



Kontakt: Anna Kuchnio (IR)  
+48-22-330-2061  
Jolanta Ciesielska (Media)  
+48-22-330-2407  
Netia  
- lub -  
Erin Gordon  
Taylor Rafferty, Londyn  
+44-(0)20-7614-2900  
Reema Parikh  
Taylor Rafferty, Nowy Jork  
+001-212-889-4350

## **NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA I KWARTAŁ 2006 ROKU**

Warszawa, Polska – 15 maja 2006 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś niepodlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za pierwszy kwartał 2006 r. według MSSF UE (\*).

### **Dane finansowe**

- **Przychody** za I kw. 2006 r. wyniosły 218,4 mln zł (55,5 mln euro), wykazując wzrost o 1% w porównaniu z I kw. 2005 r.
- **EBITDA** za I kw. 2006 r. wyniosła 58,8 mln zł (14,9 mln euro), osiągając marżę EBITDA na poziomie 26,9%.
- **Strata netto** za I kw. 2006 r. wyniosła 10,6 mln zł (2,7 mln euro).
- **Środki pieniężne** na dzień 31 marca 2006 r. wynosiły 229,0 mln zł (58,2 mln euro) w porównaniu do kwoty 197,4 mln zł na dzień 31 grudnia 2005 r.
- **Dywidenda za 2005 r. w kwocie 0,13 zł (0,03 euro) na akcję**, tj. o 30% wyższa od dywidendy za 2004 r. wynoszącej 0,10 zł na akcję, została przyjęta przez ZWZA Netii w dniu 29 marca 2006 r. (por. rozdział „Pozostałe dane”).

(\*) Według standardów rachunkowości zatwierdzonych przez Unię Europejską.

## Dane operacyjne

- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w I kw. 2006 r. do 50%, osiągając wartość 107,0 mln zł (27,2 mln euro), z poziomu 40% w I kw. 2005 r.
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły 74% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w I kw. 2006 r. w porównaniu do udziału na poziomie 72% w I kw. 2005 r.
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wyniosła 406.738 na dzień 31 marca 2006 r. w porównaniu do 424.585 linii dzwoniących na dzień 31 marca 2005 r. oraz 413.011 na dzień 31 grudnia 2005 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 152.818, wykazując wzrost o 5% w porównaniu do I kw. 2005 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 37,6%.
- **Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 43.040 na dzień 31 marca 2006 r. w porównaniu do 25.193 portów na dzień 31 marca 2005 r., osiągając 11% udział w liczbie linii dzwoniących ogółem.
- **ARPU (średni miesięczny przychód na linię w odniesieniu wyłącznie do bezpośrednich usług głosowych)** zmniejszył się o 12% do kwoty 89 zł (23 euro) w I kw. 2006 r. w porównaniu do 101 zł w I kw. 2005 r. oraz o 2% w porównaniu do 91 zł w IV kw. 2005 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w branży.
- **Zatrudnienie** w grupie Netia wyniosło 1.246 etatów na dzień 31 marca 2006 r. w porównaniu do 1.201 etatów na dzień 31 marca 2005 r. oraz do 1.221 etatów na dzień 31 grudnia 2005 r. Wzrost zatrudnienia jest związany z podjętymi inicjatywami strategicznymi tj. projektem WiMAX i programem utrzymania klientów (*anti-churn*).
- **Umowa serwisowa na świadczenie usług utrzymania i zarządzania siecią telekomunikacyjną, obejmująca przeniesienie pracowników**, została podpisana przez Netię i firmę Ericsson w dniu 28 kwietnia 2006 r. (por. rozdział „Pozostałe dane”).

**Wojciech Mądalski, prezes zarządu Netii**, stwierdził: - Sprzedaż produktów innych niż tradycyjne bezpośrednie usługi głosowe wzrosła o 26% w porównaniu z I kw. 2005 r. Przychody z tego strategicznego segmentu naszej działalności stanowią obecnie 50% przychodów w porównaniu do ich udziału na poziomie 40% w roku ubiegłym. Wiodącymi produktami w tej grupie były usługi hurtowe i transmisja danych, w tym usługi ADSL i szerokopasmowego dostępu do Internetu.

Oczekujemy, że poniesione w bieżącym roku nakłady na strategiczne projekty, tj. WiMAX i projekt telefonii komórkowej, przyczynią się do osiągnięcia przez Netię dwucyfrowego wzrostu przychodów w 2007 r. i 2008 r. W I kw. 2006 r. przeprowadziliśmy w Lublinie udane testy usług w technologii WiMAX z udziałem klientów, a obecnie przygotowujemy się do testów w Warszawie. Spodziewamy się, że budowa sieci dostępowej w technologii WiMAX przyniesie Netii w przyszłości znaczne oszczędności i stworzy nowe możliwości efektywnego poszerzenia bazy klientów w całym kraju. P4 – spółka z naszym udziałem – przygotowuje się do uruchomienia usług komórkowych w drugiej połowie br., co poszerzy naszą ofertę produktową i umożliwi zaoferowanie klientom Netii pełnego wachlarza usług telekomunikacyjnych.

Z satysfakcją informujemy także o podpisaniu w kwietniu br. umowy serwisowej z firmą Ericsson, dzięki której Netia zwiększa możliwości ekspansji geograficznej przy jednoczesnym ograniczaniu kosztów zatrudnienia.

Cieszy nas również otrzymana decyzja w sprawie umorzenia części zobowiązań koncesyjnych El-Netu, wynoszących 90,9 mln zł według wartości nominalnej, w zamian za inwestycje w infrastrukturę telekomunikacyjną. Decyzja ta stanowi kolejny krok w eliminowaniu poziomu niepewności dla akcjonariuszy, zwłaszcza że El-Net posiada promesy umorzenia całości zobowiązań z tytułu koncesji na świadczenie lokalnych usług telekomunikacyjnych.

