



Kontakt: Anna Kuchnio (IR)  
+48-22-330-2061  
Jolanta Ciesielska (Media)  
+48-22-330-2407  
Netia  
- lub -  
Mark Walter  
Taylor Rafferty, Londyn  
+44-(0)20-7614-2900  
Abbas Qasim  
Taylor Rafferty, Nowy Jork  
+001-212-889-4350

**NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA IV KWARTAŁ I ROK 2004**  
**(wg Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej)**

Warszawa, Polska – 1 marca 2005 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś podlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za 2004 rok i niepodlegające badaniu wyniki finansowe za czwarty kwartał 2004 r. według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (*IFRS*).

**Dane finansowe**

- **Przychody** za 2004 r. wyniosły 897,2 mln zł (300,0 mln USD), wykazując wzrost o 28% w porównaniu z 2003 r. Przychody za IV kw. 2004 r. wyniosły 231,1 mln zł (77,3 mln USD), co stanowi wzrost o 25% w stosunku do IV kw. 2003 r.
- **Skorygowana EBITDA** za 2004 r. wyniosła 324,9 mln zł (108,7 mln USD), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 36,2% i wykazując wzrost o 61% w porównaniu do 2003 r. EBITDA za IV kw. 2004 r. wyniosła 81,5 mln zł (27,2 mln USD), osiągając marżę EBITDA na poziomie 35,3% i wykazując wzrost o 50% w porównaniu do IV kw. 2003 r.
- **Zysk netto** za 2004 r. wyniósł 159,2 mln zł (53,2 mln USD), osiągając marżę zysku netto na poziomie 17,7%, w porównaniu do straty netto w kwocie 729,1 mln zł za 2003 r. Zysk netto za IV kw. 2004 r. wyniósł 45,7 mln zł (15,3 mln USD) i uwzględnił przychód z tytułu rozpoznania podatku odroczonego w kwocie 46,7 mln zł (15,6 mln USD) oraz odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych w kwocie 21,7 mln zł (7,3 mln USD).
- **Środki pieniężne** na dzień 31 grudnia 2004 r. wynosiły 301,9 mln zł (100,9 mln USD) w porównaniu do kwoty 257,1 mln zł na dzień 30 września 2004 r. oraz 228,0 mln zł na dzień 31 grudnia 2003 r.

## **Dane operacyjne**

- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorские, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w IV kw. 2004 r. do 41%, osiągając wartość 93,3 mln zł (31,2 mln USD), z poziomu 32% w IV kw. 2003 r. Równocześnie udział przychodów ze sprzedaży powyższych produktów w przychodach z działalności telekomunikacyjnej za 2004 r. wzrósł do poziomu 38%, osiągając wartość 339,6 mln zł (113,6 mln USD), z poziomu 29% w 2003 r.
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły odpowiednio 73% i 72% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w IV kw. 2004 r. i 2004 r.
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wzrosła do 424.802 na dzień 31 grudnia 2004 r. w porównaniu do 360.147 linii dzwoniących na dzień 31 grudnia 2003 r., osiągając wzrost o 18%, oraz pozostała na zbliżonym poziomie w stosunku do 426.523 linii dzwoniących na dzień 30 września 2004 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 145.658, wykazując wzrost o 23% w porównaniu do IV kw. 2003 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 34.3%.
- **Średni miesięczny przychód na linię** (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych) zmniejszył się o 8% do kwoty 105 zł (35 USD) w IV kw. 2004 r. w porównaniu do 114 zł w IV kw. 2003 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w branży, i pozostał na tym samym poziomie jak w III kw. 2004 r.
- **Zatrudnienie** w grupie Netia wyniosło 1.234 etaty na dzień 31 grudnia 2004 r. w porównaniu do 1.273 etatów na dzień 31 grudnia 2003 r. oraz do 1.253 etatów na dzień 30 września 2004 r. Zmniejszenie netto liczby etatów w porównaniu z IV kw. 2003 r. zostało osiągnięte pomimo przejścia 224 pracowników w związku z nabyciem spółki EI-Net w I kw. 2004 r.

**Wojciech Mądalski, prezes zarządu Netii**, stwierdził: - Netia osiągnęła doskonałe wyniki za 2004 rok, odnotowując 28-procentowy wzrost przychodów oraz 61-procentowy wzrost wskaźnika EBITDA. Ogłaszana dzisiaj odrębnym komunikatem propozycja wypłaty dywidendy i programu wykupu akcji własnych – wraz z osiągniętym po raz pierwszy przez Netię rocznym zyskiem netto – potwierdzają finansową siłę grupy, jej pozycję rynkową oraz dobre perspektywy rozwoju, a także nasze zaangażowanie w proces zwiększania wartości dla akcjonariuszy.

Po dwóch latach realizacji pięcioletniej strategii Netii jesteśmy w połowie drogi do osiągnięcia założonego celu, tj. podwojenia przychodów do roku 2008. Pomimo silnej konkurencji udało nam się w ubiegłym roku zwiększyć udział rynkowy w segmentach klientów biznesowych oraz powiększyć bazę naszych klientów poprzez nabycie EI-Netu. Z satysfakcją stwierdzam także, że osiągnęliśmy i przekroczyliśmy nasz drugi cel strategiczny, zakładający marżę EBITDA na poziomie co najmniej 35 procent. Stało się to możliwe dzięki stałemu usprawnianiu działalności operacyjnej, korzyściom z integracji przejętych podmiotów oraz wyższej efektywności pracowników.

Tym samym Netia znajduje się w doskonałej sytuacji, by wykorzystać swoją siłę finansową na dystrybucję kapitału na rzecz akcjonariuszy oraz do dalszej realizacji celów strategicznych na polskim rynku telekomunikacyjnym.

