

*Kwiecień 2026*



# Koszyk Wielkanocny 2026

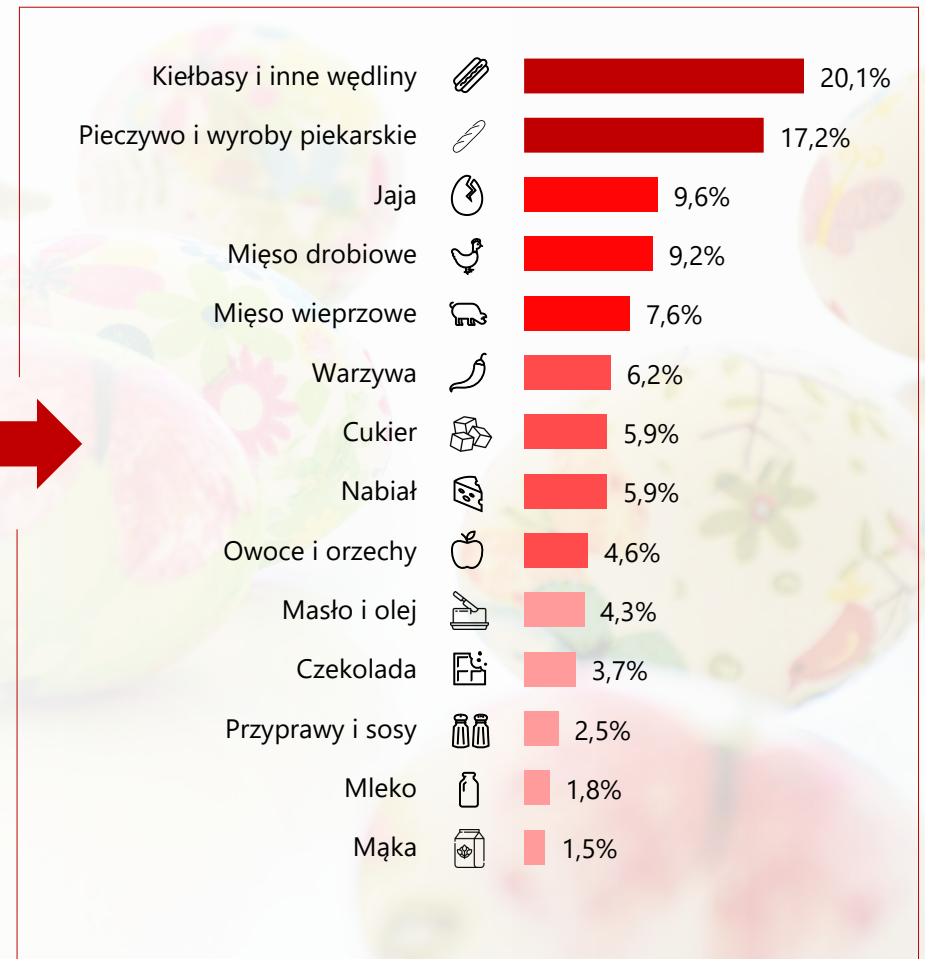
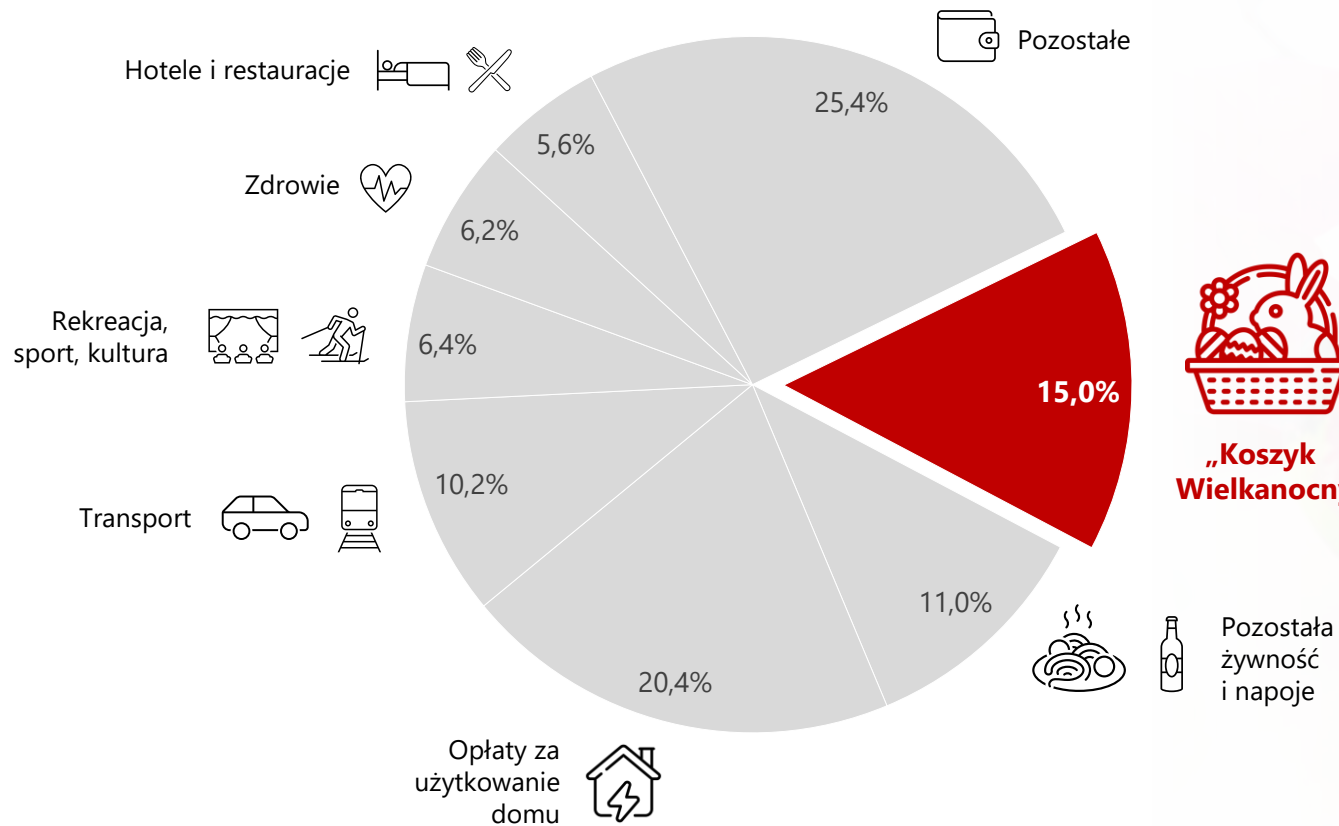
*Kamil Łuczowski, Grzegorz Rykaczewski, Krzysztof Mrówczyński*