**Jon Eastick, nowomianowany główny dyrektor finansowy Netii**, powiedział: - Osiągnięty w I kw. 2006 r. wzrost przychodów i marża EBITDA są zgodne z naszymi założeniami na 2006 r. Przychody wzrosły o 1% pomimo spadku przychodów z bezpośrednich usług głosowych o 16% w porównaniu z I kw. 2005 r., związanego z obniżką taryf i mniejszą liczbą linii dzwoniących w segmencie klientów indywidualnych. Wynik EBITDA za kwartał odzwierciedla przesunięcie udziału osiąganych przychodów w kierunku usług o niższych marżach, lecz szybciej rosnących, takich jak transmisja danych, usługi hurtowe i rozliczenia międzyoperatorskie, oraz jednorazowe pozycje kosztowe. Powyższe czynniki, a także 30% udział Netii w stratach generowanych przez P4 w początkowej fazie działalności złożyły się na stratę netto w kwocie 10,6 mln zł za I kw. 2006 r. w porównaniu do straty netto wynoszącej 11,1 mln zł za IV kw. 2005 r. oraz zysku netto za I kw. 2005 r. w wysokości 23,3 mln zł.

Netia odnotowała na koniec kwartału wysoki poziom środków pieniężnych w kwocie 229,0 mln zł oraz dodatkowo posiadała depozyty w funduszach inwestycyjnych w kwocie 63,9 mln zł. Taka pozycja gotówkowa zapewnia Netii swobodę przy selektywnym prowadzeniu działalności z zakresu fuzji i przejęć w sektorze telefonii stacjonarnej i równoczesnym wspieraniu rozwoju P4. Ponadto, Netia zwiększyła poziom dywidendy o 30% w porównaniu z rokiem ubiegłym i wypłaci w maju 0,13 zł na akcję, co daje łączną dywidendę w wysokości 50,3 mln zł.

## **Pozostałe dane**

- **Aktualizacja biznes planu Netii na lata 2006-2008.** (\*\*) W związku z zakończeniem pierwszego trzyletniego etapu realizacji biznes planu Netii na lata 2003-2008 oraz poszerzeniem strategicznego obszaru działania, Netia dokonała aktualizacji biznes planu na okres pozostałych trzech lat (tj. 2006-2008), które przedstawiają szczegółową ścieżkę do osiągnięcia do 2008 r. założonych celów strategicznych w zakresie wzrostu przychodów i marży EBITDA wyłącznie w oparciu o rozwój organiczny, bez konieczności polegania na fuzjach i przejęciach. Osiągnięcie tych celów wymaga zwiększenia w 2006 r. nakładów operacyjnych i inwestycyjnych, wspierających dodatkowe źródła wzrostu organicznego, które przyczynią się do rozwoju działalności Netii w latach 2007 i 2008. W związku z tym spodziewany jest nieznaczny spadek marży EBITDA poniżej 30%. Netia zamierza także wykorzystać większość wypracowanych w ciągu 2006 r. środków pieniężnych z działalności operacyjnej na inwestycje. Spółka oczekuje, że dzięki tym nakładom tempo organicznego wzrostu przychodów powróci do poziomów dwucyfrowych zarówno w 2007 r. jak i 2008 r., a marża EBITDA przekroczy poziom 30% w 2007 r. oraz 35% w 2008 r. Równocześnie każdy sukces w zakresie fuzji i przejęć, której to działalności Netia nie zaprzestaje, będzie stanowić podstawę do przekroczenia pierwotnych założeń strategicznych.
- **Zwyczajne walne zgromadzenie akcjonariuszy Netii** podjęło w dniu 29 marca 2006 r. uchwałę o wypłacie dywidendy w kwocie 0,13 zł (0,03 euro) na akcję. Dywidenda zostanie wypłacona w dniu 16 maja 2006 r. akcjonariuszom posiadającym akcje Netii na dzień 20 kwietnia 2006 r. Oprócz corocznych uchwał dotyczących m.in. zatwierdzenia sprawozdań finansowych, sprawozdań zarządu z działalności oraz podziału zysku za 2005 r., ZWZA przyjęło uchwały dotyczące zmian w składzie rady nadzorczej, umorzenia 28.162.110 akcji własnych oraz przedłużenia do 31 grudnia 2012 r. maksymalnego okresu, w którym mogą być wyemitowane akcje serii K Spółki, przeznaczone na wykonanie opcji przyznanych w ramach planu motywacyjnego.
- **Zmiany w składzie rady nadzorczej.** Z dniem 29 marca 2006 r. w skład rady nadzorczej Netii wchodzi siedmiu członków: Raimondo Eggink, Constantine Gonticas, Bogusław Kasprzyk, Alicja Kornasiewicz, Bruce McInroy, Andrzej Radziwiński i Pantelis Tzortzakis. Z dniem 5 kwietnia 2006 r. Alicja Kornasiewicz została jednomyślnie powołana przez radę nadzorczą na stanowisko przewodniczącej.
- **Zmiany w składzie zarządu.** Z dniem 5 kwietnia 2006 r. w skład zarządu Netii wchodzi sześciu członków: Wojciech Mądalski (prezes zarządu), Piotr Czapski (dyrektor ds. strategii i rozwoju), Jon Eastick (główny dyrektor finansowy), Paweł Karłowski (główny dyrektor ds. komercyjnych), Paul Kearney (główny dyrektor ds. technologii) i Tom Ruhan (główny dyrektor ds. prawnych).
- **Novator Telecom Poland II S.a.r.l. („Novator”) poinformował Netię o przekroczeniu progu 25% w kapitale zakładowym Spółki i ogólnej liczbie głosów na WZA.** Novator Telecom Poland II S.a.r.l. jest spółką należącą do Grupy Novator, partnera Netii w P4 - spółce prowadzącej działalność w zakresie usług komórkowych. Po poinformowaniu przez Novator o przekroczeniu progu 20% w styczniu 2006 r., próg 25% został przekroczony w wyniku umorzenia 28.162.110 akcji własnych Netii. Zgodnie z zawiadomieniem spółki Novator z dnia 28 kwietnia 2006 r., Novator posiadał 98.243.602 akcje Netii, z których każda uprawnia do jednego głosu na WZA Netii. Na dzień 28 kwietnia 2006 r. akcje te stanowiły 25,34% kapitału zakładowego oraz ogólnej ilości głosów na WZA Spółki.
- **Trzyletnie warranty subskrypcyjne Netii wygasły** w dniu 29 kwietnia 2006 r. Z ogólnej liczby 64.848.442 dwu- i trzyletnich warrantów subskrypcyjnych wyemitowanych w związku z procesem restrukturyzacji finansowej Netii, 62.464.062 warranty subskrypcyjne zostały wykonane, natomiast 1.361.947 dwu- i 1.022.433 trzyletnich warrantów subskrypcyjnych wygasło.
- **Kapitał zakładowy Netii** na dzień 31 marca 2006 r. wynosił 414.224.608 zł i dzielił się na 414.224.608 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda, dających łącznie 414.224.608 głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy Spółki. Kapitał zakładowy Netii nadal ulega podwyższeniu wraz z każdorazowym wykonaniem opcji na akcje przyznanych w ramach planu motywacyjnego. Do dnia 15 maja 2006 r. Spółka wyemitowała ogółem 4.945.065 akcji zwykłych na okaziciela serii K w następstwie wykonania części opcji przyznanych w ramach powyższego planu (liczba akcji serii K, które mogą być przyznane w ramach planu motywacyjnego nie przekroczy ogółem 18.373.785 akcji). Kapitał zakładowy Netii na dzień 15 maja 2006 r., po uwzględnieniu umorzenia 28.162.110 akcji własnych w dniu 19 kwietnia br., wynosił 389.167.839 zł.