**Kent Holding, członek zarządu ds. finansowych**, dodał: - Przychody w wysokości 897,2 mln zł osiągnięte przez Netię w 2004 roku wykazują blisko 50-procentowy wzrost wobec poziomu z roku 2002, co potwierdza nasz postępek w dążeniu do celu strategicznego, zakładającego podwojenie przychodów do roku 2008. Na 28-procentowy wzrost przychodów w porównaniu z 2003 rokiem złożył się wzrost związany z przejęciami (19 punktów procentowych) oraz wzrost organiczny (9 punktów procentowych). Wynik ten został osiągnięty dzięki sukcesowi Netii w sprzedaży usług dla klientów biznesowych, która stanowiła 72 procent przychodów z działalności telekomunikacyjnej za ubiegły rok. Wzrost przychodów został osiągnięty przede wszystkim dzięki rosnącej sprzedaży produktów innych niż tradycyjne usługi głosowe. Przychody z tych produktów, obejmujących transmisję danych i produkty inne niż bezpośrednie usługi głosowe, wzrosły do kwoty 339,6 mln zł, tj. o 70 procent w porównaniu z rokiem 2003. Mając na uwadze dalsze poszerzenie oferty produktowej Netii przygotowujemy nasze stanowisko dotyczące sektora usług komórkowych w oparciu o analizę warunków dokumentacji przetargowej na nowe częstotliwości GSM i UMTS.

W dalszym ciągu znacznie rosła nasza efektywność, co znalazło odzwierciedlenie we wzroście skorygowanego wskaźnika EBITDA o 61 procent w skali roku do kwoty 324,9 mln zł. Równocześnie skorygowana marża EBITDA za 2004 r. wyniosła 36,2 procent, wykazując znaczący wzrost wobec 28,8-procentowej marży w 2003 roku. Wynik ten podkreśla osiągnięte przez Netię korzyści z synergii powstałych w wyniku nabycia innych podmiotów oraz umiejętność zwiększania efektywności działalności. Pomimo przejęcia dwóch podmiotów i 28-procentowego wzrostu przychodów Netia zredukowała ogólny poziom zatrudnienia o 3 procent. Koszty wynagrodzeń i świadczenia na rzecz pracowników stanowiły w IV kwartale 2004 roku jedynie 14 procent przychodów, podczas gdy kwartalny przychód na pracownika wzrósł o 35% w skali roku do 186 tys. zł. Nabycie EI-Netu i Świata Internet przyniosło Netii istotne korzyści strategiczne, poszerzając geograficzny obszar działalności, możliwość świadczenia zaawansowanych rozwiązań telekomunikacyjnych oraz przyczyniając się istotnie do wzrostu przychodów. Tym samym, wykorzystanie możliwości Netii w zakresie konsolidacji polskiego rynku telekomunikacyjnego i działania ukierunkowane na wzrost efektywności pozostają ważnymi elementami strategii firmy na przyszłość.

## **Pozostałe dane**

- **Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Netii** zostało zwołane na dzień 17 marca 2005 r. Oprócz corocznych uchwał dotyczących m.in. zatwierdzenia sprawozdań finansowych, sprawozdań zarządu z działalności oraz podziału zysku za 2004 rok proponowany porządek ZWZA obejmuje przyjęcie programu nabywania i umarzania akcji własnych oraz nabywania warrantów subskrypcyjnych Netii. Maksymalna kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy oraz program wykupu akcji/warrantów wynosi 163,2 mln zł (54,6 mln USD). Szczegółowa rekomendacja w sprawie ostatecznej kwoty przeznaczonej na ten cel, a także jej alokacja pomiędzy dywidendę i program wykupu akcji/warrantów zostanie ogłoszona odrębnie po posiedzeniu rady nadzorczej Netii w dn. 1 marca 2005 r.
- **Decyzja o wcześniejszej spłacie pozostałych zobowiązań poukładowych**, wynikających z postępowań układowych Netii zatwierdzonych w 2002 r., została ogłoszona w dniu 8 listopada 2004 r. Netia zaproponowała wierzycielom uprawnionym z tytułu zobowiązań poukładowych, wynoszących łącznie 11,9 mln zł (4,0 mln USD), wymianę wierzytelności na akcje Netii nowej emisji serii „I” lub spłatę gotówką. Z ogólnej kwoty zobowiązań poukładowych 6,4 mln zł (2,1 mln USD) zostało zamienione na 5.875.610 nowych akcji serii „I” Spółki w dniu 16 lutego 2005 r. w oparciu o otrzymane od wierzycieli wnioski. Netia złoży wniosek o dopuszczenie akcji serii „I” do obrotu na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych po zarejestrowaniu powyższego podwyższenia kapitału zakładowego przez sąd. Pozostałe zobowiązania poukładowe, w wysokości 5,5 mln zł (1,8 mln USD), zostaną spłacone gotówką w dniach 13-20 maja 2005 r. (w przypadku wierzycieli, którzy złożą odpowiednie wnioski w terminie do dn. 29 kwietnia 2005 r.) bądź, w przypadku wierzycieli, którzy nie złożą wymaganych wniosków o spłatę gotówką do dnia 29 kwietnia 2005 r., zostaną złożone w depozycie sądowym. Spłata wszystkich zobowiązań poukładowych umożliwi formalne ukończenie postępowań układowych Netii w 2005 r., tj. przed terminami wymagalności zobowiązań poukładowych przypadającymi pierwotnie na lata 2007-2012.
- **Kapitał zakładowy Netii** na dzień 31 grudnia 2004 r. wynosił 366.956.325 zł i dzielił się na 366.956.325 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda, dających łącznie 366.956.325 głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy Spółki. Kapitał zakładowy Netii nadal ulega podwyższeniu wraz z każdorazowym wykonaniem warrantów subskrypcyjnych i opcji na akcje, które zostały wyemitowane w związku z procesem restrukturyzacji finansowej Netii. Do dnia 28 lutego 2005 r. zostało wykonanych 27.803.472 warrantów subskrypcyjnych w stosunku do 64.848.442 warrantów subskrypcyjnych wyemitowanych ogółem. Ponadto na dzień 1 marca br. wyemitowano 934.099 akcji serii K w wyniku wykonania części opcji, przyznanych w ramach planu premiowania akcjami (łączna liczba akcji serii K, które mogą być wyemitowane w ramach tego planu nie przekroczy 18.373.785 sztuk). Kapitał zakładowy Netii na dzień 1 marca 2005 r. wynosił 372.782.783 zł.
- **Aktywo z tytułu podatku odroczonego**, w kwocie 46,8 mln zł (15,7 mln USD), zostało rozpoznane w IV kw. 2004 r. na skutek dokonania przez zarząd oceny pozycji podatkowej Netii. W oparciu o budżet na 2005 rok oraz biznes plan na lata 2005-2008 założono, że w przyszłych latach Netia wygeneruje zyski podlegające opodatkowaniu. Ponieważ prawdopodobnym jest uzyskanie korzyści podatkowych (głównie dzięki wykorzystaniu strat podatkowych oraz przejściowych różnic pomiędzy stawkami amortyzacji księgowej i podatkowej), zostało rozpoznane aktywo z tytułu podatku odroczonego.
- **Wycena zobowiązań koncesyjnych El-Netu według wartości godziwej**. Zobowiązania z tytułu koncesji lokalnych spółki Regionalne Sieci Telekomunikacyjne El-Net SA („El-Net”), nabytej przez Netię w styczniu 2004 r., wynosiły według wartości nominalnej ok. 104,6 mln EUR (498,2 mln zł wg średniego kursu NBP z dnia 29 stycznia 2004 r.) i były powiększone o 37,7 mln zł opłat prolongacyjnych. W III kw. 2004 r. Netia zakończyła proces wyceny wartości godziwej tych zobowiązań na dzień nabycia. Wartość godziwa została ustalona w oparciu o szacunki co do prawdopodobieństwa przyszłych płatności biorąc pod uwagę rozpoczęty na dzień nabycia proces umorzenia zobowiązań koncesyjnych. Na podstawie tak oszacowanego prawdopodobieństwa oraz wydatków inwestycyjnych planowanych na okresy późniejsze niż 2004, wartość przyszłych płatności została ustalona na kwotę 17,5 mln EUR, powiększoną o 5,8 mln zł opłat prolongacyjnych. Następnie wartość ta została zdyskontowana do wartości bieżącej przyszłych przepływów. W efekcie wartość godziwa zobowiązań koncesyjnych El-Netu na dzień 29 stycznia 2004 r. została ustalona na kwotę 14,3 mln EUR (67,9 mln zł), powiększoną o 5,8 mln zł opłat prolongacyjnych. W rezultacie tej wyceny, która wpłynęła zasadniczo na zmianę wartości godziwej aktywów netto El-Netu, wartość firmy z konsolidacji zaksięgowana pierwotnie na transakcji została zastąpiona ujemną wartością firmy z konsolidacji w kwocie 77,8 mln zł oraz został dokonany odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji w kwocie 5,8 mln zł w okresie zakończonym 31 grudnia 2004 r.

