

Finansowy przebój

MOTORYZACJA Leasing z rynkową wartością odkupu rozruszał samochodowy rynek.

MATERIAŁ POWSTAŁ WE WSPÓŁPRACY Z VOLKSWAGEN FINANCIAL SERVICES

Tegoroczny jedenastoprocentowy wzrost rejestracji samochodów osobowych jest zasługą m.in. nowego finansowania. – Produktem zyskującym coraz większe zainteresowanie jest leasing z wysoką wartością końcową – zauważa dyrektor generalny Związku Polskiego Leasingu Andrzej Sugajski. Tłumaczy, że firma przez okres kontraktu spłaca tylko część wartości całego pojazdu, a wartość jego wykupu ustawiona jest na wysokim, rynkowym poziomie. – W leasingu o takiej konstrukcji miesięczne raty mogą być o 1/3 niższe w stosunku do standardowego leasingu z klasycznie niskim wykupem, co jest związane z faktem ponoszenia kosztów wynikających jedynie z używania pojazdu – zauważa Sugajski.

Leasing jest skierowany głównie do firm, ale finansowanie z rynkową wartością końcową dostępne jest również dla osób fizycznych (leasing konsumencki). Na korzyść leasingu konsumenckiego z rynkową wartością końcową przemawiają jego całkowite koszty. Mogą być one znacznie niższe niż w klasycznym kredycie samochodowym, ponieważ spłacamy spodziewaną utratę wartości, a nie całą cenę pojazdu. Kolejny atut to mniejsza liczba formalności, które musi spełnić korzystający (leasingobiorca).

Szerszy wybór

Jedną z pierwszych marek, która zaoferowała w Polsce leasing z niskimi ratami, jest Audi. – Już cztery lata temu wprowadziliśmy leasing, który zmienił rynek – wskazuje dyrektor sprzedaży detalicznej Volkswagen Financial Services Michał Dyc. – Powiedzieliśmy klientom: nie kupujcie aut na kilka lat, tylko używajcie samochodów przez dwa-trzy lata i często je zmieniajcie na nowe. Kiedy wasza życiowa czy zawodowa droga obierze inny kierunek, auto można zmienić na nowe, dostosowane do własnych potrzeb: życiowych i biznesowych. Skoro jesteśmy przy marce premium: na przykład z eleganckiego Audi 4 Limousine można łatwo przejść się na rodzinnego SUV-a Audi Q5 – podaje Dyc.

Nowe finansowanie dało klientom niespotykaną wcześniej elastyczność wyboru. – Dzięki temu, że są już na rynku atrakcyjne instrumenty finansowe, mamy olbrzymi wybór i możliwość indywidualnego dopasowania samochodu do własnych oczekiwań. Sprawdzamy tylko, czy w miesięcznej racie dostaniemy to, co będzie zgodne z naszymi oczekiwaniami – tłumaczy dyrektor sprzedaży detalicznej Volkswagen Financial Services.

Podkreśla, że samochód finansowany leasingiem Audi Perfect Lease można dowolnie skonfigurować, w niewielkim

stopniu zmieniając ratę. – Nasze życzenia czy potrzeby rozkładamy na miesięczne opłaty. Za dodatkowe wyposażenie – na przykład w sportowe fotele – do raty dojdzie nam, w zależności od modelu, co miesiąc kilkanaście złotych. Komfortowe rozwiązania stają się więc w pełni dostępne, dlatego klienci kupujący samochody marki Audi w ramach Audi Perfect Lease decydują się na lepiej wyposażone lub nawet wyższego segmentu modele – opisuje Dyc.

Oferta spotkała się z bardzo dobrym przyjęciem klientów. Sprzedaż Audi w tym roku wzrosła o blisko 17 proc., co

model już co dwa albo trzy lata, na przykład ponownie w leasingu z niskimi ratami,

- swoboda w konfigurowaniu i personalizacji swojego wymarzonego auta, bez oglądania się na gusta potencjalnego kolejnego nabywcy, ponieważ samochód na koniec umowy można po prostu oddać,

- przyjazna i wygodna dla nabywcy forma zakończenia umowy, którą wybiera się dopiero pod koniec okresu finansowania: zagwarantowany w umowie zwrot auta lub jego wykup,

- pakiet przeglądów serwisowych zawarty w cenie samochodu.

Jeżeli przedsiębiorca, na przykład ze względów podatkowych lub chcąc płacić później niż najniższe raty, więcej wpłaci na początku umowy, to taka rata może spaść nawet do 361 zł netto. Wszystko przy założeniu najwyższej opłaty wstępnej, czyli 30 proc., okresu finansowania 36 miesięcy i planowanego rocznego limitu 30 tys. km.

Audi Perfect Lease oferowane jest również nabywcom indywidualnym w formie leasingu konsumenckiego. Aby jeździć nowym Audi A4 wartym 134 900 zł, wystarczy miesięczna rata w kwocie 1659 zł brutto. Przy takiej kwocie na po-

Klient kupujący nowy samochód marki Audi w ramach Audi Perfect Lease w niskich miesięcznych ratach ma już wliczony pakiet przeglądów Audi.