(\*\*) Aktualizacja biznes planu na lata 2006-2008 nie stanowi zmiany strategii Netii podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym Nr 051/2003 z dnia 22 maja 2003 r.

- **Umowa serwisowa z firmą Ericsson.** W dniu 28 kwietnia 2006 r. Netia i Ericsson podpisały pięcioletnią umowę na utrzymanie i zarządzanie siecią telekomunikacyjną grupy Netia oraz wsparcie w dostarczaniu usług standardowych klientom grupy Netia, w tym wykonywanie instalacji abonenckich. Zgodnie z kontraktem Ericsson przejmie od Netii około 300 pracowników. Netia zyska większą elastyczność przy rozbudowie sieci telekomunikacyjnej przy równoczesnym ograniczeniu poziomu zatrudnienia i kosztów wynagrodzeń oraz przy spodziewanym pozytywnym wpływie umowy na wyniki finansowe począwszy od 2006 r.
- **P4 Sp. z o.o. („P4”) - projekt telefonii komórkowej.** P4 prowadzi przygotowania do uruchomienia usług komórkowych w drugiej połowie 2006 r. Nominacje wszystkich członków zarządu P4 dobiegają końca, a proces rekrutacji pracowników jest mocno zaawansowany. P4 wybrało firmę Huawei na dostawcę infrastruktury do budowy sieci 3G oraz firmę Comverse na dostawcę rozwiązań ratingowych, billingowych i obsługi klienta. Ponadto P4 prowadzi rozmowy z istniejącymi polskimi operatorami komórkowymi w zakresie połączenia sieci ruchomych i roamingu krajowego. Udziałowcami P4 są Netia Mobile Sp. z o.o., spółka zależna Netii, (30%) i Novator Telecom Poland S.a.r.l. (70%). Spółka P4 jest ujmowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Netii według metody praw własności począwszy od dnia, w którym stała się jednostką stowarzyszoną, tj. od dnia 23 sierpnia 2005 r.
- **WiMAX.** Netia zamierza wykorzystać częstotliwości z zakresu 3,6-3,8 GHz otrzymane w IV kw. 2005 r. do świadczenia wysokiej jakości usług transmisji danych i głosu w oparciu o technologię WiMAX, umożliwiającą efektywną kosztowo ekspansję geograficzną poza dzisiejszy zasięg sieci Netii. Netia spodziewa się także uzyskać synergie operacyjne przy budowie sieci WiMAX i UMTS w zakresie wspólnych lokalizacji dla stacji bazowych oraz zasobów teletransmisyjnych. Spółka finalizuje negocjacje z dostawcami sprzętu WiMAX i jest w trakcie pozyskiwania lokalizacji pod stacje bazowe oraz wymaganych pozwoleń na ich budowę. W styczniu 2006 r. Netia przeprowadziła w Lublinie udane testy techniczne usług w technologii WiMAX z udziałem klientów. Obecnie Spółka przygotowuje się do przeprowadzenia w Warszawie kolejnych testów wybranych urządzeń działających w częstotliwości 3,7 GHz. Netia zakupiła ponadto 20 pierwszych stacji bazowych z zamiarem rozpoczęcia komercyjnych testów na szerszą skalę w drugiej połowie 2006 r.
- **Zobowiązania koncesyjne El-Netu.** Zobowiązania z tytułu koncesji lokalnych spółki Regionalne Sieci Telekomunikacyjne El-Net SA („El-Net”), wycenione w wartości godziwej na dzień nabycia oraz następnie wyceniane według metody zamortyzowanego kosztu, wynosiły na dzień 31 marca 2006 r. 60,2 mln zł (15,3 mln euro) (według wartości nominalnej powiększonej o opłaty prolongacyjne zobowiązania te wynosiły 358,5 mln zł). El-Net złożył wnioski o umorzenie wszystkich zobowiązań koncesyjnych w oparciu o nakłady inwestycyjne poniesione przez spółkę w przeszłości począwszy od 2001 r. oraz o nakłady inwestycyjne, które zostaną poniesione w ramach grupy Netia do roku 2008 łącznie. Decyzjami Ministra Infrastruktury oraz jego następcy Ministra Transportu i Budownictwa spółka otrzymała promesy umorzenia całości zobowiązań koncesyjnych, łącznie z opłatami prolongacyjnymi. W dniu 21 marca 2006 r. Minister Transportu i Budownictwa wydał decyzję w sprawie umorzenia części zobowiązań koncesyjnych oraz opłat prolongacyjnych, ustalonych w związku z dokonanym wcześniej odroczeniem terminów płatności rat opłat koncesyjnych, w zamian za inwestycje w infrastrukturę telekomunikacyjną dokonane przez El-Net w latach 2001- 2003. Łączna wysokość umorzonych opłat za udzielenie koncesji wyniosła 20,9 mln euro, natomiast wartość umorzonych opłat prolongacyjnych wyniosła łącznie 8,6 mln zł.
- **Plan połączenia Netii z jej trzema spółkami zależnymi:** Regionalne Sieci Telekomunikacyjne El-Net SA, Netia WiMax SA i Polbox Sp z o.o. został ogłoszony w dniu 28 lutego 2006 r. Oczekuje się, że połączenie (zakończenie procesu jest przewidziane w III kw. 2006 r.) korzystnie wpłynie na realizację zaktualizowanego biznes planu Netii na lata 2006-2008 poprzez ograniczenie kosztów oraz zmniejszenie skali uciążliwych dla prowadzenia działalności bieżącej rozliczeń wewnątrzgrupowych. Ponadto umożliwi ono wykorzystanie nakładów inwestycyjnych poniesionych w ramach grupy kapitałowej Netia w procesie restrukturyzacji pozostałych zobowiązań koncesyjnych El-Netu.
- **Założenia dotyczące wyników finansowych na 2006 r.**
  - **Przychody.** Netia poinformowała uprzednio, że oczekuje w 2006 r. wzrostu przychodów na poziomie kilku procent. Jakkolwiek sytuacja na rynku bezpośrednich usług głosowych okazała się trudniejsza od oczekiwanej, Spółka uważa, że wzrost przychodów w takim zakresie jest nadal możliwy w związku z określeniem możliwości kompensacji wzrostu w segmencie usług transmisji danych oraz usług hurtowych.
  - **EBITDA.** Zakładana marża EBITDA w przedziale pomiędzy 25% i 30% nie uległa zmianie. Należy zwrócić uwagę, że bez uwzględnienia kosztów związanych z projektem WiMAX marża EBITDA przekroczyłaby 30%.
  - **Wynik netto.** Chociaż zwyczajowo Netia powstrzymywała się przed podawaniem prognoz wyniku netto w związku z ogólną nieprzewidywalnością pozycji rachunku zysków i strat znajdujących się poniżej wskaźnika EBITDA, zdaniem zarządu prawdopodobne jest odnotowanie skonsolidowanej straty za 2006 r. Jest to związane z oczekiwanym pomniejszeniem zysku operacyjnego w ciągu obecnego roku przejściowego, tj. zanim przychody z projektu WiMAX znajdą w pełni odzwierciedlenie w wynikach finansowych, a także z uwzględnieniem udziału Netii w stratach P4 w początkowej fazie działalności tej spółki.

