**WSZYSTKIE MITSUBISHI W NIEZWYKLE ATRAKCYJNYCH RATACH I LEASINGU 101%**

Polski oddział Mitsubishi Motors, reprezentowany przez firmę Astara Poland, reaguje na mocny rynkowy trend i oferuje teraz wszystkie swoje modele z bardzo atrakcyjnymi warunkami finansowania – w promocyjnych kredytach, niezwykle korzystnym leasingu 101% lub z pożyczką leasingową.

**Mitsubishi Space Star – nieoprocentowany kredyt, leasing 101%**

Mitsubishi Space Star - najtańszy na polskim rynku model segmentu B z automatyczną przekładnią jest dostępny w **nieoprocentowanym, 12-miesięcznym kredycie 50/50 lub w kredycie z ratą od 644 zł** miesięcznie oraz niezwykle korzystnym dla przedsiębiorców **leasingu 101%.** Ponadto klienci otrzymują w prezencie komplet opon zimowych. **Cena promocyjna samochodu rozpoczyna się od 54 990 zł**. Klienci, którzy skorzystają z finansowania w Santander Consumer Multirent lub Santander Consumer Banku oraz przy zakupie u Dealera pakietu ubezpieczeń komunikacyjnych w PZU lub Warta uzyskują rabat do 5000 zł. W sumie zatem korzyść dla klienta może wynieść więc 6000 zł. Więcej informacji na [Mitsubishi - Outlet 2023 - oferta specjalna](https://www.mitsubishi.pl/oferta/outlet-2023) , [Mitsubishi - Space Star - oferta specjalna](https://www.mitsubishi.pl/oferta/space-star-2021)

**Nowe Mitsubishi COLT teraz w leasingu 101% i z promocyjnymi kredytami**

**Tegoroczna premiera - nowe Mitsubishi COLT,** zachwycająca zarówno nowoczesną stylistyką i zaawansowanymi rozwiązaniami technicznymi, jak i doskonałymi właściwościami jezdnymi, jest teraz dostępny w niezwykle atrakcyjnym **leasingu 101%** oraz z **kredytem 50/50 z RRSO 0%** a także w kredycie ***Niska rata* – 832 zł brutto za miesiąc**.

**Dostępny w cenie od 71 990 zł** Mitsubishi COLT oferuje gamę oszczędnych napędów i najnowsze systemy wspierające kierowcę. Stworzony w Europie, z myślą o potrzebach i przyzwyczajeniach europejskich kierowców, ustanawia nowe standardy jakości, wyposażenia, cyfryzacji i komfortu jazdy w segmencie B**. Oferuje** cztery poziomy bogatego wyposażenia, dwie wersje silnika benzynowego,  napęd hybrydowy i 17 zaawansowanych systemów wspomagających kierowcę. To jedyny model w tej klasie z systemem autonomicznego parkowania i 5-letnią gwarancją oraz 8-letnią gwarancją na pojemność akumulatora trakcyjnego HEV. Nowe Mitsubishi COLT to samochód, który z powodzeniem pełni rolę małego auta rodzinnego, oferując ponadprzeciętnie przestronną kabinę, jeden z największych w klasie bagażnik, mieszczący 391 litrów i liczne schowki o łącznej pojemności ponad 26 litrów. Więcej o modelu COLT można znaleźć na stronie: <https://www.mitsubishi.pl/samochody/colt>

**Mitsubishi Eclipse Cross PHEV za 1399 zł netto za miesiąc i w leasingu 101%**

Klienci zainteresowani zakupem na firmę awangardowo stylizowanego, hybrydowego SUV-a Mitsubishi Eclipse Cross PHEV mogą skorzystać specjalnej oferty wynajmu, w której najniższa rata Lease&Go została wyliczona na poziomie **1 399 zł netto** lub **leasingu 101%.**

Warto podkreślić, że Mitsubishi Eclipse Cross PHEV wyróżnia się znanym z Lancera Evolution i dającym bezpieczeństwo i pełną kontrolę napędem 4x4 Super All Wheel Control, automatyczną, jednobiegową przekładnią, ponad 600-kilometrowym zasięgiem i możliwością ładowania akumulatora z domowego gniazdka 230 V. Istotną zaletą jest także 8-letnia gwarancja na baterię trakcyjną oferowana wraz z najlepszym na rynku pakietem o nazwie Zobowiązanie Serwisowe Mitsubishi z 5-letnią gwarancją producenta na auto i wybrane oryginalne akcesoria do przebiegu 100 000 km, 5 latami gwarancji Mitsubishi Assistance bez limitu przebiegu, 12-letnią gwarancją na perforację blach nadwozia i nieodpłatną usługą kontroli stanu pojazdu. Więcej o tym pakiecie na [Zobowiązanie serwisowe Mitsubishi - Podróżuj spokojnie](https://www.mitsubishi.pl/serwis/zobowiazanie-serwisowe-mitsubishi) Więcej o ofercie związanej z zakupem Mitsubishi Eclipse Cross PHEV  na [Mitsubishi - Eclipse Cross PHEV](https://www.mitsubishi.pl/oferta/eclipse-cross-phev)