- **Promesa umorzenia zobowiązań koncesyjnych El-Netu.** W dniu 16 sierpnia 2004 r. El-Net otrzymał decyzję ministra infrastruktury udzielającą promesy umorzenia zobowiązań koncesyjnych w wysokości około 75,7 mln EUR i opłat prolongacyjnych w kwocie 37,7 mln zł w oparciu o nakłady inwestycyjne poniesione przez El-Net w latach 2001-2003 oraz w zamian za inwestycje, które zostaną dokonane w ramach grupy Netia do dnia 30 grudnia 2006 r. Powyższe umorzenie nastąpi pod warunkiem pozytywnej weryfikacji nakładów inwestycyjnych przez ministra infrastruktury. Zakończony został proces weryfikacji nakładów poniesionych przez El-Net w latach 2001-2003, w kwocie 85,5 mln zł (28,6 mln USD). Obecnie El-Net oczekuje na formalną decyzję w sprawie umorzenia tych zobowiązań. Zgodnie z decyzją przywołaną powyżej, wszystkie opłaty koncesyjne i prolongacyjne przypadające pierwotnie do uiszczenia w latach 2002 i 2003 zostały odroczone do dnia 30 grudnia 2006 r. W dniu 29 października 2004 r. El-Net złożył dodatkowo wniosek o umorzenie rat opłat koncesyjnych przypadających do zapłaty w latach 2010 i 2011 o wartości nominalnej 28,9 mln EUR.

### **Informacje finansowe dotyczące sprawozdań skonsolidowanych**

*W związku ze zmianą sposobu prezentacji danych wprowadzoną z dniem 1 stycznia 2004 r. i związaną z tym reklasyfikacją przychodów i kosztów operacyjnych, wartości w tych pozycjach w okresach zakończonych do 31 grudnia 2003 r. zostały odpowiednio dostosowane i z tego względu różnią się one od wartości prezentowanych uprzednio. Reklasyfikacja objęła następujące zmiany: przychody z tytułu usług sieci inteligentnej i przychody z aparatów publicznych zostały wyodrębnione odpowiednio z pozycji „Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej” oraz „Opłaty za połączenia”; przychody z tytułu tranzytu ruchu IP i dzierżawy łączny innym operatorom zostały przeniesione z pozycji „Przychody z tytułu usług hurtowych” do „Przychody z usług transmisji danych”; koszty ubezpieczeń oraz podatków i opłat zostały wyodrębnione z pozycji „Usługi profesjonalne” (poprzednia nazwa: „Usługi prawne i finansowe”); „Pozostałe przychody operacyjne” zostały wyodrębnione z pozycji „Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej”.*

*Ponadto zmianie uległ sposób prezentacji przychodów i kosztów z tytułu sprzedaży urządzeń telekomunikacyjnych (głównie modemów ADSL). Powyższa zmiana została wprowadzona w IV kw. 2004 r. z odpowiednim dostosowaniem danych porównawczych (jednak tylko w III kw. 2004 r. wpływ zmiany sposobu prezentacji był istotny). Obecnie przychody oraz koszty z tytułu sprzedaży urządzeń telekomunikacyjnych są przedstawiane odpowiednio w pozycjach „Pozostałe przychody operacyjne” oraz „Pozostałe koszty operacyjne”, w odróżnieniu do wcześniejszej prezentacji tych przychodów i kosztów netto w pozycji „Pozostałe przychody operacyjne”.*

*Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego wg Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej za rok 2004.*

### **Porównanie 2004 r. do 2003 r.**

**Przychody** za 2004 r. wzrosły o 28% do kwoty 897,2 mln zł (300,0 mln USD) z kwoty 701,1 mln zł za 2003 r. Bez uwzględnienia wpływu El-Netu i Świata Internet, spółek nabytych przez Netię, przychody wzrosły „organicznie” o 9% do kwoty 744,6 mln zł (249,0 mln USD).