## Informacje finansowe dotyczące skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Zgodnie z wymogami MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”, w IV kw. 2005 r. dokonano reklasyfikacji w ramach pozycji „Przychody finansowe, netto”. Kwoty nie związane z zadłużeniem i zarządzaniem środkami pieniężnymi zostały przeniesione do odpowiednich pozycji przychodów i kosztów operacyjnych. Zmianie uległ także sposób prezentacji przychodów i kosztów finansowych, które obecnie są przedstawiane w odrębnych pozycjach, w odróżnieniu od ich wcześniejszej prezentacji netto w pozycji „Przychody finansowe, netto”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do dnia 30 września 2005 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

Ponadto, w I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I kw. 2006 r.

### Porównanie I kw. 2006 r. do I kw. 2005 r.

**Przychody** za I kw. 2006 r. wzrosły o 1% do kwoty 218,4 mln zł (55,5 mln euro) z kwoty 216,7 mln zł za I kw. 2005 r.

**Przychody z usług telekomunikacyjnych** wzrosły o 1% do kwoty 216,1 mln zł (54,9 mln euro) z kwoty 214,3 mln zł za I kw. 2005 r. Wzrost ten był związany z ekspansją takich produktów jak transmisja danych i usługi hurtowe, zaliczanych do produktów innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 26% do kwoty 107,0 mln zł (27,2 mln euro) za I kw. 2006 r. z kwoty 84,8 mln zł za I kw. 2005 r. i stanowiły 50% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 40% za I kw. 2005 r. Przychody z tytułu bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się w porównywanym okresie o 16% do kwoty 109,0 mln zł (27,7 mln euro) z poziomu 129,4 mln zł za I kw. 2005 r., odzwierciedlając głównie ogólny trend obniżki taryf w tym segmencie produktów i mniejszą liczbę linii dzwoniących w segmencie klientów indywidualnych.

**Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich** wzrosły o 19% do 56,1 mln zł (14,3 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do 41,5 mln zł za I kw. 2005 r., głównie w związku ze wzrostem ruchu z tytułu usług hurtowych.

**Koszty operacyjne (z wyłączeniem opłat z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich)** stanowiły 48% przychodów ogółem za I kw. 2006 r. w porównaniu do 41% za I kw. 2005 r. Powyższa zmiana była spowodowana głównie dwiema pozycjami jednorazowymi, tj. odpisem aktualizującym wartość aktywów trwałych w łącznej kwocie 5,7 mln zł (1,4 mln euro), dokonany w związku z wymianą sprzętu telekomunikacyjnego i central telekomunikacyjnych oraz wyceną nieruchomości przeznaczonych do sprzedaży, a także kosztem usług doradczych banku inwestycyjnego w kwocie 3,9 mln zł (1,0 mln euro) świadczonych podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii, przeprowadzonego przez firmę Novator w grudniu 2005 r. oraz styczniu 2006 r.

**Wskaźnik EBITDA** wyniósł 58,8 mln zł (14,9 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do 85,7 mln zł za I kw. 2005 r. Marża EBITDA za I kw. 2006 r. wyniosła 26,9% w porównaniu do 39,5% za I kw. 2005 r. Spadek wskaźnika i marży EBITDA odzwierciedla zmianę proporcji osiągniętych przychodów w kierunku usług o niższych marżach, takich jak transmisja danych, usługi hurtowe i rozliczenia międzyoperatorskie, oraz pozycje jednorazowe wspomniane powyżej.

**Amortyzacja środków trwałych** wzrosła o 7% do 52,4 mln zł (13,3 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do kwoty 49,0 mln zł za I kw. 2005 r., głównie w związku z realizacją programu inwestycyjnego 2005 r.