**Mitsubishi ASX od 919 zł za miesiąc i leasing 101%**

Zupełnie model ASX 2023, który wiosną zadebiutował w polskich salonach jest teraz dostępny w **nieprocentowanym, 12-miesięcznym kredycie z miesięczną ratą już od 919 zł oraz w bardzo atrakcyjnym leasingu 101%.** Finansowanie w Santander Consumer Multirent lub Santander Consumer Banku i zakup w ASO pakietu ubezpieczeń komunikacyjnych w PZU lub Warta wiąże się też z rabatem 5000 zł. Dzięki wielu elementom dodatkowego wyposażenia takich, jak system bezkluczykowy, automatyczna klimatyzacja, kamera cofania, czujniki parkowania z przodu i z tyłu, system rozpoznawania znaków drogowych czy tempomat z ogranicznikiem prędkości, klienci kupując to auto mogą uzyskać korzyść aż do 11 000 zł**.** Więcej szczegółów na temat Mitsubishi ASX na <https://www.mitsubishi.pl/samochody/asx>

Promocyjne finansowanie - dlaczego warto

Jak pokazują najnowsze dane, nabywcy samochodów w Polsce – zarówno małe i średnie przedsiębiorstwa oraz duże firmy i instytucje, jak i klienci indywidualni – coraz chętniej korzystają z finansowania zakupów, co sprawia, że użytkowanie pojazdów jest teraz bardziej dostępne i prostsze. Mitsubishi Motors ułatwia też procedury i przyspiesza formalności a umowa leasingu nie musi wiązać się z wniesieniem opłaty wstępnej. Okres leasingu to maksymalnie 60 miesięcy a wartość końcowa przedmiotu leasingu od 0,1 % do 45%. Wiąże się z nim szeroki pakiet ubezpieczeń komunikacyjnych OC, AC, NNW, Assistance, w tym ubezpieczenia wieloletnie, pełna opieka w procesie likwidacji szkody i karta paliwowa.

Mitsubishi Lease&GO

W programie Lease&GO stała miesięczna opłata pokrywa zarówno finansowanie, jaki i przeglądy i naprawy, ubezpieczenie, assistance, ogumienie, karty paliwowe a nawet samochód zastępczy. Rozliczenie raty następuje w ramach kosztów uzyskania przychodu, można odliczyć podatek VAT od miesięcznej raty a dzięki niskiej racie, klient nie spłaca pełnej wartości auta. Kolejną zaletą jest bezgotówkowy zakup paliwa za pośrednictwem kart paliwowych, nieoprocentowane kredytowanie miesięczne i zbiorcza faktura, obejmująca wszystkie koszty związane w korzystaniem z samochodu. Obsługa serwisowa leży po stronie Santander Consumer Multirent a klient załatwia formalności wyłącznie w ASO Mitsubishi. Inne korzyści to brak obowiązku wykupu auta - po zakończonym kontrakcie można wymienić pojazd na nowy, nie ponosząc żadnych dodatkowych kosztów, brak ryzyka związanego z wartością samochodu po zakończeniu kontraktu czy związanego z nieprzewidzianymi kosztami serwisowymi -naprawy pogwarancyjnie i stała opłata przez cały okres trwania umowy co zapewnia przewidywalność kosztów.

**Pożyczka leasingowa**

Kolejną opcją jest pożyczka leasingowa przeznaczona na finansowanie zakupu pojazdu nowego lub używanego (w wieku do 8 lat) przez podmioty gospodarcze na okres od 6 do 96 miesięcy. Klient staje się wtedy właścicielem pojazdu, który stanowi zabezpieczenie pożyczki. Korzyści to niskie koszty ﬁnansowania, minimum formalności – decyzja o udzieleniu nawet w ciągu 1h i możliwość spłaty pożyczki w ratach równych lub balonowych typu 50/50, 3x33, 5x20, 4x25 - minimalna kwota ﬁnansowania: 2 000 PLN.