**Przychody z usług telekomunikacyjnych** wzrosły o 29% do kwoty 886,6 mln zł (296,5 mln USD) z kwoty 689,5 mln zł w 2003 r. Główną przyczyną tego wzrostu było przejęcie El-Netu oraz ekspansja wśród większości produktów innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe, tj. pośrednich usług głosowych, transmisji danych, rozliczeń międzyoperatorskich, usług hurtowych i usług sieci inteligentnej. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 70% do kwoty 339,6 mln zł (113,6 mln USD) za 2004 r. z kwoty 200,1 mln zł za 2003 r. i stanowiły 38% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 29% za 2003 r. Ponadto przychody z bezpośrednich usług głosowych wzrosły w porównywanym okresie o 12% do kwoty 547,0 mln zł (182,9 mln USD) z poziomu 489,5 mln zł za 2003 r., dzięki przyrostowi w ilości linii dzwoniących, związanemu z nabyciem El-Netu, oraz sukcesowi Netii w pozyskiwaniu klientów biznesowych.

**Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich** wzrosły o 30% do 158,7 mln zł (53,1 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do 122,0 mln zł za 2003 r., głównie w związku z opłatami z tego tytułu poniesionymi przez El-Net oraz wzrostem ruchu. Ogółem udział opłat z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich do przychodów ogółem zwiększył się nieznacznie do 17,7% za 2004 r. z poziomu 17,4% za 2003 r.

**Koszty operacyjne (z wyłączeniem opłat z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich)** stanowiły 47% przychodów ogółem za 2004 r. w porównaniu do 55% za 2003 r. Powyższa zmiana była związana ze stałą poprawą efektywności kosztowej wśród kluczowych kategorii kosztów, w szczególności wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników (15,0% przychodów ogółem w 2004 r. w porównaniu do 19,% w 2003 r.) oraz usług profesjonalnych (1,5% przychodów ogółem w 2004 r. w porównaniu do 4,6% w 2003 r.).

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** wzrósł o 61% do 324,9 mln zł (108,7 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do 202,2 mln zł za 2003 r. Skorygowana marża EBITDA wzrosła za ten okres do 36,2% w porównaniu do 28,8% za 2003 r. Wzrost ten został osiągnięty zarówno dzięki obniżonemu poziomowi kosztów stałych, lewarowanych dodatkowo przez wzrost przychodów, jak również kontynuacji działań zmierzających do optymalizacji poziomu zmiennych kosztów operacyjnych.

**Odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych** w kwocie 21,7 mln zł (7,3 mln USD) miał wpływ na wyniki finansowe w 2004 r. i dotyczył głównie aktywów trwałych, które nie będą wykorzystywane w następstwie modernizacji urządzeń w centralach telefonicznych.

**Amortyzacja środków trwałych** pozostała zasadniczo na niezmiennym poziomie i wynosiła 188,9 mln zł (63,2 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do kwoty 190,3 mln zł za 2003 r., pomimo zwiększenia wartości tej pozycji w związku z przejściem El-Netu. Powyższa zmiana była wynikiem odpisu aktualizującego wartość aktywów trwałych dokonanego w 2003 r.

**Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych** zmniejszyła się o 36% do 49,9 mln zł (16,7 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do kwoty 78,1 mln zł za 2003 r., z powodu odpisu aktualizującego wartość aktywów trwałych dokonanego w 2003 r. i umorzenia zobowiązań Netii z tytułu lokalnych koncesji telekomunikacyjnych w IV kw. 2003 r.

**Odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji**, powstałej w wyniku nabycia akcji i udziałów w spółkach El-Net, Świat Internet SA i Netia 1 Sp. z o.o., wyniósł w 2004 r. 21,4 mln zł (7,2 mln USD) (por. rozdział „Pozostałe dane”).

**Zysk operacyjny (EBIT)** wyniósł 85,8 mln zł (28,7 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do straty operacyjnej w wysokości 840,1 mln zł za 2003 r. Poprawa na poziomie wyniku EBIT jest rezultatem stale poprawiających się wyników działalności operacyjnej. Ponadto na poziom straty operacyjnej za 2003 r. miał głównie wpływ odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych w kwocie 799,7 mln zł.

**Przychody finansowe netto** w wysokości 27,9 mln zł (9,3 mln USD) zostały odnotowane w 2004 r. w porównaniu do kosztów finansowych netto w kwocie 65,6 mln zł w 2003 r. Jest to wynik zysku powstałego z odroczenia zobowiązań koncesyjnych El-Netu do dnia 30 grudnia 2006 r. w kwocie 13,4 mln zł (4,5 mln USD), wynikającego ze wspomnianej wyżej decyzji ministra infrastruktury (por. rozdział „Pozostałe dane”), a także wyeliminowania zobowiązań z tytułu obligacji wyemitowanych przez grupę Netia w przeszłości. Z drugiej strony w IV kw. 2004 r. dokonano odpisu dyskonta od zobowiązań poukładowych na kwotę 5,7 mln zł w związku z decyzją o ich wcześniejszym wykupie. Ponadto koszty finansowe netto za 2003 r. obejmowały jednorazowy odpis kosztów emisji Obligacji 2002 w kwocie 40,2 mln zł, dokonany w następstwie ich wcześniejszego wykupu przez Netię.

**Zysk netto** w kwocie 159,2 mln zł (53,2 mln USD) został odnotowany w 2004 r. w porównaniu do straty netto w wysokości 729,1 mln zł za 2003 r. Zysk netto za 2004 r. uwzględniał rozpoznanie aktywa z tytułu podatku odroczonego w wysokości 46,3 mln zł (15,5 mln USD).

**Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego** wzrosły o 30% do kwoty 191,4 mln zł (64,0 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do 147,7 mln zł wydatkowanych w 2003 r., głównie w związku z zakupem urządzeń zwiększających przepustowość sieci szkieletowej Netii oraz modernizacją urządzeń w centralach telefonicznych. Ponadto koszt netto nabycia El-Netu, z uwzględnieniem otrzymanych wraz z jego przejściem środków pieniężnych, wyniósł 95,6 mln zł (32,0 mln USD). W I kw. 2004 r. uiszczono również płatność za koncesję międzystrefową w kwocie 4,8 mln zł (1,6 mln USD). W rezultacie powyższego ujemne przepływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej wyniosły 292,3 mln zł (97,7 mln USD) za 2004 r. w porównaniu do dodatnich przepływów netto w wysokości 118,4 mln zł za 2003 r., które obejmowały wpływ środków pieniężnych w kwocie 259,5 mln zł zwróconych z rachunków zastrzeżonych w związku z obligacjami wyemitowanymi przez Netię w przeszłości.

**Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne** na dzień 31 grudnia 2004 r. wyniosły 301,9 mln zł (101,0 mln USD).