---



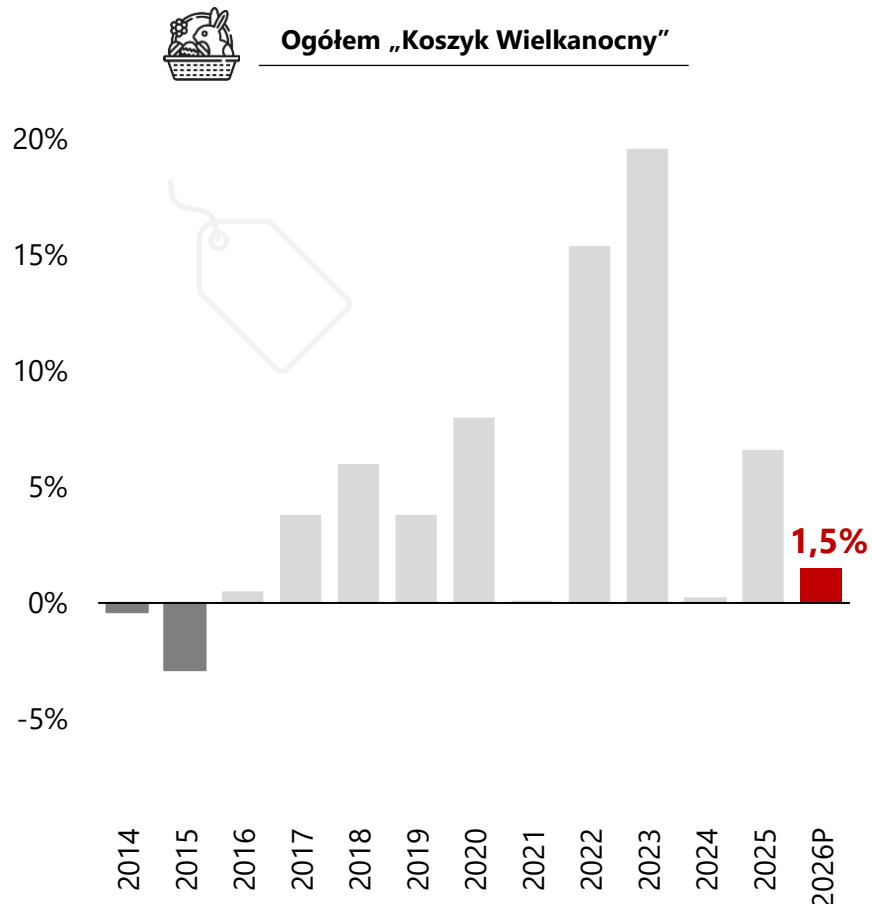
# Co składa się na nasz „Koszyk Wielkanocny” i jaką stanowi część koszyka inflacyjnego w 2026 roku?

