

Załącznik nr 3 do MN

Rejestr pytań i odpowiedzi

Rejestr pytań i odpowiedzi do postępowania nr ZC/16/EITE-DI/2020

Nr pytania	Referencja do MN	Treść Pytania	Odpowiedź EITE
1.	Rozdz.IV, ust. 1b <i>„Wykonawca musi posiadać aktualny na dzień składania ofert poziom partnerstwa Gold oraz potwierdzenie od Oracle, że partner posiada ten poziom dla przedmiotowego postępowania.”</i>	<p>Pragniemy wyjaśnić, że od grudnia 2019 firma Oracle wprowadziła globalnie nowy program partnerski Modernized Oracle Partner Network. Nie ma już w nim podziału Partnerów na poziomy Silver, Gold i Platinum, natomiast wprowadzone zostały Ścieżki (ang. Track) w ramach, których Partnerzy zdobywają uprawnienia i kompetencje do odsprzedaży i wdrażania określonych produktów Oracle.</p> <p>Odpowiednikiem dawnego poziomu partnerskiego „Gold” jest obecnie Ścieżka „License & Hardware”, umożliwiająca partnerowi posiadającemu aktywne umowy z Oracle oraz aktywne certyfikacje produktowe, odsprzedaż Licencji i Sprzętu Oracle.</p> <p>Producent jest aktualnie w okresie przejściowym, kiedy część Partnerów Oracle działa jeszcze w starym modelu partnerskim (do momentu wygaśnięcia obecnych umów), a część z nich już w nowym modelu, w którym nie występuje poziom „Gold”.</p> <p>W związku z powyższym pragniemy poinformować, że statusy partnerskie „Gold” wg terminologii starego programu OPN oraz „Licence & Hardware” wg terminologii nowego programu OPN są tożsame.</p> <p>Czy Zamawiający uzna warunek określony w Rozdz. IV, ust. 1b MN za spełniony, jeśli Wykonawca dostarczy na potrzeby niniejszego postępowania potwierdzenie od Oracle, że jest członkiem Oracle Partner Network i w ramach posiadanej ścieżki License&Hardware uprawniony jest do sprzedaży produktów Oracle w tym licencji na oprogramowanie i usług wsparcia technicznego firmy Oracle na terenie Polski?</p>	Tak, Zamawiający wymaga dostarczenia wraz z oferta oświadczenia Oracle Polska Sp. Z o.o., potwierdzającego, że oferent posiada uprawnienia do odsprzedaży produktów