Pakiet obejmuje wszystkie podstawowe prace przeglądowe, w tym: wymianę płynu hamulcowego, wymianę filtra kabinowego/paliwa/powietrza, świec zapłonowych, wymianę oleju, uzupełnienie płynu do spryskiwaczy. Oznacza to, że w okresie trzech lat i przy maksymalnie 90 tys. km przebiegu firma nie musi obawiać się o koszty serwisu, a przeglądy może wykonać w każdej autoryzowanej stacji obsługi marki Audi w Polsce.

ny jest nie bez powodu. Koszty całkowite użytkowania samochodu od około trzeciego roku od zakupu zaczynają rosnać. Według ekspertów rynku samochodowego to jest właśnie najbardziej opłacalny czas na zmianę auta na nowe.

Druga droga to zmiana samochodu na odpowiedni do bieżących potrzeb. Można mieć najnowszy, jeszcze lepiej wyposażony model marki z czterema pierścieniami, z lepszymi osiągnięciami oraz najwyższym poziomem bezpieczeństwa i komfortu.

Możliwość oddania samochodu na koniec umowy oznacza też, że już na samym początku



♦ Jedną z pierwszych marek, która zaoferowała w Polsce leasing z niskimi ratami, jest Audi

wyraźnie skorelowane jest z atrakcyjnym finansowaniem zakupu w postaci leasingu z rynkową wartością końcową. – Udział leasingu z niskimi ratami w marce Audi jest znaczący: spośród wszystkich form finansowania w ramach Audi Financial Services najpopularniejszy jest właśnie produkt dla przedsiębiorców – Audi Perfect Lease. Sięga po niego od 30 do 40 proc. klientów marki. Generalnie na rynku rośnie grupa klientów, którym zależy na niskich ratach, elastyczności i użytkowaniu jeszcze doskonalszych i dobrze wyposażonych samochodów – wyjaśnia Dyc.

Jednym z powodów popularności Audi Perfect Lease są – obok niskich rat – jego elastyczność i wygoda:

- możliwość dopasowania parametrów leasingu do potrzeb firmy (elastyczna wysokość opłaty wstępnej, okresu finansowania, rocznego przebiegu),

- możliwość regularnej zmiany samochodu na nowy

Dla początkujących

Małe i średnie przedsiębiorstwa, które już od pewnego czasu prowadzą działalność gospodarczą, ale i te dopiero na starcie często nie dysponują funduszami lub nie chcą wydawać ich na samochód. W Audi Perfect Lease wszystkie modele są dostępne z zerową opłatą wstępną. Nie trzeba więc dysponować gotówką, żeby z salonu dealerskiego wyjechać wymarzonego modelem Audi. Jeżeli potrzeby fiskalne firmy są inne, można uiścić większą kwotę na początku (nawet do 30 proc. wartości auta) i dzięki temu jeszcze bardziej obniżyć miesięczne zobowiązania.

Przy umowie leasingu Audi Perfect Lease zawartej na trzy lata rata za nowy model, na przykład Audi Q3 w wersji bazowej, wyniesie 1208 zł netto miesięcznie. Przy założeniu, że opłata wstępna byłaby zerowa, a planowany roczny limit to 30 tys. km.

czątku umowy nie trzeba angażować żadnych środków, ponieważ opłata wstępna wynosi 0 proc., roczny przebieg (do 30 tys. km) pozwala na intensywne przemierzanie dróg i bezdroży, a czas finansowania wynosi 36 mies. Dzięki niedługiemu okresowi umowy można po trzech latach oddać samochód i zająć się wybieraniem kolejnego nowego modelu Audi, również na atrakcyjne raty. Koszt dodatkowego wyposażenia jest także rozkładany na raty i doliczany do comiesięcznych płatności, dlatego tylko nieznacznie wpływa na ich wysokość.

Kompleksowe rozwiązanie

Michał Dyc podkreśla, że Audi Perfect Lease jest rozwiązaniem kompleksowym, zapewniającym klientowi nie tylko samochód, ale też mobilność. W jednej miesięcznej racie zawarte są także koszty przeglądów.

W racie jest również pakiet pogwarancyjny Audi Extensive. – Wszystko po to, aby każdy mógł w pełni cieszyć się swoim audi – wskazuje ekspert Volkswagen Financial Services.

Oddać czy zatrzymać

Umowa leasingu z rynkową wartością rezydualną kończy się wraz ze zwrotem auta właścicielowi, czyli firmie leasingowej. Dotychczasowy użytkownik może je wykupić. Nasuwa się jednak pytanie, czy potrzebuje on używanego samochodu. – Czy warto utrzymywać kilkuletnie auto, z czasem generujące coraz wyższe koszty? Alternatywą jest nowy samochód, w niskich ratach Audi Perfect Lease, z możliwością oddania go na koniec umowy i zmiany na kolejny nowy model – przekonuje Michał Dyc.

W tym nowoczesnym leasingu umowa trwa maksymalnie trzy lata i ten okres wyznaczo-

samochód można skonfigurować nie z myślą o ewentualnym przyszłym nabywcy, ale wyłącznie zgodnie ze swoimi potrzebami i marzeniami. Dzięki temu przez lata można jeździć wymarzone autem w stu procentach spełniającym oczekiwania kierowcy.

Laur dla Audi Perfect Lease

Klienci doceniają zalety Audi Perfect Lease. W listopadzie br. ten produkt uzyskał najwięcej głosów klientów i zdobył nagrodę Laur Konsumenta 2018 jako odkrycie roku w kategorii usługi leasingowe. Wśród pozostałych branż pod uwagę kryteriów znalazły się m.in. innowacyjny charakter produktu, jego przewaga konkurencyjna oraz dynamika wzrostu popularności. Laur Konsumenta jest potwierdzeniem pozytywnej opinii Polaków o produkcie i formą jego zbiorowej rekomendacji. ©