Udział poszczególnych kategorii w koszyku inflacyjnym w 2026 roku

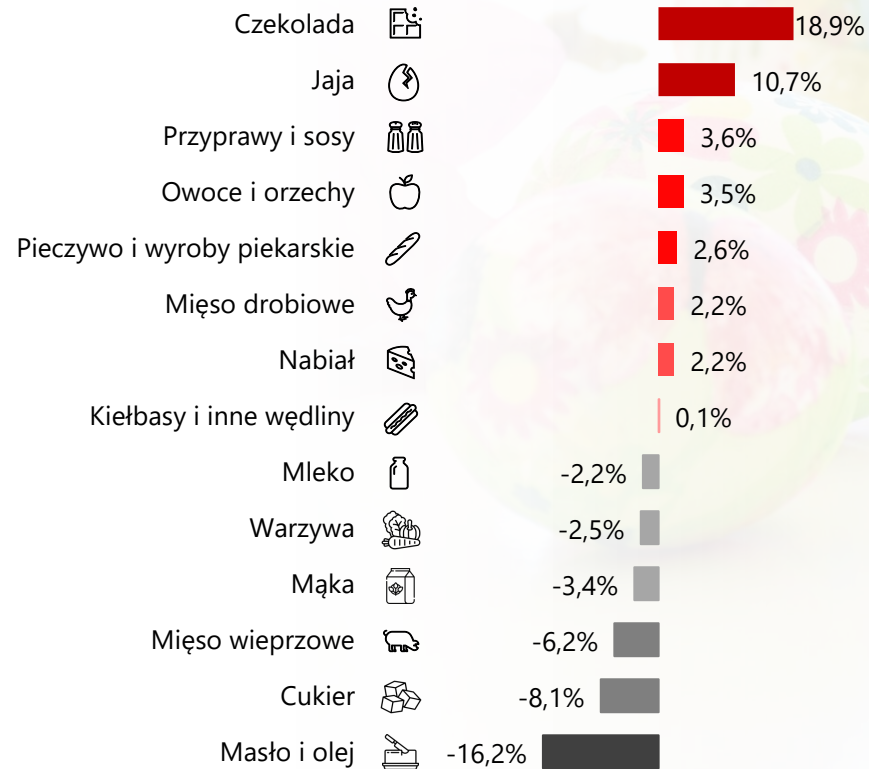


# Tegoroczna Wielkanoc będzie najdroższa w historii... prawie jak co roku

Inflacja „Koszyka Wielkanocnego” w poprzednich latach i prognoza na 2026 rok



**Poszczególne składowe „Koszyka” – zmiana r/r w 2026 (prognoza)**

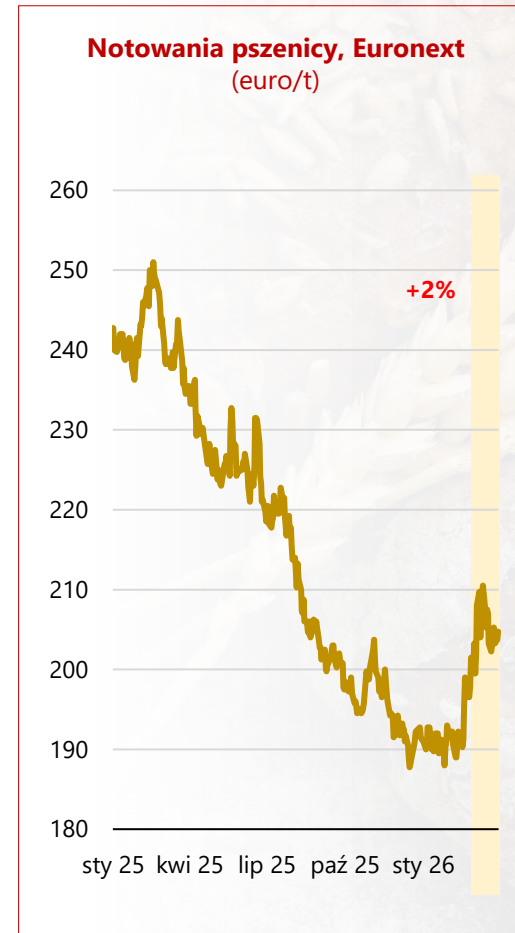
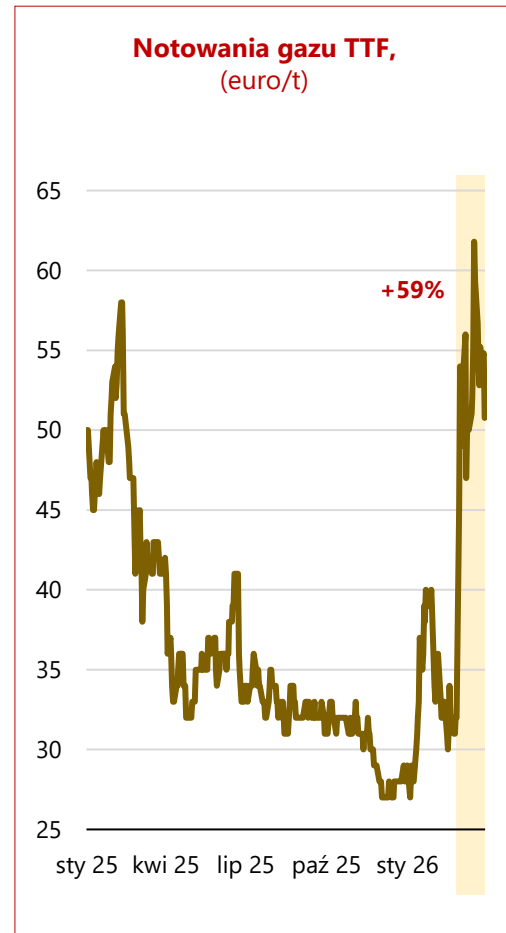


Wielkanoc to czas, w którym zakupy koncentrują się na produktach spożywczych. Szacujemy, że w tym roku za typowy „koszyk wielkanocny” zapłacimy **o 1,5% więcej** niż w roku ubiegłym. Dynamika cen konkretnych produktów jest jednak zróżnicowana.

Największe wzrosty dotyczą **czekolady (+19% r/r)**, pomimo wyraźnego spadku cen kakao na rynkach światowych po rekordowych poziomach osiągniętych w latach 2024-2025. Rozbieżność tę można częściowo wyjaśnić kumulacją kosztów w złożonym łańcuchu produkcji. Wyraźnie więcej zapłacimy także za flagowy wielkanocny produkt, czyli **jaja (+11%)**, głównie z powodu ograniczeń podaży spowodowanych epidemią ptasiej grypy. Z kolei największe spadki cen odnotowano w przypadku **masła (-20%)**, które jest chętnie wykorzystywane w przedświątecznych promocjach przez detalistów, oraz **cukru (-8%)**.

Na horyzoncie pozostaje ryzyko związane z konfliktem na Bliskim Wschodzie. Choć istnieją obawy o wpływ szoku energetycznego na ceny żywności, jego oddziaływanie powinno być ograniczone dzięki wysokiej podaży globalnej. Głównym kanałem ryzyka pozostają ceny nawozów, których wzrost, napędzany drożącą ropą i gazem, może z opóźnieniem podbić koszty produkcji rolnej.

# Wyroby piekarskie i zbożowe: Ceny pieczywa mogą być pierwszą ofiarą wojny na Bliskim Wschodzie



Od początku roku pieczywo i wyroby piekarskie pozostają droższe niż przed rokiem. W styczniu i lutym br. roczna dynamika cen detalicznych w tej kategorii wyniosła przeciętnie 2,6%.

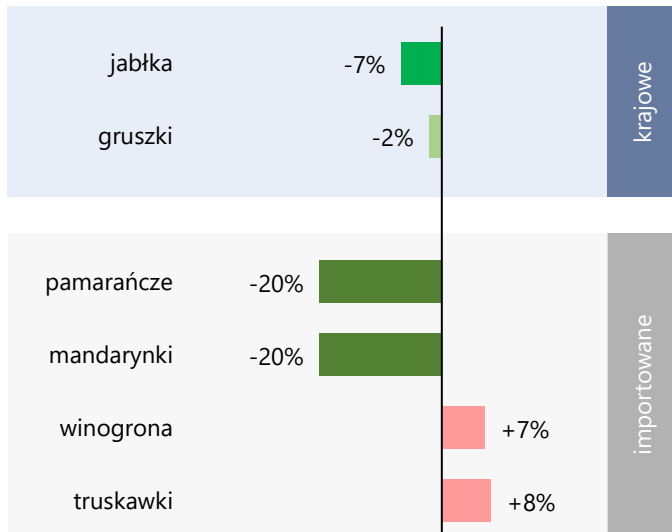
W ostatnich tygodniach ceny ww wyrobów mógł nieco podbić konflikt wojenny na Bliskim Wschodzie. Po pierwsze, presję wywierają drożące surowce energetyczne, co jest związane z blokadą cieśniny Ormuz i zmniejszeniem produkcji gazu i ropy w tym regionie świata. W ciągu pierwszego miesiąca wojny globalne notowania ropy i gazu wzrosły o odpowiednio 43% i 59%. Surowce te są niezbędne w procesie wypieku, ale też w transporcie gotowych wyrobów.

W ślad za drożącymi surowcami energetycznymi wzrosły też ceny zbóż, w tym pszenicy. Wynika to z wpływu ropy na koszty produkcji rolniczej, ale również z dużego znaczenia biopaliw w zagospodarowaniu zbiorów zbóż. Na obecnym etapie skala wzrostów notowań jest jednak relatywnie niewielka. Od końca lutego pszenica na europejskiej giełdzie Euronext podrożała tylko o 2%. Bariera dla cen jest dobra sytuacja podażowa na rynku globalnym w bieżącym sezonie.

