



Kontakt: Anna Kuchnio (IR)  
+48-22-330-2061  
Jolanta Ciesielska (Media)  
+48-22-330-2407  
Netia  
- lub -  
Cristina Ungureanu  
Taylor Rafferty, Londyn  
+44-(0)20-7614-2900  
Reema Parikh  
Taylor Rafferty, Nowy Jork  
+001-212-889-4350

## **NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA III KWARTAŁ 2006 ROKU**

Warszawa, Polska – 14 listopada 2006 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś niepodlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za trzeci kwartał i okres styczeń-wrzesień 2006 r. według MSSF UE (\*).

### **Dane finansowe**

- **Przychody** za okres styczeń-wrzesień 2006 r. wyniosły 652,2 mln zł (163,7 mln euro), wykazując spadek o 3% w porównaniu do takiego samego okresu w roku ubiegłym. Przychody za III kw. 2006 r. wyniosły 230,5 mln zł (57,9 mln euro), wykazując wzrost o 13% w stosunku do II kw. 2006 r. i pozostając na poziomie z III kw. 2005 r.
- **EBITDA** za pierwsze trzy kwartały 2006 r. wyniosła 211,9 mln zł (53,2 mln euro), osiągając marżę EBITDA na poziomie 32,5%. EBITDA za III kw. 2006 r. wyniosła 94,7 mln zł (23,8 mln euro), osiągając marżę EBITDA na poziomie 41,1%. W okresie styczeń-wrzesień 2006 r. Netia odnotowała bezgotówkowy jednorazowy zysk w wysokości 51,2 mln zł (12,8 mln euro) w związku z aktualizacją szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu (por. rozdział „Pozostałe dane”). EBITDA za pierwsze trzy kwartały 2006 r. skorygowana o powyższą korektę wyniosła 160,8 mln zł (40,4 mln euro), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 24,6%. Skorygowana EBITDA za III kw. 2006 r. wyniosła 54,0 mln zł (13,6 mln euro), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 23,4%.
- **Strata netto** za okres styczeń-wrzesień 2006 r. wyniosła 5,5 mln zł (1,4 mln euro). Zysk netto za III kw. 2006 r. wyniósł 17,8 mln zł (4,5 mln euro).
- **Środki pieniężne** na dzień 30 września 2006 r. wynosiły 107,8 mln zł (27,1 mln euro). Ponadto, na dzień 30 września 2006 r. Netia posiadała środki zdeponowane w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w wysokości 53,0 mln zł (13,3 mln euro).

(\*) Według standardów rachunkowości zatwierdzonych przez Komisję Europejską.

## Dane operacyjne

- **Przychody z usług telekomunikacyjnych wzrosły o 14% w porównaniu z poprzednim kwartałem** i wyniosły 228,4 mln zł (57,3 mln euro) w III kw. 2006 r. wobec 201,0 mln zł w II kw. 2006 r. Wzrost ten był rezultatem silnego wzrostu sprzedaży w segmencie usług transmisji danych (wzrost o 37% w porównaniu z II kw. 2006 r. i o 31% w porównaniu z III kw. 2005 r.), związanego z nabyciem spółki Pro Futuro, pozyskaniem wartościowych kontraktów oraz dużym postępowaniem w sprzedaży portów ADSL. Netia odnotowała także znaczący wzrost przychodów w segmencie usług dla innych operatorów (przychody z usług hurtowych wzrosły o 12%, natomiast przychody z tytułu rozliczeń operatorskich wzrosły o 102% w porównaniu z II kw. 2006 r.). Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych pozostały na zbliżonym poziomie co w poprzednim kwartale (spadek o 0,3%) dzięki pozyskaniu nowych ważnych kontraktów i mniejszej skali migracji klientów do tańszych taryf niż miało to miejsce w poprzednich kwartałach. W III kw. 2006 r. ustabilizowały się także przychody z tytułu pośrednich usług głosowych (wzrost o 0,5% w porównaniu z II kw. 2006 r.), na skutek podjęcia aktywnych działań zmierzających do pozyskania nowych partnerów w odsprzedaży pośrednich usług głosowych Netii 10xx. Z kwoty 27,4 mln zł (6,9 mln euro) reprezentującej wzrost przychodów pomiędzy porównywanymi kwartałami, kwota 11,4 mln zł (2,9 mln euro) przypada na Pro Futuro, spółkę ujmowaną przez Netię w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych od 1 lipca 2006 r.
- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w III kw. 2006 r. do 55%, osiągając wartość 126,5 mln zł (31,8 mln euro), z poziomu 48% w III kw. 2005 r. Równocześnie udział przychodów ze sprzedaży powyższych produktów w przychodach z działalności telekomunikacyjnej wzrósł w okresie styczeń-wrzesień 2006 r. do poziomu 52%, osiągając wartość 332,3 mln zł (83,4 mln euro), z poziomu 44% w porównywalnym okresie 2005 r. (wzrost przychodów o 14% w porównaniu z okresem styczeń-wrzesień 2005 r.).
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły odpowiednio 77% i 75% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w III kw. 2006 r. i okresie styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do udziałów na poziomie 77% w III kw. 2005 r. i 74% w okresie styczeń-wrzesień 2005 r. W przyszłości Netia nie oczekuje znaczącego wzrostu udziału przychodów od klientów biznesowych w przychodach ogółem z uwagi na zamiar osiągnięcia bardziej zrównoważonego wzrostu pomiędzy kategoriami klientów biznesowych i mieszkaniowych.
- **Przychody od klientów biznesowych w podziale** na usługi nabyte głównie przez detalicznych klientów biznesowych oraz innych operatorów (obejmujące przychody z tytułu usług hurtowych, w tym usługi oferowane przez spółkę zależną Netii - Premium Internet SA, i przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich) kształtowały się następująco: przychody od detalicznych klientów biznesowych wyniosły w III kw. 2006 r. 175,9 mln zł (29,6 mln euro), co stanowi spadek o 5% w porównaniu z III kw. 2005 r.; przychody od innych operatorów wzrosły w porównywanym okresie o 14% do kwoty 58,1 mln zł (14,6 mln euro).
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wyniosła 400.541 na dzień 30 września 2006 r. w porównaniu do 419.225 linii dzwoniących na dzień 30 września 2005 r. oraz 404.451 na dzień 30 czerwca 2006 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 156.888, wykazując wzrost o 4% w porównaniu do III kw. 2005 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 39,2% w porównaniu do 36,0% w III kw. 2005 r.
- **Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 50.412 na dzień 30 września 2006 r. w porównaniu do 34.662 portów na dzień 30 września 2005 r., osiągając 13% udział w liczbie linii dzwoniących ogółem.
- **ARPU (średni miesięczny przychód na linię w odniesieniu wyłącznie do bezpośrednich usług głosowych)** zmniejszył się o 10% do kwoty 84 zł (21 euro) w III kw. 2006 r. w porównaniu do 93 zł w III kw. 2005 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w branży. Jednocześnie pozostał on na tym samym poziomie co w II kw. 2006 r.
- **Zatrudnienie** w grupie Netia wyniosło 1.160 etatów na dzień 30 września 2006 r. w porównaniu do 1.210 etatów na dzień 30 września 2005 r. oraz do 1.295 etatów na dzień 30 czerwca 2006 r. Z dniem 1 lipca 2006 r. 301 pracowników Netii zostało przeniesionych do firmy Ericsson na podstawie umowy serwisowej podpisanej przez obie spółki w dniu 28 kwietnia 2006 r. Ponadto, 26 pracowników zostało przeniesionych do firmy Ericsson z dniem 1 listopada 2006 r. w związku z nabyciem spółki Pro Futuro (por. rozdział „Pozostałe dane”). Wraz z nabyciem Pro Futuro w lipcu 2006 r. grupa Netia przejęła łącznie 155 pracowników.

