



Kontakt: Anna Kuchnio (IR)
+48-22-330-2061
Jolanta Ciesielska (Media)
+48-22-330-2407
Netia
- lub -
Mark Walter
Taylor Rafferty, Londyn
+44-(0)20-7614-2900
Abbas Qasim
Taylor Rafferty, Nowy Jork
+001-212-889-4350

NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA III KWARTAŁ 2005 ROKU

Warszawa, Polska – 8 listopada 2005 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś niepodlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za trzeci kwartał i okres styczeń-wrzesień 2005 r. według MSSF UE (*).

Dane finansowe

- **Przychody** za okres styczeń-wrzesień 2005 r. wyniosły 670,5 mln zł (171,2 mln euro), wykazując wzrost o 4% w porównaniu do takiego samego okresu w roku ubiegłym. Przychody za III kw. 2005 r. wyniosły 230,3 mln zł (58,8 mln euro), co stanowi wzrost o 5% w stosunku do III kw. 2004 r.
- **EBITDA** za pierwsze trzy kwartały 2005 r. wyniosła 262,4 mln zł (67,0 mln euro), wykazując wzrost o 8% w porównaniu do okresu styczeń-wrzesień 2004 r. i osiągając marżę EBITDA na poziomie 39,1%. EBITDA za III kw. 2005 r. wyniosła 89,7 mln zł (22,9 mln euro), wykazując wzrost o 7% w porównaniu do III kw. 2004 r. i osiągając marżę EBITDA na poziomie 39,0%.
- **Zysk netto** za okres styczeń-wrzesień 2005 r. wyniósł 71,3 mln zł (18,2 mln euro), natomiast zysk netto za III kw. 2005 r. wyniósł 22,8 mln zł (5,8 mln euro). Wyłączając ujęte w 2004 r. pozycje jednorazowe, tj. odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji (nieujmowany w 2005 r. w związku z zastosowaniem nowych standardów rachunkowości od dnia 1 stycznia 2005 r.) i zysk z tytułu odroczenia płatności zobowiązań koncesyjnych oraz wyłączając obciążenie z tytułu podatku odroczonego ujęte w 2005 r., zysk netto za pierwsze trzy kwartały 2005 r. wzrósł o 6%, a zysk netto za III kw. 2005 r. wzrósł o 14% w porównaniu do analogicznych okresów 2004 r.
- **Środki pieniężne** na dzień 30 września 2005 r. wynosiły 237,6 mln zł (60,7 mln euro) w porównaniu do kwoty 257,1 mln zł na dzień 30 września 2004 r. oraz 371,2 mln zł na dzień 30 czerwca 2005 r.
- **P4 Sp. z o.o. („P4”), spółka działająca uprzednio pod firmą Netia Mobile Sp. z o.o., została ogłoszona zwycięzcą przetargu UMTS** w dniu 9 maja 2005 r. W dniu 24 sierpnia 2005 r. P4 otrzymała rezerwację częstotliwości UMTS decyzją regulatora („URTiP”) i uiściła za nią jednorazową opłatę rezerwacyjną w kwocie 345,0 mln zł (88,1 mln euro) w dniu 5 września 2005 r. Udziałowcami P4 są Netia Ventures Sp. z o.o. (30%), spółka zależna Netii, i Novator Telecom Poland S.a.r.l. (70%) (por. rozdział „Pozostałe dane”).
- **Netia zakończyła program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych** w dniu 30 września 2005 r., przeznaczając na jego realizację 120,0 mln zł (30,6 mln euro) (por. rozdział „Pozostałe dane”).

(*). Według standardów rachunkowości przyjętych do stosowania w Unii Europejskiej.

Dane operacyjne

- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w III kw. 2005 r. do 48%, osiągając wartość 110,3 mln zł (28,2 mln euro), z poziomu 38% w III kw. 2004 r. Równocześnie udział przychodów ze sprzedaży powyższych produktów w przychodach z działalności telekomunikacyjnej wzrósł za okres styczeń-wrzesień 2005 r. o 30% do kwoty 291,1 mln zł (74,3 mln euro) oraz do poziomu 44% z poziomu 35% w porównywalnym okresie 2004 r.
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły odpowiednio 77% i 74% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w III kw. 2005 r. i okresie styczeń-wrzesień 2005 r.
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wyniosła 419.225 na dzień 30 września 2005 r. w porównaniu do 426.523 linii dzwoniących na dzień 30 września 2004 r. oraz 423.678 na dzień 30 czerwca 2005 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 150.853, wykazując wzrost o 4% w porównaniu do III kw. 2004 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 36,0%.
- **Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 34.662 na dzień 30 września 2005 r., osiągając 8% udział w liczbie linii dzwoniących ogółem.
- **Średni miesięczny przychód na linię** (w odniesieniu wyłącznie do bezpośrednich usług głosowych) zmniejszył się o 11% do kwoty 93 zł (24 euro) w III kw. 2005 r. w porównaniu do 105 zł w III kw. 2004 r. oraz o 5% w porównaniu do 98 zł w II kw. 2005 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w branży.
- **Zatrudnienie** w grupie Netia wyniosło 1.210 etatów na dzień 30 września 2005 r. w porównaniu do 1.253 etatów na dzień 30 września 2004 r. oraz do 1.201 etatów na dzień 30 czerwca 2005 r.

Wojciech Mądalski, prezes zarządu Netii, stwierdził: - Netia osiągnęła w kolejnym kwartale wysoki poziom rentowności i wolnych środków pieniężnych. Ponadto odnotowaliśmy znaczący wzrost przychodów w okresie pierwszych trzech kwartałów 2005 r., którego motorem był 30-procentowy wzrost sprzedaży produktów innych niż tradycyjne bezpośrednie usługi głosowe. Przychody z tego strategicznego segmentu działalności stanowiły 44 procent przychodów z działalności telekomunikacyjnej, a szczególnie cieszy nas rosnący poziom przychodów z tytułu usług transmisji danych. Netia powiększyła także skutecznie swoją bazę klientów biznesowych, od których przychody stanowią obecnie ponad 75 procent przychodów z działalności telekomunikacyjnej. Te wyniki potwierdzają nasze przekonanie o zdolności Netii do osiągnięcia założonych celów finansowych, przy jednoczesnym realizowaniu wyznaczonych zadań strategicznych i podejmowaniu nowych inicjatyw wspierających sukces firmy.