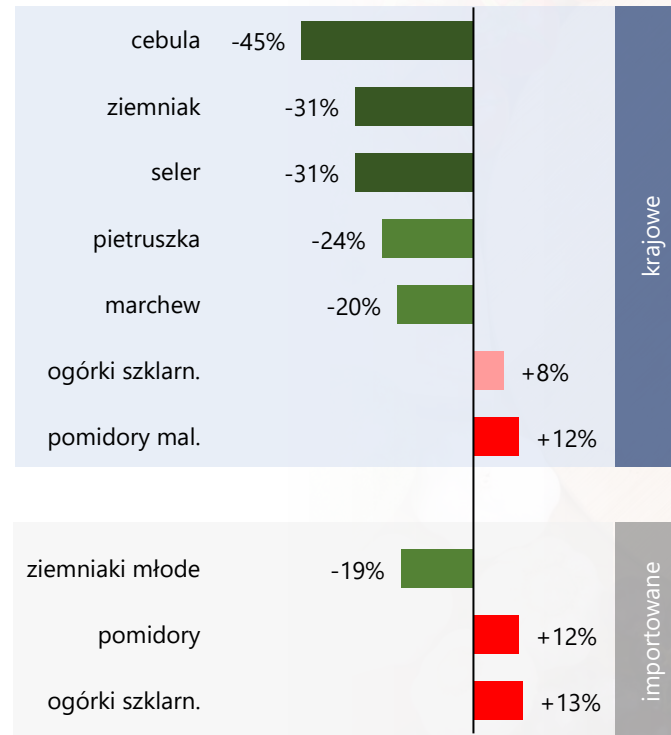
# Owoce i warzywa: Za większość warzyw i owoców zapłacimy mniej niż przed rokiem. Za spadkami cen stoi wysoka podaż



**Zmiana r/r cen hurtowych owoców w Polsce, mar'26**  
(zł/kg)



**Zmiana r/r cen hurtowych warzyw w Polsce, mar'26**  
(zł/kg)

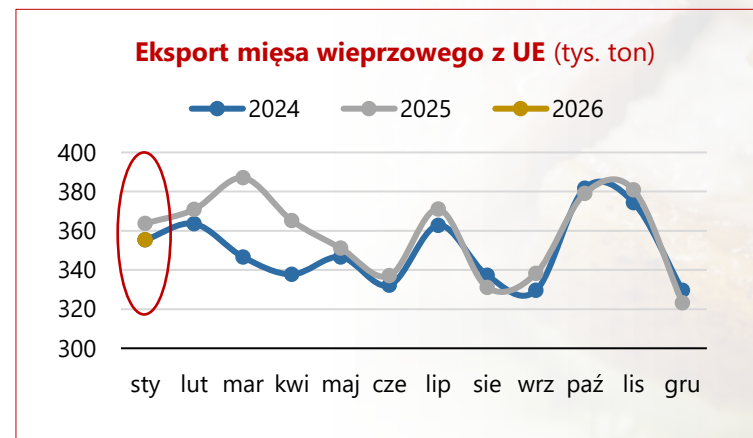
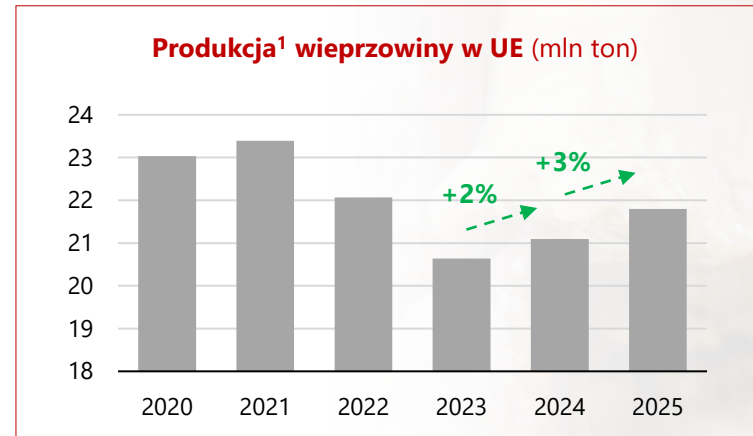
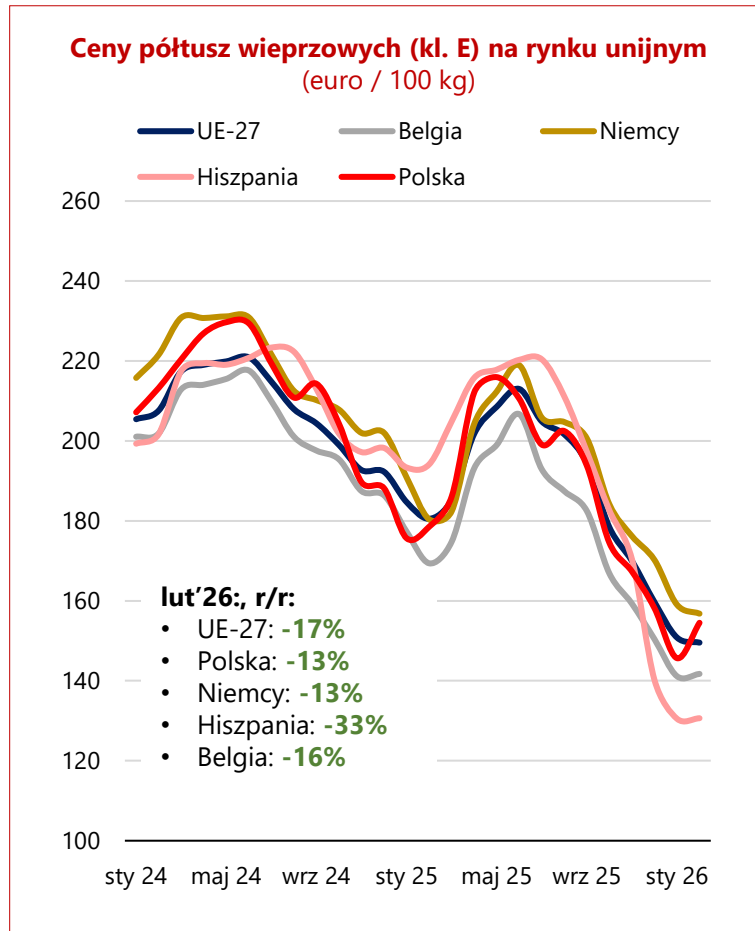
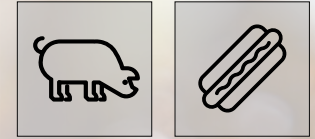


W okresie przed Świętami niższe pozostają ceny większości krajowych owoców, warzyw gruntowych oraz ziemniaków. Średnia cena jabłek i gruszek na rynku hurtowym była w marcu niższa odpowiednio o 7 i 2% niż przed rokiem. W znacznie większej skali potaniały warzywa – tu roczna dynamika spadków cen wynosiła od 45% w przypadku cebuli do 20% dla marchwi. Ziemniaki potaniały o 30% r/r.