**Amortyzacja wartości niematerialnych** wzrosła o 4% do 12,2 mln zł (3,1 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do kwoty 11,8 mln zł za I kw. 2005 r.

**Strata operacyjna (EBIT)** wyniosła 5,8 mln zł (1,5 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do zysku operacyjnego w kwocie 24,9 mln zł za I kw. 2005 r.

**Przychody i koszty finansowe** wyniosły odpowiednio 3,1 mln zł (0,8 mln euro) i 1,7 mln zł (0,4 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do odpowiednio 4,7 mln zł i 1,7 mln zł za I kw. 2005 r.

**Udział w stracie jednostki stowarzyszonej** wyniósł 3,1 mln zł (0,8 mln euro) za I kw. 2006 r. i był związany z 30% udziałem Netii w kapitale zakładowym spółki P4, prowadzącej działalność w zakresie usług komórkowych.

**Obciążenie z tytułu podatku dochodowego** wyniosło 3,1 mln zł (0,8 mln euro) w porównaniu do obciążenia z tego tytułu za I kw. 2005 r. w kwocie 4,6 mln zł. Obciążenie powstało głównie w związku ze zmianą wartości aktywa z tytułu podatku odroczonego wykazanego na koniec I kw. 2006 r. w porównaniu z jego wartością na dzień 31 grudnia 2005 r. (w wysokości odpowiednio 11,2 mln zł i 14,2 mln zł), wynikającą z wykorzystania strat podatkowych z lat poprzednich i aktualizacji prognozy wyników podatkowych na lata 2006-2008.

**Strata netto** wyniosła 10,6 mln zł (2,7 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do zysku netto w kwocie 23,3 mln zł za I kw. 2005 r. Zmiana wyniku netto była związana głównie ze zmianą proporcji osiąganych przychodów w kierunku szybciej rosnących usług o niższych marżach, odnotowanymi jednorazowymi pozycjami kosztowymi, wyższym poziomem odpisów amortyzacyjnych oraz udziałem Netii w stratach P4, jak opisano powyżej.

**Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego** wzrosły o 13% do kwoty 56,5 mln zł (14,4 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do 50,0 mln zł wydatkowanych w I kw. 2005 r. Ponadto w styczniu 2006 r. przekazano P4 kwotę 6,0 mln zł (1,5 mln euro) w ramach zaangażowania kapitałowego Netii w projekt telefonii komórkowej, a 0,9 mln zł (0,2 mln euro) pozyskano w wyniku sprzedaży niektórych aktywów trwałych. W rezultacie przepływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej wyniosły 61,6 mln zł (15,7 mln euro) w I kw. 2006 r. w porównaniu do kwoty 54,1 mln zł za I kw. 2005 r.

**Środki pieniężne i ich ekwiwalenty** na dzień 31 marca 2006 r. wyniosły 229,0 mln zł (58,2 mln euro).

#### ***Porównanie I kwartału 2006 r. z IV kwartałem 2005 r.***

**Przychody** ogółem za I kw. 2006 r. zmniejszyły się o 8% do 218,4 mln zł (55,5 mln euro) w porównaniu do kwoty 237,1 mln zł za IV kw. 2005 r. i spadku o 2% w porównywalnym okresie rok temu. Powyższa zmiana była związana z niższymi przychodami z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich w wyniku spadku wolumenu ruchu przychodzącego do sieci El-Netu. Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych wyniosły 109,0 mln zł (27,2 mln euro) w I kw. 2006 r. wobec 113,5 mln zł za IV kw. 2005 r.

**Wskaźnik EBITDA** za I kw. 2006 r. zmniejszył się o 19% do kwoty 58,8 mln zł (14,9 mln euro) w porównaniu do 72,4 mln zł za IV kw. 2005 r. Marża EBITDA wyniosła 26,9% za I kw. 2006 r. w porównaniu do 30,5% za IV kw. 2005 r. Zmniejszenie wskaźnika i marży EBITDA było związane głównie z niższym poziomem przychodów i przesuwaniem się proporcji osiąganych przychodów w kierunku usług o niższych marżach.

**Strata netto** wyniosła 10,6 mln zł (2,7 mln euro) za I kw. 2006 r. w porównaniu do straty netto w kwocie 11,1 mln zł za IV kw. 2006 r. Zmniejszenie poziomu straty netto między tymi okresami wynikało z niższej kwoty obciążenia z tytułu podatku odroczonego, tj. 3,1 mln zł (0,8 mln euro) za I kw. 2006 r. wobec 19,1 mln za IV kw. 2005 r.

## **Podsumowanie działalności operacyjnej**

**Liczba linii dzwoniących** wyniosła 406.738 linii na dzień 31 marca 2006 r. w porównaniu do 424.585 linii na dzień 31 marca 2005 r. oraz 413.011 linii na dzień 31 grudnia 2005 r. Ujęty w nich ekwiwalent linii ISDN wzrósł do 98.451 linii na dzień 31 marca 2006 r. z poziomu 90.680 linii na dzień 31 marca 2005 r. oraz 96.949 linii na dzień 31 grudnia 2005 r.

**Liczba linii biznesowych** wzrosła o 5% do 152.818 na dzień 31 marca 2006 r. z poziomu 145.658 linii na dzień 31 marca 2005 r. oraz o 1% w porównaniu z 151.787 liniami biznesowymi na dzień 31 grudnia 2005 r.

**Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 37,6% z poziomu 34,3% na dzień 31 marca 2005 r. i 36,8% na dzień 31 grudnia 2005 r.

**Liczba linii mieszkaniowych** wyniosła 253.920 na dzień 31 marca 2006 r. w porównaniu do 278.927 linii na dzień 31 marca 2005 r. i 261.224 linii na dzień 31 grudnia 2005 r.

**Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 43.040 na dzień 31 marca 2006 r. z poziomu 25.193 portów na dzień 31 marca 2005 r. oraz 38.640 portów na dzień 31 grudnia 2005 r.