Przygotowania do zaoferowania przez nas usług komórkowych postępują wraz z utworzeniem spółki P4, wyborem jej władz oraz intensywnymi pracami nad kluczowymi zagadnieniami operacyjnymi, niezbędnymi do uruchomienia usług. Netia będzie wyłącznym kanałem sprzedaży bezpośredniej P4 koncentrującym się na klientach biznesowych, z gwarancją długoterminowego dostępu do produktów komórkowych i infrastruktury. Dalsze wzmocnienie oferty produktowej Netii poprzez dodanie usług komórkowych i konwergentnych stwarza znaczącą możliwość poszerzenia naszej bazy klientów oraz ekspansji geograficznej. W perspektywie długoterminowej P4 zamierza osiągnąć 20-procentowy udział w rynku usług komórkowych i oczekujemy, że usługi te przyczynią się w znacznym stopniu do wzrostu przychodów Netii w przyszłości.

Kent Holding, członek zarządu ds. finansowych, dodał: - Osiągnięty w III kw. 2005 r. 5-procentowy wzrost przychodów oraz 7-procentowy wzrost EBITDA jest zgodny z naszymi oczekiwaniami, przy czym marża EBITDA na poziomie 39 procent przekroczyła po raz kolejny nasz cel strategiczny, zakładający 35-procentową marżę EBITDA. Zysk netto pro forma, skorygowany o pozycje jednorazowe ujęte w 2004 r. oraz obciążenie z tytułu podatku odroczonego za 2005 r., również wzrósł w podobnym stopniu co przychody i EBITDA.

Netia w dalszym ciągu wykazuje siłę finansową i zdolność do dystrybucji kapitału na rzecz akcjonariuszy w postaci wykupu akcji i wypłaty dywidendy przy jednoczesnym inwestowaniu w obszary przyszłego wzrostu. We wrześniu br. zakończyliśmy program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych o wartości 120 mln zł, w ramach którego nabyliśmy akcje stanowiące ok. 7 procent kapitału zakładowego Netii według stanu na ostatni dzień trwania programu. W III kw. 2005 r. przeznaczaliśmy na realizację tego programu 90 mln zł. Ponadto w III kw. 2005 r. dokonaliśmy pierwszej wpłaty na poczet kapitału zakładowego P4 w kwocie 108 mln zł (28 mln euro) - nasze całkowite zaangażowanie finansowe w ten projekt wyniesie 90 mln euro. Pomimo powyższych wydatków o łącznej wartości 198 mln zł, odnotowaliśmy na koniec III kw. 2005 r. satysfakcjonujący poziom środków pieniężnych w wysokości 238 mln zł, tj. tylko o 133 mln zł mniej niż na koniec II kw. 2005 r., co potwierdza utrzymującą się wysoką zdolność Netii do generowania środków pieniężnych.

Pozostałe dane

- **Program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych.** Netia nabyła w ramach programu 27.693.462 akcji własnych i 3.569 warrantów subskrypcyjnych za łączną kwotę 120,0 mln zł (30,6 mln euro) w celu ich umorzenia. Akcje wykupione w ramach programu, które stanowiły 6,96% kapitału zakładowego Netii według stanu na dzień 30 września 2005 r., obniżą kapitał zakładowy Spółki po podjęciu odpowiedniej uchwały przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Netii. Program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych był prowadzony od 9 maja do 30 września br. w celu dalszej dystrybucji kapitału na rzecz akcjonariuszy, po wypłacie w dniu 22 kwietnia 2005 r. dywidendy w kwocie 0,10 zł na akcję i w łącznej wysokości 38,7 mln zł (9,9 mln euro), zgodnie z uchwałami Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Netii z dnia 17 marca 2005 r.
- **Kapitał zakładowy Netii** na dzień 30 września 2005 r. wynosił 397.833.440 zł i dzielił się na 397.833.440 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda, dających łącznie 397.833.440 głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy Spółki. Kapitał zakładowy Netii nadal ulega podwyższeniu wraz z każdorazowym wykonaniem warrantów subskrypcyjnych i opcji na akcje, które zostały wyemitowane w związku z procesem restrukturyzacji finansowej Netii. Na dzień 8 listopada 2005 r. 50.328.583 warrantów subskrypcyjnych zostało wykonanych, a 1.361.947 dwuletnich warrantów subskrypcyjnych wygasło z ogólnej liczby 64.848.442 wyemitowanych dwu- i trzyletnich warrantów subskrypcyjnych. Kapitał zakładowy Netii na dzień 8 listopada 2005 r. wynosił 401.183.504 zł i uwzględniał 27.693.462 akcji nabytych przez Spółkę w ramach wyżej wspomnianego programu wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych, które ulegną umorzeniu.
- **P4 (wcześniej Netia Mobile) – bieżące informacje.**
 - **UMTS/GSM 1800.** P4 wygrała przetarg na częstotliwości UMTS i otrzymała rezerwacje tych częstotliwości na okres od 1 lipca 2006 r. do 31 grudnia 2022 r. Ponadto w dniu 9 maja 2005 r. P4 złożyła ponownie wniosek o rezerwację częstotliwości z zakresu GSM 1800 MHz (przetarg na rezerwację częstotliwości w tym paśmie, w którym P4 uczestniczyła wcześniej, pozostał nierozstrzygnięty).
 - **Umowa współników P4.** Zgodnie z umową współników z dnia 23 sierpnia 2005 r., Netia została mniejszościowym udziałowcem w spółce (30% udziałów), natomiast większość udziałów przypadła spółce Novator Telecom Poland S.a.r.l. (70% udziałów). Do dnia 13 października br. P4 prowadziła działalność pod firmą Netia Mobile Sp. z o.o. Całkowite zaangażowanie finansowe Netii w P4 nie przekroczy poziomu 90,0 mln euro, a łączne zaangażowanie finansowe obu udziałowców wyniesie 300,0 mln euro. Dalsze finansowanie działalności P4 przewiduje finansowanie przez dostawców sprzętu telekomunikacyjnego (*vendor financing*) i pożyczki bankowe. Spółka P4 jest ujmowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Netii według metody praw własności począwszy od dnia, w którym stała się jednostką stowarzyszoną, tj. od dnia 23 sierpnia 2005 r. Netia spodziewa się ponadto osiągnąć przychody z tytułu usług komórkowych na poziomie nawet 100 mln zł w pierwszym pełnym roku działalności P4 i 400 mln zł w roku piątym.
 - **Władze P4.** Rada nadzorcza P4 składa się z trzech członków reprezentujących Novatora i dwóch członków reprezentujących Netię. Pan Wojciech Mądalski został mianowany przewodniczącym rady nadzorczej P4, natomiast pan Constantine Gonticas z Novatora został jej wiceprzewodniczącym. Trwa proces rekrutacji pierwszych członków z pięcioosobowego zarządu P4.
 - **Działania operacyjne P4.** P4 finalizuje negocjacje z dostawcami sprzętu telekomunikacyjnego oraz prowadzi rozmowy z istniejącymi polskimi operatorami komórkowymi w zakresie połączenia sieci ruchomych i roamingu krajowego.
- **WiMax.** Netia Globe SA i Netia Świat S.A., spółki zależne Netii, zostały ogłoszone zwycięzcami przetargu na rezerwacje częstotliwości z zakresu 3,6-3,8 GHz w dniu 25 lipca 2005 r. W dniu 27 października 2005 r. obie spółki odebrały decyzje URTiP o rezerwacjach częstotliwości. Netia zamierza wykorzystać powyższe częstotliwości do świadczenia wysokiej jakości usług transmisji danych i głosu w oparciu o technologię WiMax, umożliwiającą efektywną kosztowo ekspansję geograficzną poza dzisiejszy zasięg sieci Netii. Netia spodziewa się także uzyskać synergie operacyjne przy budowie sieci WiMax i UMTS w zakresie wspólnych lokalizacji dla stacji bazowych oraz zasobów teletransmisyjnych.
- **Netia nabyła 100% kapitału zakładowego w HFC Internet Sp. z o.o.** w dniu 30 września 2005 r. za łączną kwotę, uwzględniającą koszty tej transakcji, w wysokości 3,2 mln zł (0,8 mln euro).

Informacje finansowe dotyczące sprawozdań skonsolidowanych

W związku ze zmianą sposobu prezentacji danych wprowadzoną z dniem 1 stycznia 2005 r. i dotyczącą zastosowania standardu MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” dokonano odpowiednich zmian w pozycji kosztów „Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników”.

Ponadto z dniem 1 stycznia 2005 r. zostały wprowadzone zmiany w sposobie prezentacji związane z reklasyfikacją kosztów z tytułu terminacji ruchu (obejmujących również koszty usług sieci inteligentnej), wykazywanych dotychczas w pozycji „Inne koszty operacyjne”. Zgodnie z dobrą praktyką MSSF w sektorze telekomunikacyjnym, koszty te zostały przeniesione do przychodów telekomunikacyjnych i wykazane netto w pozycjach „Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich” i „Przychody z tytułu usług sieci inteligentnej”.

W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2004 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

Dodatkowo, w wyniku zastosowania przez grupę Netia MSSF 3 „Połączenia jednostek gospodarczych”, z dniem 1 stycznia 2005 r. kwota 77,7 mln zł (19,8 mln euro) stanowiąca niezamortyzowaną część ujemnej wartości firmy z konsolidacji, została odniesiona na wynik lat ubiegłych. Tym samym, z dniem 1 stycznia 2005 r. Netia zaprzestała dokonywania odpisów ujemnej wartości z konsolidacji, co miało wpływ na obniżenie poziomu zysku operacyjnego i zysku netto w porównaniu do poprzednich okresów.

Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2005 r.

Porównanie pierwszych trzech kwartałów 2005 r. do pierwszych trzech kwartałów 2004 r.

Przychody za okres styczeń-wrzesień 2005 r. wzrosły o 4% do kwoty 670,5 mln zł (171,2 mln euro) z kwoty 643,4 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2004 r.

Przychody z usług telekomunikacyjnych wzrosły o 4% do kwoty 663,0 mln zł (169,3 mln euro) z kwoty 635,5 mln zł za analogiczny okres 2004 r. Wzrost ten był związany z ekspansją takich produktów jak transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie i usługi hurtowe, zaliczanych do produktów innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 30% do kwoty 291,1 mln zł (74,3 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. z kwoty 224,1 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2004 r. i stanowiły 44% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 35% za okres styczeń-wrzesień 2004 r. Przychody z tytułu bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się w porównywanym okresie o 10% do kwoty 372,0 mln zł (95,0 mln euro) z poziomu 411,4 mln zł za okres styczeń-wrzesień 2004 r., odzwierciedlając głównie ogólny trend obniżki taryf w tym segmencie produktów. W kwietniu 2005 r. Netia wprowadziła nowe oferty taryfowe adresowane do abonentów indywidualnych korzystających z bezpośrednich usług głosowych oraz kontynuowała wdrażanie usług szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii ADSL. W marcu i kwietniu 2005 r. Netia wprowadziła także nowe oferty taryfowe dla klientów pośrednich usług głosowych. W październiku 2005 r. Netia wprowadziła nową ofertę produktową dla klientów biznesowych w ramach usług głosowych i stałego dostępu do Internetu (por. rozdział „Podsumowanie działalności operacyjnej”).

Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich wzrosły o 13% do 134,7 mln zł (34,4 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do 119,4 mln zł za analogiczny okres 2004 r., głównie w związku ze wzrostem ruchu z tytułu usług hurtowych.

Koszty operacyjne (z wyłączeniem opłat z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich) stanowiły 41% przychodów ogółem za pierwsze trzy kwartały 2005 r. w porównaniu do 44% za ten sam okres 2004 r. Powyższa zmiana była związana ze stałą poprawą efektywności kosztowej wśród kluczowych kategorii kosztów, w szczególności wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników (14,4% przychodów ogółem za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do 16,0% w okresie styczeń-wrzesień 2004 r.) oraz kosztów usług profesjonalnych (1,2% przychodów ogółem za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do 1,6% w okresie styczeń-wrzesień 2004 r.).

Wskaźnik EBITDA wzrósł o 8% do 262,4 mln zł (67,0 mln euro) za pierwsze trzy kwartały 2005 r. w porównaniu do 243,0 mln zł za okres styczeń-wrzesień 2004 r. Marża EBITDA wzrosła za ten okres do 39,1% w porównaniu do 37,8% za pierwsze trzy kwartały 2004 r. Wzrost ten został osiągnięty dzięki wzrostowi przychodów i kontynuowaniu działań zmierzających do optymalizacji poziomu kosztów operacyjnych.

Amortyzacja środków trwałych wzrosła o 9% do 150,2 mln zł (38,3 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do kwoty 137,4 mln zł za ten sam okres 2004 r., głównie w związku z zakończeniem projektów inwestycyjnych oraz uaktualnieniem okresów użytkowania niektórych aktywów trwałych, którego rezultatem było wprowadzenie z dniem 1 stycznia 2005 r. wyższych stawek amortyzacyjnych.

Amortyzacja wartości niematerialnych zmniejszyła się o 5% do 36,0 mln zł (9,2 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do kwoty 37,8 mln zł za pierwsze trzy kwartały 2004 r.

Zysk operacyjny (EBIT) wyniósł 76,3 mln zł (19,5 mln euro) za pierwsze trzy kwartały 2005 r. w porównaniu do 85,5 mln zł za ten sam okres 2004 r. Wynik EBIT odnotowany za okres styczeń-wrzesień 2004 r. uwzględniał odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji w kwocie 17,7 mln zł. Netia zaprzestała dokonywania odpisów ujemnej wartości firmy z konsolidacji z dniem 1 stycznia 2005 r. w wyniku zastosowania od tego dnia MSSF 3.

Przychody finansowe netto wyniosły 11,8 mln zł (3,0 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do kwoty 28,4 mln zł za ten sam okres 2004 r., która obejmowała 13,4 mln zł zysku z tytułu odroczenia zobowiązań koncesyjnych El-Netu.

Obciążenie z tytułu podatku dochodowego za okres styczeń-wrzesień 2005 r. wyniosło 16,2 mln zł (4,1 mln euro). Obciążenie powstało głównie w związku ze zmianą wartości aktywa z tytułu podatku odroczonego wykazanego na koniec III kw. 2005 r. w porównaniu z jego wartością na koniec IV kw. 2004 r. (w wysokości odpowiednio 31,1 mln zł i 46,8 mln zł), wynikającą z częściowego odwrócenia różnic przejściowych, wprowadzenia od 1 stycznia 2005 r. wyższych stawek amortyzacji dla celów księgowych oraz aktualizacji prognozy wyników podatkowych na lata 2006-2008.

Zysk netto wyniósł 71,3 mln zł (18,2 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do 113,5 mln zł za okres styczeń-wrzesień 2004 r. Zmiana w poziomie zysku netto była związana z zaprzestaniem dokonywania odpisów ujemnej wartości firmy z konsolidacji, a ponadto odzwierciedlała wpływ wprowadzenia wyższych stawek amortyzacyjnych, niższy poziom przychodów finansowych netto oraz obciążenie z tytułu podatku dochodowego, jak opisano powyżej. Wyłączając ujęte w 2004 r. pozycje jednorazowe, takie jak odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji w kwocie 17,7 mln zł (4,5 mln zł euro) (nieujmowany w 2005 r. w związku z zastosowaniem nowych standardów rachunkowości od dnia 1 stycznia 2005 r.) i zysk z tytułu odroczenia płatności zobowiązań koncesyjnych w kwocie 13,4 mln zł (3,4 mln euro) oraz wyłączając obciążenie z tytułu podatku dochodowego w kwocie 15,7 mln zł ujęte w 2005 r. w wyniku rozpoznania aktywa z tytułu podatku odroczonego z dniem 31 grudnia 2004 r., zysk netto za pierwsze trzy kwartały 2005 r. wzrósł o 6%.

Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego zmniejszyły się o 27% do kwoty 102,6 mln zł (26,2 mln euro) za okres styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do 140,9 mln zł wydatkowanych w okresie styczeń-wrzesień 2004 r. Ponadto w sierpniu 2005 r. przekazano P4 kwotę 107,7 mln zł (27,6 mln euro) w ramach zaangażowania kapitałowego Netii w projekt telefonii komórkowej. Pozostałe przepływy pieniężne z tytułu działalności inwestycyjnej obejmowały wydatki w kwocie 3,2 mln zł (0,8 mln euro) na zakup grupy HFC Internet, który został częściowo zrównoważony gotówką przejętą w wyniku tej transakcji w wysokości 8,4 mln zł (2,1 mln euro) oraz udzielone pożyczki w kwocie 25,0 mln zł (6,4 mln euro). W rezultacie przepływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej wyniosły 234,0 mln zł (59,7 mln euro) w okresie styczeń-wrzesień 2005 r. w porównaniu do kwoty 241,8 mln zł za okres styczeń-wrzesień 2004 r.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 30 września 2005 r. wyniosły 237,6 mln zł (60,7 mln euro).

Porównanie III kwartału 2005 r. z II kwartałem 2005 r.

Przychody ogółem za III kw. 2005 r. wzrosły o 3% i wyniosły 230,3 mln zł (58,8 mln euro) w porównaniu do kwoty 223,8 mln zł za II kw. 2005 r. Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 15% do kwoty 110,3 mln zł (28,2 mln euro) za III kw. 2005 r. w porównaniu do 96,3 mln zł za II kw. 2005 r. Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych wyniosły 117,6 mln zł (30,0 mln euro) w III kw. 2005 r. wobec 124,9 mln zł za II kw. 2005 r. W marcu i kwietniu 2005 r. Netia wprowadziła nowe oferty taryfowe dla klientów korzystających z usług głosowych (zarówno bezpośrednich, jak i pośrednich). W październiku Netia wprowadziła nową ofertę w ramach usług głosowych i stałego dostępu do Internetu, adresowaną do klientów z sektora małych i średnich przedsiębiorstw (por. rozdział „Podsumowanie działalności operacyjnej”).

Wskaźnik EBITDA za III kw. 2005 r. wzrósł o 3% do kwoty 89,7 mln zł (22,9 mln euro) w porównaniu do 87,1 mln zł za II kw. 2005 r. Marża EBITDA pozostała na zbliżonym poziomie pomiędzy kwartałami i wyniosła 39,0% za III kw. 2005 r. w porównaniu do 38,9% za II kw. 2005 r.

Zysk netto wyniósł 22,8 mln zł (5,8 mln euro) za III kw. 2005 r. w porównaniu do 25,1 mln zł za II kw. 2005 r.

Podsumowanie działalności operacyjnej

Liczba linii dzwoniących wyniosła 419.225 linii na dzień 30 września 2005 r. w porównaniu do 426.523 linii na dzień 30 września 2004 r. oraz 423.678 linii na dzień 30 czerwca 2005 r. Ujęty w nich ekwiwalent linii ISDN wzrósł do 95.637 linii na dzień 30 września 2005 r. z poziomu 89.132 linii na dzień 30 września 2004 r. oraz 93.807 linii na dzień 30 czerwca 2005 r.

Liczba linii biznesowych wzrosła o 4% do 150.853 na dzień 30 września 2005 r. z poziomu 145.499 linii na dzień 30 września 2004 r. oraz o 1% w porównaniu z 149.093 liniami biznesowymi na dzień 30 czerwca 2005 r.

Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących wzrósł do 36,0% z poziomu 34,1% na dzień 30 września 2004 r. i 35,2% na dzień 30 czerwca 2005 r.

Nowe oferty taryfowe dla bezpośrednich usług głosowych zostały wprowadzone z dniem 4 kwietnia 2005 r. Nowe taryfy są adresowane do abonentów indywidualnych, korzystających z linii analogowych. W zależności od profilu abonenta, klienci mogą obecnie dokonać wyboru pomiędzy siedmioma propozycjami taryfowymi, konkurencyjnymi cenowo w porównaniu z ofertą innych operatorów. Proponowane taryfy obejmują m.in. pakiety darmowych połączeń lokalnych i międzymiastowych w ramach miesięcznego abonamentu oraz ujednolicone stawki za połączenia lokalne, międzymiastowe i do sieci komórkowych.

Nowe oferty taryfowe dla abonentów TP korzystających z pośrednich usług głosowych „Netia 1055” (usługi świadczone poprzez prefiks) zostały wprowadzone z dniem 15 marca 2005 r. Nowe taryfy „Optymalna 1055” i „Zyskowna 1055” o konkurencyjnych warunkach cenowych są adresowane odpowiednio do średnich i dużych firm i opierają się na rozliczaniu sekundowym (rozliczanie z dokładnością do jednej sekundy). Ponadto z dniem 1 marca 2005 r. i 15 kwietnia 2005 r. obniżeniu uległy stawki odpowiednio za połączenia do sieci komórkowych oraz połączenia międzynarodowe realizowane w ramach taryfy „Specjalnej 1055”, znajdującej się w ofercie Netii od listopada 2004 r.

Połączenia lokalne w dostępie wdzwanianym dla abonentów TP korzystających z usług „Netia 1055” zostały wprowadzone z dniem 1 maja 2005 r. Połączenia będą realizowane po wybraniu bezpłatnego numeru dostępowego (po uzyskaniu połączenia z numerem dostępowym klienci wybierają cyfrę „0” oraz numer strefy, w ramach której dzwonią, a następnie numer lokalny, z którym chcą się połączyć).

Nowe opcje w ramach świadczonych przez Netię usług szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii ADSL „Net24” zostały wprowadzone z dniem 4 kwietnia 2005 r. Nowe usługi „Net24 Optimum” i „Net24 VIP” są skierowane do abonentów indywidualnych Netii posiadających linie analogowe lub linie ISDN. Rozszerzają one dotychczasową ofertę „Net24” w zakresie proponowanych prędkości transmisji danych (prędkość danych pobieranych wynosi odpowiednio dla tych opcji 256 kb/s i 1024 kb/s, natomiast prędkość danych wysyłanych wynosi odpowiednio 64 kb/s i 160 kb/s). Obecnie usługa „Net24” jest oferowana w czterech opcjach: „Net24 Premium”, „Net24 Komfort”, „Net24 Optimum” oraz „Net24 VIP”.

Nowa usługa szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii SDSL „SuperNet24” została wprowadzona z dniem 15 kwietnia 2005 r. Usługa ta jest skierowana do abonentów Netii posiadających linie analogowe, w tym głównie do średnich i dużych firm. „SuperNet24” jest oferowany w dwóch opcjach – „SuperNet24 Komfort” i „SuperNet24 Premium” – zapewniających wybór prędkości transmisji danych (prędkość danych pobieranych oraz wysyłanych wynosi odpowiednio dla tych opcji 1 Mb/s i 2 MB/s), stały adres IP oraz Nielimitowaną ilość transmitowanych danych.

Na dzień 7 listopada 2005 r. klienci Netii korzystali ogółem z 36,116 portów w ramach wszystkich produktów ADSL (tj. usług „Net24”, „BiznesNet24” oraz „SuperNet24”).

Nowe stawki na połączenia międzynarodowe zostały wprowadzone z dniem 5 września 2005 r. Zmiany dotyczyły połączeń międzynarodowych realizowanych w technologii tradycyjnej oraz telefonii internetowej dla wszystkich usług głosowych (pośrednich i bezpośrednich).

Nowa oferta produktowa dla klientów biznesowych, w szczególności skierowana do firm z sektora małych i średnich przedsiębiorstw, została wprowadzona z dniem 10 października 2005 r. Oferta obejmowała wprowadzenie trzech nowych planów taryfowych „Biznes” dla klientów korzystających z usług głosowych Netii oraz, w ramach usług stałego dostępu do Internetu, wprowadzenie nowej usługi „TopNet” (technologia SDSL) i modyfikacje usługi „BiznesNet24” (technologia ADSL). Wraz z nową ofertą Netia wprowadziła także pakiety kwotowe, określające wartość połączeń głosowych do wykorzystania w ciągu miesiąca. W przypadku niewykorzystania w pełni pakietu w danym miesiącu, pozostałe do wykorzystania połączenia przechodzą na następny miesiąc (do wysokości dwukrotnej wartości pakietu kwotowego).

Podstawowe dane finansowe ^

PLN'000	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05	I kw. 05	IV kw. 04	III kw. 04
Przychody ze sprzedaży	670.501	643.406	230.338	223.787	216.376	219.988	220.340
Zmiana % (rok do roku)	4,2%	25,1%	4,5%	3,7%	4,4%	20,5%	24,8%
EBITDA/Skorygowana EBITDA	262.434	242.972	89.732	87.148	85.554	81.297	83.493
Marża %	39,1%	37,8%	39,0%	38,9%	39,5%	37,0%	37,9%
Zmiana % (rok do roku)	8,0%	64,9%	7,5%	4,1%	13,0%	49,6%	56,2%
Wynik operacyjny	76.262	85.513	25.794	25.678	24.790	(358)	29.139
Marża %	11,4%	13,3%	11,2%	11,5%	11,5%	(0,2%)	13,2%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	71.277	113.531	22.835	25.137	23.305	45.841	44.710
Marża %	10,6%	17,6%	9,9%	11,2%	10,8%	20,8%	20,3%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy)^	79.544		28.573	23.587	27.385		
Środki pieniężne	237.584	257.072	237.584	371.157	357.848	301.863	257.072
Wydatki inwestycyjne	102.565	140.925	31.412	21.123	50.030	50.472	49.019

EUR'000 *	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05	I kw. 05	IV kw. 04	III kw. 04
Przychody ze sprzedaży	171.195	164.277	58.811	57.138	55.246	56.168	56.258
Zmiana % (rok do roku)	4,2%	25,1%	4,5%	3,7%	4,4%	20,5%	24,8%
EBITDA/Skorygowana EBITDA	67.006	62.036	22.911	22.251	21.844	20.757	21.318
Marża %	39,1%	37,8%	39,0%	38,9%	39,5%	37,0%	37,9%
Zmiana % (rok do roku)	8,0%	64,9%	7,5%	4,1%	13,0%	49,6%	56,2%
Wynik operacyjny	19.471	21.833	6.586	6.556	6.329	(91)	7.440
Marża %	11,4%	13,3%	11,2%	11,5%	11,5%	(0,2%)	13,2%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	18.198	28.987	5.830	6.418	5.950	11.704	11.416
Marża %	10,6%	17,6%	9,9%	11,2%	10,8%	20,8%	20,3%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy)^	20.309		7.295	6.022	6.992		
Środki pieniężne	60.661	65.637	60.661	94.765	91.367	77.073	65.637
Wydatki inwestycyjne	26.187	35.981	8.020	5.393	12.774	12.887	12.516

* Kwoty w euro zostały przeliczone po kursie 3,9166 PLN = 1,00 EUR, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 30 września 2005 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

^ W związku ze zmianą sposobu prezentacji danych wprowadzoną z dniem 1 stycznia 2005 r. dotyczącą zastosowania standardu MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” dokonano odpowiedniego dostosowania w pozycji kosztów „Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników”. Ponadto z dniem 1 stycznia 2005 r. zostały wprowadzone zmiany w sposobie prezentacji związane z reklasyfikacją kosztów z tytułu terminacji ruchu (obejmujących również koszty usług sieci inteligentnej), wykazywanych dotychczas w pozycji „Inne koszty operacyjne”. Zgodnie z dobrą praktyką MSSF w sektorze telekomunikacyjnym, koszty te zostały przeniesione do przychodów telekomunikacyjnych i wykazane netto w pozycjach „Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich” i „Przychody z tytułu usług sieci inteligentnej”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do 31 grudnia 2004 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

^^ Zysk netto Netii SA (jednostkowy) jest wykorzystywany przy obliczaniu wysokości kwot potencjalnie podlegających dystrybucji do akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy lub program wykupu akcji własnych.

Podstawowe dane operacyjne					
	III kw. 05	II kw. 05	I kw. 05	IV kw. 04	III kw. 04
Dane dotyczące sieci telefonicznej					
Sieć szkieletowa (km)	5.002	5.002	5.002	5.002	4.939
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu	520.742	518.792	516.272	514.202	513.662
Dane o ilości abonentów (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)					
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu	419.225	423.678	424.585	424.802	426.523
w tym ekwiwalent linii ISDN	95.637	93.807	90.680	89.566	89.132
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie	(4.453)	(907)	(217)	(1.721)	(83)
Przyrost netto linii biznesowych w okresie	1.760	3.435	-	159	2.332
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu	150.853	149.093	145.658	145.658	145.499
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu	36,0%	35,2%	34,3%	34,3%	34,1%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^	93	98	101	105	105
Inne					
Zatrudnienie	1.210	1.201	1.204	1.234	1.253

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny

Wszystkie dane, za wyjątkiem informacji o ilości linii podłączonych, uwzględniają efekt nabycia EI-Netu.

Rachunek zysków i strat

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych				
<u>Bezpośrednie usługi głosowe</u>	<u>371.950</u>	<u>411.364</u>	<u>117.619</u>	<u>124.886</u>
Abonamenty	106.894	108.160	35.784	35.374
Opłaty za połączenia	265.056	303.204	81.835	89.512
- <i>połączenia lokalne</i>	84.083	101.557	24.780	28.615
- <i>połączenia międzystrefowe</i>	51.094	61.758	15.663	17.346
- <i>połączenia międzynarodowe</i>	27.399	27.111	7.804	8.760
- <i>połączenia do sieci telefonii komórkowej</i>	87.503	90.949	29.391	29.731
- <i>pozostałe</i>	14.977	21.829	4.197	5.060
<u>Pośrednie usługi głosowe</u>	<u>62.499</u>	<u>77.999</u>	<u>19.299</u>	<u>20.917</u>
<u>Transmisja danych</u>	<u>92.653</u>	<u>65.052</u>	<u>33.038</u>	<u>30.998</u>
<u>Rozliczenia międzyoperatorские</u>	<u>56.776</u>	<u>28.423</u>	<u>24.683</u>	<u>20.741</u>
<u>Usługi hurtowe</u>	<u>58.899</u>	<u>31.037</u>	<u>26.452</u>	<u>17.148</u>
<u>Usługi sieci inteligentnej</u>	<u>15.275</u>	<u>15.028</u>	<u>5.291</u>	<u>4.832</u>
<u>Pozostałe usługi telekomunikacyjne</u>	<u>4.986</u>	<u>6.567</u>	<u>1.531</u>	<u>1.671</u>
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych razem	663.038	635.470	227.913	221.193
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	7.463	7.936	2.425	2.594
Przychody razem	670.501	643.406	230.338	223.787
Pozostałe przychody operacyjne	2.239	3.315	528	1.415
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	(134.670)	(119.357)	(50.121)	(43.029)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników	(96.356)	(103.128)	(30.508)	(31.508)
Usługi profesjonalne	(8.379)	(10.006)	(2.696)	(2.741)
Ubezpieczenia	(4.750)	(4.908)	(1.633)	(1.614)
Podatki i opłaty	(34.719)	(32.485)	(11.735)	(11.517)
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci	(54.736)	(53.626)	(19.625)	(18.928)
Koszty reprezentacji i reklamy	(16.716)	(16.008)	(5.087)	(7.604)
Pozostałe koszty operacyjne	(59.980)	(64.231)	(19.729)	(21.113)
EBITDA	262.434	242.972	89.732	87.148
Marża (%)	39,1%	37,8%	39,0%	38,9%
Amortyzacja środków trwałych	(150.173)	(137.380)	(51.803)	(49.375)
Amortyzacja ujemnej wartości firmy	-	17.745	-	-
Amortyzacja wartości niematerialnych	(35.999)	(37.824)	(12.135)	(12.095)
Zysk operacyjny	76.262	85.513	25.794	25.678
Marża (%)	11,4%	13,3%	11,2%	11,5%
Przychody finansowe, netto	11.758	28.408	4.922	3.771
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej	(524)	-	(524)	-
Zysk przed opodatkowaniem	87.496	113.921	30.192	29.449
Podatek dochodowy, netto	(16.219)	(390)	(7.357)	(4.312)
Zysk netto	71.277	113.531	22.835	25.137
<i>Z tego przypadający na:</i>				
akcjonariuszy Netii	70.665	112.950	22.637	24.915
akcjonariuszy mniejszościowych	612	581	198	222
Marża (%)	10,6%	17,6%	9,9%	11,2%
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)	0,19	0,32	0,06	0,06
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)	0,18	0,30	0,06	0,06
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach)	378.750.743	356.498.291	383.872.598	388.655.545
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach)	392.592.292	380.033.501	395.792.167	399.435.526

Nota do przychodów finansowych netto

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05
Przychody z tytułu odsetek netto, łącznie z przychodami z aktualizacji wartości aktywów finansowych	8.418	5.811	3.632	2.003
Dodatnie różnice kursowe, netto	2.344	3.958	966	1.113
Zysk na odroczeniu płatności zobowiązań koncesyjnych	-	13.363	-	-
Zysk na sprzedaży udziałów w spółkach zależnych	11	426	11	-
Odpis dyskonta zobowiązań poukładowych	-	(465)	-	-
Pozostałe	985	5.315	313	655
Razem	11.758	28.408	4.922	3.771

Uzgodnienie wartości EBITDA do wyniku na działalności operacyjnej

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05
Wynik na działalności operacyjnej	76.262	85.513	25.794	25.678
Korekta:				
Amortyzacja środków trwałych	150.173	137.380	51.803	49.375
Amortyzacja ujemnej wartości firmy	-	(17.745)	-	-
Amortyzacja wartości niematerialnych	35.999	37.824	12.135	12.095
EBITDA	262.434	242.972	89.732	87.148

Nota do pozostałych kosztów operacyjnych

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05
Koszty elektronicznej wymiany danych	11.158	11.805	3.973	3.670
Usługi obce	11.426	9.988	3.891	4.081
Odpisy aktualizujące wartość należności	7.900	9.348	1.435	3.881
Remonty i konserwacje	7.461	8.827	2.594	2.530
Materiały i energia	6.152	5.919	2.111	2.141
Usługi pocztowe	5.040	5.262	1.614	1.751
Podróże służbowe	3.569	3.361	1.293	1.198
Pozostałe koszty	7.274	9.721	2.818	1.861
Razem	59.980	64.231	19.729	21.113

Bilans

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	30 września 2005 r.	31 grudnia 2004 r.
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	237.584	301.863
Należności handlowe i pozostałe należności	135.054	122.734
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	29
Zapasy	3.040	2.488
Rozliczenia międzyokresowe czynne	21.661	10.432
Aktywa obrotowe razem	397.339	437.546
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	10	51
Rzeczowe aktywa trwałe, netto	1.734.812	1.817.156
Koncesje telekomunikacyjne, netto	206.020	222.783
Oprogramowanie komputerowe, netto	69.911	84.690
Investycje w jednostkach stowarzyszonych	107.925	-
Wartość firmy / (Ujemna wartość firmy)	13.522	(77.657)
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.074	46.843
Pozostałe aktywa trwałe.....	-	1.149
Aktywa trwałe razem	2.163.274	2.095.015
Aktywa razem	2.560.613	2.532.561
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych	-	4.049
Zobowiązania poukładowe	4.000	11.872
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	132.289	150.234
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	54	-
Rezerwy na zobowiązania	5.884	7.758
Przychody przyszłych okresów	10.620	10.589
Zobowiązania krótkoterminowe razem	152.847	184.502
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych	56.595	54.088
Rezerwy na zobowiązania	1.224	2.137
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	826	1.216
Zobowiązania długoterminowe razem	58.645	57.441
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem	211.492	241.943
Kapitał zakładowy (wartość nominalna jednej akcji wynosi 1 zł)	397.833	366.956
Akcje własne do zbycia / umorzenia	(122.806)	(2.812)
Kapitał zapasowy.....	1.927.403	1.808.922
Pozostały kapitał rezerwowy	2.023	1.162
Niepodzielony wynik finansowy	138.870	111.204
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy Netii razem	2.343.323	2.285.432
Kapitały mniejszości	5.798	5.186
Kapitał własny razem	2.349.121	2.290.618
Pasywa razem	2.560.613	2.532.561

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	Styczeń- wrzesień 2005	Styczeń- wrzesień 2004	III kw. 05	II kw. 05
Zysk netto	71.277	113.531	22.835	25.137
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych	186.172	175.204	63.938	61.470
Amortyzacja ujemnej wartości firmy	-	(17.745)	-	-
Amortyzacja kosztów emisji obligacji	-	465	-	-
Odroczony podatek dochodowy	15.769	-	7.230	4.144
Zysk na odroczeniu płatności zobowiązań koncesyjnych	-	(13.363)	-	-
Odsetki naliczone od opłat koncesyjnych	4.830	2.118	1.656	1.643
Odsetki od pożyczek	(592)	-	(592)	-
Świadczenia bezgotówkowe	1.024	468	61	412
Inne korekty	117	(51)	(44)	87
Zmiana pozostałych aktywów trwałych	(250)	(1.461)	51	(895)
Różnice kursowe	(3.416)	(3.765)	(981)	(1.464)
Strata / (Zysk) na sprzedaży środków trwałych	(138)	-	18	(156)
Zysk na sprzedaży jednostek zależnych	(11)	(426)	(11)	-
Zmiana kapitału obrotowego	(4.787)	(24.607)	11.500	(19.944)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	269.995	230.368	105.661	70.434
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych	(102.565)	(140.925)	(31.412)	(21.123)
Sprzedaż środków trwałych	768	-	131	637
Inwestycja w jednostkę stowarzyszoną	(108.460)	-	(108.460)	-
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu przejętych środków pieniężnych	5.177	(95.608)	5.177	-
Sprzedaż udziałów/akcji w jednostkach zależnych	70	(504)	70	-
Udzielone pożyczki	(24.899)	-	(24.899)	-
Opłaty koncesyjne	(4.050)	(4.790)	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(233.959)	(241.827)	(159.393)	(20.486)
Wpływy brutto z emisji akcji	62.761	43.272	9.799	36.380
Koszt emisji akcji	(1.707)	(594)	(85)	(218)
Wypłata dywidendy	(38.710)	-	-	(38.710)
Wykup akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych	(122.138)	-	(88.807)	(33.331)
Splata zobowiązań poukładowych	(1.511)	-	(6)	(1.505)
Wykup obligacji związanych z warrantami subskrypcyjnymi	(1)	(8)	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(101.306)	42.670	(79.099)	(37.384)
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	991	(2.140)	(742)	745
Zmiana stanu środków pieniężnych, netto	(64.279)	29.071	(133.573)	13.309
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu obrotowego ..	301.863	228.001	371.157	357.848
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu obrotowego ...	237.584	257.072	237.584	371.157

Definicje

EBITDA / Skorygowana EBITDA	<p>- aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, Przychody/(koszty) finansowe netto, podatek dochodowy oraz udział akcjonariuszy mniejszościowych w wyniku netto. EBITDA została dodatkowo skorygowana o odpisy aktualizujące wartość firmy z konsolidacji oraz środków trwałych i jednocześnie została określona jako „Skorygowana EBITDA”. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwia jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używanego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.</p>
Inne koszty operacyjne	<p>- obejmuje głównie koszty utrzymania biura i floty samochodowej, systemów komputerowych, materiałów i energii, usług kurierskich, rezerw na należności wątpliwe, pozostałych rezerw oraz usług świadczonych przez inne podmioty.</p>
Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej	<p>- przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie <i>call-back</i> i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.</p>
Koszt dzierżawy łączy i utrzymania sieci	<p>- koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.</p>
Koszty rozliczeń międzyoperatorских	<p>- płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.</p>
Linia dzwoniąca	<p>- linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.</p>
Linia podłączona	<p>- zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.</p>
Przychody z bezpośrednich usług głosowych	<p>- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).</p>
Przychody z pośrednich usług głosowych	<p>- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.</p>

Przychody z pozostałej działalności	- przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączości radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	- przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audioteksowe), pomniejszone o koszty związane z pozyskiwaniem tych przychodów.
Przychody z usług transmisji danych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii, pomniejszone o koszty związane z terminacją ruchu.
Przychody z tytułu usług hurtowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	- sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	- średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	- środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	- koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	- środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	- ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za pierwsze trzy kwartały 2005 r. w dniu 9 listopada 2005 r. o godzinie 16.30 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2061, Mark Walter (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Yuhau Lin (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.

###