Osłabieniu cen sprzyja wysoka podaż będąca efektem dobrych zbiorów w ubiegłym roku. Jak szacuje GUS, w 2025 roku krajowa produkcja jabłek była wyższa o 13% w porównaniu do niskiego stanu z sprzed roku, zaś zbiory gruszek wzrosły o 6%. Łączna produkcja warzyw gruntowych została oszacowana na poziomie o 6% wyższym niż rok wcześniej. Spośród analizowanych warzyw, jedynie zbiory cebuli były niższe r/r (tu za spadek cen odpowiadała dobra sytuacja podażowa w Europie). Pod presją wysokiej produkcji pozostaje krajowy rynek ziemniaka (wzrost o 18% r/r).

W hurcie wyraźnie tańsze niż rok wcześniej są owoce importowane: pomarańcze i mandarynki (-20% r/r w marcu). Z kolei nieco więcej trzeba zapłacić za warzywa szklarniowe.

# Mięso i przetwory wieprzowe: Rynek pozostaje pod presją rosnącej produkcji oraz barier w eksporcie z Unii Europejskiej



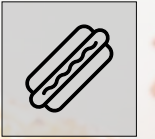
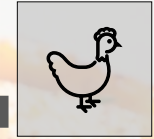
W 4. kwartale na rynku unijnym obserwowaliśmy głęboki spadek cen mięsa wieprzowego. W prawdzie w ostatnich tygodniach nastąpiło lekkie odbicie, lecz wieprzowina pozostaje wyraźnie tańsza niż rok wcześniej. We wszystkich krajach będących istotnymi producentami tego rodzaju mięsa ceny kształtują się poniżej analogicznego okresu ubiegłego roku, zaś dynamiki spadków są dwucyfrowe. W Polsce ceny sprzedaży półtuszy wieprzowych były w lutym niższe o 13% r/r, zaś w całej UE średni spadek wynosił 17%.

Oslabienie notowań wynika z dwóch czynników. Jednym jest rosnąca unijna produkcja. W 2025 roku łączna masa ubojów trzody chlewnej w zakładach w 27 krajach członkowskich UE była wyższa o 3% niż rok wcześniej i był to już drugi rok odbudowy produkcji po spadku w poprzednich latach.

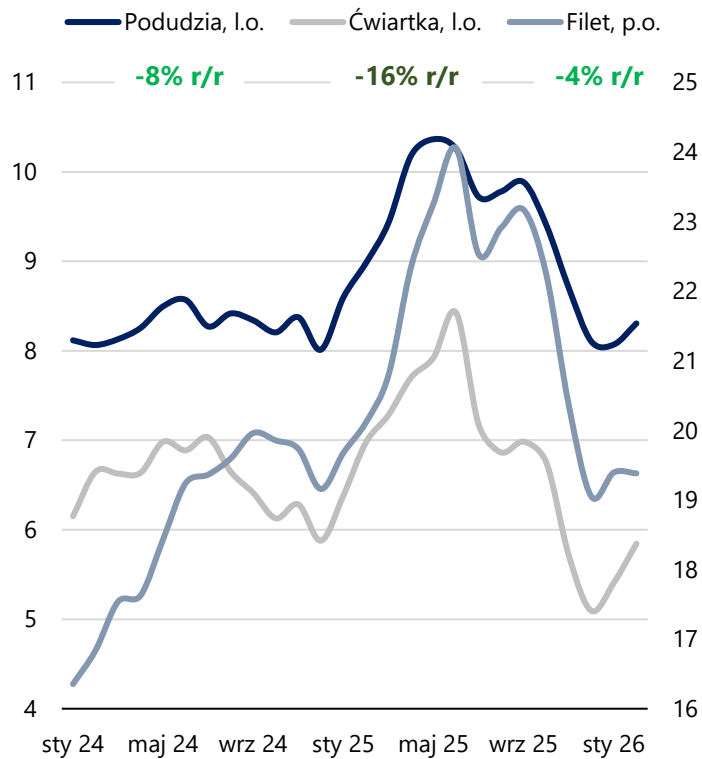
Drugim czynnikiem są cały czas ograniczone możliwości eksportu z Unii Europejskiej związane z ogniskami wirusa ASF na zachodzie Europy. W styczniu wolumen sprzedaży zagranicznej z UE był niższy o 2% niż rok wcześniej. Wzrost podaży wywiera presję na spadek cen, co stanowi wyzwanie dla przemysłu, ale jest dobrą informacją dla konsumentów.

1) Masa ubojów trzody chlewnej  
Źródło: KE, Eurostat, Analizy Pekao

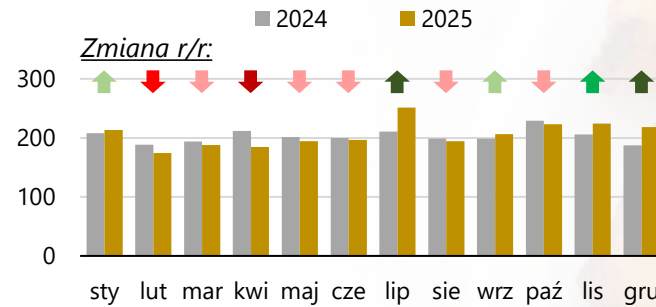
# Mięso i przetwory drobiowe: Wzrost produkcji kurcząt w 2H25 oraz jej dobre krótkookresowe perspektywy odbijają się na cenach drobiu



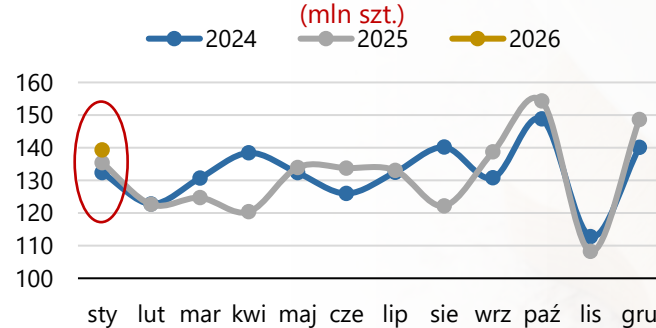
**Ceny sprzedaży w krajowych zakładach przetwórczych elementów tuszki kurcząt rzeźnych (zł/kg)**



**Produkcja<sup>1</sup> mięsa z kurcząt rzeźnych w krajowych zakładach (tys. ton)**



**Liczba wylęgów piskląt kurcząt rzeźnych w Polsce (mln szt.)**



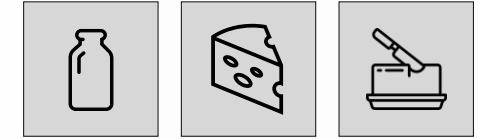
Dotadnią dynamikę cen mięsa drobiowego zmniejsza osłabienie w segmencie kurczaka (dominującym w krajowej produkcji mięsa drobiowego). Podobnie, jak w przypadku wieprzowiny, w ostatnich miesiącach poprzedniego roku odnotowano silny spadek krajowych cen mięsa kurcząt rzeźnych, zaś obecnie ich poziom jest wyraźnie niższy w relacji rocznej. Dynamiki cen poszczególnych elementów różnią się między sobą – w mniejszym stopniu potaniał asortyment, który cieszy się największym zainteresowaniem konsumentów (filety).