**Udział portów ADSL w ogólnej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 11% na dzień 31 marca 2006 r. z poziomu 6% na dzień 31 marca 2005 r. i 9% na dzień 31 grudnia 2005 r.

**„Netia IPVPN” - usługa transmisji danych w technologii MPLS** (Multiprotocol Label Switching) została wprowadzona z dniem 1 grudnia 2005 r. jako uzupełnienie i rozszerzenie oferty usług Netii dla klientów biznesowych. Usługa „Netia IPVPN” jest skierowana do klientów korporacyjnych, poszukujących zintegrowanej oferty związanej z przesyłaniem danych i głosu. Umożliwia ona realizację sieci stałych połączeń IP pomiędzy oddziałami firmy i transmisję wszystkich typów danych. W ramach usługi możliwe jest ustalenie priorytetu określonych rodzajów ruchu oraz zagwarantowanie parametrów jakościowych dla każdego rodzaju przesyłanych danych. Klient ma możliwość pełnej kontroli i monitorowania parametrów ruchu za pośrednictwem przeglądarki internetowej. Dzięki optymalizacji niezbędnego pasma i wykorzystaniu priorytetu ruchu możliwa jest redukcja kosztów transmisji. Realizacja zadań związanych z administracją końcowych urządzeń sieciowych i samej sieci WAN pozostaje po stronie Netii. Oferta Netii w zakresie outsourcingu zadań telekomunikacyjnych obejmuje rozwiązania transmisji danych w pełni zarządzane zgodnie z indywidualnymi wymaganiami klienta oraz opiekę posprzedażową zarówno na poziomie technicznym, jak i biznesowym.

**Podstawowe dane finansowe <sup>^</sup>**

PLN'000	I kw. 06	IV kw. 05	III kw. 05	II kw. 05	I kw. 05
Przychody ze sprzedaży	218.372	237.073	230.709	224.148	216.694
Zmiana % (rok do roku)	0,8%	7,5%	4,6%	3,6%	4,4%
EBITDA	58.759	72.405	92.693	88.008	85.661
Marża %	26,9%	30,5%	40,2%	39,3%	39,5%
Zmiana % (rok do roku)	(31,4%)	10,9%	7,8%	0,2%	3,9%
Wynik operacyjny	(5.843)	10.120	28.755	26.538	24.897
Marża %	(2,7%)	4,3%	12,5%	11,8%	11,5%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(10.638)	(11.086)	22.834	25.137	23.305
Marża %	(4,9%)	(4,7%)	9,9%	11,2%	10,8%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy) <sup>^^</sup>	10.369	(6.098)	28.573	23.587	27.385
Środki pieniężne	228.957	197.387	174.812	308.603	291.153
Wydatki inwestycyjne	56.522	43.537	31.412	21.123	50.030

  

EUR'000 *	I kw. 06	IV kw. 05	III kw. 05	II kw. 05	I kw. 05
Przychody ze sprzedaży	55.485	60.237	58.620	56.953	55.059
Zmiana % (rok do roku)	0,8%	7,5%	4,6%	3,6%	4,4%
EBITDA	14.930	18.397	23.552	22.361	21.765
Marża %	26,9%	30,5%	40,2%	39,3%	39,5%
Zmiana % (rok do roku)	(31,4%)	10,9%	7,8%	0,2%	3,9%
Wynik operacyjny	(1.485)	2.571	7.306	6.743	6.326
Marża %	(2,7%)	4,3%	12,5%	11,8%	11,5%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(2.703)	(2.817)	5.802	6.387	5.921
Marża %	(4,9%)	(4,7%)	9,9%	11,2%	10,8%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy) <sup>^^</sup>	2.635	(1.549)	7.260	5.993	6.958
Środki pieniężne	58.174	50.153	44.417	78.411	73.977
Wydatki inwestycyjne	14.361	11.062	7.981	5.367	12.712

\* Kwoty w euro zostały przeliczone po kursie 3,9357 PLN = 1,00 EUR, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 31 marca 2006 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

<sup>^</sup> Zgodnie z wymogami MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”, w IV kw. 2005 r. dokonano reklasyfikacji w ramach pozycji „Przychody finansowe, netto”. Kwoty nie związane z zadłużeniem i zarządzaniem środkami pieniężnymi zostały przeniesione do odpowiednich pozycji przychodów i kosztów operacyjnych. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do 30 września 2005 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio. Ponadto, w I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

<sup>^^</sup> Zysk netto Netii SA (jednostkowy) jest wykorzystywany przy obliczaniu wysokości kwot potencjalnie podlegających dystrybucji do akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy lub program wykupu akcji własnych.



<b>Podstawowe dane operacyjne</b>					
	<b>I kw. 06</b>	<b>IV kw. 05</b>	<b>III kw. 05</b>	<b>II kw. 05</b>	<b>I kw. 05</b>
<b>Dane dotyczące sieci telefonicznej</b>					
Sieć szkieletowa (km) .....	5.022	5.002	5.002	5.002	5.002
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu .....	521.432	521.432	520.742	518.792	516.272
<b>Dane o ilości abonentów</b>					
<b>(w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)</b>					
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu .....	406.738	413.011	419.225	423.678	424.585
<i>w tym ekwiwalent linii ISDN</i> .....	98.451	96.949	95.637	93.807	90.680
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie .....	(6.273)	(6.214)	(4.453)	(907)	(217)
Przyrost netto linii biznesowych w okresie .....	1.031	934	1.760	3.435	-
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu .....	152.818	151.787	150.853	149.093	145.658
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu .....	37,6%	36,8%	36,0%	35,2%	34,3%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^ .....	89	91	93	98	101
<b>Inne</b>					
Zatrudnienie .....	1.246	1.221	1.210	1.201	1.204

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny

Wszystkie dane, za wyjątkiem informacji o ilości linii podłączonych, uwzględniają efekt nabycia EI-Netu.

