

Kontakt: Anna Kuchnio (IR)
+48-22-330-2061
Jolanta Ciesielska (Media)
+48-22-330-2407
Netia
- lub -
Mark Walter
Taylor Rafferty, Londyn
+44-(0)20-7614-2900
Abbas Qasim
Taylor Rafferty, Nowy Jork
+001-212-889-4350

NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA I KWARTAŁ 2005 ROKU

Warszawa, Polska – 11 maja 2005 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś niepodlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za pierwszy kwartał 2005 r. według MSSF UE (*).

Dane finansowe

- **Przychody** za I kw. 2005 r. wyniosły 216,4 mln zł (53,0 mln euro), wykazując wzrost o 4% w porównaniu z I kw. 2004 r.
Z dniem 1 stycznia 2005 r. uległ zmianie, zgodnie z dobrą praktyką MSSF, sposób prezentacji danych w zakresie kosztów z tytułu terminacji ruchu (obejmujących również koszty usług sieci inteligentnej), wykazywanych dotychczas w pozycji „Inne koszty operacyjne”. Powyższe koszty zostały przeniesione do przychodów telekomunikacyjnych i wykazane netto w pozycjach „Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich” i „Przychody z tytułu usług sieci inteligentnej”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do 31 grudnia 2004 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.
- **EBITDA** za I kw. 2005 r. wyniosła 85,6 mln zł (21,0 mln euro), osiągając marżę EBITDA na poziomie 39,5% i wykazując wzrost o 13% w porównaniu do I kw. 2004 r.
- **Zysk netto** za I kw. 2005 r. wyniósł 23,3 mln zł (5,7 mln euro), osiągając marżę zysku netto na poziomie 10,8%.
Zmiany zasad rachunkowości będące wynikiem zastosowania od dnia 1 stycznia 2005 r. nowych standardów MSSF 2 i MSSF 3 oraz ich wpływ na publikowane dane finansowe zostały opisane w rozdziale „Pozostałe dane”.
- **Środki pieniężne** na dzień 31 marca 2005 r. wynosiły 357,8 mln zł (87,6 mln euro) w porównaniu do kwoty 185,0 mln zł na dzień 31 marca 2004 r. oraz 301,9 mln zł na dzień 31 grudnia 2004 r.
- **Netia Mobile Sp. z o.o., spółka zależna Netii, została ogłoszona zwycięzcą przetargu na częstotliwości UMTS**, zakończonego przez Prezesa Urzędu Regulacji Telekomunikacji i Poczty w dniu 9 maja 2005 r. Przetarg na rezerwację częstotliwości w paśmie GSM 1800 MHz, w którym Netia także uczestniczyła, pozostał nierozstrzygnięty. Zgodnie z procedurą przetargową Netia Mobile Sp. z o.o. ma czas do dnia 16 maja 2005 r. na złożenie wniosku do Prezesa URTiP o rezerwację częstotliwości UMTS.

(*). Według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”), Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („MSR”) oraz związanych z nimi interpretacji ogłoszonych w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

Dane operacyjne

- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w I kw. 2005 r. do 39%, osiągając wartość 84,2 mln zł (20,6 mln euro), z poziomu 33% w I kw. 2004 r.
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły 72% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w I kw. 2005 r.
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wyniosła 424.585 na dzień 31 marca 2005 r. w porównaniu do 424.658 linii dzwoniących na dzień 31 marca 2004 r. oraz 424.802 na dzień 31 grudnia 2004 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 145.658, wykazując wzrost o 5% w porównaniu do I kw. 2004 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 34,3%.
- **Średni miesięczny przychód na linię** (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych) zmniejszył się o 11% do kwoty 101 zł (25 euro) w I kw. 2005 r. w porównaniu do 113 zł w I kw. 2004 r. oraz o 4% w porównaniu do 105 zł w IV kw. 2004 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w branży.
- **Zatrudnienie** w grupie Netia wyniosło 1.204 etaty na dzień 31 marca 2005 r. w porównaniu do 1.393 etatów na dzień 31 marca 2004 r. oraz do 1.234 etatów na dzień 31 grudnia 2004 r.

Wojciech Mądalski, prezes zarządu Netii, stwierdził: - W I kw. 2005 r. Netia kolejny raz osiągnęła wzrost przychodów ze sprzedaży nowych produktów i znacznie powiększyła generowane środki pieniężne. Sprzedaż produktów innych niż tradycyjne usługi głosowe wzrosła o 26% w porównaniu z I kw. 2004 r., a wiodącym produktem w tej grupie były usługi transmisji danych, z których przychody wzrosły o 39% w porównaniu z I kw. 2004 r. oraz o 13% w porównaniu z IV kw. 2004 r., odzwierciedlając umacniającą się pozycję Netii w sektorze klientów biznesowych.

Do wzrostu wskaźnika EBITDA o 13% w porównaniu z I kw. 2004 r. przyczyniła się stała, ścisła kontrola kosztów w przekroju całej grupy kapitałowej. Osiągany przez Netię wzrost przychodów oraz stale usprawniana działalność operacyjna przyczyniają się z kolei do wzrostu generowanych środków pieniężnych. Ich zasoby zwiększyły się blisko dwukrotnie, z poziomu 185 mln zł w I kw. 2004 r. do 358 mln zł na dzień 31 marca 2005 r. Tym samym konsekwentnie realizujemy nasz cel, zakładający zwiększanie poziomu wolnych środków pieniężnych dostępnych po uwzględnieniu ponoszonych wydatków inwestycyjnych.

W rezultacie możemy dokonać dystrybucji kapitału na rzecz akcjonariuszy, zachowując jednocześnie wysoki poziom elastyczności i siły finansowej do dalszej realizacji naszych celów strategicznych. Z satysfakcją pragnę podkreślić, że Netia po raz pierwszy w swojej historii wypłaciła dywidendę. Ponadto rozpoczęliśmy program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych. Działania te są wyrazem naszego zaufania co do przyszłości firmy.

Kent Holding, członek zarządu ds. finansowych, dodał: - Osiągnięty w I kw. 2005 r. wzrost przychodów i wskaźnika EBITDA jest zgodny z naszymi oczekiwaniami. W wyniku wypracowania znacznych środków pieniężnych odnotowaliśmy wskaźnik wolnych środków pieniężnych na poziomie 16 punktów procentowych (liczony jako różnica marży EBITDA i procentowego udziału wydatków inwestycyjnych w przychodach). Po dokonaniu w kwietniu 2005 r. pierwszej wypłaty dywidendy w wysokości 39 mln zł poziom posiadanych przez nas środków pieniężnych jest nadal wysoki.

Wyniki za I kw. 2005 r. uwzględniają zmiany zasad rachunkowości, dokonane w związku z zastosowaniem nowych standardów MSSF, które zostały szczegółowo omówione w niniejszym komunikacie. Ponadto dodatkowe zmiany w sposobie prezentacji danych zostały wprowadzone zgodnie z dobrą praktyką MSSF w sektorze telekomunikacyjnym i dotyczyły wykazania według wartości netto niektórych pozycji przychodów i kosztów operacyjnych, z odpowiednim dostosowaniem wszystkich danych porównawczych. Przychody za I kw. 2005 r. wzrosły o 4% do kwoty 216 mln zł z poziomu 207 mln zł za I kw. 2004 r. Pomijając wpływ wspomnianych powyżej zmian prezentacyjnych, przychody za I kw. 2005 r. wzrosły o 6% do kwoty 225 mln zł z poziomu 212 mln zł za I kw. 2004 r. Wykazanie według wartości netto niektórych pozycji przychodów i kosztów operacyjnych miało także wpływ na wzrost marży wskaźnika EBITDA, który wyniósł w I kw. 2005 r. 39,5% (bez uwzględnienia wpływu tych zmian marża EBITDA wyniosła 37,9%).

Pozostałe dane

- **Pierwsza w historii Netii wypłata dywidendy oraz program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych** zostały przyjęte uchwałami Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Netii w dniu 17 marca 2005 r. („ZWZA”). Dywidenda w kwocie 0,10 zł na akcję, w łącznej wysokości 38,7 mln zł (9,5 mln euro), została wypłacona w dniu 22 kwietnia 2005 r. akcjonariuszom posiadającym akcje Netii na dzień 7 kwietnia 2005 r. Ponadto, w celu dalszej dystrybucji kapitału na rzecz akcjonariuszy, ZWZA przyjęła program wykupu akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych. Program ten, o wartości do 120 mln zł (29,4 mln euro), rozpoczął się w dniu 9 maja 2005 r. i będzie prowadzony do końca czerwca 2006 r. zgodnie z zasadami ładu korporacyjnego oraz odpowiednimi przepisami prawa polskiego i unijnego. Będzie on obejmował wyłącznie transakcje prowadzone za pośrednictwem warszawskiej Giełdy Papierów Wartościowych – bez blokowych transakcji pozagiełdowych – dla zapewnienia maksymalnej przejrzystości procesu oraz równego dostępu do programu dla wszystkich akcjonariuszy. W ramach programu Netia może nabyć nie więcej niż 10% jej kapitału zakładowego w wysokości ustalonej na ostatni dzień programu.
- **Pan Piotr Czapski został powołany na stanowisko członka Zarządu ds. strategii i rozwoju** z dniem 1 marca 2005 r.
- **Decyzja o wcześniejszej spłacie pozostałych zobowiązań poukładowych**, wynikających z postępowań układowych Netii zatwierdzonych w 2002 r., została ogłoszona w dniu 8 listopada 2004 r. Netia zaproponowała wierzycielom uprawnionym z tytułu zobowiązań poukładowych, wynoszących łącznie 11,9 mln zł (2,9 mln euro), wymianę wierzytelności na akcje Netii nowej emisji serii I lub spłatę gotówką. Z ogólnej kwoty zobowiązań poukładowych 6,4 mln zł (1,6 mln euro) zostało zamienione na 5.875.610 nowych akcji serii I Spółki w dniu 16 lutego 2005 r. w oparciu o otrzymane od wierzycieli wnioski. Akcje serii I zostały wprowadzone do obrotu na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych z dniem 13 kwietnia 2005 r., po ich uprzedniej asymilacji z pozostałymi akcjami Netii. Pozostałe zobowiązania poukładowe, w wysokości 5,5 mln zł (1,3 mln euro), zostaną spłacone gotówką w dniach 13-20 maja 2005 r. (w przypadku wierzycieli, którzy złożyli odpowiednie wnioski w terminie do dn. 29 kwietnia 2005 r.) bądź, w przypadku wierzycieli, którzy nie złożyli wymaganych wniosków o spłatę gotówką do dnia 29 kwietnia 2005 r., zostaną złożone w depozycie sądowym. Spłata wszystkich zobowiązań poukładowych umożliwi formalne ukończenie postępowań układowych Netii przed terminami wymagalności zobowiązań poukładowych przypadającymi pierwotnie na lata 2007-2012. W dniu 26 kwietnia 2005 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy wydał postanowienie, którym uznał postępowanie układowe dotyczące spółki Netia South Sp. z o.o. („Netia South”), której następcą prawnym jest Netia, za ukończone w związku z pełnym wykonaniem wierzytelności objętych układem zawartym przez Netię South z wierzycielami. Postępowanie układowe Netii South było elementem sądowych postępowań układowych przeprowadzonych w związku z restrukturyzacją finansową grupy Netia.
- **Kapitał zakładowy Netii** na dzień 31 marca 2005 r. wynosił 379.548.549 zł i dzielił się na 379.548.549 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda, dających łącznie 379.548.549 głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy Spółki. Kapitał zakładowy Netii nadal ulega podwyższeniu wraz z każdorazowym wykonaniem warrantów subskrypcyjnych i opcji na akcje, które zostały wyemitowane w związku z procesem restrukturyzacji finansowej Netii. Do dnia 11 maja 2005 r. zostało wykonanych 43.069.935 warrantów subskrypcyjnych z 64.848.442 dwu- i trzyletnich warrantów subskrypcyjnych wyemitowanych ogółem (1.361.947 dwuletnich warrantów subskrypcyjnych wygasło w dniu 29 kwietnia 2005 r.). Kapitał zakładowy Netii na dzień 11 maja 2005 r. wynosił 393.924.856 zł.
- **Odkupienie akcji Netii serii C i E.** W związku z wygaśnięciem z dniem 1 stycznia 2004 r. opcji na objęcie akcji Netii przez osoby uprawnione w ramach planu motywacyjnego z 1999 r. oraz w celu wykonania zobowiązań wynikających z umów o subemisję usługową zawartych z Centralnym Domem Maklerskim Pekao SA („CDM Pekao”), powiernikiem planu motywacyjnego, w dniu 22 kwietnia 2005 r. Netia odkupiła od CDM Pekao 176.881 akcji serii C oraz 291.767 akcji serii E po cenie nabycia 6 złotych za sztukę, tj. po cenie nominalnej z dnia ich emisji.

- **Aktywo z tytułu podatku odroczonego** wynosiło na dzień 31 marca 2005 r. 42,4 mln zł (10,4 mln euro). Zmiana wartości aktywa z tytułu podatku odroczonego rozpoznanego w I kw. 2005 r. w porównaniu z jego wartością na koniec IV kw. 2004 r. (w wysokości 46,8 mln zł) wynika z częściowego odwrócenia różnic przejściowych, wprowadzenia od 1 stycznia 2005 r. wyższych stawek amortyzacji dla celów księgowych oraz aktualizacji prognozy wyników podatkowych na lata 2005-2008.
- **Zmiany zasad rachunkowości wynikające z zastosowania od dnia 1 stycznia 2005 r. standardów MSSF 2 i MSSF 3.**
 - **Ujemna wartość firmy z konsolidacji.** W wyniku zastosowania przez grupę Netia MSSF 3 „Połączenia jednostek gospodarczych”, z dniem 1 stycznia 2005 r. kwota 77,7 mln zł (19,0 mln euro) stanowiąca niezamortyzowaną część ujemnej wartości firmy z konsolidacji, powstałej w wyniku nabycia akcji i udziałów w spółkach RST El-Net SA i Świat Internet SA, została odniesiona na wynik lat ubiegłych. Tym samym, z dniem 1 stycznia 2005 r. Netia zaprzestała dokonywania odpisów ujemnej wartości z konsolidacji, co miało wpływ na obniżenie poziomu zysku operacyjnego i zysku netto w porównaniu do poprzednich okresów.
 - **Opcje na akcje.** W wyniku zastosowania przez grupę Netia standardu MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych”, Spółka dokonała wyceny podlegających realizacji opcji na zakup akcji, które zostały przyznane w ramach planu premiowania akcjami. Zgodnie z nowym standardem Netia rozpoznaje koszty nagród wypłacanych pracownikom w formie akcji (w tym opcji na akcje) przez cały okres, w którym może nastąpić ich realizacja. Wysokość kosztu jest uzależniona od wartości godziwej szacowanej na dzień przyznania. W rezultacie dokonanej wyceny, łączny koszt opcji rozpoznany na dzień 1 stycznia 2005 r., w kwocie 1,2 mln zł (0,3 mln euro), został odniesiony na wynik lat ubiegłych, przy czym kwota 0,6 mln zł (0,1 mln euro) dotyczyła roku 2004. Koszt związany z wyceną opcji w I kw. 2005 r. wyniósł 0,4 mln zł (0,1 mln euro). W związku z powyższym dane porównawcze w okresach zakończonych do 31 grudnia 2004 r. zostały odpowiednio dostosowane i z tego względu różnią się od wartości prezentowanych uprzednio.

Informacje finansowe dotyczące sprawozdań skonsolidowanych

W związku ze zmianą sposobu prezentacji danych wprowadzoną z dniem 1 stycznia 2005 r. i dotyczącą zastosowania standardu MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” dokonano odpowiedniego dostosowania w pozycji kosztów „Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników”.

Ponadto z dniem 1 stycznia 2005 r. zostały wprowadzone zmiany w sposobie prezentacji związane z reklasyfikacją kosztów z tytułu terminacji ruchu (obejmujących również koszty usług sieci inteligentnej), wykazywanych dotychczas w pozycji „Inne koszty operacyjne”. Zgodnie z dobrą praktyką MSSF w sektorze telekomunikacyjnym, koszty te zostały przeniesione do przychodów telekomunikacyjnych i wykazane netto w pozycjach „Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich” i „Przychody z tytułu usług sieci inteligentnej”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do 31 grudnia 2004 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I kw. 2005.

Porównanie I kw. 2005 r. do I kw. 2004 r.

Przychody za I kw. 2005 r. wzrosły o 4% do kwoty 216,4 mln zł (53,0 mln euro) z kwoty 207,2 mln zł za I kw. 2004 r. Przy użyciu wcześniej stosowanego sposobu prezentacji przychodów i kosztów operacyjnych, przychody wzrosły pomiędzy tymi okresami o 6% do kwoty 225,5 mln zł (55,2 mln euro) z poziomu 212,0 mln zł.

Przychody z usług telekomunikacyjnych wzrosły o 5% do kwoty 213,9 mln zł (52,4 mln euro) z kwoty 204,5 mln zł za I kw. 2004 r. Wzrost ten był związany z przejściem El-Netu oraz ekspansją takich produktów jak transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie i usługi hurtowe, zaliczanych do produktów innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 26% do kwoty 84,5 mln zł (20,7 mln euro) za I kw. 2005 r. z kwoty 67,0 mln zł za I kw. 2004 r. i stanowiły 39% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 33% za I kw. 2004 r. Przychody z tytułu bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się w porównywanym okresie o 6% do kwoty 129,4 mln zł (31,7 mln euro) z poziomu 137,5 mln zł za I kw. 2004 r., odzwierciedlając głównie ogólny trend obniżki taryf w tym segmencie produktów. W kwietniu 2005 r. Netia wprowadziła nowe oferty taryfowe adresowane do abonentów indywidualnych korzystających z bezpośrednich usług głosowych oraz kontynuowała wdrażanie usług szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii ADSL (por. rozdział „Podsumowanie działalności operacyjnej”). Przy użyciu wcześniej stosowanego sposobu prezentacji przychodów i kosztów operacyjnych, przychody z usług telekomunikacyjnych wzrosły za I kw. 2005 r. o 7% do kwoty 223,0 mln zł (54,6 mln euro) z poziomu 209,3 mln zł za I kw. 2004 r.

Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich wzrosły o 13% do 41,5 mln zł (10,2 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 36,6 mln zł za I kw. 2004 r., głównie w związku ze wzrostem ruchu.

Koszty operacyjne (z wyłączeniem opłat z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich) stanowiły 41% przychodów ogółem za I kw. 2005 r. w porównaniu do 46% za I kw. 2004 r. Powyższa zmiana była związana ze stałą poprawą efektywności kosztowej wśród kluczowych kategorii kosztów, w szczególności wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników (15,9% przychodów ogółem za I kw. 2005 r. w porównaniu do 18,6% za I kw. 2004 r.) oraz kosztów reklamy i promocji (1,9% przychodów ogółem za I kw. 2005 r. w porównaniu do 3,0% za I kw. 2004 r.).

Wskaźnik EBITDA wzrósł o 13% do 85,6 mln zł (21,0 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 75,7 mln zł za I kw. 2004 r. Marża EBITDA wzrosła za ten okres do 39,5% w porównaniu do 36,6% za I kw. 2004 r. Wzrost ten został osiągnięty dzięki wzrostowi przychodów i kontynuowaniu działań zmierzających do optymalizacji poziomu kosztów operacyjnych. Przy użyciu wcześniej stosowanego sposobu prezentacji marża EBITDA wzrosła do 37,9% za I kw. 2005 r. z poziomu 35,7% za I kw. 2004 r.

Amortyzacja środków trwałych wzrosła o 15% do 49,0 mln zł (12,0 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do kwoty 42,6 mln zł za I kw. 2004 r., głównie w związku z zakończeniem projektów inwestycyjnych oraz uaktualnieniem okresów użytkowania niektórych aktywów trwałych, którego rezultatem było wprowadzenie z dniem 1 stycznia 2005 r. wyższych stawek amortyzacyjnych.

Amortyzacja wartości niematerialnych zmniejszyła się o 7% do 11,8 mln zł (2,9 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do kwoty 12,6 mln zł za I kw. 2004 r.

Zysk operacyjny (EBIT) wyniósł 24,8 mln zł (6,1 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 28,2 mln zł za I kw. 2004 r. Wynik EBIT odnotowany w I kw. 2004 r. uwzględniał odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji w kwocie 7,7 mln zł. Z dniem 1 stycznia 2005 r. Netia zaprzestała dokonywania odpisów ujemnej wartości firmy z konsolidacji w związku z zastosowaniem MSSF 3 (por. rozdział „Pozostałe dane”).

Przychody finansowe netto wyniosły 3,1 mln zł (0,8 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 8,7 mln zł za I kw. 2004 r.

Obciążenie z tytułu podatku dochodowego za I kw. 2005 r. wyniosło 4,6 mln zł (1,1 mln euro) (por. rozdział „Pozostałe dane”).

Zysk netto wyniósł 23,3 mln zł (5,8 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 36,8 mln zł za I kw. 2004 r. Zmiana w poziomie zysku netto była związana z innym ujęciem ujemnej wartości firmy z konsolidacji, wprowadzeniem wyższych stawek amortyzacyjnych, niższym poziomem przychodów finansowych netto oraz obciążeniem z tytułu podatku dochodowego, jak opisano powyżej.

Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego wzrosły o 26% do kwoty 50,0 mln zł (12,2 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 39,7 mln zł wydatkowanych w I kw. 2004 r., głównie w związku z realizacją płatności związanych z projektami inwestycyjnymi dotyczącymi IV kw. 2004 r. oraz rozbudową sieci IP dla usług szerokopasmowego dostępu w technologii ADSL. Ponadto w styczniu 2005 r. uiszczono ostatnią płatność za koncesję międzystrefową w kwocie 4,1 mln zł (1,0 mln euro). W rezultacie przepływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej wyniosły 54,1 mln zł (13,2 mln euro) w I kw. 2005 r. w porównaniu do kwoty 140,5 mln zł w I kw. 2004 r. Przepływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej w I kw. 2004 r. obejmowały koszt netto nabycia El-Netu, z uwzględnieniem otrzymanych przy jego przejściu środków pieniężnych w wysokości 95,6 mln zł (23,4 mln euro), oraz płatność za koncesję międzystrefową w kwocie 4,8 mln zł (1,2 mln euro).

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne na dzień 31 marca 2005 r. wyniosły 357,8 mln zł (87,6 mln euro).

Porównanie I kwartału 2005 r. z IV kwartałem 2004 r.

Przychody ogółem za I kw. 2005 r. wyniosły 216,4 mln zł (53,0 mln euro) w porównaniu do kwoty 220,0 mln zł za IV kw. 2004 r. Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 3% do kwoty 84,5 mln zł (20,7 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 82,4 mln zł za IV kw. 2004 r. Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych wyniosły 129,4 mln zł (31,7 mln euro) w I kw. 2005 r. wobec 135,0 mln zł za IV kw. 2004 r. W marcu i kwietniu 2005 r. Netia wprowadziła nowe oferty taryfowe dla klientów korzystających z usług głosowych (zarówno bezpośrednich jak i pośrednich) (por. rozdział „Podsumowanie działalności operacyjnej”).

Wskaźnik EBITDA za I kw. 2005 r. wyniósł 85,6 mln zł (20,9 mln euro) w porównaniu do skorygowanego wskaźnika EBITDA w kwocie 81,3 mln zł za IV kw. 2004 r. Marża EBITDA wyniosła 39,5% za I kw. 2005 r. w porównaniu do skorygowanej marży EBITDA w wysokości 37,0% za IV kw. 2004 r. Wzrost wskaźnika i marży EBITDA był związany z niższymi kosztami reklamy i promocji oraz niższymi kosztami dzierżawy linii i utrzymania sieci.

Zysk netto wyniósł 23,3 mln zł (5,7 mln euro) za I kw. 2005 r. w porównaniu do 45,8 mln zł za IV kw. 2004 r. Zmiana w poziomie zysku netto była głównie wynikiem odnotowania w I kw. 2005 r. obciążenia z tytułu podatku dochodowego w wysokości 4,6 mln zł (1,1 mln euro), w porównaniu do przychodu z tego tytułu w kwocie 46,7 mln zł (11,4 mln euro) za IV kw. 2004 r.

Podsumowanie działalności operacyjnej

Liczba linii dzwoniących wyniosła 424.585 linii na dzień 31 marca 2005 r. w porównaniu do 424.658 linii na dzień 31 marca 2004 r. oraz 424.802 linii na dzień 31 grudnia 2004 r. Ekwiwalent linii ISDN wzrósł do 90.680 linii na dzień 31 marca 2005 r. z poziomu 81.698 linii na dzień 31 marca 2004 r. oraz 89.566 linii na dzień 31 grudnia 2004 r.

Liczba linii biznesowych wyniosła 145.658 na dzień 31 marca 2005 r. w porównaniu do 139.023 linii na dzień 31 marca 2004 r. (wzrost o 5%) oraz pozostała na tym samym poziomie co w dniu 31 grudnia 2004 r.

Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących wzrósł do 34,3% z poziomu 32,7% na dzień 31 marca 2004 r. i pozostał na tym samym poziomie co w dniu 31 grudnia 2004 r.

Nowe oferty taryfowe dla bezpośrednich usług głosowych zostały wprowadzone z dniem 4 kwietnia 2005 r. Nowe taryfy są adresowane do abonentów indywidualnych, korzystających z linii analogowych. W zależności od profilu abonenta, klienci mogą obecnie dokonać wyboru pomiędzy siedmioma propozycjami taryfowymi, konkurencyjnymi cenowo w porównaniu z ofertą innych operatorów. Proponowane taryfy obejmują m.in. pakiety darmowych połączeń lokalnych i międzymiastowych w ramach miesięcznego abonamentu oraz ujednolicone stawki za połączenia lokalne, międzymiastowe i do sieci komórkowych.

Nowe oferty taryfowe dla abonentów TP korzystających z pośrednich usług głosowych „Netia 1055” (usługi świadczone poprzez prefiksy) zostały wprowadzone z dniem 15 marca 2005 r. Nowe taryfy „Optymalna 1055” i „Zyskowna 1055” o konkurencyjnych warunkach cenowych są adresowane odpowiednio do średnich i dużych firm i opierają się na rozliczaniu sekundowym (rozliczanie z dokładnością do jednej sekundy). Ponadto z dniem 1 marca 2005 r. i 15 kwietnia 2005 r. obniżeniu uległy stawki odpowiednio za połączenia do sieci komórkowych oraz połączenia międzynarodowe realizowane w ramach taryfy „Specjalnej 1055”, znajdującej się w ofercie Netii od listopada 2004 r.

Połączenia lokalne w dostępie wdzwanianym dla abonentów TP korzystających z usług „Netia 1055” zostały wprowadzone z dniem 1 maja 2005 r. Połączenia będą realizowane po wybraniu bezpłatnego numeru dostępowego (po uzyskaniu połączenia z numerem dostępowym klienci wybierają cyfrę „0” oraz numer strefy, w ramach której dzwonią, a następnie numer lokalny, z którym chcą się połączyć).

Nowe opcje w ramach świadczonych przez Netię usług szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii ADSL „Net24” zostały wprowadzone z dniem 4 kwietnia 2005 r. Nowe usługi „Net24 Optimum” i „Net24 VIP” są skierowane do abonentów indywidualnych Netii posiadających linie analogowe lub linie ISDN. Rozszerzają one dotychczasową ofertę „Net24” w zakresie proponowanych prędkości transmisji danych (prędkość danych pobieranych wynosi odpowiednio dla tych opcji 256 kb/s i 1024 kb/s, natomiast prędkość danych wysyłanych wynosi odpowiednio 64 kb/s i 160 kb/s). Obecnie usługa „Net24” jest oferowana w czterech opcjach: „Net24 Premium”, „Net24 Komfort”, „Net24 Optimum” oraz „Net24 VIP”.

Nowa usługa szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii SDSL „SuperNet24” została wprowadzona z dniem 15 kwietnia 2005 r. Usługa ta jest skierowana do abonentów Netii posiadających linie analogowe, w tym głównie do średnich i dużych firm. „SuperNet24” jest oferowany w dwóch opcjach – „SuperNet24 Komfort” i „SuperNet24 Premium” – zapewniających wybór prędkości transmisji danych (prędkość danych pobieranych oraz wysyłanych wynosi odpowiednio dla tych opcji 1 Mb/s i 2 MB/s), stały adres IP oraz nielimitowaną ilość transmitowanych danych.

Na dzień 11 maja 2005 r. klienci Netii korzystali ogółem z 27,632 portów w ramach wszystkich produktów ADSL (tj. usług „Net24”, „BiznesNet24” oraz „SuperNet24”).

Merrill Lynch Capital Services, Inc. („Merrill Lynch”) wycofał pozew przeciwko Spółce, Netii Telekom SA i Netii Holdings SA o zapłatę kwoty 8,7 mln USD z odsetkami i kosztami prawnymi, należnej w związku z rozwiązaniem w dniu 14 grudnia 2001 r. transakcji swap zawartej w dniu 30 marca 2001 r. Na skutek cofnięcia pozwu, postanowieniem z dnia 27 kwietnia 2005 r. High Court of Justice, w Londynie, Wielka Brytania, zakończył, bez orzekania o kosztach, postępowanie sądowe prowadzone z powództwa Merrill Lynch. Cofnięcie pozwu nastąpiło w związku z subskrypcją przez Merrill Lynch akcji serii I Spółki.

Podstawowe dane finansowe ^

PLN'000	I kw. 2005	IV kw. 04	III kw. 04	II kw. 04	I kw. 04
Przychody ze sprzedaży	216.376	219.988	220.340	215.884	207.182
Zmiana % (rok do roku)	4,4%	19,1%	23,6%	21,8%	28,8%
EBITDA/Skorygowana EBITDA	85.554	81.297	83.493	83.742	75.737
Marża %	39,5%	37,0%	37,9%	38,8%	36,6%
Zmiana % (rok do roku)	13,0%	49,6%	56,2%	65,9%	74,0%
Wynik operacyjny	24.790	(358)	29.139	28.190	28.184
Marża %	11,5%	(0,2%)	13,2%	13,1%	13,6%
Wynik netto	23.305	45.841	44.710	32.002	36.819
Marża %	10,8%	20,8%	20,3%	14,8%	17,8%
Środki pieniężne	357.848	301.863	257.072	217.172	184.973
Wydatki inwestycyjne	50.030	50.472	49.019	52.220	39.686

EUR'000 *	I kw. 2005	IV kw. 04	III kw. 04	II kw. 04	I kw. 04
Przychody ze sprzedaży	52.984	53.870	53.956	52.865	50.734
Zmiana % (rok do roku)	4,4%	19,1%	23,6%	21,8%	28,8%
EBITDA/Skorygowana EBITDA	20.949	19.908	20.445	20.506	18.546
Marża %	39,5%	37,0%	37,9%	38,8%	36,6%
Zmiana % (rok do roku)	13,0%	49,6%	56,2%	65,9%	74,0%
Wynik operacyjny	6.069	(88)	7.135	6.903	6.902
Marża %	11,5%	(0,2%)	13,2%	13,1%	13,6%
Wynik netto	5.705	11.225	10.948	7.837	9.016
Marża %	10,8%	20,8%	20,3%	14,8%	17,8%
Środki pieniężne	87.628	73.919	62.951	53.180	45.295
Wydatki inwestycyjne	12.252	12.359	12.004	12.787	9.718

* Kwoty w euro zostały przeliczone po kursie 4,0837 PLN = 1,00 EUR, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 31 marca 2005 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

^ W związku ze zmianą sposobu prezentacji danych wprowadzoną z dniem 1 stycznia 2005 r. i dotyczącą zastosowania standardu MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” dokonano odpowiedniego dostosowania w pozycji kosztów „Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników”. Ponadto z dniem 1 stycznia 2005 r. zostały wprowadzone zmiany w sposobie prezentacji związane z reklasyfikacją kosztów z tytułu terminacji ruchu (obejmujących również koszty usług sieci inteligentnej), wykazywanych dotychczas w pozycji „Inne koszty operacyjne”. Zgodnie z dobrą praktyką MSSF w sektorze telekomunikacyjnym, koszty te zostały przeniesione do przychodów telekomunikacyjnych i wykazane netto w pozycjach „Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich” i „Przychody z tytułu usług sieci inteligentnej”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do 31 grudnia 2004 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

Podstawowe dane operacyjne					
	I kw. 05	IV kw. 04	III kw. 04	II kw. 04	I kw. 04
Dane dotyczące sieci telefonicznej					
Sieć szkieletowa (km)	5.002	5.002	4.939	4.876	4.874
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu	516.272	514.202	513.662	511.562	509.882
Dane o ilości abonentów (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)					
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu	424.585	424.802	426.523	426.606	424.658
<i>W tym ekwiwalent linii ISDN</i>	<i>90.680</i>	<i>89.566</i>	<i>89.132</i>	<i>85.938</i>	<i>81.698</i>
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie	(217)	(1.721)	(83)	1.948	64.511
Przyrost netto linii biznesowych w okresie	-	159	2.332	4.144	20.490
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu	145.658	145.658	145.499	143.167	139.023
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu	34,3%	34,3%	34,1%	33,6%	32,7%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^...	101	105	105	108	113
Inne					
Zatrudnienie	1.204	1.234	1.253	1.340	1.393

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny, w odróżnieniu od wartości za ostatni miesiąc kwartału prezentowanych uprzednio.

* Wszystkie dane, za wyjątkiem informacji o ilości linii podłączonych, uwzględniają efekt nabycia El-Netu.

Rachunek zysków i strat

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 05	I kw. 04	IV kw. 04
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych			
<u>Bezpośrednie usługi głosowe</u>	<u>129.445</u>	<u>137.466</u>	<u>134.985</u>
Abonamenty	35.736	34.639	36.088
Opłaty za połączenia	93.709	102.827	98.897
- połączenia lokalne	30.688	35.827	33.285
- połączenia międzystrefowe	18.085	20.974	20.465
- połączenia międzynarodowe	10.835	9.224	8.574
- połączenia do sieci telefonii komórkowej	28.381	29.635	30.557
- pozostałe	5.720	7.167	6.016
<u>Pośrednie usługi głosowe</u>	<u>22.283</u>	<u>22.795</u>	<u>25.446</u>
<u>Transmisja danych</u>	<u>28.617</u>	<u>20.541</u>	<u>25.236</u>
<u>Rozliczenia międzyoperatorskie</u>	<u>11.352</u>	<u>5.452</u>	<u>13.920</u>
<u>Usługi hurtowe</u>	<u>15.299</u>	<u>10.794</u>	<u>10.884</u>
<u>Usługi sieci inteligentnej</u>	<u>5.152</u>	<u>5.271</u>	<u>4.986</u>
<u>Pozostałe usługi telekomunikacyjne</u>	<u>1.784</u>	<u>2.181</u>	<u>1.899</u>
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych razem	213.932	204.500	217.356
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	2.444	2.682	2.632
Przychody razem	216.376	207.182	219.988
Pozostałe przychody operacyjne	296	283	1.319
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	(41.520)	(36.576)	(39.376)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników	(34.340)	(38.502)	(31.724)
Usługi profesjonalne	(2.942)	(2.832)	(3.834)
Ubezpieczenia	(1.503)	(1.816)	(1.597)
Podatki i opłaty	(11.467)	(10.393)	(11.754)
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci	(16.183)	(15.866)	(19.992)
Koszty reprezentacji i reklamy	(4.025)	(6.122)	(8.515)
Pozostałe koszty operacyjne	(19.138)	(19.621)	(23.218)
EBITDA / Skorygowana EBITDA	85.554	75.737	81.297
Marża (%)	39,5%	36,6%	37,0%
Odpis z tytułu trwałej utraty wartości aktywów trwałych	-	-	(21.705)
Amortyzacja środków trwałych	(48.995)	(42.566)	(51.511)
Amortyzacja ujemnej wartości firmy	-	7.655	3.675
Amortyzacja wartości niematerialnych	(11.769)	(12.642)	(12.114)
Zysk / (Strata) operacyjny(a)	24.790	28.184	(358)
Marża (%)	11,5%	13,6%	(0,2%)
Przychody / (Koszty) finansowe, netto	3.065	8.722	(534)
Zysk / (Strata) przed opodatkowaniem	27.855	36.906	(892)
Podatek dochodowy, netto	(4.550)	(87)	46.733
Zysk netto	23.305	36.819	45.841
<i>Z tego przypadający na:</i>			
akcjonariuszy Grupy Netia	23.113	36.676	45.564
akcjonariuszy mniejszościowych	192	143	277
Marża (%)	10,8%	17,8%	20,8%
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)	0,06	0,11	0,13
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach)	0,06	0,10	0,12
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach)	372.089.141	348.746.468	362.349.684
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach)	390.976.494	375.952.311	383.398.234

Nota do przychodów / (kosztów) finansowych netto

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 05	I kw. 04	IV kw. 04
Przychody / (Koszty) odsetkowe netto, łącznie z przychodami z aktualizacji wartości aktywów finansowych.....	2.783	1.562	2.535
Dodatnie różnice kursowe	265	1.516	847
Zysk na sprzedaży udziałów w spółkach zależnych	-	148	(86)
Odpis dyskonta zobowiązań poukładowych	-	(151)	(5.700)
Pozostałe	17	5.647	1.870
Razem	3.065	8.722	(534)

Uzgodnienie wartości EBITDA/Skorygowanej EBITDA do wyniku na działalności operacyjnej

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 05	I kw. 04	IV kw. 04
Wynik na działalności operacyjnej	24.790	28.184	(358)
Korekta:			
Amortyzacja środków trwałych	48.995	42.566	51.511
Amortyzacja ujemnej wartości firmy	-	(7.655)	(3.675)
Amortyzacja wartości niematerialnych	11.769	12.642	12.114
Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości aktywów trwałych	-	-	21.705
EBITDA / Skorygowana EBITDA	85.554	75.737	81.297

Nota do pozostałych kosztów operacyjnych

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 05	I kw. 04	IV kw. 04
Koszty elektronicznej wymiany danych	3.515	3.681	4.606
Usługi obce	3.454	2.646	7.026
Odpisy aktualizujące wartość należności	2.584	3.516	903
Remonty i konserwacje	2.337	3.309	311
Materiały i energia	1.900	1.894	3.173
Usługi pocztowe	1.675	1.661	1.807
Podróże służbowe	1.078	928	1.461
Pozostałe koszty	2.595	1.986	3.931
Razem	19.138	19.621	23.218

Bilans

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	31 marca 2005 r.	31 grudnia 2004 r.
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	357.848	301.863
Należności handlowe i pozostałe należności	119.451	122.734
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	29
Zapasy	1.506	2.488
Rozliczenia międzyokresowe czynne	37.167	10.432
Aktywa obrotowe razem	515.972	437.546
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	51	51
Rzeczowe aktywa trwałe, netto	1.790.330	1.817.156
Koncesje telekomunikacyjne, netto	217.244	222.783
Oprogramowanie komputerowe, netto	67.874	84.690
Ujemna wartość firmy	-	(77.657)
Pozostałe aktywa trwałe	555	1.149
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	42.448	46.843
Aktywa trwałe razem	2.118.502	2.095.015
Aktywa razem	2.634.474	2.532.561
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych	-	4.049
Zobowiązania poukładowe	5.511	11.872
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	178.416	150.234
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	11	-
Rezerwy na zobowiązania	5.984	7.758
Przychody przyszłych okresów	11.118	10.589
Zobowiązania krótkoterminowe razem	201.040	184.502
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych	55.706	54.088
Rezerwy na zobowiązania	1.833	2.137
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	935	1.216
Zobowiązania długoterminowe razem	58.474	57.441
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem	259.514	241.943
Kapitał zakładowy (wartość nominalna jednej akcji wynosi 1 zł)	379.549	366.956
Akcje własne do zbycia	(2.812)	(2.812)
Kapitał zapasowy	1.616.016	1.606.519
Pozostały kapitał zapasowy	285.511	203.565
Niepodzielony wynik finansowy	91.318	111.204
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy Grupy Netia razem	2.369.584	2.285.432
Kapitały mniejszości	5.378	5.186
Kapitał własny razem	2.374.960	2.290.618
Pasywa razem	2.634.474	2.532.561

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	I kw. 05	I kw. 04	IV kw. 04
Zysk netto	23.305	36.819	45.841
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych	60.764	55.208	63.625
Amortyzacja ujemnej wartości firmy	-	(7.655)	(3.675)
Amortyzacja kosztów emisji obligacji	-	151	5.700
Odsetki naliczone od opłat koncesyjnych	1.531	385	1.938
Odroczony podatek dochodowy	4.395	-	(46.843)
Świadczenia bezgotówkowe	551	112	171
Inne korekty	74	91	(98)
Zmiana pozostałych aktywów trwałych	594	972	1.918
Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości aktywów trwałych	-	-	21.705
Strata na sprzedaży udziałów w jednostkach zależnych	-	(148)	-
Różnice kursowe	(971)	(1.197)	(2.353)
Zmiana kapitału obrotowego	3.657	(22.436)	(2.606)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	93.900	62.302	85.323
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych	(50.030)	(39.686)	(50.472)
Zakup udziałów w jednostkach zależnych	-	(95.498)	-
Sprzedaż udziałów/akcji w spółkach zależnych	-	(504)	-
Opłaty koncesyjne	(4.050)	(4.790)	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(54.080)	(140.478)	(50.472)
Wpływy brutto z emisji akcji	16.582	34.884	12.395
Koszt emisji akcji	(1.404)	(362)	(150)
Wykup obligacji związanych z warrantami subskrypcyjnymi	(1)	(5)	-
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	15.177	34.517	12.245
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	988	631	(2.305)
Zmiana stanu środków pieniężnych, netto	55.985	(43.028)	44.791
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu obrotowego	301.863	228.001	257.072
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu obrotowego	357.848	184.973	301.863

Definicje

EBITDA / Skorygowana EBITDA	<p>- aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, Przychody/(koszty) finansowe netto, podatek dochodowy oraz udział akcjonariuszy mniejszościowych w wyniku netto. EBITDA została dodatkowo skorygowana o odpisy aktualizujące wartość firmy z konsolidacji oraz środków trwałych i jednocześnie została określona jako „Skorygowana EBITDA”. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwia jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używanego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.</p>
Inne koszty operacyjne	<p>- obejmuje głównie koszty utrzymania biura i floty samochodowej, systemów komputerowych, materiałów i energii, usług kurierskich, rezerw na należności wątpliwe, pozostałych rezerw oraz usług świadczonych przez inne podmioty.</p>
Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej	<p>- przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie <i>call-back</i> i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.</p>
Koszt dzierżawy łączy i utrzymania sieci	<p>- koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.</p>
Koszty rozliczeń międzyoperatorских	<p>- płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.</p>
Linia dzwoniąca	<p>- linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.</p>
Linia podłączona	<p>- zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.</p>
Przychody z bezpośrednich usług głosowych	<p>- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).</p>
Przychody z pośrednich usług głosowych	<p>- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.</p>

Przychody z pozostałej działalności	- przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączości radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	- przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audiotekstowe), pomniejszone o koszty związane z pozyskiwaniem tych przychodów.
Przychody z usług transmisji danych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii, pomniejszone o koszty związane z terminacją ruchu.
Przychody z tytułu usług hurtowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	- sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	- średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	- środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	- koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	- środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	- ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za I kw. 2005 r. w dniu 12 maja 2005 r. o godzinie 16.30 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2000, Mark Walter (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Yuhau Lin (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.

###