Spadek cen to efekt wzrostu produkcji w 2025 roku. O ile w pierwszej połowie ubiegłego roku masa ubojów w krajowych zakładach była niższa niż rok wcześniej, to już w kolejnych sześciu miesiącach nastąpiła zmiana. Szczególnie wysokie roczne tempo wzrostu osiągnięto w lipcu oraz w listopadzie i grudniu.

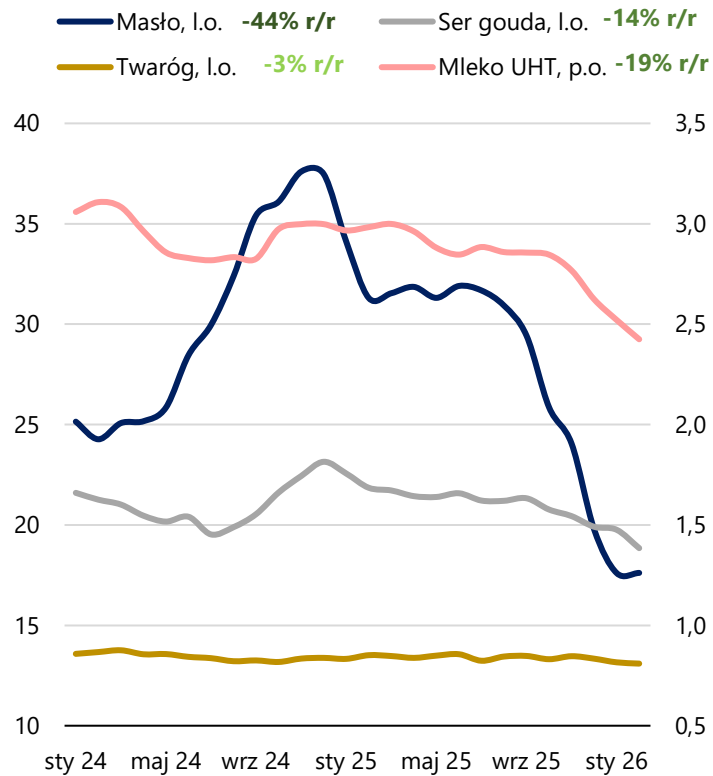
Co też ważne, segment chowu kurcząt nie ucierpiał na skutek ognisk grypy ptaków, zaś krótkookresowe perspektywy produkcji są dobre na co wskazuje wzrost liczby krajowych wylęgów piskląt – w styczniu była ona wyższa o 3% r/r.

1) Masa ubojów  
Źródło: MinRol, Eurostat, Analizy Pekao

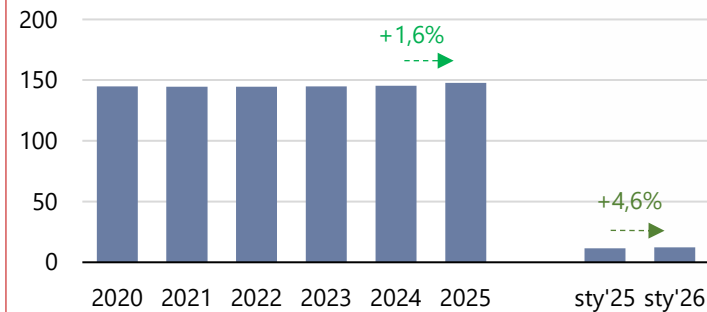
# Produkty mleczarskie: Rynek mleka również pozostaje pod presją wysokiej podaży, z czego korzystają konsumenci



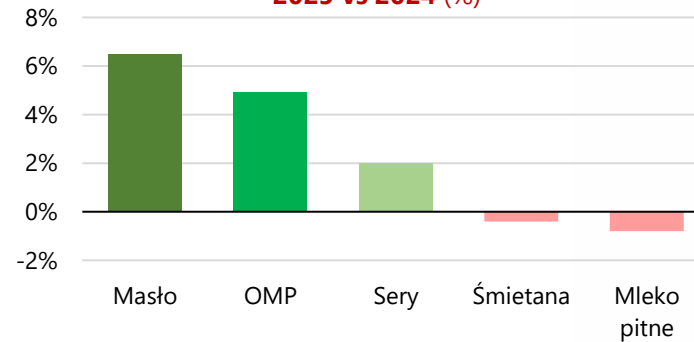
**Ceny sprzedaży w krajowych zakładach przetwórczych (zł/kg)**



**Produkcja mleka w UE (mln ton)**



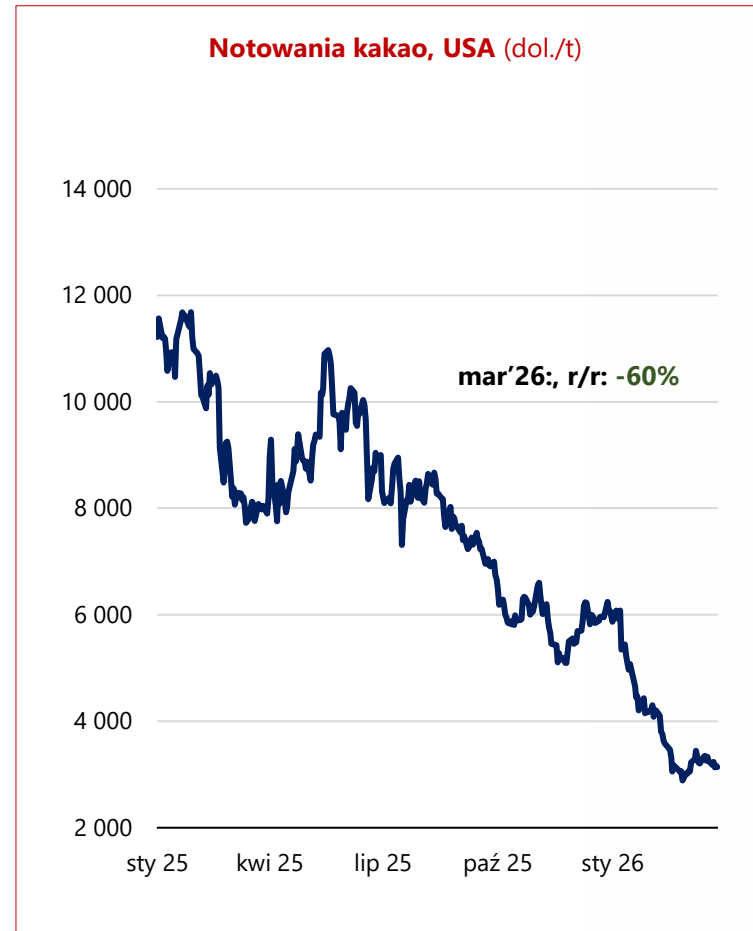
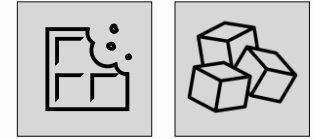
**Zmiana r/r produkcji przetworów mlecznych w UE, 2025 vs 2024 (%)**



