

---

**Najwyższe od początku 2013 roku notowania miedzi w PLN zapewniły wzrost przychodów oraz EBITDA Grupy Kapitałowej KGHM Polska Miedź w drugim kwartale pomimo negatywnego wpływu planowego remontu Huty Miedzi Głogów II na zrealizowane poziomy produkcji i sprzedaży.**

Wzrost skonsolidowanych przychodów o 7 proc. rok do roku do poziomu 5 157 mln zł w drugim kwartale 2018 roku jest przede wszystkim efektem wzrostu cen miedzi o ponad 1 200 USD/t (+21 proc. r/r) przy częściowym skompensowaniu tego efektu przez niższy o 7 proc. r/r wolumen sprzedaży miedzi oraz osłabienie kursu USD/PLN o 7 proc r/r. Średnie notowania miedzi wyrażone w złotych w drugim kwartale były najwyższe od pierwszego kwartału 2013 r.

Produkcja miedzi płatnej w Grupie była o 10 proc. niższa niż w drugim kwartale ubiegłego roku (152 tys. t vs 168 tys. t), głównie w efekcie przestoju remontowego pieca w Hucie Miedzi Głogów II. Produkcja z aktywów zagranicznych pozostała stabilna. Remont pieca wpłynął również negatywnie na produkcję metali towarzyszących, głównie srebra metalicznego (-20 proc. r/r). Produkcja molibdenu spadła o 55 proc. do poziomu 3,8 mln funtów, przede wszystkim ze względu na niższą zawartość tego metalu w rudzie eksploatowanej w kopalni Sierra Gorda.

Skorygowana skonsolidowana EBITDA<sup>i</sup> w drugim kwartale 2018 r. była wyższa o 9 proc. w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku (z 1.282 mln zł do 1.391 mln zł). Wpływ na wskaźnik miała większa EBITDA kopalni Sierra Gorda (o 97 mln zł) przy zmianach przychodów i kosztów pozostałych segmentów dających dodatni efekt netto na poziomie 12 mln zł.

Skonsolidowany wynik netto wyniósł w drugim kwartale 172 mln zł i był o połowę niższy niż rok wcześniej. Różnica wynika przede wszystkim ze wzrostu amortyzacji, utworzenia rezerw (głównie z tytułu spraw spornych) oraz niższego wyniku z zaangażowania we wspólne przedsięwzięcia.

Dług netto na koniec drugiego kwartału wyniósł 8 019 mln zł (2 142 mln USD), a poziom długu netto do skorygowanego wskaźnika EBITDA wynosi 1,7.

<b>w mln zł</b>	<b>II kwartał 2018 r.</b>	<b>II kwartał 2017 r.</b>	<b>Zmiana w mln zł</b>	<b>Zmiana w %</b>
Przychody ze sprzedaży	5 157	4 802	+ 355	+ 7,4%
Koszty podstawowej działalności operacyjnej	-4 464	-3 999	- 465	+ 11,6%
Skorygowana EBITDA	1 391	1 282	+ 109	+ 8,5%
Wynik netto ze sprzedaży	693	803	- 110	- 13,7%
Wynik netto	172	344	- 172	- 50,0%

<b>w mln zł</b>	<b>I półrocze 2018 r.</b>	<b>I półrocze 2017 r.</b>	<b>Zmiana w mln zł</b>	<b>Zmiana w %</b>
Przychody ze sprzedaży	9 423	9 713	- 290	- 3,0%
Koszty podstawowej działalności operacyjnej	-8 071	-7 836	- 235	+ 3,0%
Skorygowana EBITDA	2 565	2 863	- 298	- 10,4%
Wynik netto ze sprzedaży	1 352	1 877	- 525	- 28,0%
Wynik netto	611	1 054	- 443	- 42,0%

<sup>i</sup> Skorygowany wskaźnik EBITDA uwzględniający 55% EBITDA Sierra Gorda, której wyniki są konsolidowane metodą praw własności.