**Paweł Karłowski, p/o prezesa zarządu Netii**, stwierdził: - Trzeci kwartał 2006 r. był ponownie okresem szybkich zmian rynkowych, jednak z satysfakcją informuję, że udało nam się mimo to osiągnąć zamierzony poziom przychodów i odnotować ich wzrost w porównaniu z poprzednim kwartałem. Przychody z bezpośrednich usług głosowych pozostały na stabilnym poziomie, a przychody z konsekwentnie przez nas rozwijanych pozostałych produktów stanowią obecnie 55% przychodów ogółem. W tym uwzględniony został wynik Pro Futuro, spółki konsolidowanej przez Netię począwszy od trzeciego kwartału br.

Netia ma dogodną pozycję wyjściową, by wykorzystać szanse powstające w wyniku dynamicznych zmian w otoczeniu regulacyjnym. W ostatnim czasie zostały wydane decyzje otwierające dostęp do szerokopasmowego Internetu (*bitstream access*), hurtowy dostęp do abonamentu i do lokalnej pętli abonenckiej. Podpisaliśmy już z TP umowę bitstreamu i przygotowujemy się do uruchomienia usług w technologii ADSL dla klientów TP w grudniu br. W związku z obecnym tempem zmian regulacyjnych Netia zmodyfikowała plany rozwoju projektu WiMAX na ten rok, dokonując realokacji części planowanych nakładów inwestycyjnych na rozwój bitstreamu i innych metod dostępu do usług telekomunikacyjnych otwartych decyzjami regulatora. Liczba stacji bazowych WiMAX, które planujemy uruchomić w tym roku, została zmniejszona z 80 do 50, w tym 25 stacji już działa. Szeroko zakrojone testy komercyjne usług w technologii WiMAX wypadły satysfakcjonująco i Netia zamierza rozwijać WiMAX w przyszłości jako element zrównoważonego zestawu technologii dostępowych, umożliwiających świadczenie zaawansowanych usług szerokopasmowych w sposób efektywny kosztowo.

Nasza spółka stowarzyszona P4 osiągnęła kolejny ważny etap, pozyskując finansowanie od dostawcy o wartości 150 mln euro na budowę sieci UMTS. Powyższy kredyt, wraz z wkładami udziałowców na kapitał, zapewnia spółce P4 środki finansowe na budowę sieci w największych polskich miastach i pozwala na rozpoczęcie świadczenia usług zgodnie z przyjętymi wcześniej założeniami. Z drugiej strony przesunięcie startu usług P4 na 2007 r. było rozczarowujące, lecz nieuniknione z uwagi na znaczne opóźnienia w pozyskiwaniu zezwoleń środowiskowych na budowę sieci. Współpracujemy intensywnie z zarządem P4 nad rozwiązaniem tej sytuacji. Komercyjne uruchomienie usług i budowa własnej sieci UMTS przez P4 są kluczowe dla osiągnięcia przez Netię jednego z podstawowych celów operacyjnych, tj. włączenia produktów i usług komórkowych P4 do oferty dla klientów Netii. Oczekujemy, że po rozwiązaniu kwestii dotyczących budowy sieci, P4 znacząco przyczyni się w 2007 r. do wzrostu konkurencyjności polskiego rynku usług komórkowych.

Na koniec pragnę poinformować, że zarząd i rada nadzorcza Netii są bliskie zakończenia prac nad strategią Spółki na okres najbliższych pięciu lat (lata 2007-2011). Strategia uwzględni zarówno nowe możliwości pojawiające się wraz z przyspieszonymi zmianami w otoczeniu regulacyjnym, jak i wyzwania stojące przed dzisiejszą podstawową działalnością Netii. Spodziewamy się, że nowa strategia zostanie ogłoszona w ciągu kilku najbliższych tygodni i oczekujemy na możliwość przedstawienia naszych planów, mających na celu dalsze umacnianie pozycji Netii jako wiodącego niezależnego operatora telekomunikacyjnego w Polsce.

**Jon Eastick, główny dyrektor finansowy Netii**, powiedział: - Zgodnie z naszymi oczekiwaniami, w trzecim kwartale br. Netia powróciła do wzrostowej tendencji przychodów w porównaniu z poprzednim kwartałem. Stabilne przychody z bezpośrednich usług głosowych wzmocniły efekt wzrostu przychodów z tytułu transmisji danych, usług hurtowych i rozliczeń międzyoperatorów oraz ujęcia po raz pierwszy przychodów Pro Futuro w wysokości 11,4 mln zł.

Podtrzymujemy naszą wcześniejszą prognozę przychodów na 2006 r. w kwocie 870-895 mln zł. Jednak utrzymująca się presja na marżę spowodowała konieczność obniżenia prognozy skorygowanej marży EBITDA za ten rok do poziomu 24%-25%.

Podejmujemy różnorodne kroki ukierunkowane na obniżenie kosztów naszej podstawowej działalności, dostosowując się do wzrastającego znaczenia produktów o niższych marżach w naszym portfolio usług, tym samym maksymalizując poziom wolnych środków pieniężnych inwestowanych w nowe możliwości dostępu do klienta, takie jak technologia WiMAX i dostęp do szerokopasmowego Internetu (*bitstream access*).

Wyniki finansowe osiągnięte za pierwsze trzy kwartały 2006 r. są poniżej zakładanego poziomu, a grupa Netia nie była w stanie odnotować co kwartał zysku operacyjnego, częściowo ze względu na amortyzację historycznych inwestycji w aktywa trwałe, których łączna wartość wynosi 2,2 mld zł. W najbliższym czasie spodziewamy się ukończyć nasze nowe plany długoterminowe i wówczas przeprowadzimy test na utratę wartości obecnych aktywów. Może on skutkować dokonaniem w czwartym kwartale 2006 r. znaczącego odpisu aktualizującego wartość aktywów trwałych Netii, jednak w tej chwili nie jesteśmy w stanie oszacować jego wielkości.

Netia nadal utrzymuje silną pozycję finansową - na koniec trzeciego kwartału Spółka posiadała gotówkę i depozyty w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w wysokości 160,8 mln zł. Ponadto pozyskaliśmy niedawno finansowanie zewnętrzne w postaci kredytu w rachunku bieżącym i kredytu wspierającego płynność finansową w łącznej kwocie 200,0 mln zł. Kredyty te zapewniają Netii krótkoterminową elastyczność w prowadzeniu działalności operacyjnej i są pierwszym krokiem do pozyskania finansowania niezbędnego do pełnego wykorzystania nowych możliwości, które pojawiają się na rynku.

Szczególnie cieszy zawarcie przez P4 umowy kredytowej z China Development Bank o wartości 150 mln euro, która umożliwi spółce kontynuowanie budowy sieci UMTS w oparciu o sprzęt firmy Huawei. Wkład Netii w zabezpieczenie kredytu obejmuje gwarancje do maksymalnej wysokości 27,0 mln euro. Fakt, że w początkowej fazie działalności P4 było w stanie pozyskać finansowanie zabezpieczone głównie na projekcie UMTS odzwierciedla duży potencjał czwartego operatora komórkowego w Polsce, a także Netii w zakresie realizacji jednego z naszych celów strategicznych związanych ze współpracą z P4.