W segmencie przetworów mlecznych najważniejsze dla konsumenta informacje dotyczą masła. Ten asortyment na przełomie 2024 i 2025 kojarzył się z wysokimi wzrostami cen, zaś obecnie sytuacja jest odwrotna. Głęboki spadek cen hurtowych na świecie oraz na rynku krajowym stworzył przestrzeń do obniżek cen na półkach sklepowych. Efekty są widoczne w postaci spadku średnich cen sprzedaży, ale też jako promocje cenowe, zachęcające do zakupu większej ilości. Wprawdzie od kilku tygodni obserwujemy odbicie cen na światowych giełdach, co sugeruje zakończenie cyklu obniżek również w Polsce, lecz masło pozostanie tańsze niż przed rokiem. Potaniały też inne wyroby mleczne, w tym sery oraz mleko pitne.

Presję na spadek cen wywiera rosnąca podaż surowca. W ubiegłym roku dostawy surowego mleka w UE były wyższe o 1,6% r/r. Styczeń 2026 przyniósł kontynuację tego trendu, a dynamika roczna wyniosła aż 4,6%. Wzrost podaży surowca pociąga za sobą rozwój produkcji przetworów. W dodatku pojawiają się bariery po stronie popytu na świecie i w Europie. W efekcie zakłady zwiększają głównie produkcję tych przetworów, które można przechowywać przez długi okres (np. masło, OMP).

## Cukier i słodycze: W porównaniu do roku ubiegłego potaniały cukier oraz kakao, co zmniejsza dynamikę cen słodyczy.

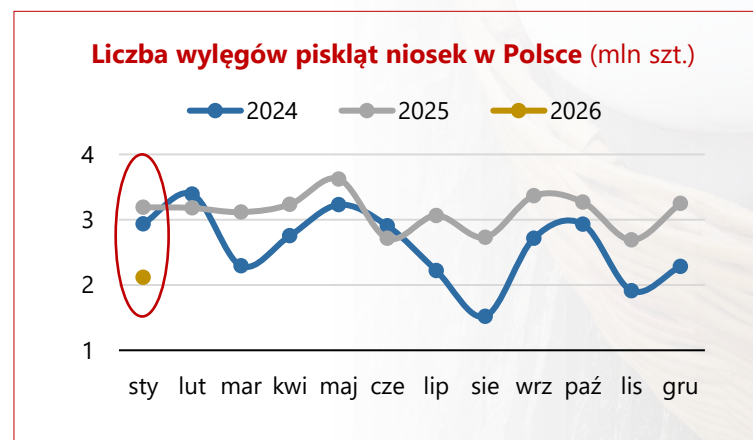
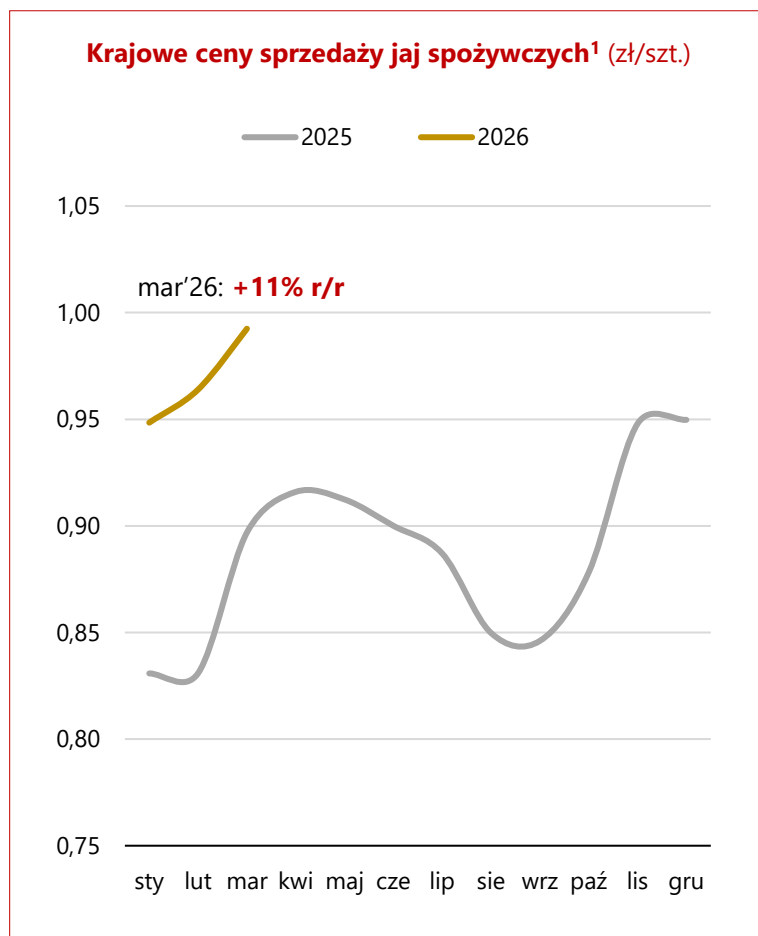
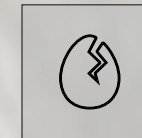


Światowe notowania cukru przez wiele miesięcy pozostawały w trendzie spadkowym. W marcu na giełdzie ICE kontrakty na cukier biały były tańsze o 20% niż rok wcześniej. Jest to efekt wzrostu produkcji na świecie oraz utrzymującej się na wysokim poziomie produkcji w UE. Sytuacja podażowa nie powinna ulec większej zmianie do końca bieżącego sezonu.

Co też ważne, z punktu widzenia słodyczy, mocno potaniało kakao, którego ceny jeszcze na przełomie 2024 i 2025 roku osiągały rekordowe poziomy. W marcu br. globalne notowania kakao były niższe aż o 60% r/r. Spadek wynika ze wzrostu światowej produkcji oraz poprawa perspektyw podażowych w najbliższej przyszłości.

Korzystne trendy notowań surowców tworzą przestrzeń do osłabienia cen słodyczy, ale na efekty w postaci spadku regularnych cen detalicznych najpewniej poczekamy co najmniej kilka miesięcy. Wynika to m.in. z konieczności wykorzystania przez zakłady przetwórcze surowców zakontraktowanych jeszcze po wysokich cenach.