## Rachunek zysków i strat (*nie badany*)

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 06	I kw. 05	IV kw. 05
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych			
<u>Bezpośrednie usługi głosowe</u> .....	<u>109.027</u>	<u>129.445</u>	<u>113.532</u>
Abonamenty .....	35.470	35.736	35.930
Opłaty za połączenia .....	73.557	93.709	77.602
- <i>połączenia lokalne</i> .....	22.437	30.688	24.465
- <i>połączenia międzystrefowe</i> .....	13.966	18.085	14.564
- <i>połączenia międzynarodowe</i> .....	7.244	10.835	7.294
- <i>połączenia do sieci telefonii komórkowej</i> .....	26.234	28.381	27.189
- <i>pozostałe</i> .....	3.676	5.720	4.090
<u>Pośrednie usługi głosowe</u> .....	<u>13.866</u>	<u>22.283</u>	<u>16.420</u>
<u>Transmisja danych</u> .....	<u>35.199</u>	<u>28.617</u>	<u>35.605</u>
<u>Rozliczenia międzyoperatorskie</u> .....	<u>10.859</u>	<u>11.352</u>	<u>23.488</u>
<u>Usługi hurtowe</u> .....	<u>40.990</u>	<u>15.299</u>	<u>38.968</u>
<u>Usługi sieci inteligentnej</u> .....	<u>4.257</u>	<u>5.152</u>	<u>4.685</u>
<u>Pozostałe usługi telekomunikacyjne</u> .....	<u>1.875</u>	<u>2.102</u>	<u>1.907</u>
<b>Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych razem</b> .....	<b>216.073</b>	<b>214.250</b>	<b>234.605</b>
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych .....	2.299	2.444	2.468
<b>Przychody razem</b> .....	<b>218.372</b>	<b>216.694</b>	<b>237.073</b>
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich .....	(56.119)	(41.520)	(56.652)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników .....	(34.337)	(34.340)	(36.308)
Usługi profesjonalne .....	(8.037)	(2.942)	(5.865)
Ubezpieczenia .....	(1.726)	(1.503)	(1.632)
Podatki i opłaty .....	(13.145)	(11.467)	(13.008)
Koszty reprezentacji i reklamy .....	(4.223)	(4.025)	(10.706)
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci .....	(17.843)	(16.183)	(20.896)
Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych .....	(5.733)	-	-
Odwroćenie odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych...	329	-	2.289
Pozostałe zyski/(straty), netto .....	(598)	(246)	760
Pozostałe przychody .....	1.244	331	8.352
Pozostałe koszty .....	(19.425)	(19.138)	(31.002)
<b>EBITDA</b> .....	<b>58.759</b>	<b>85.661</b>	<b>72.405</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>26,9%</b>	<b>39,5%</b>	<b>30,5%</b>
Amortyzacja środków trwałych .....	(52.363)	(48.995)	(49.812)
Amortyzacja wartości niematerialnych .....	(12.239)	(11.769)	(12.473)
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b> .....	<b>(5.843)</b>	<b>24.897</b>	<b>10.120</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>(2,7%)</b>	<b>11,5%</b>	<b>4,3%</b>
Przychody finansowe .....	3.077	4.662	2.265
Koszty finansowe .....	(1.713)	(1.704)	(1.846)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej .....	(3.077)	-	(2.549)
<b>Zysk / (Strata) przed opodatkowaniem</b> .....	<b>(7.556)</b>	<b>27.855</b>	<b>7.989</b>
Podatek dochodowy, netto .....	(3.082)	(4.550)	(19.075)
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>(10.638)</b>	<b>23.305</b>	<b>(11.086)</b>
<i>Z tego przypadający na:</i>			
akcjonariuszy Netii .....	(10.781)	23.113	(11.637)
akcjonariuszy mniejszościowych .....	143	192	551
<b>Marża (%)</b> .....	<b>(4,9%)</b>	<b>10,8%</b>	<b>(4,7%)</b>
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach) .....	(0,03)	0,06	(0,03)
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach) .....	(0,03)	0,06	(0,03)
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach) .....	384.523.533	372.089.141	373.294.877
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach) .....	387.957.652	390.976.494	383.759.283

**Uzgodnienie wartości EBITDA do zysku operacyjnego (nie badane)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 06	I kw. 05	IV kw. 05
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b> .....	<b>(5.843)</b>	<b>24.897</b>	<b>10.120</b>
Korekta:			
Amortyzacja środków trwałych .....	52.363	48.995	49.812
Amortyzacja wartości niematerialnych .....	12.239	11.769	12.473
<b>EBITDA</b> .....	<b>58.759</b>	<b>85.661</b>	<b>72.405</b>

**Nota do przychodów finansowych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 06	I kw. 05	IV kw. 05
Przychody z tytułu odsetek .....	2.018	3.317	1.911
Przychody z aktualizacji wartości aktywów finansowych .....	615	690	398
Różnice kursowe, netto .....	389	595	(95)
Pozostałe .....	55	60	51
<b>Razem</b> .....	<b>3.077</b>	<b>4.662</b>	<b>2.265</b>

**Nota do kosztów finansowych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 06	I kw. 05	IV kw. 05
Koszty z tytułu odsetek .....	(1.713)	(1.620)	(1.753)
Różnice kursowe, netto .....	-	(84)	(93)
<b>Razem</b> .....	<b>(1.713)</b>	<b>(1.704)</b>	<b>(1.846)</b>

**Nota do pozostałych kosztów (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 06	I kw. 05	IV kw. 05
Koszty elektronicznej wymiany danych .....	4.190	3.515	4.817
Usługi obce .....	4.633	3.454	4.277
Odpisy aktualizujące wartość należności .....	1.930	2.584	9.614
Remonty i konserwacje .....	2.349	2.337	3.468
Materiały i energia .....	2.240	1.900	2.547
Usługi pocztowe .....	1.531	1.675	1.669
Podróże służbowe .....	1.118	1.078	1.408
Pozostałe koszty .....	1.434	2.595	3.202
<b>Razem</b> .....	<b>19.425</b>	<b>19.138</b>	<b>31.002</b>