### **Porównanie IV kwartału 2004 r. z III kwartałem 2004 r.**

**Przychody** ogółem za IV kw. 2004 r. pozostały zasadniczo na niezmiennym poziomie i wynosiły 231,1 mln zł (77,3 mln USD) w porównaniu do kwoty 231,8 mln zł za III kw. 2004 r. Podobnie przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne bezpośrednie usługi głosowe wyniosły 93,3 mln zł (31,2 mln USD) za IV kw. 2004 r. w porównaniu do 93,6 mln zł za III kw. 2004 r., natomiast przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych wyniosły 135,2 mln zł (45,2 mln USD) za IV kw. 2004 r. wobec 135,7 mln zł za III kw. 2004 r.

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** za IV kw. 2004 r. wyniósł 81,5 mln zł (27,3 mln USD) w porównaniu do 83,7 mln zł za III kw. 2004 r. Skorygowana marża EBITDA wyniosła 35,3% za IV kw. 2004 r. w porównaniu do 36,1% za III kw. 2004 r. Nieznaczny spadek skorygowanej marży EBITDA jest głównie wynikiem wyższych kosztów reklamy i promocji, związanych z prowadzonymi regularnie jesienią kampaniami promocyjnymi Netii.

**Zysk netto** wyniósł 45,7 mln zł (15,3 mln USD) za IV kw. 2004 r. w porównaniu do 44,7 mln zł za III kw. 2004 r. Wynik ten uwzględniał odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych w kwocie 21,7 mln zł (7,3 mln USD) oraz 46,3 mln zł (15,5 mln USD) przychodu dotyczącego rozpoznania aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Z kolei wynik netto za III kw. 2004 r. obejmował zysk w kwocie 13,4 mln zł (4,58 mln USD) powstały z odroczenia zobowiązań koncesyjnych El-Netu do dnia 30 grudnia 2006 r.

### **Podsumowanie działalności operacyjnej**

**Liczba linii dzwoniących** wyniosła 424.802 linii na dzień 31 grudnia 2004 r. w porównaniu do 360.147 linii na dzień 31 grudnia 2003 r. (wzrost o 18%) oraz 426.523 linii na dzień 30 września 2004 r.

**Liczba linii biznesowych** wyniosła 145.658 na dzień 31 grudnia 2004 r. w porównaniu do 118.533 linii na dzień 31 grudnia 2003 r. (wzrost o 23%) oraz 145.499 linii biznesowych na dzień 30 września 2004 r.

**Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 34,3% z poziomu 32,9% na dzień 31 grudnia 2003 r. i 34,1% na dzień 30 września 2004 r.

**Nowa usługa szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii ADSL „BiznesNet24”**, przeznaczona dla sektora małych przedsiębiorstw, została wprowadzona z dniem 13 grudnia 2004 r. Usługa ta uzupełnia dotychczasową ofertę stałego dostępu do Internetu, świadczonego przez Netię zarówno w technologii ADSL jak i SDSL (tj. odpowiednio usługa „Net24” przeznaczona dla klientów indywidualnych oraz usługa „BDI” adresowana do klientów biznesowych). „BiznesNet24” jest skierowany do abonentów Netii posiadających zarówno linie analogowe jak i linie ISDN. Usługa jest oferowana w trzech opcjach – „BiznesNet24 Komfort”, „BiznesNet24 Premium” oraz „BiznesNet24 Super” – zapewniających wybór prędkości transmisji danych (prędkość danych pobieranych wynosi odpowiednio dla tych opcji 640 kb/s, 1 Mb/s i 2 MB/s, natomiast prędkość danych wysyłanych wynosi odpowiednio 160 kb/s, 256 kb/s i 512 kb/s), stały adres IP oraz Nielimitowaną ilość transmitowanych danych. Na dzień 1 marca 2005 r. klienci Netii korzystali ogółem z 21,730 portów w ramach wszystkich produktów ADSL.

**Nowa Taryfa Specjalna 1055** oferująca konkurencyjne stawki za połączenia została wprowadzona z dniem 19 listopada 2004 r. dla abonentów innych operatorów korzystających z usług Netia 1055.

**Podstawowe dane finansowe**

PLN'000	2004	2003	IV kw. 04	III kw. 04	II kw. 04	I kw. 04	IV kw. 03
Przychody ze sprzedaży **	897.162	701.115	231.089	231.828	222.258	211.987	184.773
Zmiana % (rok do roku)	28,0%	13,2%	25,1%	30,1%	25,4%	31,8%	17,8%
EBITDA/Skorygowana EBITDA **	324.908	202.217	81.468	83.685	83.906	75.849	54.461
Marża %	36,2%	28,8%	35,3%	36,1%	37,8%	35,8%	29,5%
Zmiana % (rok do roku)	60,7%	22,1%	49,6%	56,2%	65,9%	74,0%	59,3%
Wynik operacyjny	85.794	(840.098)	(187)	29.331	28.354	28.296	5.622
Marża %	9,6%	(119,8%)	(0,1%)	12,7%	12,8%	13,3%	3,0%
Wynik netto	159.153	(729.079)	45.735	44.687	31.943	36.788	191.184
Marża %	17,7%	(104,0%)	19,8%	19,3%	14,4%	17,4%	103,5%
Środki pieniężne	301.863	228.001	301.863	257.072	217.172	184.973	228.001
Wydatki inwestycyjne	191.397	147.699	50.472	49.019	52.220	39.686	38.989
<b>USD'000 *</b>	<b>2004</b>	<b>2003</b>	<b>IV kw. 04</b>	<b>III kw. 04</b>	<b>II kw. 04</b>	<b>I kw. 04</b>	<b>IV kw. 03</b>
Przychody ze sprzedaży **	300.014	234.455	77.277	77.524	74.324	70.889	61.789
Zmiana % (rok do roku)	28,0%	13,2%	25,1%	30,1%	25,4%	31,8%	17,8%
EBITDA/Skorygowana EBITDA **	108.650	67.622	27.243	27.985	28.058	25.364	18.212
Marża %	36,2%	28,8%	35,3%	36,1%	37,8%	35,8%	29,5%
Zmiana % (rok do roku)	60,7%	22,1%	49,6%	56,2%	65,9%	74,0%	59,3%
Wynik operacyjny	28.689	(280.932)	(63)	9.808	9.482	9.462	1.880
Marża %	9,6%	(119,8%)	(0,1%)	12,7%	12,8%	13,3%	3,0%
Wynik netto	53.221	(243.807)	15.294	14.943	10.682	12.302	63.933
Marża %	17,7%	(104,0%)	19,8%	19,3%	14,4%	17,4%	103,5%
Środki pieniężne	100.944	76.244	100.944	85.966	72.623	61.856	76.244
Wydatki inwestycyjne	64.004	49.391	16.878	16.392	17.463	13.271	13.038