**Promocyjne kredyty Mitsubishi**

Coraz większa liczba klientów korzysta też z promocyjnych kredytów. Do ich zalet należą: brak wpłaty własnej, możliwość wybrania okresu spłaty – nawet do 96 miesięcy i wysokości raty, łączenie dochodów nie tylko z członkami rodziny, akceptacja różnych źródeł dochodu- również z zagranicy i dowolny wybór dnia spłaty. Dostępne są 4 rodzaje kredytów: 50/50 - 50% wartości pojazdu wpłacana jest na początku a pozostała część za rok, kredyt 4x25 – klient wpłaca 25% wartości pojazdu a pozostałą część w 3 ratach płatnych raz w roku przez 3 lata, 3x33 – początkowa wpłata to 33% wartości pojazdu a pozostała część w 2 ratach płatnych raz w roku przez 2 lata oraz czwarta opcja - 20% wartości pojazdu wpłacana jest na początku a pozostała część w 4 ratach płatnych raz w roku przez 4 lata. Dokładny opis wszystkich metod finansowania samochodów Mitsubishi można znaleźć na stronie [Mitsubishi - leasing, kredyt i finansowanie zakupu nowego samochodu](https://www.mitsubishi.pl/oferta/finansowanie)

**W cenie auta unikatowe na rynku Zobowiązanie serwisowe Mitsubishi**

Warto zaznaczyć, że nowi właściciele samochodów Mitsubishi otrzymują samochód z bardzo bogatym pakietem ochronnym:

- 5 lat gwarancji producenta do przebiegu 100 000 km (w zależności co nastąpi wcześniej). Zobowiązanie gwarancyjne, poza poczuciem bezpieczeństwa właściciela w przypadku awarii pojazdu, obniża koszty eksploatacji i podnosi wartość samochodu przy jego odsprzedaży.

• 5 lat gwarancji Mitsubishi Assistance bez limitu przebiegu - bezpłatna pomoc w przypadku awarii mechanicznej lub elektrycznej, wypadku drogowego, problemu z paliwem, zagubienia, złamania lub zatrzaśnięcia w aucie kluczyków, przebicia lub uszkodzenia opony, kradzieży i wandalizmu. Pomoc oferowana jest przez 7 dni w tygodniu, 24 godziny na dobę w całej Europie przez 5 lat od zakupu nowego samochodu Mitsubishi, niezależnie od przebiegu auta

• 5 lat gwarancji na wybrane oryginalne akcesoria do przebiegu 100 000 km (w zależności co nastąpi wcześniej) .

• Nieodpłatna usługa kontroli stanu pojazdu – posiadacze aut Mitsubishi – w tym także pojazdów po gwarancji, mogą skorzystać z bezpłatnej kontroli 25 punktów samochodu.

• 12 lat gwarancji na perforację blach nadwozia.

Więcej informacji [Zobowiązanie serwisowe Mitsubishi - Podróżuj spokojnie](https://www.mitsubishi.pl/serwis/zobowiazanie-serwisowe-mitsubishi)

**O Mitsubishi Motors:**

Mitsubishi Motors Corporation to działający w branży motoryzacyjnej producent o zasięgu międzynarodowym, z siedzibą w Tokio, który zbudował konkurencyjną przewagę na rynku pojazdów typu SUV i pick-up oraz elektrycznych i hybryd ładowanych z gniazdka PHEV. Odkąd grupa Mitsubishi wyprodukowała swój pierwszy samochód, ponad sto lat temu, marka wykazała się ambitnym i często rewolucyjnym podejściem, rozwijając nowe klasy pojazdów i wprowadzając technologie wyznaczające standardy nowoczesności. Strategia marki, tkwiąca w genach Mitsubishi Motors, trafi do gustów ambitnych kierowców, gotowych rzucić wyzwanie konwencjom i zdecydować się na zmiany. Zgodnie z tą filozofią, firma Mitsubishi Motors wprowadziła w 2017 roku nową strategię marki, wyrażoną w sloganie „Drive Your Ambition” - połączenie osobistego zaangażowania z chęcią odkrywania i rozwoju oraz odzwierciedlenie stałego dialogu między marką a jej klientami. Dzisiaj Mitsubishi Motors intensywnie inwestuje w innowacyjne technologie, atrakcyjny design i rozwój produktów, dostarczając klientom na całym świecie ekscytujące pojazdy, znane z wyrazistego charakteru.

*Kontakt dla przedstawicieli mediów: Kinga Ossowska tel. +48 609 290 133,* *kinga.ossowska@astara.com* *Zdjęcia wszystkich modeli przeznaczone do publikacji znajdują się w internetowym serwisie prasowym*[*www.press.mitsubishi.pl*](http://www.press.mitsubishi.pl/)*Dla dziennikarzy przeznaczona jest również strona Mitsubishi Motors Corporation:* [*https://library.mitsubishi-motors.com/contents*](https://library.mitsubishi-motors.com/contents%20/)