## Bilans

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	31 marca 2006 r. <i>nie badany</i>	31 grudnia 2005 r. <i>badany</i>
Rzeczowe aktywa trwałe, netto .....	1.715.632	1.766.911
Wartość firmy .....	13.843	13.843
Koncesje telekomunikacyjne, netto .....	215.124	220.736
Oprogramowanie komputerowe, netto .....	71.538	74.851
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych .....	108.548	105.633
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	11.179	14.182
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży .....	10	10
Pozostałe aktywa trwałe.....	-	323
<b>Aktywa trwałe razem .....</b>	<b>2.135.874</b>	<b>2.196.489</b>
Zapasy .....	1.795	2.262
Należności handlowe i pozostałe należności .....	118.048	156.924
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych .....	12	38
Rozliczenia międzyokresowe .....	37.658	10.876
Aktywa finansowe w wartości godziwej wycenione przez wynik finansowy .....	63.946	63.059
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	228.957	197.387
	<b>450.416</b>	<b>430.546</b>
Aktywa przeznaczone do sprzedaży .....	2.329	-
<b>Aktywa obrotowe razem .....</b>	<b>452.745</b>	<b>430.546</b>
<b>Aktywa razem .....</b>	<b>2.588.619</b>	<b>2.627.035</b>
Kapitał zakładowy .....	414.225	408.615
Akcje własne.....	(122.806)	(122.806)
Kapitał zapasowy.....	1.924.837	1.939.572
Pozostały kapitał rezerwowy .....	3.273	1.758
Niepodzielony wynik finansowy .....	84.879	126.502
<b>Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy Netii razem .....</b>	<b>2.304.408</b>	<b>2.353.641</b>
Kapitał mniejszości .....	6.492	6.349
<b>Kapitał własny razem .....</b>	<b>2.310.900</b>	<b>2.359.990</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	13.091	14.000
Rezerwy na zobowiązania .....	1.084	1.231
Pozostałe zobowiązania długoterminowe .....	676	741
<b>Zobowiązania długoterminowe razem .....</b>	<b>14.851</b>	<b>15.972</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	47.133	43.413
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania .....	193.421	193.957
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych ...	2	-
Rezerwy na zobowiązania .....	2.709	2.969
Przychody przyszłych okresów .....	19.603	10.734
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem .....</b>	<b>262.868</b>	<b>251.073</b>
<b>Zobowiązania razem .....</b>	<b>277.719</b>	<b>267.045</b>
<b>Kapitał własny i zobowiązania razem .....</b>	<b>2.588.619</b>	<b>2.627.035</b>

**Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych (nie badane)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 06	I kw. 05	IV kw. 05
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>(10.638)</b>	<b>23.305</b>	<b>(11.087)</b>
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych .....	64.602	60.764	62.285
Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych .....	5.733	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych .....	(329)	-	(2.289)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej .....	3.077	-	3.073
Odroczony podatek dochodowy .....	3.003	4.395	18.951
Odsetki naliczone od opłat koncesyjnych .....	1.641	1.531	1.665
Odsetki od pożyczek .....	-	-	241
Świadczenia w formie akcji własnych .....	357	551	2.371
Zyski z tytułu wyceny aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	(671)	(751)	(449)
Inne rezerwy .....	-	74	(117)
Zmiana pozostałych aktywów trwałych .....	323	594	(323)
Różnice kursowe .....	782	(971)	(737)
Zysk na sprzedaży środków trwałych .....	(424)	-	(207)
Zysk na sprzedaży jednostek zależnych .....	(20)	-	-
Zmiana kapitału obrotowego .....	14.183	3.657	(3.060)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b> .....	<b>81.619</b>	<b>93.149</b>	<b>70.317</b>
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych .....	(56.522)	(50.030)	(43.537)
Sprzedaż środków trwałych .....	889	-	1.309
Inwestycja w jednostkę stowarzyszoną .....	(6.000)	-	(1.005)
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu przejętych środków pieniężnych .....	-	-	(126)
Sprzedaż udziałów/akcji w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu środków pieniężnych w jednostkach zależnych .....	25	-	190
Spłata pożyczek .....	-	-	1.002
Spłata odsetek .....	-	-	32
Opłaty koncesyjne .....	-	(4.050)	(20.200)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b> .....	<b>(61.608)</b>	<b>(54.080)</b>	<b>(62.335)</b>
Wpływy brutto z emisji akcji .....	11.463	16.582	19.603
Koszt emisji akcji .....	(15)	(1.404)	(209)
Wykup akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych .....	-	-	(914)
Spłata zobowiązań poukładowych .....	-	-	(4.000)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego .....	(49)	-	-
Wykup obligacji związanych z warrantami subskrypcyjnymi .....	(10)	(1)	(30)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b> .....	<b>11.389</b>	<b>15.177</b>	<b>14.450</b>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych .....	170	970	143
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych, netto</b> .....	<b>31.570</b>	<b>55.216</b>	<b>22.575</b>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu obrotowego ..	197.387	235.937	174.812
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu obrotowego ...	<b>228.957</b>	<b>291.153</b>	<b>197.387</b>

## Definicje

EBITDA	- aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, przychody i koszty finansowe, podatek dochodowy oraz udział w wyniku jednostek stowarzyszonych. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwia jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używającego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.
Koszt dzierżawy linii i utrzymania sieci	- koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.
Koszty rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.
Linia dzwoniąca	- linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.
Linia podłączona	- zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.
Pozostałe koszty	- obejmuje głównie koszty utrzymania biura i floty samochodowej, systemów komputerowych, materiałów i energii, usług kurierskich, odpisów aktualizujących wartość należności, pozostałych rezerw oraz usług świadczonych przez inne podmioty.
Pozostałe usługi telekomunikacyjne	- przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie <i>call-back</i> i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.
Przychody z bezpośrednich usług głosowych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).
Przychody z pośrednich usług głosowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.

Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	- przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączości radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	- przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audiotekstowe), pomniejszone o koszty związane z pozyskiwaniem tych przychodów.
Przychody z usług transmisji danych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii, pomniejszone o koszty związane z terminacją ruchu.
Przychody z tytułu usług hurtowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	- sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	- średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	- środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	- koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	- środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	- ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za I kw. 2006 r. w dniu 16 maja 2006 r. o godzinie 17.00 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2061, Erin Gordon (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Reema Parikh (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.

###