\* Kwoty w USD zostały przeliczone po kursie 2,9904 PLN = 1,00 USD, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 31 grudnia 2004 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

\*\* W związku ze zmianą sposobu prezentacji danych wprowadzoną z dniem 1 stycznia 2004 r. i wyodrębnieniem pozycji „Pozostałe przychody operacyjne” z pozycji „Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej” wartości w pozycjach przychodów zostały dostosowane odpowiednio w okresach zakończonych do 31 grudnia 2003 r. tak, by odzwierciedlić powyższą zmianę i z tego względu różnią się one od wartości prezentowanych uprzednio.

Podstawowe dane operacyjne					
	IV kw. 04*	III kw. 04*	II kw. 04 *	I kw. 04*	IV kw. 03
<b>Dane dotyczące sieci telefonicznej</b>					
Sieć szkieletowa (km) .....	5.002	4.939	4.876	4.874	3.883
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu .....	514.202	513.662	511.562	509.882	509.432
<b>Dane o ilości abonentów (w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)</b>					
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu .....	424.802	426.523	426.606	424.658	360.147
<i>W tym ekwiwalent linii ISDN</i> .....	89.566	89.132	85.938	81.698	68.158
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie .....	(1.721)	(83)	1.948	64.511	4.007
Przyrost netto linii biznesowych w okresie .....	159	2.332	4.144	20.490	4.120
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu .....	145.658	145.499	143.167	139.023	118.533
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu .....	34,3%	34,1%	33,6%	32,7%	32,9%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^...	105	105	108	113	114
<b>Inne</b>					
Zatrudnienie .....	1.234	1.253	1.340	1.393	1.273

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny, w odróżnieniu od wartości za ostatni miesiąc kwartału prezentowanych uprzednio.

\* Wszystkie dane, za wyjątkiem informacji o ilości linii podłączonych, uwzględniają efekt nabycia El-Netu.



**Rachunek zysków i strat**  
**(według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej)**

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	2004	2003	IV kw. 04	III kw. 04
	<i>audytowany</i>	<i>audytowany</i>	<i>nie badany</i>	<i>nie badany</i>
Przychody z działalności telekomunikacyjnej				
<u>Bezpośrednie usługi głosowe</u> .....	<u>546.989</u>	<u>489.453</u>	<u>135.171</u>	<u>135.652</u>
➤ Opłaty instalacyjne .....	640	847	186	147
➤ Opłaty abonamentowe .....	144.248	124.835	36.088	36.541
➤ Opłaty za połączenia .....	398.152	360.199	98.064	97.905
- połączenia lokalne .....	134.842	123.933	33.285	31.914
- połączenia międzystrefowe .....	82.223	73.947	20.465	20.361
- połączenia międzynarodowe .....	35.685	30.384	8.574	8.844
- połączenia do sieci telefonii komórkowej .....	121.506	114.950	30.557	31.345
- inne .....	23.896	16.985	5.183	5.441
➤ Aparaty wrzutowe .....	3.949	3.572	833	1.059
<u>Pośrednie usługi głosowe</u> .....	<u>103.445</u>	<u>66.728</u>	<u>25.446</u>	<u>27.352</u>
<u>Transmisja danych</u> .....	<u>90.288</u>	<u>61.495</u>	<u>25.236</u>	<u>22.828</u>
<u>Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich</u> .....	<u>67.256</u>	<u>5.108</u>	<u>23.571</u>	<u>23.181</u>
<u>Usługi hurtowe</u> .....	<u>41.921</u>	<u>41.409</u>	<u>10.884</u>	<u>11.745</u>
<u>Usługi sieci inteligentnej</u> .....	<u>28.869</u>	<u>15.891</u>	<u>6.436</u>	<u>6.630</u>
<u>Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej</u> .....	<u>7.826</u>	<u>9.444</u>	<u>1.713</u>	<u>1.886</u>
<b>Razem przychody z działalności telekomunikacyjnej</b> .....	<b>886.594</b>	<b>689.528</b>	<b>228.457</b>	<b>229.274</b>
Przychody z pozostałej działalności .....	10.568	11.587	2.632	2.554
<b>Razem przychody</b> .....	<b>897.162</b>	<b>701.115</b>	<b>231.089</b>	<b>231.828</b>
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b> .....	4.634	8.394	1.319	249
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich .....	(158.733)	(122.045)	(39.376)	(43.145)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników .....	(134.213)	(133.040)	(31.553)	(32.530)
Usługi profesjonalne .....	(13.840)	(32.158)	(3.834)	(3.211)
Ubezpieczenia .....	(6.505)	(5.897)	(1.597)	(1.551)
Podatki i opłaty .....	(44.239)	(37.422)	(11.754)	(11.061)
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci .....	(73.618)	(55.694)	(19.992)	(18.750)
Koszty reklamy i promocji .....	(24.523)	(28.281)	(8.515)	(3.912)
Inne koszty operacyjne .....	(121.217)	(92.755)	(34.319)	(34.232)
<b>Skorygowana EBITDA</b> .....	<b>324.908</b>	<b>202.217</b>	<b>81.468</b>	<b>83.685</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>36,2%</b>	<b>28,8%</b>	<b>35,3%</b>	<b>36,1%</b>
Odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych .....	(21.705)	(799.695)	(21.705)	-
Amortyzacja środków trwałych .....	(188.891)	(190.340)	(51.511)	(46.949)
Odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji .....	21.420	25.828	3.675	5.039
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych .....	(49.938)	(78.108)	(12.114)	(12.444)
<b>Wynik na działalności operacyjnej</b> .....	<b>85.794</b>	<b>(840.098)</b>	<b>(187)</b>	<b>29.331</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>9,6%</b>	<b>(119,8%)</b>	<b>(0,1%)</b>	<b>12,7%</b>
Efekt netto umorzenia koncesji telekomunikacyjnych .....	-	176.940	-	-
Przychody / (Koszty) finansowe, netto .....	27.874	(65.621)	(534)	15.718
<b>Wynik brutto przed opodatkowaniem</b> .....	<b>113.668</b>	<b>(728.779)</b>	<b>(721)</b>	<b>45.049</b>
Podatek dochodowy .....	46.343	254	46.733	(147)
Udział akcjonariuszy mniejszościowych w wyniku .....	(858)	(554)	(277)	(215)
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>159.153</b>	<b>(729.079)</b>	<b>45.735</b>	<b>44.687</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>17,7%</b>	<b>(104,0%)</b>	<b>19,8%</b>	<b>19,3%</b>
Zysk / (Strata) netto na akcję (nie w tysiącach) .....	0,44	(2,12)	0,13	0,12
Rozwodniony zysk / (strata) na akcję (nie w tysiącach) .....	0,42	(2,12)	0,12	0,12
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach) .....	358.096.167	343.849.029	362.349.684	361.482.411
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach) .....	381.476.802	343.849.029	383.398.234	382.247.034

### Nota do przychodów / (kosztów) finansowych netto

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	2004	2003	IV kw. 04	III kw. 04
	<i>audytowana</i>	<i>audytowana</i>	<i>nie badana</i>	<i>nie badana</i>
Przychody / (Koszty) odsetkowe netto, łącznie z przychodami z wyceny aktywów finansowych .....	8.346	(7.880)	2.535	1.984
Różnice kursowe netto .....	4.805	(19.839)	847	659
Zysk na odroczeniu płatności zobowiązań koncesyjnych..	13.363	-	-	13.363
Przychody ze sprzedaży spółek zależnych .....	340	-	(86)	30
Zysk ze sprzedaży aktywów finansowych .....	-	3.946	-	-
Odpis kosztów emisji obligacji w związku z ich wykupem .....	-	(40.211)	-	-
Amortyzacja dyskonta od zobowiązań poukładowych .....	(6.165)	(566)	(5.700)	(159)
Odpis kosztów emisji obligacji .....	-	(1.265)	-	-
Pozostałe .....	7.185	194	1.870	(159)
<b>Razem .....</b>	<b>27.874</b>	<b>(65.621)</b>	<b>(534)</b>	<b>15.718</b>

### Uzgodnienie wartości EBITDA / Skorygowanej EBITDA do wyniku na działalności operacyjnej

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	2004	2003	IV kw. 04	III kw. 04
	<i>nie badane</i>	<i>nie badane</i>	<i>nie badane</i>	<i>nie badane</i>
<b>Wynik na działalności operacyjnej .....</b>	<b>85.794</b>	<b>(840.098)</b>	<b>(187)</b>	<b>29.331</b>
Korekta:				
Amortyzacja środków trwałych .....	188.891	190.340	51.511	46.949
Odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji .....	(21.420)	(25.828)	(3.675)	(5.039)
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	49.938	78.108	12.114	12.444
Odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych .....	21.705	799.695	21.705	-
<b>Skorygowana EBITDA .....</b>	<b>324.908</b>	<b>202.217</b>	<b>81.468</b>	<b>83.685</b>

### Nota do innych kosztów operacyjnych

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	2004	2003	IV kw. 04	III kw. 04
	<i>audytowana</i>	<i>audytowana</i>	<i>nie badana</i>	<i>nie badana</i>
Koszty terminacji ruchu .....	33.770	4.153	11.102	11.487
Usługi informatyczne .....	16.411	20.787	3.135	4.762
Usługi obce .....	17.014	10.683	7.026	4.093
Koszty odpisów aktualizujących wartość należności .....	10.251	14.402	903	2.881
Koszty utrzymania biura i floty samochodowej .....	9.138	19.415	311	2.589
Zużycie materiałów i energii .....	9.092	7.683	3.173	2.000
Usługi pocztowe .....	7.069	5.008	1.807	1.828
Koszty podróży służbowych .....	4.822	4.300	1.461	1.217
Pozostałe koszty .....	13.650	6.324	5.401	3.375
<b>Razem .....</b>	<b>121.217</b>	<b>92.755</b>	<b>34.319</b>	<b>34.232</b>

**Bilans**

**(według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, audytowany)**

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	<b>31 grudnia 2004</b>	<b>31 grudnia 2003</b>
Środki pieniężne .....	301.863	228.001
Należności		
<i>Należności handlowe, netto</i> .....	116.732	95.023
<i>Należności z tytułu podatków</i> .....	3.009	3.271
<i>Pozostałe, netto</i> .....	3.022	2.249
Zapasy .....	2.488	737
Rozliczenia międzyokresowe czynne .....	10.432	10.042
<b>Razem aktywa obrotowe</b> .....	<b>437.546</b>	<b>339.323</b>
Długoterminowe aktywa finansowe .....	51	9
Środki trwałe, netto .....	1.817.156	1.583.277
Koncesje telekomunikacyjne, netto .....	222.783	252.732
Oprogramowanie komputerowe, netto .....	84.690	91.429
Ujemna wartość firmy z konsolidacji .....	(77.657)	(28.799)
Pozostałe aktywa długoterminowe .....	1.149	1.606
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	46.843	-
<b>Razem aktywa trwałe</b> .....	<b>2.095.015</b>	<b>1.900.254</b>
<b>Aktywa razem</b> .....	<b>2.532.561</b>	<b>2.239.577</b>
Krótkoterminowa część zobowiązań za koncesje telekomunikacyjne .....	4.049	4.759
Zobowiązania poukładowe .....	11.872	-
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne		
<i>Zobowiązania handlowe</i> .....	90.269	64.751
<i>Zobowiązania z tytułu podatków</i> .....	10.955	4.325
<i>Rozliczenia międzyokresowe bierne i inne zobowiązania     krótkoterminowe</i> .....	49.010	62.701
Przychody przyszłych okresów .....	10.589	9.751
<b>Razem zobowiązania krótkoterminowe</b> .....	<b>176.744</b>	<b>146.287</b>
<b>Rezerwy na zobowiązania</b> .....	<b>9.895</b>	<b>7.030</b>
Długoterminowa część zobowiązań za koncesje telekomunikacyjne .....	54.088	4.361
Zobowiązania poukładowe .....	-	5.707
Inne zobowiązania długoterminowe .....	1.216	508
<b>Razem zobowiązania długoterminowe</b> .....	<b>55.304</b>	<b>10.576</b>
<b>Razem zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b> .....	<b>241.943</b>	<b>163.893</b>
<b>Kapitały mniejszości</b> .....	<b>5.186</b>	<b>4.328</b>
Kapitał zakładowy .....	366.956	344.487
Kapitał zapasowy .....	1.605.357	1.572.903
Akcje własne do zbycia .....	(2.812)	(2.812)
Pozostałe kapitały rezerwowe .....	-	3.816.325
Pozostały kapitał zapasowy .....	203.565	-
Wynik lat ubiegłych i wynik bieżącego roku obrotowego .....	112.366	(3.659.547)
<b>Razem kapitał własny</b> .....	<b>2.285.432</b>	<b>2.071.356</b>
<b>Pasywa razem</b> .....	<b>2.532.561</b>	<b>2.239.577</b>

**Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych  
(według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej)**

(w tysiącach PLN, chyba że wskazano inaczej)

	2004 <i>audytowane</i>	2003 <i>audytowane</i>	IV kw. 04 <i>nie badane</i>	III kw. 04 <i>nie badane</i>
<b>Wynik netto</b> .....	159.153	(729.079)	45.735	44.687
Amortyzacja .....	238.829	268.448	63.625	59.393
Odpis ujemnej wartości firmy z konsolidacji .....	(21.420)	(25.828)	(3.675)	(5.039)
Amortyzacja kosztów emisji obligacji .....	-	1.265	-	-
Amortyzacja dyskonta od zobowiązań poukładowych .....	6.165	566	5.700	159
Jednorazowy odpis kosztów emisji obligacji .....	-	40.211	-	-
Odsetki naliczone na zobowiązaniach z tytułu koncesji .....	4.056	8.985	1.938	1.440
Zysk na odroczeniu płatności zobowiązań koncesyjnych .....	(13.363)	-	-	(13.363)
Przychód z rozpoznania odroczonego podatku dochodowego ...	(46.843)	-	(46.843)	-
Odsetki naliczone od innych zobowiązań .....	-	3.030	-	-
Efekt netto umorzenia koncesji telekomunikacyjnych .....	-	(176.940)	-	-
Udziały mniejszościowe w wyniku .....	858	554	277	215
Pozostałe rezerwy .....	(149)	(715)	(98)	(84)
Zmiana długoterminowych rozliczeń międzyokresowych .....	457	(1.606)	1.918	(729)
Odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych .....	21.705	799.695	21.705	-
Zysk na sprzedaży spółek zależnych .....	(426)	-	-	-
(Zyski) / Straty z tytułu różnic kursowych .....	(6.118)	18.638	(2.353)	(812)
Zmiana kapitału obrotowego .....	(27.213)	(4.766)	(2.606)	3.870
<b>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej</b> .....	<b>315.691</b>	<b>202.458</b>	<b>85.323</b>	<b>89.737</b>
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych .....	(191.397)	(147.699)	(50.472)	(49.019)
Nabycie aktywów finansowych .....	-	(291)	-	-
Nabycie spółki zależnej, pomniejszone o przejęte środki pieniężne .....	(95.608)	(577)	-	-
Sprzedaż udziałów/akcji w spółkach zależnych .....	(504)	-	-	-
Środki pieniężne otrzymane przy nabyciu spółki zależnej .....	-	16.640	-	-
Zmiana w depozytach o ograniczonej zbywalności .....	-	259.514	-	-
Opłata za zezwolenia telekomunikacyjne .....	(4.790)	(9.160)	-	-
<b>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</b> .....	<b>(292.299)</b>	<b>118.427</b>	<b>(50.472)</b>	<b>(49.019)</b>
Wpływy z emisji akcji .....	55.667	1.118	12.395	613
Koszty emisji akcji .....	(744)	(676)	(150)	(72)
Emisja / (Wykup) obligacji z prawem pierwszeństwa do nabycia akcji .....	(8)	508	-	-
Wykup obligacji (z wyłączeniem odsetek) .....	-	(198.988)	-	(3)
Płatność odsetek od obligacji .....	-	(5.205)	-	-
Wydatki związane z restrukturyzacją finansową .....	-	(24.634)	-	-
<b>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</b> .....	<b>54.915</b>	<b>(227.877)</b>	<b>12.245</b>	<b>538</b>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych .	(4.445)	2.528	(2.305)	(1.356)
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych, netto</b> .....	<b>73.862</b>	<b>95.536</b>	<b>44.791</b>	<b>39.900</b>
Środki pieniężne na początek okresu .....	228.001	132.465	257.072	217.172
Środki pieniężne na koniec okresu .....	<b>301.863</b>	<b>228.001</b>	<b>301.863</b>	<b>257.072</b>

## Definicje

EBITDA / Skorygowana EBITDA	- aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, Przychody/(koszty) finansowe netto, podatek dochodowy oraz udział akcjonariuszy mniejszościowych w wyniku netto. EBITDA została dodatkowo skorygowana o odpisy aktualizujące wartość firmy z konsolidacji oraz środków trwałych i jednocześnie została określona jako „Skorygowana EBITDA”. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwia jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używanego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.
Inne koszty operacyjne	- obejmuje głównie koszty utrzymania biura i floty samochodowej, systemów komputerowych, materiałów i energii, usług kurierskich, rezerw na należności wątpliwe, pozostałych rezerw oraz usług świadczonych przez inne podmioty.
Inne przychody z działalności telekomunikacyjnej	- przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie <i>call-back</i> i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.
Koszt dzierżawy łączy i utrzymania sieci	- koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich	- płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.
Linia dzwoniąca	- linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.
Linia podłączona	- zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.
Obligacje 2002	- Euro Obligacje o terminie wykupu w 2008 roku, z oprocentowaniem 10% rocznie, które zostały w pełni wykupione przez Netię w dniu 24 marca 2003 roku.

Przychody z bezpośrednich usług głosowych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).
Przychody z pośrednich usług głosowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.
Przychody z pozostałej działalności	- przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączności radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z.o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	- przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audiotekstowe).
Przychody z usług transmisji danych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii.
Przychody z tytułu usług hurtowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	- sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	- średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	- środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	- koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	- środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	- ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za 2004 r. w dniu 2 marca 2005 r. o godzinie 16.30 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2000, Mark Walter (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Yuhau Lin (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.