# Jaja: Rosną ceny jaj, co wynika z napiętej sytuacji podażowej będącej skutkiem strat w krajowej produkcji



Wyraźnie więcej trzeba będzie zapłacić za flagowy produkt kojarzony ze Świątami, czyli jaja. Od wielu miesięcy na rynku krajowym ceny jaj utrzymują się w trendzie wzrostowym. Przyczyny mają charakter podażowy i są nimi straty w bazie produkcyjnej wywołane gripą ptaków. Już w ubiegłym roku łączna liczba zutilizowanych ptaków w gospodarstwach utrzymujących kury nioski wyniosła prawie 5 mln szt., czyli około 5% całego krajowego potencjału produkcyjnego. Tylko w ciągu pierwszych 2,5 miesiąca 2026 roku straty osiągnęły 2,8 mln szt.

Napięcia po stronie podaży obrazują dane o wylęgach piskląt z przeznaczeniem do produkcji jaj – w styczniu br. odnotowano spadek o 1/3 w porównaniu do analogicznego miesiąca 2025. Pogarsza to perspektywy do odbudowy bazy produkcyjnej, które i tak były dość słabe z uwagi na długi okres czasu potrzebny do osiągnięcia okresu nieśności przez kurę.

Nie widzimy więc perspektyw do poprawy sytuacji podażowej w krótkim okresie i tym samym przestrzeni do spadku cen hurtowych oraz detalicznych.

1) Sprzedaż w zakładach pakowania jaj, chów ściółkowy  
Źródło: MinRol, WetGiw, GUS, Analizy Pekao

## Nota prawna

Niniejsza publikacja (dalej „Publikacja”) przygotowana przez Departament Analiz Makroekonomicznych Banku Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna (dalej „Pekao S.A.”) stanowi publikację handlową i ma charakter wyłącznie informacyjny. Żadna z jej części nie stanowi podstawy do zawarcia jakiejkolwiek umowy lub powstania zobowiązania, w szczególności nie stanowi oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu Cywilnego. Publikacja nie stanowi rekomendacji udzielanej w ramach usługi doradztwa inwestycyjnego, analizy inwestycyjnej, analizy finansowej oraz innej rekomendacji o charakterze ogólnym dotyczącej transakcji w zakresie instrumentów finansowych, rekomendacji inwestycyjnej w rozumieniu Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r, w sprawie nadużyć na rynku ani porady inwestycyjnej o charakterze ogólnym dotyczącej inwestowania w instrumenty finansowe, a informacje w niej zawarte nie mogą być traktowane, jako propozycja nabycia jakichkolwiek instrumentów finansowych, usługa doradztwa inwestycyjnego, podatkowego lub jako forma świadczenia pomocy prawnej. Publikacja nie została przygotowana zgodnie z wymogami prawnymi zapewniającymi niezależność badań inwestycyjnych i nie podlega żadnym zakazom w zakresie rozpowszechniania badań inwestycyjnych i nie stanowi badania inwestycyjnego.

Przedstawiona w publikacji analiza oparta jest na informacjach publicznie dostępnych – do jej sporządzenia nie wykorzystano żadnych informacji poufnych. Pekao S.A. dołożył należytej staranności w celu zapewnienia, iż zawarte informacje nie są błędne lub nieprawdziwe w dniu ich publikacji, jednak Pekao S.A. ani jego pracownicy nie ponoszą odpowiedzialności za ich prawdziwość i kompletność jak również za jakiegokolwiek szkody powstałe w wyniku wykorzystania niniejszej publikacji lub zawartych w niej informacji. Pekao S.A. nie udziela w odniesieniu do niniejszej publikacji żadnych gwarancji, wyraźnych ani dorozumianych, dotyczących wartości handlowej, przydatności do określonego celu lub nienaruszania własności intelektualnej lub innego nienaruszania praw.

Niektóre treści objęte niniejszą publikacją mogą zawierać odesłania do stron internetowych i materiałów opracowanych przez podmioty trzecie. Pekao S.A. nie dokonuje weryfikacji takich stron internetowych i materiałów, w szczególności pod kątem ich prawdziwości i rzetelności zawartych w nich informacji, a wszelkie korzystanie z takich stron internetowych i materiałów następuje na wyłączne ryzyko i odpowiedzialność użytkownika. Odsyłanie przez Pekao S.A. w publikowanych treściach do zewnętrznych stron internetowych i materiałów nie oznacza również, że Pekao potwierdza lub podziela zawarte w nich poglądy i informacje.

Niniejsza publikacja może zawierać wypowiedzi prognozujące. Wypowiedzi te, oparte na bieżących planach, założeniach, ocenach, prognozach, oczekiwaniach oraz historycznych danych, jako odnoszące się do zdarzeń przyszłych są ze swej natury niepewne i obciążone ryzykiem błędu. Z tego względu nie stanowią one gwarancji przyszłych zdarzeń, sytuacji gospodarczej w ujęciu makroekonomicznym ani w odniesieniu do jakiegokolwiek konkretnego podmiotu lub grupy podmiotów, cen instrumentów finansowych lub jakichkolwiek przyszłych wyników i wskaźników finansowych. Wszelkie prognozy dotyczące poziomu kursów walutowych nie odnoszą się do instrumentów finansowych opartych o te kursy walutowe.

Informacje zawarte w tej publikacji są aktualne na datę utworzenia dokumentu i mogą ulec zmianie w przyszłości. Pekao S.A. nie zobowiązuje się do ich aktualizowania po dniu utworzenia dokumentu.

Pekao S.A. oświadcza, że jest animatorem rynku lub dostawcą płynności w odniesieniu do Skarbowych Papierów Wartościowych wyemitowanych przez Ministerstwo Finansów oraz dokonuje transakcji na Skarbowych Papierach Wartościowych na własny rachunek. Pekao S.A. na mocy zawartych umów pełni funkcję Dealera Rynku Pieniężnego oraz Dealera Skarbowych Papierów Wartościowych.

Departament Analiz Makroekonomicznych jest wydzieloną jednostką organizacyjną, niezależną od jednostki zawierającej w imieniu Banku transakcje na instrumentach finansowych. Jednocześnie wprowadzone wewnętrzne rozwiązania administracyjne oraz bariery informacyjne mają na celu zapobieganie konfliktom interesów. Wynagrodzenie pracowników sporządzających Publikację nie jest i nie będzie bezpośrednio lub pośrednio powiązane z wynikami finansowymi uzyskiwanymi przez Pekao S.A. w ramach transakcji na instrumentach finansowych. