możliwości wykorzystania arbitrażu międzyoperatorskiego i wyższy koszt usług profesjonalnych jak opisano powyżej.

**Następujące jednorazowe korekty księgowe miały wpływ na wyniki finansowe za 2006 r.:**

- **Odpis aktualizujący** z tytułu utraty wartości aktywów trwałych w kwocie 354,7 mln zł (92,6 mln euro) został dokonany w IV kw. 2006 r. w wyniku przeprowadzonego testu na utratę wartości aktywów trwałych przypisanych do telekomunikacyjnego segmentu Netii.

W związku z opracowaniem projektu nowej strategii i biznes planu uwzględniającego istotne zmiany w otoczeniu rynkowym, który to projekt został wstępnie przyjęty przez zespół zarządzający Netii i oczekuje na ostateczną weryfikację przez nowego prezesa zarządu, a następnie na przedłożenie radzie nadzorczej do akceptacji, w IV kw. 2006 r. Netia przeprowadziła test na utratę wartości aktywów trwałych. Wartość księgową aktywów netto (z wyłączeniem inwestycji w P4) została porównana z szacowaną wartością godziwą pomniejszoną o koszty sprzedaży w oparciu o metodę wyceny rynkowej. Zarząd skorzystał ze wsparcia doradców zewnętrznych przy wycenie wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży i uwzględnił wstępny biznes plan przyjmując szacunki doradcy. W rezultacie przeprowadzonego testu Netia rozpoznała odpis z tytułu utraty wartości, który został alokowany do wartości firmy oraz proporcjonalnie do istniejących aktywów trwałych w następujący sposób: wartość firmy – 14,8 mln zł (3,9 mln euro), rzeczowe aktywa trwałe (wyłączając samochody) – 270,6 mln zł (70,6 mln euro), środki trwałe w budowie – 22,7 mln zł (5,9 mln euro), inwestycje w wartości niematerialne – 1,5 mln zł (0,4 mln euro), oprogramowanie – 10,7 mln zł (2,8 mln euro), relacje z klientami – 0,2 mln zł (0,05 mln euro) i licencje telekomunikacyjne – 34,1 mln zł (8,9 mln euro). Powyższe odpisy dotyczą stacjonarnej działalności telekomunikacyjnej Netii i nie mają wpływu na wartość księgową inwestycji w P4.

- **Bezgotówkowy jednorazowy zysk związany z przeszacowaniem wartości bieżącej a następnie umorzeniem zobowiązań koncesyjnych EI-Netu** został rozpoznany w ciągu 2006 r. w łącznej kwocie 64,5 mln zł (16,8 mln euro).

Po otrzymaniu decyzji o umorzeniu części zobowiązań koncesyjnych EI-Netu w zamian za wydatki inwestycyjne poniesione w latach 2001-2005, zobowiązania te zostały zmniejszone o kwotę 10,4 mln zł (2,7 mln euro) w II kw. 2006 r. Następnie, po połączeniu EI-Netu z Netią i otrzymaniu decyzji umożliwiających umorzenie pozostałych zobowiązań koncesyjnych w oparciu o nakłady poniesione przez Netię w okresie od 1 stycznia 2003 r. do 31 lipca 2006 r., wartość bieżąca zobowiązań została zmniejszona w III kw. 2006 r. o kwotę 40,7 mln zł (10,6 mln euro). Po otrzymaniu ostatecznych decyzji umorzeniowych pozostała część zobowiązań koncesyjnych w kwocie 13,3 mln zł (3,5 mln euro) została zredukowana do zera w IV kw. 2006 r. Równocześnie powyższe kwoty zostały odzwierciedlone w rachunku wyników jako pozostały zysk.

**Amortyzacja wartości niematerialnych** wzrosła o 7% do 52,0 mln zł (13,6 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do kwoty 48,5 mln zł za 2005 r., częściowo na skutek odnotowania dodatkowej amortyzacji relacji z klientami w kwocie 1,9 mln zł (0,5 mln euro).

**Strata operacyjna (EBIT)** wyniosła 341,1 mln zł (89,1 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do zysku operacyjnego w kwocie 90,3 mln zł za 2005 r., głównie na skutek bezgotówkowego odpisu aktualizującego wartość aktywów trwałych Netii w wysokości 354,7 mln zł (92,6 mln euro). Wyłączając powyższy odpis oraz jednorazowy zysk dotyczący restrukturyzacji zobowiązań koncesyjnych EI-Netu, strata operacyjna za 2006 r. wyniosłaby 51,2 mln zł (13,4 mln euro).

**Przychody i koszty finansowe** wyniosły odpowiednio 8,2 mln zł (2,1 mln euro) i 7,3 mln zł (1,9 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do odpowiednio 15,5 mln zł i 7,2 mln zł za 2005 r. Przychody i koszty finansowe były związane głównie z wyceną wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu oraz przychodami z tytułu odsetek od środków pieniężnych i depozytów.

**Udział w stracie jednostki stowarzyszonej** wyniósł 30,7 mln zł (8,0 mln euro) za 2006 r. i był związany z 30% udziałem Netii w kapitale zakładowym spółki P4, prowadzącej działalność w zakresie usług komórkowych.

**Obciążenie z tytułu podatku dochodowego** wyniosło 7,2 mln zł (1,9 mln euro) w porównaniu do obciążenia z tego tytułu za 2005 r. w kwocie 35,3 mln zł.

**Strata netto** wyniosła 378,4 mln zł (98,8 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do zysku netto w kwocie 60,2 mln zł za 2005 r. Zmiana wyniku netto była związana głównie z niższym poziomem skorygowanej EBITDA, udziałem Netii w stratach generowanych w początkowej fazie działalności przez P4 i odpisem aktualizującym wartość aktywów trwałych w kwocie 354,7 mln zł (92,6 mln euro). Wpływ powyższych czynników został częściowo skompensowany bezgotówkowym zyskiem w kwocie 64,5 mln zł (16,8 mln euro) dotyczącym umorzenia i przeszacowania wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu. Wyłączając odpis aktualizujący i zysk na umorzeniu zobowiązań koncesyjnych, strata za 2006 r. wyniosłaby 88,2 mln zł (23,0 mln euro).

**Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego** wzrosły o 23% do kwoty 180,6 mln zł (47,1 mln euro) za 2006 r. w porównaniu do 146,1 mln zł wydatkowanych w 2005 r., częściowo w związku z inwestycjami Netii w nowe technologie dostępne, takie jak projekt WiMAX i bitstream access. Nakłady inwestycyjne poniesione na te projekty w ciągu 2006 r. wyniosły odpowiednio 21,1 mln zł (5,5 mln euro) i 2,9 mln zł (0,8 mln euro).

**Pozostałe istotne pozycje wypływu / wpływu środków pieniężnych** obejmują wypływ środków pieniężnych w związku z transakcją nabycia Pro Futuro w kwocie 68,3 mln zł (17,8 mln euro), wypłatę dywidendy za 2005 r. w łącznej wysokości 50,3 mln zł (13,1 mln euro) i wkłady na kapitał P4 w kwocie 57,0 mln zł (14,9 mln euro) przekazane w ramach zaangażowania kapitałowego Netii w projekt telefonii komórkowej. Równocześnie Netia pozyskała 49,8 mln zł (13,0 mln euro) i 4,3 mln zł (1,1 mln euro) w wyniku sprzedaży odpowiednio depozytów w fundusze rynku pieniężnego oraz niektórych aktywów trwałych przekazanych do firmy Ericsson na podstawie umowy serwisowej z kwietnia 2006 r. W rezultacie wypływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej wyniosły 252,8 mln zł (66,0 mln euro) w 2006 r. w porównaniu do kwoty 291,3 mln zł w 2005 r.

**Środki pieniężne i ich ekwiwalenty** na dzień 31 grudnia 2006 r. wyniosły 143,6 mln zł (37,5 mln euro). Ponadto Netia posiadała na dzień 31 grudnia 2006 r. środki zdeponowane w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w kwocie 14,8 mln zł (3,9 mln euro).

**Dostępne linie kredytowe.** Na dzień 31 grudnia 2006 r. Netia miała dostęp do niewykorzystanego finansowania zewnętrznego w postaci kredytu w rachunku bieżącym i kredytu wspierającego płynność finansową w łącznej kwocie 100,0 mln zł (26,1 mln euro), dostępnego do dnia 7 listopada 2006 r. Po otrzymaniu ostatecznych decyzji Ministra Transportu w sprawie umorzenia zobowiązań koncesyjnych EI-Netu, Netia obniżyła o 100,0 mln zł wartość linii kredytowych ustanowionych początkowo w wysokości 200,0 mln zł.

#### **Porównanie IV kwartału 2006 r. z III kwartałem 2006 r.**

**Przychody** ogółem za IV kw. 2006 r. zmniejszyły się o 9% do 209,7 mln zł (54,7 mln euro) w porównaniu do kwoty 230,5 mln zł za III kw. 2006 r.

**Przychody telekomunikacyjne** zmniejszyły się o 9% w porównaniu z poprzednim kwartałem i wyniosły 207,7 mln zł (54,2 mln euro) w IV kw. 2006 r. wobec 228,4 mln zł w III kw. 2006 r. Spadek ten był rezultatem słabszych wyników w segmencie usług dla innych operatorów - przychody z tytułu rozliczeń operatorskich zmniejszyły się o 76%, a przychody z usług hurtowych o 11%, głównie z powodu transferowania mniejszych wolumenów ruchu głosowego do sieci komórkowych. Miało to częściowo związek z wprowadzeniem na polskim rynku niższych stawek za terminację ruchu w sieciach komórkowych, a także z realizacją w IV kw. 2006 r. mniejszej liczby niskomarkowych kontraktów na tranzyt ruchu. Przychody z transmisji danych wzrosły o 2% w porównaniu z III kw. 2006 r. dzięki pozyskaniu istotnych kontraktów oraz dużemu postępowi w sprzedaży stałego dostępu do Internetu klientom Netii. Netia odnotowała także wzrost przychodów tytułu pośrednich usług głosowych, które wzrosły o 6% w porównaniu z III kw. 2006 r. na skutek podjęcia aktywnych działań zmierzających do pozyskania nowych partnerów w odsprzedaży pośrednich usług głosowych Netii 10xx. Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się o 3% pomiędzy porównywanymi kwartałami, odzwierciedlając ogólny trend w tym segmencie produktowym oraz mniejszą liczbę dni roboczych w IV kw. w porównaniu z III kw. 2006 r.

**Skorygowana EBITDA** za IV kw. 2006 r. wzrosła o 12% do kwoty 60,5 mln zł (15,8 mln euro) w porównaniu do 54,0 mln zł za III kw. 2006 r. Skorygowana marża EBITDA wyniosła 28,9% za IV kw. 2006 r. w porównaniu do 23,4% za III kw. 2006 r. Poprawa skorygowanego wskaźnika i marży EBITDA była głównie wynikiem niższych stawek rozliczeniowych za połączenia do sieci komórkowych i niższych wolumenów ruchu do sieci komórkowych. W związku z zawarciem z TP umowy ramowej Netia przeszacowała wartość odzyskiwalną należności, które stanowiły uprzednio przedmiot sporu pomiędzy stronami i rozpoznała w IV kw. 2006 r. zysk w kwocie 4,3 mln zł. Wpływ powyższych czynników został częściowo zniwelowany przez wyższy koszt usług profesjonalnych, spowodowany głównie wzrostem kosztów reprezentacji i reklamy (na skutek przeprowadzenia kampanii reklamowej dla projektu WiMAX) oraz pozostałych usług (na skutek prowizji wypłaconych innym podmiotom za pozyskanie nowych klientów).

**Strata netto** wyniosła 372,8 mln zł (97,3 mln euro) za IV kw. 2006 r. w porównaniu do zysku netto w kwocie 17,8 mln zł za III kw. 2006 r. Zmiana wyniku netto między tymi okresami była związana głównie z dokonaniem w IV kw. 2006 r. odpisem aktualizującym wartość aktywów trwałych w kwocie 354,7 mln zł (92,6 mln euro). Wyłączając powyższy odpis oraz jednorazową korektę dotyczącą umorzenia zobowiązań koncesyjnych EI-Netu strata netto za IV kw. 2006 r. wyniosłaby 31,5 mln zł (8,2 mln euro) w porównaniu do straty netto za III kw. 2006 r. w wysokości 22,9 mln zł (6,0 mln euro). Wzrost skorygowanej straty netto pomiędzy tymi kwartałami odzwierciedla wzrost wydatków P4 podczas przygotowań do uruchomienia usług - udział Netii w stratach generowanych przez P4 w początkowej fazie działalności wzrósł do 15,7 mln zł (4,1 mln euro) w IV kw. 2006 r. z kwoty 7,3 mln zł w III kw. 2006 r.



### **Podsumowanie działalności operacyjnej**

**Liczba linii dzwoniących** wyniosła 398.276 linii na dzień 31 grudnia 2006 r. w porównaniu do 413.011 linii na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz 400.541 linii na dzień 30 września 2006 r. Ujęty w nich ekwiwalent linii ISDN wzrósł do 104.280 linii na dzień 31 grudnia 2006 r. z poziomu 96.949 linii na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz 101.802 linii na dzień 30 września 2006 r.

**Liczba linii biznesowych** wzrosła o 5% do 159.558 na dzień 31 grudnia 2006 r. z poziomu 151.787 linii na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz o 2% w porównaniu z 156.888 liniami biznesowymi na dzień 30 września 2006 r.

**Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 40,0% z poziomu 36,8% na dzień 31 grudnia 2005 r. i 39,2% na dzień 30 września 2006 r.

**Liczba linii mieszkaniowych** wyniosła 238.718 na dzień 31 grudnia 2006 r. w porównaniu do 261.224 linii na dzień 31 grudnia 2005 r. i 243.653 linii na dzień 30 września 2006 r.

**Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 55.871 na dzień 31 grudnia 2006 r. z poziomu 38.822 portów na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz 50.412 portów na dzień 30 września 2006 r.

**Udział portów ADSL w ogólnej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 14% na dzień 31 grudnia 2006 r. z poziomu 9% na dzień 31 grudnia 2005 r. i 13% na dzień 30 września 2006 r.

**Liczba użytkowników korzystających z technologii dostępowej WiMAX** wyniosła 836 klientów na dzień 31 grudnia 2006 r.

## Podstawowe dane finansowe <sup>^</sup>

PLN'000	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06	II kw. 06	I kw. 06	IV kw. 05
Przychody ze sprzedaży	862.057	909.114	209.718	230.537	203.422	218.380	237.416
Zmiana % (rok do roku)	(5,2%)	5,1%	(11,7%)	(0,1%)	(9,2%)	0,8%	7,7%
EBITDA	(68.919)	338.766	(280.831)	94.707	58.446	58.751	72.405
Marża %	(8,0%)	37,3%	(133,9%)	41,1%	28,7%	26,9%	30,5%
Skorygowana EBITDA	221.284	338.766	60.522	53.994	48.009	58.751	72.405
Marża %	25,7%	37,3%	28,9%	23,4%	23,6%	26,9%	30,5%
Zmiana % (rok do roku)	(34,7%)	5,3%	(16,4%)	(41,7%)	(45,4%)	(31,4%)	10,9%
Wynik operacyjny	(341.384)	90.309	(351.180)	25.130	(9.491)	(5.843)	10.120
Marża %	(39,6%)	9,9%	(167,5%)	10,9%	(4,7%)	(2,7%)	4,3%
Skorygowany wynik operacyjny <sup>-</sup>	(51.181)	90.309	(9.827)	(15.583)	(19.928)	(5.843)	10.120
Marża %	(5,9%)	9,9%	(4,7%)	(6,8%)	(9,8%)	(2,7%)	4,3%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(378.355)	60.190	(372.847)	17.794	(12.664)	(10.638)	(11.086)
Marża %	(43,9%)	6,6%	(177,8%)	7,7%	(6,2%)	(4,9%)	(4,7%)
Skorygowany wynik netto grupy Netia (skonsolidowany) <sup>-</sup>	(88.152)	60.190	(31.494)	(22.919)	(23.101)	(10.638)	(11.086)
Marża %	(10,2%)	6,6%	(15,0%)	(9,9%)	(11,4%)	(4,9%)	(4,7%)
Wynik netto Netii SA (jednostkowy) <sup>^^</sup>	(279.037)	73.447	(324.639)	33.449	1.784	10.369	(6.098)
Środki pieniężne	143.586	197.387	143.586	107.783	136.008	228.957	197.387
Wydatki inwestycyjne	180.574	146.102	52.575	44.897	26.580	56.522	43.537
<b>EUR'000 *</b>	<b>2006</b>	<b>2005</b>	<b>IV kw. 06</b>	<b>III kw. 06</b>	<b>II kw. 06</b>	<b>I kw. 06</b>	<b>IV kw. 05</b>
Przychody ze sprzedaży	225.010	237.292	54.740	60.174	53.096	57.000	61.969
Zmiana % (rok do roku)	(5,2%)	5,1%	(11,7%)	(0,1%)	(9,2%)	0,8%	7,7%
EBITDA	(17.989)	88.423	(73.301)	24.720	15.255	15.335	18.899
Marża %	(8,0%)	37,3%	(133,9%)	41,1%	28,7%	26,9%	30,5%
Skorygowana EBITDA	57.758	88.423	15.797	14.093	12.531	15.335	18.899
Marża %	25,7%	37,3%	28,9%	23,4%	23,6%	26,9%	30,5%
Zmiana % (rok do roku)	(34,7%)	5,3%	(16,4%)	(41,7%)	(45,4%)	(31,4%)	10,9%
Wynik operacyjny	(89.106)	23.572	(91.663)	6.559	(2.477)	(1.525)	2.641
Marża %	(39,6%)	9,9%	(167,5%)	10,9%	(4,7%)	(2,7%)	4,3%
Skorygowany wynik operacyjny <sup>-</sup>	(13.359)	23.572	(2.565)	(4.067)	(5.202)	(1.525)	2.641
Marża %	(5,9%)	9,9%	(4,7%)	(6,8%)	(9,8%)	(2,7%)	4,3%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(98.756)	15.710	(97.319)	4.644	(3.305)	(2.777)	(2.894)
Marża %	(43,9%)	6,6%	(177,8%)	7,7%	(6,2%)	(4,9%)	(4,7%)
Skorygowany wynik netto grupy Netia (skonsolidowany) <sup>-</sup>	(23.009)	15.710	(8.220)	(5.982)	(6.030)	(2.777)	(2.894)
Marża %	(10,2%)	6,6%	(15,0%)	(9,9%)	(11,4%)	(4,9%)	(4,7%)
Wynik netto Netii SA (jednostkowy) <sup>^^</sup>	(72.833)	19.171	(84.736)	8.731	466	2.706	(1.592)
Środki pieniężne	37.478	51.521	37.478	28.133	35.500	59.761	51.521
Wydatki inwestycyjne	47.132	38.135	13.723	11.719	6.938	14.753	11.364

\* Kwoty w euro zostały przeliczone po kursie 3,8312 PLN = 1,00 EUR, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 31 grudnia 2006 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

<sup>^</sup> W I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

<sup>^^</sup> Zysk netto Netii SA (jednostkowy) jest wykorzystywany przy obliczaniu wysokości kwot potencjalnie podlegających dystrybucji do akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy lub program wykupu akcji własnych.

<sup>-</sup> Wynik operacyjny i strata netto za 2006 r. z wyłączeniem wpływu dwóch jednorazowych korekt księgowych: odpisu aktualizującego dokonanego w rezultacie przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywów trwałych oraz zysku dotyczącego przeszacowania wartości bieżącej i umorzenia zobowiązań koncesyjnych EI-Netu.

<b>Podstawowe dane operacyjne</b>					
	<b>IV kw. 06</b>	<b>III kw. 06</b>	<b>II kw. 06</b>	<b>I kw. 06</b>	<b>IV kw. 05</b>
<b>Dane dotyczące sieci telefonicznej</b>					
Sieć szkieletowa (km) .....	5.002	5.002	5.002	5.002	5.002
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu* .....	526.562	523.742	522.302	521.432	521.432
<b>Dane o ilości abonentów (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)</b>					
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu .....	398.276	400.541	404.451	406.738	413.011
<i>w tym ekwiwalent linii ISDN .....</i>	<i>104.280</i>	<i>101.802</i>	<i>100.790</i>	<i>98.451</i>	<i>96.949</i>
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie ...	(2.265)	(3.910)	(2.287)	(6.273)	(6.214)
Przyrost netto linii biznesowych w okresie ...	2.670	704	3.366	1.031	934
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu .....	159.558	156.888	156.184	152.818	151.787
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu .....	40,0%	39,2%	38,6%	37,6%	36,8%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^ .....	82	84	84	89	91
<b>Inne</b>					
Zatrudnienie .....	1.111	1.160	1.295	1.246	1.221

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny.

\* Liczba linii podłączonych wykazana za IV kw. 2006 r. uwzględnia w pełni efekt nabycia EI-Netu.

**Rachunek zysków i strat**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	<b>2006</b>	<b>2005</b>	<b>IV kw. 06</b>	<b>III kw. 06</b>
	<i>badany</i>	<i>badany</i>	<i>nie badany</i>	<i>nie badany</i>
<b>Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych</b>				
<b>Bezpośrednie usługi głosowe</b>	<b>411.986</b>	<b>485.482</b>	<b>98.831</b>	<b>101.898</b>
Abonamenty	133.954	142.824	31.861	32.759
Oplaty za połączenia	278.032	342.658	66.970	69.139
- połączenia lokalne	80.760	108.548	19.471	18.723
- połączenia międzystrefowe	49.121	65.658	10.919	12.086
- połączenia międzynarodowe	28.373	34.693	6.992	7.217
- połączenia do sieci telefonii komórkowej	105.337	114.692	25.898	27.206
- pozostałe	14.441	19.067	3.690	3.907
<b>Pośrednie usługi głosowe</b>	<b>50.528</b>	<b>78.919</b>	<b>12.716</b>	<b>12.003</b>
Transmisja danych	171.486	128.258	50.612	49.524
Rozliczenia międzyoperatorskie	43.445	80.264	4.596	18.733
Usługi hurtowe	150.327	97.867	34.909	39.330
Usługi sieci inteligentnej	15.349	19.960	4.008	3.560
Pozostałe usługi telekomunikacyjne	7.492	7.804	1.970	1.935
<b>Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych</b>	<b>850.613</b>	<b>898.554</b>	<b>207.642</b>	<b>226.983</b>
Sprzedaż towarów	2.735	629	83	1.456
<b>Przychody telekomunikacyjne</b>	<b>853.348</b>	<b>899.183</b>	<b>207.725</b>	<b>228.439</b>
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	8.709	9.931	1.993	2.098
<b>Przychody razem</b>	<b>862.057</b>	<b>909.114</b>	<b>209.718</b>	<b>230.537</b>
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	(213.330)	(191.322)	(41.150)	(66.937)
Usługi obce	(218.092)	(177.973)	(65.699)	(56.105)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników	(134.016)	(132.664)	(31.600)	(33.456)
Koszty restrukturyzacji	(1.377)	-	(273)	(1.104)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów trwałych	(354.672)	-	(354.672)	-
Odpisy z tytułu utraty wartości określonych aktywów trwałych	(6.371)	-	(597)	(87)
Odwrócenie odpisów z tytułu utraty wartości określonych aktywów trwałych	2.968	2.289	1.653	925
Umorzenie i przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych	64.469	-	13.319	40.713
Pozostałe zyski/(straty), netto	843	3.125	11	927
Pozostałe przychody	10.038	10.613	6.237	1.655
Pozostałe koszty	(81.436)	(84.416)	(17.778)	(22.361)
<b>EBITDA</b>	<b>(68.919)</b>	<b>338.766</b>	<b>(280.831)</b>	<b>94.707</b>
<b>Marża (%)</b>	<b>(8,0%)</b>	<b>37,3%</b>	<b>(133,9%)</b>	<b>41,1%</b>
<b>Odwrócenie umorzenia i przeszacowania wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu</b>	<b>(64.469)</b>	<b>-</b>	<b>(13.319)</b>	<b>(40.713)</b>
<b>Odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości aktywów trwałych</b>	<b>354.672</b>	<b>-</b>	<b>354.672</b>	<b>-</b>
<b>Skorygowana EBITDA</b>	<b>221.284</b>	<b>338.766</b>	<b>60.522</b>	<b>53.994</b>
<b>Marża (%)</b>	<b>25,7%</b>	<b>37,3%</b>	<b>28,9%</b>	<b>23,4%</b>
Amortyzacja środków trwałych	(220.508)	(199.985)	(56.834)	(55.984)
Amortyzacja wartości niematerialnych	(51.957)	(48.472)	(13.515)	(13.593)
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b>	<b>(341.384)</b>	<b>90.309</b>	<b>(351.180)</b>	<b>25.130</b>
<b>Marża (%)</b>	<b>(39,6%)</b>	<b>9,9%</b>	<b>(167,5%)</b>	<b>10,9%</b>
Przychody finansowe	8.234	15.453	1.408	1.425
Koszty finansowe	(7.259)	(7.205)	(2.083)	(1.628)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej	(30.742)	(3.073)	(15.735)	(7.262)
<b>Zysk / (Strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>(371.133)</b>	<b>95.484</b>	<b>(367.590)</b>	<b>17.665</b>
Podatek dochodowy, netto	(7.222)	(35.294)	(5.257)	129
<b>Zysk / (Strata) netto</b>	<b>(378.355)</b>	<b>60.190</b>	<b>(372.847)</b>	<b>17.794</b>
<i>Z tego przypadający na:</i>				
akcjonariuszy Netii	(378.908)	59.027	(372.950)	17.651
akcjonariuszy mniejszościowych	553	1.163	103	143
<b>Marża (%)</b>	<b>(43,9%)</b>	<b>6,6%</b>	<b>(177,8%)</b>	<b>7,7%</b>
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)	(0,98)	0,16	(0,96)	0,05
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)	(0,97)	0,15	(0,96)	0,05
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach)	387.809.730	377.405.104	389.167.839	389.167.839
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach)	388.886.072	391.090.055	389.382.714	389.273.571

### Uzgodnienie wartości Skorygowanej EBITDA / EBITDA do zysku operacyjnego

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06
	<i>badane</i>	<i>badane</i>	<i>nie badane</i>	<i>nie badane</i>
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b> .....	<b>(341.384)</b>	<b>90.309</b>	<b>(351.180)</b>	<b>25.130</b>
Korekta:				
Amortyzacja środków trwałych .....	220.508	199.985	56.834	55.984
Amortyzacja wartości niematerialnych .....	51.957	48.472	13.515	13.593
<b>EBITDA</b> .....	<b>(68.919)</b>	<b>338.766</b>	<b>(280.831)</b>	<b>94.707</b>
Odjąć:				
Umorzenie i przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu .....	(64.469)	-	(13.319)	(40.713)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów trwałych .....	354.672	-	354.672	-
<b>Skorygowana EBITDA</b> .....	<b>221.284</b>	<b>338.766</b>	<b>60.522</b>	<b>53.994</b>

### Nota do przychodów finansowych

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06
	<i>badana</i>	<i>badana</i>	<i>nie badana</i>	<i>nie badana</i>
Przychody z tytułu odsetek .....	5.983	12.527	1.074	1.080
Aktualizacja wartości aktywów finansowych .....	2.251	2.631	529	587
Różnice kursowe, netto .....	-	295	(195)	(242)
<b>Razem</b> .....	<b>8.234</b>	<b>15.453</b>	<b>1.408</b>	<b>1.425</b>

### Nota do kosztów finansowych

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06
	<i>badana</i>	<i>badana</i>	<i>nie badana</i>	<i>nie badana</i>
Koszty z tytułu odsetek .....	5.532	6.851	356	1.628
Różnice kursowe, netto .....	1.727	354	1.727	-
<b>Razem</b> .....	<b>7.259</b>	<b>7.205</b>	<b>2.083</b>	<b>1.628</b>

### Nota do usług obcych

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06
	<i>badana</i>	<i>badana</i>	<i>nie badana</i>	<i>nie badana</i>
Usługi profesjonalne .....	26.120	14.244	7.087	5.505
w tym koszt usług menedżerskich świadczonych na rzecz Premium Internet SA przez ZIT .....	10.241	2.650	3.547	2.612
w tym usługi doradcze banku inwestycyjnego świadczone podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii przeprowadzonego przez firmę Novator .....	3.890	-	-	-
Koszty reprezentacji i reklamy .....	28.769	27.422	8.651	4.792
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci .....	98.289	75.632	30.948	29.812
Koszty elektronicznej wymiany danych .....	14.985	15.975	3.592	3.860
Remonty i konserwacje .....	10.799	10.929	3.141	2.874
Ubezpieczenia .....	6.188	6.382	1.488	1.550
Usługi pocztowe .....	6.233	6.709	1.596	1.560
Podróże służbowe .....	4.573	4.977	1.147	1.038
Pozostałe usługi .....	22.136	15.703	6.433	5.114
<b>Razem</b> .....	<b>218.092</b>	<b>177.973</b>	<b>65.699</b>	<b>56.105</b>

### Nota do pozostałych kosztów

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06
	<i>badana</i>	<i>badana</i>	<i>nie badana</i>	<i>nie badana</i>
Podatki i opłaty .....	53.453	47.727	13.095	14.306
Odpisy aktualizujące wartość należności .....	7.662	17.514	(923)	1.964
Materiały i energia .....	9.704	8.699	2.854	2.334
Pozostałe koszty .....	10.617	10.476	2.752	3.757
<b>Razem</b> .....	<b>81.436</b>	<b>84.416</b>	<b>17.778</b>	<b>22.361</b>

## Bilans

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	31 grudnia 2006 r. <i>badany</i>	31 grudnia 2005 r. <i>badany</i>
Rzeczowe aktywa trwałe, netto	1.458.029	1.766.911
Wartości niematerialne.....	239.597	309.430
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych .....	141.394	105.633
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.....	4.865	14.182
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży .....	10	10
Należności długoterminowe .....	484	-
Rozliczenia międzyokresowe .....	3.303	3.636
Pozostałe aktywa trwałe.....	-	323
<b>Aktywa trwałe razem .....</b>	<b>1.847.682</b>	<b>2.200.125</b>
Zapasy .....	1.584	2.262
Należności handlowe i pozostałe należności .....	131.833	156.924
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych..	-	38
Rozliczenia międzyokresowe .....	6.888	7.240
Pochodne instrumenty finansowe .....	600	-
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.....	14.757	63.059
Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania .....	6.100	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	143.586	197.387
	<b>305.348</b>	<b>426.910</b>
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży .....	2.329	-
<b>Aktywa obrotowe razem .....</b>	<b>307.677</b>	<b>426.910</b>
<b>Aktywa razem .....</b>	<b>2.155.359</b>	<b>2.627.035</b>
Kapitał zakładowy .....	389.168	408.615
Akcje własne .....	-	(122.806)
Kapitał zapasowy .....	1.809.434	1.939.572
Pozostały kapitał rezerwy .....	29.644	1.758
Niepodzielony wynik finansowy.....	(283.248)	126.502
<b>Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy Netii      razem</b>	<b>1.944.998</b>	<b>2.353.641</b>
Kapitał mniejszości .....	6.902	6.349
<b>Kapitał własny razem .....</b>	<b>1.951.900</b>	<b>2.359.990</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	-	14.000
Rezerwy na zobowiązania .....	630	1.231
Przychody przyszłych okresów .....	8.116	-
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	990	-
Umowa gwarancji finansowej .....	558	-
Pozostałe zobowiązania długoterminowe .....	774	741
<b>Zobowiązania długoterminowe razem .....</b>	<b>11.068</b>	<b>15.972</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	-	43.413
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania .....	168.267	193.957
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych .....	38	-
Rezerwy na zobowiązania.....	4.166	2.969
Umowa gwarancji finansowej .....	8.847	-
Przychody przyszłych okresów .....	11.073	10.734
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem .....</b>	<b>192.391</b>	<b>251.073</b>
<b>Zobowiązania razem .....</b>	<b>203.459</b>	<b>267.045</b>
<b>Kapitał własny i zobowiązania razem .....</b>	<b>2.155.359</b>	<b>2.627.035</b>

## Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	2006	2005	IV kw. 06	III kw. 06
	<i>badane</i>	<i>badane</i>	<i>nie badane</i>	<i>nie badane</i>
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>(378.355)</b>	<b>60.190</b>	<b>(372.847)</b>	<b>17.794</b>
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych .....	272.465	248.457	70.349	69.577
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów trwałych .....	354.672	-	354.672	-
Odpisy z tytułu utraty wartości określonych aktywów trwałych .....	6.371	-	597	87
Odwrocenie odpisów z tytułu utraty wartości określonych aktywów trwałych .....	(2.968)	(2.289)	(1.653)	(925)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej .....	30.724	3.073	15.735	7.262
Odroczony podatek dochodowy .....	6.802	34.720	5.118	(222)
Umorzenie i przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych .....	(64.469)	-	(13.319)	(40.713)
Odsetki naliczone od opłat koncesyjnych .....	5.247	6.495	314	1.538
Umowa gwarancji finansowej .....	(88)	-	(88)	-
Odsetki naliczone od pożyczek .....	(17)	(351)	(22)	5
Świadczenia w formie akcji własnych .....	892	3.395	267	99
Zyski z tytułu wyceny aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	(2.251)	(2.631)	(529)	(587)
Korekty z tytułu wyceny pozostałych należności w wartości godziwej ..	(4.613)	-	(4.613)	-
Zmiana pozostałych aktywów trwałych .....	323	(573)	-	-
Różnice kursowe .....	3.298	(3.946)	1.337	(501)
Zysk na sprzedaży środków trwałych .....	(2.574)	(345)	103	(472)
Zysk na sprzedaży udziałów .....	(20)	(11)	-	-
Zmiana kapitału obrotowego .....	9.798	(7.847)	3.028	(8.514)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b> .....	<b>235.237</b>	<b>338.337</b>	<b>58.449</b>	<b>44.428</b>
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych .....	(180.574)	(146.102)	(52.575)	(44.897)
Sprzedaż środków trwałych .....	4.280	2.077	1.378	2.006
Inwestycja w jednostkę stowarzyszoną .....	(57.000)	(109.465)	(7.500)	(22.500)
Nabywanie udziałów w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu przejętych środków pieniężnych .....	(68.288)	5.051	(61)	(6.638)
Sprzedaż udziałów/akcji w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu środków pieniężnych w jednostkach zależnych .....	25	260	-	-
Sprzedaż aktywów finansowych wycenionych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	49.834	4.953	37.673	3.750
Udzielone pożyczki .....	(1.533)	(24.899)	-	(1.533)
Spłata pożyczek .....	417	1.002	394	23
Spłata odsetek .....	-	32	-	-
Opłaty koncesyjne .....	-	(24.250)	-	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b> .....	<b>(252.839)</b>	<b>(291.341)</b>	<b>(20.691)</b>	<b>(69.789)</b>
Wpływy brutto z emisji akcji .....	19.385	82.364	-	-
Koszt emisji akcji .....	(175)	(1.916)	-	-
Wypłata dywidendy .....	(50.323)	(38.710)	-	-
Wykup akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych .....	-	(123.052)	-	-
Spłata zobowiązań poukładowych .....	-	(5.511)	-	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego .....	(199)	-	(49)	(51)
Spłata zobowiązań z tytułu pożyczek .....	(2.500)	-	-	(2.500)
Spłata zobowiązań z tytułu odsetek od pożyczek .....	(167)	-	-	(167)
Wykup obligacji związanych z warrantami subskrypcyjnymi .....	(334)	(31)	-	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b> .....	<b>(34.313)</b>	<b>(86.856)</b>	<b>(49)</b>	<b>(2.718)</b>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych .....	(1.886)	1.310	(1.906)	(146)
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych, netto</b> .....	<b>(53.801)</b>	<b>(38.550)</b>	<b>35.803</b>	<b>(28.225)</b>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu obrotowego ..	197.387	235.937	107.783	136.008
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu obrotowego ....	<b>143.586</b>	<b>197.387</b>	<b>143.586</b>	<b>107.783</b>

## Definicje

EBITDA/Skorygowana EBITDA	<p>– aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, przychody i koszty finansowe, podatek dochodowy oraz udział w wyniku jednostek stowarzyszonych. EBITDA została dodatkowo skorygowana o odpis aktualizujący dokonany w związku z przeprowadzonym testem na utratę wartości aktywów trwałych przypisanych do telekomunikacyjnego segmentu działalności Netii oraz zysk z umorzenia i przeszacowania wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu i została określona jako „Skorygowana EBITDA”. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwi jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używającego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.</p>
Koszt dzierżawy linii i utrzymania sieci	<p>– koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.</p>
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	<p>– płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.</p>
Linia dzwoniąca	<p>– linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.</p>
Linia podłączona	<p>– zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.</p>
Pozostałe koszty	<p>– obejmuje głównie koszty podatków i opłat, odpisów aktualizujących wartość należności oraz materiałów i energii.</p>
Pozostałe usługi telekomunikacyjne	<p>– przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie call-back i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.</p>
Przychody z bezpośrednich usług głosowych	<p>– przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).</p>



Przychody z pośrednich usług głosowych	– przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	– przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączości radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	– przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audiotekstowe), pomniejszone o koszty związane z pozyskiwaniem tych przychodów.
Przychody z usług transmisji danych	– przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich	– płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii, pomniejszone o koszty związane z terminacją ruchu.
Przychody z tytułu usług hurtowych	– przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	– sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	– średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	– środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	– koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	– środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	– ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za IV kw. 2006 r. w dniu 2 marca 2006 r. o godzinie 16.00 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2061, Marią Ruiz (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Reema Parikh (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.

###