## **Pozostałe dane**

- **Nabycie spółki Pro Futuro SA („Pro Futuro”)**, niezależnego operatora telekomunikacyjnego świadczącego usługi transmisji danych, dostępu do Internetu, usługi hostingowe i przesyłu głosu w technologii VoIP, zostało sfinalizowane przez Netię w lipcu 2006 r. Łączna kwota za nabycie Pro Futuro wyniosła 68,2 mln zł (17,1 mln euro), uwzględniając koszty transakcji. Wyniki finansowe Pro Futuro są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Netii od 1 lipca 2006 r. Udział Pro Futuro w przychodach za III kw. 2006 r. wyniósł 11,4 mln zł (2,9 mln euro), a we wskaźniku EBITDA 1,1 mln zł (0,3 mln euro), uwzględniając rezerwę na koszty restrukturyzacji w wysokości 1,1 mln zł (0,3 mln euro). Obecnie trwa proces integracji operacyjnej Pro Futuro z Netią, którego zakończenie planowane jest na II kw. 2007 r.
- **WiMAX.** Od lipca br. Netia prowadziła na szeroką skalę komercyjne testy usług w technologii WiMAX w częstotliwościach z zakresu 3,6-3,8 GHz, umożliwiającą efektywną kosztowo ekspansję geograficzną poza dzisiejszy zasięg sieci Netii. Dotychczas zostały podpisane umowy z ponad 700 klientami i uruchomiono 25 stacji bazowych. Technologia dostępowa WiMAX działa satysfakcjonująco, a Netia pozyskała w okresie testów doświadczenie w sprzedaży i instalacjach nowej technologii. Z początkiem listopada 2006 r. projekt WiMAX wszedł w fazę normalnej działalności operacyjnej i oczekuje się, że przychody ze sprzedaży usług w tej technologii znacznie wzrosną. Do końca 2006 r. Netia zamierza uruchomić do 25 kolejnych stacji bazowych. Obecnie Netia dostosowuje długoterminowe plany wykorzystania WiMAX w odniesieniu do innych metod dostępowych otwartych decyzjami regulatora, takich jak bitstream, hurtowy dostęp do abonamentu i uwolnienie lokalnej pętli abonenckiej, oraz warunków na poszczególnych rynkach lokalnych. Nowe założenia zostaną ogłoszone wraz z opublikowaniem zaktualizowanej średnioterminowej strategii Netii.
- **P4 Sp. z o.o. („P4”) - projekt telefonii komórkowej.** P4 przesunęło planowany termin uruchomienia usług komórkowych na I kw. 2007 r. z powodu opóźnień w pozyskiwaniu pozwoleń niezbędnych przy budowie sieci UMTS. W dniu 31 października br. P4 podpisało umowę kredytową z China Development Bank o wartości 150,0 mln euro, zapewniającą 10-letnie finansowanie. Pozyskane środki będą wykorzystane na zakup od firmy Huawei elementów sprzętowych sieci UMTS, w tym pozyskanie lokalizacji pod budowę stacji bazowych oraz pokrycie kosztów budowy sieci. Udziałowcy P4 – Netia i Novator – podjęli pewne zobowiązania i udzielili odrębnych gwarancji proporcjonalnie do posiadanych udziałów w kapitale zakładowym P4, zabezpieczając częściowo spłatę kredytu dostawcy. Netia udzieliła gwarancji do maksymalnej wysokości 27,0 mln euro. Pozyskany kredyt, wraz z wkładami udziałowców na kapitał P4, zapewnia spółce środki finansowe na budowę sieci w największych polskich miastach i pozwala na rozpoczęcie świadczenia usług zgodnie z przyjętymi wcześniej założeniami. Netia z kolei będzie mogła zrealizować swą strategię polegającą na dostępie do usług komórkowych dla swoich klientów. Udział Netii w stratach generowanych przez P4 w początkowej fazie działalności wyniósł 7,3 mln zł (1,8 mln euro) w III kw. 2006 r. i 15,0 mln zł (3,8 mln euro) w okresie styczeń-wrzesień 2006 r. Netia posiada mniejszościowy 30% pakiet udziałów w P4, natomiast pozostałe 70% udziałów jest w posiadaniu Novator Telecom Poland S.a.r.l.
- **Netia i TP SA („TP”) podpisały umowę bitstreamu,** umożliwiającą Netii świadczenie usług szerokopasmowej transmisji danych, w tym dostęp do Internetu, klientom TP. Umowa została zawarta na podstawie oferty określającej ramowe warunki dostępu do szerokopasmowego Internetu i obowiązuje od 16 sierpnia 2006 r. Obecnie Netia przygotowuje się do uruchomienia usług w technologii ADSL dla klientów TP na początku grudnia 2006 r.
- **Zobowiązania koncesyjne EI-Netu.** Zobowiązania z tytułu koncesji lokalnych spółki Regionalne Sieci Telekomunikacyjne EI-Net SA („EI-Net”), wycenione w wartości godziwej na dzień nabycia oraz następnie wyceniane według metody zamortyzowanego kosztu, wynosiły na dzień 30 września 2006 r. 13,6 mln zł (3,4 mln euro) (według wartości nominalnej powiększonej o opłaty prolongacyjne zobowiązania te wynosiły 322,4 mln zł). W dniach 21 marca 2006 r. i 26 czerwca 2006 r. zostały wydane decyzje w sprawie umorzenia części zobowiązań koncesyjnych oraz opłat prolongacyjnych, ustalonych w związku z dokonaniem wcześniej odroczeniem terminów płatności rat opłat koncesyjnych, w zamian za inwestycje w infrastrukturę telekomunikacyjną dokonane przez EI-Net odpowiednio w latach 2001-2003 i 2004-2005. Łączna nominalna wartość umorzonych opłat za udzielenie koncesji wyniosła 30,1 mln euro, natomiast nominalna wartość umorzonych opłat prolongacyjnych wyniosła łącznie 12,1 mln zł. Ponadto, po połączeniu EI-Netu z Netią w lipcu br. i na wniosek Spółki, w dniu 20 września 2006 r. Netia otrzymała decyzje Ministra Transportu umożliwiające przeprowadzenie procesu restrukturyzacji pozostałych zobowiązań koncesyjnych w oparciu o nakłady poniesione przez Netię w okresie od 1 stycznia 2003 r. do 31 lipca 2006 r. W związku z otrzymaniem powyższych decyzji, w okresie styczeń-wrzesień 2006 r. dokonano aktualizacji szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu. W jej wyniku wartość zobowiązań koncesyjnych EI-Netu została obniżona o kwotę 10,4 mln zł (2,6 mln euro) w II kw. 2006 r. oraz o kwotę 40,7 mln zł (10,2 mln euro) w III kw. 2006 r., a odpowiednie korekty w tej samej wysokości zostały wykazane w rachunku

zysków i strat jako pozostały zysk. Ostateczne decyzje w sprawie umorzenia całości zobowiązań koncesyjnych EI-Netu są spodziewane po zakończeniu obecnie trwającej procedury weryfikacji poniesionych nakładów inwestycyjnych przez Ministra Transportu.

- **Zmiany w składzie zarządu.** Z dniem 14 września 2006 r. w skład zarządu Netii wchodzi pięciu członków: Paweł Karłowski (p/o prezesa zarządu, główny dyrektor ds. komercyjnych), Piotr Czapski (dyrektor ds. strategii i rozwoju), Jon Eastick (główny dyrektor finansowy), Paul Kearney (główny dyrektor ds. technologii) i Tom Ruhan (główny dyrektor ds. prawnych).
- **Połączenia ze spółkami zależnymi.** W lipcu 2006 r. nastąpiło połączenie Netii z jej trzema spółkami zależnymi: EI-Net, Netia WiMax SA i Polbox Sp z o.o. Oczekuje się, że połączenie korzystnie wpłynie na realizację biznes planu Netii poprzez ograniczenie kosztów oraz zmniejszenie skali uciążliwych dla prowadzenia działalności bieżącej rozliczeń wewnątrzgrupowych. Ponadto umożliwiło ono wykorzystanie nakładów inwestycyjnych poniesionych przez Netię w procesie restrukturyzacji pozostałych zobowiązań koncesyjnych EI-Netu. W sierpniu 2006 r. Świat Internet SA, spółka zależna Netii, połączyła się ze swoją jednostką zależną HFC Internet Sp. z o.o. Obecnie Świat Internet SA sprawuje kontrolę nad jedną spółką zależną prowadzącą działalność operacyjną: Premium Internet SA.
- **Third Avenue Management LLC poinformował Netię o przekroczeniu progu 16% w kapitale zakładowym Spółki i ogólnej liczbie głosów na WZA.** Zgodnie z zawiadomieniem inwestora, działającego na rzecz swoich klientów, w dniu 23 października 2006 r. Third Avenue Management LLC posiadał 63.770.278 akcji Netii, stanowiących 16,26% kapitału zakładowego oraz ogólnej ilości głosów na WZA Netii.
- **Założenia dotyczące wyników finansowych na 2006 r. – okresowa aktualizacja**
  - **Przychody.** Netia podtrzymuje prognozę przychodów w 2006 r. na poziomie 870 – 895 mln zł, łącznie z przychodami Pro Futuro z okresu po transakcji nabycia w kwocie 20 – 25 mln zł.
  - **Skorygowana EBITDA.** Ze względu na wyższy niż oczekiwano stopień zależności od produktów o niższych marżach brutto, takich jak usługi hurtowe i rozliczenia międzyoperatorskie, prognoza skorygowanej marży EBITDA za 2006 r. zostaje obniżona do poziomu 24% – 25% wobec prognozowanego uprzednio poziomu powyżej 25%.
  - **Wynik netto.** Zgodnie z wcześniejszymi informacjami, zdaniem zarządu prawdopodobne jest odnotowanie skonsolidowanej straty za 2006 r., głównie ze względu na udział Netii w stratach poniesionych przez P4 przy rozpoczynaniu działalności.
  - **Test na utratę wartości aktywów trwałych w IV kw. 2006 r.** Zarząd Netii oczekuje, że w związku z nową strategią Netii i przyjęciem zweryfikowanych pięcioletnich planów, w IV kw. 2006 r. zostanie przeprowadzony test na utratę wartości aktywów trwałych. W zweryfikowanym biznes planie zarząd uwzględni pewne niekorzystne trendy, które mogą skutkować odpisem z tytułu utraty wartości aktywów trwałych, a z których duża część została nabyta przed restrukturyzacją Spółki przeprowadzoną w 2002 r. Tym niemniej, do czasu zakończenia trwających obecnie prac nad strategią nie jest możliwe oszacowanie w sposób wiarygodny wielkości takiego odpisu. Należy także zwrócić uwagę, że zgodnie ze standardami księgowymi MSSF, szanse wpływające na wzrost wartości, które pojawiły się w wyniku ostatnich zmian deregulacyjnych, nie mogą być uwzględnione przy przeprowadzaniu testu aż do momentu, gdy realizacja takich projektów jest znacząco zaawansowana.

## Informacje finansowe dotyczące skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Zgodnie z wymogami MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”, w IV kw. 2005 r. dokonano reklasyfikacji w ramach pozycji „Przychody finansowe, netto”. Kwoty nie związane z zadłużeniem i zarządzaniem środkami pieniężnymi zostały przeniesione do odpowiednich pozycji przychodów i kosztów operacyjnych. Zmianie uległ także sposób prezentacji przychodów i kosztów finansowych, które obecnie są przedstawiane w odrębnych pozycjach, w odróżnieniu od ich wcześniejszej prezentacji netto w pozycji „Przychody finansowe, netto”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do dnia 30 września 2005 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

Ponadto, w I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okresy trzech i dziewięciu miesięcy zakończone 30 września 2006 r.

### **Porównanie pierwszych trzech kwartałów 2006 r. do pierwszych trzech kwartałów 2005 r.**

**Przychody** za okres styczeń-wrzesień 2006 r. zmniejszyły się o 3% do kwoty 652,2 mln zł (163,7 mln euro) z kwoty 671,6 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2005 r.

**Przychody z usług telekomunikacyjnych** zmniejszyły się o 3% do kwoty 645,5 mln zł (162,0 mln euro) z kwoty 664,1 mln zł za analogiczny okres 2005 r. Spadek ten był związany z trudnymi warunkami rynkowymi w segmencie bezpośrednich usług głosowych. Przychody z tytułu bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się w porównywanym okresie o 16% do kwoty 313,2 mln zł (78,6 mln euro) z poziomu 372,0 mln zł za okres styczeń-wrzesień 2005 r., odzwierciedlając głównie ogólny trend obniżki taryf w tym segmencie produktów i mniejszą liczbę linii dzwoniących w segmencie klientów indywidualnych. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednio usługi głosowe wzrosły o 14% do kwoty 332,3 mln zł (83,4 mln euro) za pierwsze trzy kwartały 2006 r. z kwoty 292,1 mln zł za okres styczeń-wrzesień 2005 r. i stanowiły 52% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 44% za analogiczny okres 2005 r. Przychody z usług hurtowych, wsparte przez przejęcie spółki Premium Internet SA we wrześniu 2005 r., wzrosły o 96% do kwoty 115,4 mln zł (29,0 mln euro), natomiast przychody z usług transmisji danych wzrosły o 31% do kwoty 120,9 mln zł (30,3 mln euro) na skutek wzrostu sprzedaży usług dostępu do Internetu klientom biznesowym i indywidualnym oraz odnotowaniu po raz pierwszy w III kw. 2006 r. przychodów Pro Futuro.

**Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich** wzrosły o 28% do 172,2 mln zł (43,2 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do 134,7 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2005 r., głównie w związku ze wzrostem ruchu z tytułu usług hurtowych.

**Koszty operacyjne** (obejmujące koszty usług obcych, wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników, koszty restrukturyzacji, odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych i pozostałe koszty) stanowiły 50% przychodów ogółem za pierwsze trzy kwartały 2006 r. w porównaniu do 41% za ten sam okres 2005 r. Zmiana ta była głównie wynikiem niższych przychodów i wzrostu kosztów operacyjnych wspierających rozwój oferty produktowej Netii i inicjatywy strategiczne. Wzrost liczby linii dzierżawionych w celu przyłączenia lokalizacji kluczowych klientów oraz pierwszy pełny kwartał realizacji umowy z firmą Ericsson na zarządzanie siecią Netii spowodowały wzrost kosztów dzierżawy linii i utrzymania sieci o 23% do kwoty 67,3 mln zł (16,9 mln euro), przy jednoczesnym obniżeniu kosztów wynagrodzeń w III kw. 2006 r. Koszty operacyjne związane z uruchomieniem projektu WiMAX i opłatami za rezerwacje częstotliwości wyniosły 4,2 mln zł (1,1 mln euro), a inicjatywy mające na celu utrzymanie klientów spowodowały wzrost liczby zatrudnionych i kosztów wynagrodzeń w porównaniu z rokiem ubiegłym. Opłaty za usługi menedżerskie świadczone na rzecz Premium Internet SA przez Zachodni – Inwestycje Telekomunikacyjne Sp. z o.o. („ZIT”) wyniosły 6,7 mln zł (1,7 mln euro) i zostały ujęte w kosztach usług profesjonalnych. Ponadto jednorazowa transakcja w kwocie 3,9 mln zł (1,0 mln euro), dotycząca usług doradczych banku inwestycyjnego świadczonych podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii, przeprowadzonego przez firmę Novator w grudniu 2005 r. oraz styczniu 2006 r., również przyczyniła się do wzrostu kosztu usług profesjonalnych o 127%. W III kw. 2006 r. Netia odnotowała także koszty restrukturyzacji w kwocie 1,1 mln zł (0,3 mln euro) w związku z trwającym procesem integracji Pro Futuro z grupą Netia.

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** wyniósł 160,8 mln zł (40,4 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do 266,4 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2005 r. Skorygowana marża EBITDA za ten okres wyniosła 24,6% w porównaniu do 39,7% za okres styczeń-wrzesień 2005 r. Spadek skorygowanego wskaźnika i marży EBITDA odzwierciedla spadek przychodów z bezpośrednich usług głosowych, zmianę proporcji osiągniętych przychodów w kierunku usług o niższych marżach, takich jak transmisja danych i usługi hurtowe,

mniejsze możliwości wykorzystania arbitrażu międzyoperatorskiego i wyższy koszt usług profesjonalnych jak opisano powyżej.

**Następujące transakcje jednorazowe miały wpływ na wyniki finansowe za pierwsze trzy kwartały 2006 r.:**

- koszt usług profesjonalnych w kwocie 3,9 mln zł (1,0 mln euro), dotyczący usług doradczych banku inwestycyjnego świadczonych podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii, przeprowadzonego przez firmę Novator w grudniu 2005 r. oraz styczniu 2006 r., został odnotowany w I kw. 2006 r.;
- odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych w łącznej kwocie 5,8 mln zł (1,5 mln euro), związany z wymianą sprzętu telekomunikacyjnego i central telekomunikacyjnych oraz wyceną nieruchomości przeznaczonych do sprzedaży, został dokonany w okresie styczeń-wrzesień 2006 r.;
- dwie jednorazowe korekty księgowo w łącznej kwocie 51,2 mln zł (12,8 mln euro) zostały dokonane w okresie styczeń-wrzesień 2006 r. w związku z aktualizacją szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu. Po otrzymaniu decyzji o umorzeniu części zobowiązań koncesyjnych EI-Netu w zamian za wydatki inwestycyjne poniesione w latach 2001-2005, zobowiązania te zostały zmniejszone o kwotę 10,4 mln zł (2,6 mln euro) w II kw. 2006 r. Następnie, po połączeniu EI-Netu z Netią i otrzymaniu decyzji umożliwiających umorzenie pozostałych zobowiązań koncesyjnych w oparciu o nakłady poniesione przez Netię w okresie od 1 stycznia 2003 r. do 31 lipca 2006 r., wartość bieżąca zobowiązań została zmniejszona w III kw. 2006 r. o kwotę 40,7 mln zł (10,2 mln euro). Równocześnie powyższe kwoty zostały odzwierciedlone w rachunku wyników jako pozostały zysk;
- zysk na sprzedaży aktywów trwałych, których własność została przeniesiona na rzecz spółki Ericsson zgodnie z warunkami umowy serwisowej z dnia 28 kwietnia 2006 r., w kwocie 2,3 mln zł (0,6 mln euro) został odnotowany w okresie styczeń-wrzesień 2006 r.;
- odpis aktualizujący w kwocie 3,6 mln zł (0,9 mln euro), dotyczący niespłaconych należności od TP, został odnotowany w I półroczu 2006 r.

**Amortyzacja środków trwałych** wzrosła o 9% do 163,7 mln zł (41,1 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. porównaniu do kwoty 150,2 mln zł za ten sam okres 2005 r. w związku z realizacją programu inwestycyjnego i weryfikacją w II kw. 2006 r. okresu użytkowania wąskopasmowego sprzętu radiowego, której wynikiem było odnotowanie dodatkowej amortyzacji w kwocie 5,3 mln zł (1,3 mln euro).

**Amortyzacja wartości niematerialnych** wzrosła o 7% do 38,4 mln zł (9,7 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do kwoty 36,0 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2005 r., częściowo na skutek odnotowania dodatkowej amortyzacji w kwocie 0,9 mln zł (0,2 mln euro) po rozpoznaniu w III kw. 2006 r. relacji z klientami Pro Futuro jako odrębnej wartości niematerialnej w wysokości 18,8 mln zł (4,7 mln euro).

**Zysk operacyjny (EBIT)** wyniósł 9,8 mln zł (2,5 mln euro) za pierwsze trzy kwartały 2006 r. w porównaniu do zysku operacyjnego w kwocie 80,2 mln zł za ten sam okres 2005 r.

**Przychody i koszty finansowe** wyniosły odpowiednio 6,8 mln zł (1,7 mln euro) i 5,2 mln zł (1,3 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do odpowiednio 13,2 mln zł i 5,4 mln zł za ten sam okres 2005 r. Przychody i koszty finansowe były związane głównie z wyceną wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu oraz przychodami z tytułu odsetek od środków pieniężnych i depozytów.

**Udział w stracie jednostki stowarzyszonej** wyniósł 15,0 mln zł (3,8 mln euro) za pierwsze trzy kwartały 2006 r. i był związany z 30% udziałem Netii w kapitale zakładowym spółki P4, prowadzącej działalność w zakresie usług komórkowych.

**Obciążenie z tytułu podatku dochodowego** wyniosło 2,0 mln zł (0,5 mln euro) w porównaniu do obciążenia z tego tytułu za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w kwocie 16,2 mln zł.

**Strata netto** wyniosła 5,5 mln zł (1,4 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do zysku netto w kwocie 71,3 mln zł za analogiczny okres 2005 r. Zmiana wyniku netto była związana głównie z niższym poziomem przychodów i ze zmianą proporcji osiągniętych przychodów w kierunku szybciej rosnących przychodów z usług o niższych marżach, transakcjami jednorazowymi, a także z wyższym poziomem odpisów amortyzacyjnych i udziałem Netii w stratach P4, jak opisano powyżej.

**Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego** wzrosły o 25% do kwoty 128,0 mln zł (32,1 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do 102,6 mln zł wydatkowanych w okresie styczeń-wrzesień 2005 r., częściowo w związku z realizacją projektu WiMAX. Nakłady inwestycyjne poniesione na ten projekt w ciągu pierwszych trzech miesięcy 2006 r. wyniosły 9,0 mln zł (2,3 mln euro). Ponadto wpływ środków pieniężnych w związku z transakcją nabycia Pro Futuro wyniósł 68,2 mln zł (17,1 mln euro), a kwota 49,5 mln zł (12,4 mln euro) została przekazana w okresie styczeń-wrzesień 2006 r. do P4 w ramach zaangażowania kapitałowego Netii w projekt telefonii komórkowej. Równocześnie Netia pozyskała 12,2 mln zł (3,1 mln euro) i 2,9 mln zł (0,7 mln euro) w wyniku sprzedaży odpowiednio niektórych aktywów finansowych i trwałych. W rezultacie wpływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej

wyniosły 232,1 mln zł (58,3 mln euro) w okresie styczeń-wrzesień 2006 r. w porównaniu do kwoty 229,0 mln zł za analogiczny okres 2005 r.

**Środki pieniężne i ich ekwiwalenty** na dzień 30 września 2006 r. wyniosły 107,8 mln zł (27,1 mln euro). Ponadto Netia posiadała na dzień 30 września 2006 r. środki zdeponowane w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w kwocie 53,0 mln zł (13,3 mln euro).

### **Porównanie III kwartału 2006 r. z II kwartałem 2006 r.**

**Przychody** ogółem za III kw. 2006 r. wzrosły o 13% do 230,5 mln zł (57,9 mln euro) w porównaniu do kwoty 203,3 mln zł za II kw. 2006 r.

**Przychody z usług telekomunikacyjnych** wzrosły o 14% w porównaniu z poprzednim kwartałem i wyniosły 228,4 mln zł (57,3 mln euro) w III kw. 2006 r. wobec 201,0 mln zł w II kw. 2006 r. Wzrost ten był rezultatem silnego wzrostu sprzedaży w segmencie usług transmisji danych (wzrost o 37% w porównaniu z II kw. 2006 r. i o 31% w porównaniu z III kw. 2005 r.), związanego z nabyciem spółki Pro Futuro, pozyskaniem istotnych kontraktów oraz dużym postępem w sprzedaży portów ADSL. Netia odnotowała także znaczący wzrost przychodów w segmencie usług dla innych operatorów (przychody z usług hurtowych wzrosły o 12%, natomiast przychody z tytułu rozliczeń operatorskich wzrosły o 102% w porównaniu z II kw. 2006 r.). Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych pozostały na zbliżonym poziomie co w poprzednim kwartale (spadek o 0,3%) dzięki pozyskaniu nowych ważnych kontraktów i mniejszej skali migracji klientów do tańszych taryf niż miało to miejsce w poprzednich kwartałach. W III kw. 2006 r. ustabilizowały się także przychody z tytułu pośrednich usług głosowych (wzrost o 0,5% w porównaniu z II kw. 2006 r.), na skutek podjęcia aktywnych działań zmierzających do pozyskania nowych partnerów w odsprzedaży pośrednich usług głosowych Netii 10xx. Z kwoty 27,4 mln zł (6,9 mln euro) reprezentującej wzrost przychodów pomiędzy porównywanymi kwartałami, kwota 11,4 mln zł (2,9 mln euro) przypada na Pro Futuro, spółkę ujmowaną przez Netię w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych od 1 lipca 2006 r.

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** za III kw. 2006 r. wzrósł o 13% do kwoty 54,0 mln zł (13,6 mln euro) w porównaniu do 48,0 mln zł za II kw. 2006 r. Skorygowana marża EBITDA wyniosła 23,4% za III kw. 2006 r. w porównaniu do 23,6% za II kw. 2006 r. Poprawa skorygowanego wskaźnika EBITDA była związana głównie ze wzrostem przychodów z produktów i usług o niższych marżach, częściowo zniwelowanym przez wyższy koszt usług obcych. Ponadto w II kw. 2006 r. koszty reprezentacji i reklamy były wyższe niż w III kw. 2006 r. na skutek regularnie prowadzonych przez Netię wiosną kampanii promocyjnych, a pozostałe koszty zawierały odpis aktualizujący wartość należności niespłaconych przez TP w wysokości 2,4 mln zł. Niższy koszt wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników w III kw. 2006 r. odzwierciedla efekt umowy na zarządzanie siecią Netii, podpisanej w kwietniu br. z firmą Ericsson, który został częściowo pomniejszony przez koszt odpraw wypłaconych w III kw. 2006 r.

**Zysk netto** wyniósł 17,8 mln zł (4,5 mln euro) za III kw. 2006 r. w porównaniu do straty netto w kwocie 12,7 mln zł za II kw. 2006 r. Poprawa wyniku netto między tymi okresami wynikała ze wzrostu przychodów oraz zysku wynikającego z jednorazowej korekty księgowej, związanej z aktualizacją szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu, w kwocie 40,7 mln zł (10,2 mln euro).

### **Podsumowanie działalności operacyjnej**

**Liczba linii dzwoniących** wyniosła 400.541 linii na dzień 30 września 2006 r. w porównaniu do 419.225 linii na dzień 30 września 2005 r. oraz 404.451 linii na dzień 30 czerwca 2006 r. Ujęty w nich ekwiwalent linii ISDN wzrósł do 101.802 linii na dzień 30 września 2006 r. z poziomu 95.637 linii na dzień 30 września 2005 r. oraz 100.790 linii na dzień 30 czerwca 2006 r.

**Liczba linii biznesowych** wzrosła o 4% do 156.888 na dzień 30 września 2006 r. z poziomu 150.853 linii na dzień 30 września 2005 r. oraz o 0,5% w porównaniu z 156.184 liniami biznesowymi na dzień 30 czerwca 2006 r.

**Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 39,2% z poziomu 36,0% na dzień 30 września 2005 r. i 38,6% na dzień 30 czerwca 2006 r.

**Liczba linii mieszkaniowych** wyniosła 243.653 na dzień 30 września 2006 r. w porównaniu do 268.372 linii na dzień 30 września 2005 r. i 248.267 linii na dzień 30 czerwca 2006 r.

**Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 50.412 na dzień 30 września 2006 r. z poziomu 34.662 portów na dzień 30 września 2005 r. oraz 46.566 portów na dzień 30 czerwca 2006 r.

**Udział portów ADSL w ogólnej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 13% na dzień 30 września 2006 r. z poziomu 8% na dzień 30 września 2005 r. i 12% na dzień 30 czerwca 2006 r.



## Podstawowe dane finansowe <sup>^</sup>

PLN'000	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06	I kw. 06	IV kw. 05	III kw. 05
Przychody ze sprzedaży	652.219	671.553	230.531	203.316	218.372	237.073	230.709
Zmiana % (rok do roku)	(2,9%)	4,2%	(0,1%)	(9,3%)	0,8%	7,5%	4,6%
EBITDA	211.912	266.361	94.707	58.446	58.759	72.405	92.693
Marża %	32,5%	39,7%	41,1%	28,7%	26,9%	30,5%	40,2%
Skorygowana EBITDA	160.762	266.361	53.994	48.009	58.759	72.405	92.693
Marża %	24,6%	39,7%	23,4%	23,6%	26,9%	30,5%	40,2%
Zmiana % (rok do roku)	(20,4%)	3,9%	2,2%	(45,4%)	(31,4%)	10,9%	7,8%
Wynik operacyjny	9.796	80.189	25.130	(9.491)	(5.843)	10.120	28.755
Marża %	1,5%	11,9%	10,9%	(4,7%)	(2,7%)	4,3%	12,5%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(5.508)	71.277	17.794	(12.664)	(10.638)	(11.086)	22.834
Marża %	(0,8%)	10,6%	7,7%	6,2%	(4,9%)	(4,7%)	9,9%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy) <sup>^^</sup>	45.602	79.545	33.449	1.784	10.369	(6.098)	28.573
Środki pieniężne	107.783	174.812	107.783	136.008	228.957	197.387	174.812
Wydatki inwestycyjne	127.999	102.565	44.897	26.580	56.522	43.537	31.412

  

EUR'000 *	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06	I kw. 06	IV kw. 05	III kw. 05
Przychody ze sprzedaży	163.730	168.584	57.871	51.040	54.819	59.514	57.916
Zmiana % (rok do roku)	(2,9%)	4,2%	(0,1%)	(9,3%)	0,8%	7,5%	4,6%
EBITDA	53.197	66.866	23.775	14.672	14.751	18.176	23.269
Marża %	32,5%	39,7%	41,1%	28,7%	26,9%	30,5%	40,2%
Skorygowana EBITDA	40.357	66.866	13.554	12.052	14.751	18.176	23.269
Marża %	24,6%	39,7%	23,4%	23,6%	26,9%	30,5%	40,2%
Zmiana % (rok do roku)	(20,4%)	3,9%	2,2%	(45,4%)	(31,4%)	10,9%	7,8%
Wynik operacyjny	2.459	20.130	6.309	(2.383)	(1.467)	2.540	7.218
Marża %	1,5%	11,9%	10,9%	(4,7%)	(2,7%)	4,3%	12,5%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(1.383)	17.893	4.467	(3.179)	(2.671)	(2.783)	5.732
Marża %	(0,8%)	10,6%	7,7%	6,2%	(4,9%)	(4,7%)	9,9%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy) <sup>^^</sup>	11.448	19.969	8.397	448	2.603	(1.531)	7.173
Środki pieniężne	27.057	43.884	27.057	34.143	57.476	49.551	43.884
Wydatki inwestycyjne	32.132	25.747	11.271	6.673	14.189	10.929	7.886

\* Kwoty w euro zostały przeliczone po kursie 3,9835 PLN = 1,00 EUR, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 30 września 2006 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

<sup>^</sup> Zgodnie z wymogami MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”, w IV kw. 2005 r. dokonano reklasyfikacji w ramach pozycji „Przychody finansowe, netto”. Kwoty nie związane z zadłużeniem i zarządzaniem środkami pieniężnymi zostały przeniesione do odpowiednich pozycji przychodów i kosztów operacyjnych. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do 30 września 2005 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio. Ponadto, w I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

<sup>^^</sup> Zysk netto Netii SA (jednostkowy) jest wykorzystywany przy obliczaniu wysokości kwot potencjalnie podlegających dystrybucji do akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy lub program wykupu akcji własnych.

<b>Podstawowe dane operacyjne</b>						
	<b>III kw. 06</b>	<b>II kw. 06</b>	<b>I kw. 06</b>	<b>IV kw. 05</b>	<b>III kw. 05</b>	<b>II kw. 05</b>
<b>Dane dotyczące sieci telefonicznej</b>						
Sieć szkieletowa (km) .....	5.002	5.002	5.002	5.002	5.002	5.002
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu .....	523.742	522.302	521.432	521.432	520.742	518.792
<b>Dane o ilości abonentów (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)</b>						
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu .....	400.541	404.451	406.738	413.011	419.225	423.678
<i>w tym ekwiwalent linii ISDN .....</i>	<i>101.802</i>	<i>100.790</i>	<i>98.451</i>	<i>96.949</i>	<i>95.637</i>	<i>93.807</i>
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie ...	(3.910)	(2.287)	(6.273)	(6.214)	(4.453)	(907)
Przyrost netto linii biznesowych w okresie ...	704	3.366	1.031	934	1.760	3.435
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu .....	156.888	156.184	152.818	151.787	150.853	149.093
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu .....	39,2%	38,6%	37,6%	36,8%	36,0%	35,2%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^ .....	84	84	89	91	93	98
<b>Inne</b>						
Zatrudnienie .....	1.160	1.295	1.246	1.221	1.210	1.201

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny.

Wszystkie dane, za wyjątkiem informacji o ilości linii podłączonych, uwzględniają efekt nabycia EI-Netu.

## Rachunek zysków i strat (nie badany)

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych				
<u>Bezpośrednie usługi głosowe</u>	<u>313.155</u>	<u>371.950</u>	<u>101.898</u>	<u>102.230</u>
Abonamenty	102.093	106.894	32.759	33.864
Opłaty za połączenia	211.062	265.056	69.139	68.366
- połączenia lokalne	61.289	84.083	18.723	20.129
- połączenia międzystrefowe	38.202	51.094	12.086	12.150
- połączenia międzynarodowe	21.381	27.399	7.217	6.920
- połączenia do sieci telefonii komórkowej	79.439	87.503	27.206	25.999
- pozostałe	10.751	14.977	3.907	3.168
<u>Pośrednie usługi głosowe</u>	<u>37.812</u>	<u>62.499</u>	<u>12.003</u>	<u>11.943</u>
<u>Transmisja danych</u>	<u>120.874</u>	<u>92.653</u>	<u>49.524</u>	<u>36.151</u>
<u>Rozliczenia międzyoperatorskie</u>	<u>38.849</u>	<u>56.776</u>	<u>18.733</u>	<u>9.257</u>
<u>Usługi hurtowe</u>	<u>115.418</u>	<u>58.899</u>	<u>39.330</u>	<u>35.098</u>
<u>Usługi sieci inteligentnej</u>	<u>11.341</u>	<u>15.275</u>	<u>3.560</u>	<u>3.524</u>
<u>Pozostałe usługi telekomunikacyjne</u>	<u>8.054</u>	<u>6.038</u>	<u>3.385</u>	<u>2.794</u>
<b>Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych razem</b>	<b>645.503</b>	<b>664.090</b>	<b>228.433</b>	<b>200.997</b>
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	6.716	7.463	2.098	2.319
<b>Przychody razem</b>	<b>652.219</b>	<b>671.553</b>	<b>230.531</b>	<b>203.316</b>
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	(172.180)	(134.670)	(66.937)	(49.124)
Usługi obce	(152.393)	(123.235)	(56.105)	(50.638)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników	(102.416)	(96.356)	(33.456)	(34.623)
Koszty restrukturyzacji	(1.104)	-	(1.104)	-
Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych	(5.774)	-	(87)	46
Odwrócenie odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych	1.315	-	925	61
Przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych	51.150	-	40.713	10.437
Pozostałe zyski/(straty), netto	832	2.157	927	79
Pozostałe przychody	3.921	2.957	1.661	1.440
Pozostałe koszty	(63.658)	(56.045)	(22.361)	(22.548)
<b>EBITDA</b>	<b>211.912</b>	<b>266.361</b>	<b>94.707</b>	<b>58.446</b>
<b>Marża (%)</b>	<b>32,5%</b>	<b>39,7%</b>	<b>41,1%</b>	<b>28,8%</b>
<i>Odwrócenie aktualizacji szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu</i>	<i>(51.150)</i>	<i>-</i>	<i>(40.713)</i>	<i>(10.437)</i>
<b>Skorygowana EBITDA</b>	<b>160.762</b>	<b>266.361</b>	<b>53.994</b>	<b>48.009</b>
<b>Marża (%)</b>	<b>24,6%</b>	<b>39,7%</b>	<b>23,4%</b>	<b>23,6%</b>
Amortyzacja środków trwałych	(163.674)	(150.173)	(55.984)	(55.327)
Amortyzacja wartości niematerialnych	(38.442)	(35.999)	(13.593)	(12.610)
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b>	<b>9.796</b>	<b>80.189</b>	<b>25.130</b>	<b>(9.491)</b>
<b>Marża (%)</b>	<b>(1,5%)</b>	<b>11,9%</b>	<b>10,9%</b>	<b>(4,7%)</b>
Przychody finansowe	6.826	13.190	1.425	2.324
Koszty finansowe	(5.176)	(5.359)	(1.628)	(1.835)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej	(14.989)	(524)	(7.262)	(4.650)
<b>Zysk / (Strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>(3.543)</b>	<b>87.496</b>	<b>17.665</b>	<b>(13.652)</b>
Podatek dochodowy, netto	(1.965)	(16.219)	129	988
<b>Zysk / (Strata) netto</b>	<b>(5.508)</b>	<b>71.277</b>	<b>17.794</b>	<b>(12.664)</b>
<i>Z tego przypadający na:</i>				
akcjonariuszy Netii	(5.958)	70.665	17.651	(12.828)
akcjonariuszy mniejszościowych	450	612	143	164
<b>Marża (%)</b>	<b>(0,8%)</b>	<b>10,6%</b>	<b>7,7%</b>	<b>(6,2%)</b>
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)...	(0,02)	0,19	0,05	(0,03)
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)...	(0,02)	0,18	0,05	(0,03)
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach)	387.352.052	378.750.743	389.167.839	388.313.746
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach)...	388.694.647	392.592.292	389.273.571	389.063.308

**Uzgodnienie wartości Skorygowanej EBITDA / EBITDA do zysku operacyjnego (nie badane)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b> .....	<b>9.796</b>	<b>80.189</b>	<b>25.130</b>	<b>(9.491)</b>
Korekta:				
Amortyzacja środków trwałych .....	163.674	150.173	55.984	55.327
Amortyzacja wartości niematerialnych .....	38.442	35.999	13.593	12.610
<b>EBITDA</b> .....	<b>211.912</b>	<b>266.361</b>	<b>94.707</b>	<b>58.446</b>
Odjąć:				
Przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu .....	(51.150)	-	(40.713)	(10.437)
<b>Skorygowana EBITDA</b> .....	<b>160.762</b>	<b>266.361</b>	<b>53.994</b>	<b>48.009</b>

**Nota do przychodów finansowych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
Przychody z tytułu odsetek .....	4.909	10.616	1.080	1.811
Aktualizacja wartości aktywów finansowych .....	1.548	2.038	528	405
Różnice kursowe, netto .....	195	391	(242)	48
Pozostałe .....	174	145	59	60
<b>Razem</b> .....	<b>6.826</b>	<b>13.190</b>	<b>1.425</b>	<b>2.324</b>

**Nota do kosztów finansowych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
Koszty z tytułu odsetek .....	5.176	5.098	1.628	1.835
Różnice kursowe, netto .....	-	261	-	-
<b>Razem</b> .....	<b>5.176</b>	<b>5.359</b>	<b>1.628</b>	<b>1.835</b>

**Nota do usług obcych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
Usługi profesjonalne .....	19.033	8.379	5.505	5.491
w tym koszt usług menedżerskich świadczonych na rzecz Premium Internet SA przez ZIT .....	6.694	-	2.612	2.997
w tym usługi doradcze banku inwestycyjnego świadczone podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii przeprowadzonego przez firmę Novator .....	3.890	-	-	-
Koszty reprezentacji i reklamy .....	20.118	16.716	4.792	11.103
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci .....	67.341	54.736	29.812	19.686
Koszty elektronicznej wymiany danych .....	11.393	11.158	3.860	3.343
Remonty i konserwacje .....	7.658	7.461	2.874	2.435
Ubezpieczenia .....	4.700	4.750	1.550	1.424
Usługi pocztowe .....	4.637	5.040	1.560	1.546
Podróże służbowe .....	3.426	3.569	1.038	1.270
Pozostałe usługi .....	14.087	11.426	5.114	4.340
<b>Razem</b> .....	<b>152.393</b>	<b>123.235</b>	<b>56.105</b>	<b>50.638</b>

**Nota do pozostałych kosztów (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
Podatki i opłaty .....	40.358	34.719	14.306	12.907
Odpisy aktualizujące wartość należności .....	8.585	7.900	1.964	4.691
Materiały i energia .....	6.850	6.152	2.334	2.276
Pozostałe koszty .....	7.865	7.274	3.757	2.674
<b>Razem</b> .....	<b>63.658</b>	<b>56.045</b>	<b>22.361</b>	<b>22.548</b>

## Bilans

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	30 września 2006 r. <i>nie badany</i>	31 grudnia 2005 r. <i>badany</i>
Rzeczowe aktywa trwałe, netto	1.743.291	1.766.911
Wartości niematerialne.....	307.570	309.430
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych .....	140.136	105.633
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	11.896	14.182
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży .....	10	10
Pozostałe należności .....	539	-
Pozostałe aktywa trwałe.....	-	323
<b>Aktywa trwałe razem .....</b>	<b>2.203.442</b>	<b>2.196.489</b>
Zapasy .....	1.819	2.262
Należności handlowe i pozostałe należności .....	131.302	156.924
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych..	-	38
Rozliczenia międzyokresowe .....	23.155	10.876
Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy .....	53.013	63.059
Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania .....	6.100	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	107.783	197.387
	<b>323.172</b>	<b>430.546</b>
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży .....	2.329	-
<b>Aktywa obrotowe razem .....</b>	<b>325.501</b>	<b>430.546</b>
<b>Aktywa razem .....</b>	<b>2.528.943</b>	<b>2.627.035</b>
Kapitał zakładowy .....	389.168	408.615
Akcje własne .....	-	(122.806)
Kapitał zapasowy .....	1.809.434	1.939.572
Pozostały kapitał rezerwowy .....	28.891	1.758
Niepodzielony wynik finansowy.....	89.702	126.502
<b>Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy Netii razem.....</b>	<b>2.317.195</b>	<b>2.353.641</b>
Kapitał mniejszości .....	6.799	6.349
<b>Kapitał własny razem .....</b>	<b>2.323.994</b>	<b>2.359.990</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	3.509	14.000
Rezerwy na zobowiązania .....	789	1.231
Przychody przyszłych okresów .....	8.227	-
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	2.789	-
Pozostałe zobowiązania długoterminowe .....	288	741
<b>Zobowiązania długoterminowe razem .....</b>	<b>15.602</b>	<b>15.972</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	10.062	43.413
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania.....	164.486	193.957
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	19	-
Rezerwy na zobowiązania .....	2.957	2.969
Przychody przyszłych okresów .....	11.823	10.734
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem .....</b>	<b>189.347</b>	<b>251.073</b>
<b>Zobowiązania razem .....</b>	<b>204.949</b>	<b>267.045</b>
<b>Kapitał własny i zobowiązania razem .....</b>	<b>2.528.943</b>	<b>2.627.035</b>

**Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych (nie badane)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2006	Styczeń- wrzesień 2005	III kw. 06	II kw. 06
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>(5.508)</b>	<b>71.277</b>	<b>17.794</b>	<b>(12.664)</b>
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych .....	202.116	186.172	69.577	67.937
Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych .....	5.774	-	87	(46)
Odwrocenie odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych ...	(1.315)	-	(925)	(61)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej .....	14.989	524	7.262	4.650
Odroczony podatek dochodowy .....	1.684	15.769	(222)	(1.097)
Przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych .....	(51.150)	-	(40.713)	(10.437)
Odsetki naliczone od opłat koncesyjnych .....	4.933	4.830	1.538	1.754
Odsetki naliczone od pożyczek .....	5	(592)	5	-
Świadczenia w formie akcji własnych .....	625	1.024	99	169
Zyski z tytułu wyceny aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	(1.722)	(2.182)	(587)	(464)
Pozostałe rezerwy .....	-	117	-	-
Zmiana pozostałych aktywów trwałych .....	323	(250)	-	-
Różnice kursowe .....	1.961	(3.209)	(501)	1.680
Zysk na sprzedaży środków trwałych .....	(2.677)	(138)	(472)	(1.781)
Zysk na sprzedaży udziałów .....	(20)	(11)	-	-
Zmiana kapitału obrotowego .....	6.770	(5.311)	(8.514)	1.101
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b> .....	<b>176.788</b>	<b>268.020</b>	<b>44.428</b>	<b>50.741</b>
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych .....	(127.999)	(102.565)	(44.897)	(26.580)
Sprzedaż środków trwałych .....	2.902	768	2.006	7
Inwestycja w jednostkę stowarzyszoną .....	(49.500)	(108.460)	(22.500)	(21.000)
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu przejętych środków pieniężnych .....	(68.227)	5.177	(6.638)	(61.589)
Sprzedaż udziałów/akcji w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu środków pieniężnych w jednostkach zależnych ...	25	70	-	-
Sprzedaż aktywów finansowych wycenionych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	12.161	4.953	3.750	8.411
Udzielone pożyczki .....	(1.533)	(24.899)	(1.533)	-
Spłata pożyczek .....	23	-	23	-
Opłaty koncesyjne .....	-	(4.050)	-	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b> .....	<b>(232.148)</b>	<b>(229.006)</b>	<b>(69.789)</b>	<b>(100.751)</b>
Wpływy brutto z emisji akcji .....	19.385	62.761	-	7.922
Koszt emisji akcji .....	(175)	(1.707)	-	(160)
Wypłata dywidendy .....	(50.323)	(38.710)	-	(50.323)
Wykup akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych .....	-	(122.138)	-	-
Spłata zobowiązań poukładowych .....	-	(1.511)	-	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego .....	(150)	-	(51)	(50)
Spłata zobowiązań z tytułu pożyczek.....	(2.500)	-	(2.500)	-
Spłata zobowiązań z tytułu odsetek od pożyczek .....	(167)	-	(167)	-
Wykup obligacji związanych z warrantami subskrypcyjnymi .....	(334)	(1)	-	(324)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b> .....	<b>(34.264)</b>	<b>(101.306)</b>	<b>(2.718)</b>	<b>(42.935)</b>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych .....	20	1.167	(146)	(4)
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych, netto</b> .....	<b>(89.604)</b>	<b>(61.125)</b>	<b>(28.225)</b>	<b>(92.949)</b>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu obrotowego .....	197.387	235.937	136.008	228.957
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu obrotowego .....	<b>107.783</b>	<b>174.812</b>	<b>107.783</b>	<b>136.008</b>

## Definicje

EBITDA/Skorygowana EBITDA	<p>– aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, przychody i koszty finansowe, podatek dochodowy oraz udział w wyniku jednostek stowarzyszonych. EBITDA została dodatkowo skorygowana o zysk z przeszacowania wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych EI-Netu i została określona jako „Skorygowana EBITDA”. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwia jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używającego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.</p>
Koszt dzierżawy linii i utrzymania sieci	<p>– koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.</p>
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	<p>– płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.</p>
Linia dzwoniąca	<p>– linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.</p>
Linia podłączona	<p>– zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.</p>
Pozostałe koszty	<p>– obejmuje głównie koszty podatków i opłat, odpisów aktualizujących wartość należności oraz materiałów i energii.</p>
Pozostałe usługi telekomunikacyjne	<p>– przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie call-back i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.</p>
Przychody z bezpośrednich usług głosowych	<p>– przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).</p>

Przychody z pośrednich usług głosowych	– przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	– przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączości radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	– przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audioteksowe), pomniejszone o koszty związane z pozyskiwaniem tych przychodów.
Przychody z usług transmisji danych	– przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich	– płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii, pomniejszone o koszty związane z terminacją ruchu.
Przychody z tytułu usług hurtowych	– przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	– sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	– średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	– środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	– koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	– środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	– ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za III kw. 2006 r. w dniu 15 listopada 2006 r. o godzinie 16.30 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2061, Cristiną Ungureanu (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Reema Parikh (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.

###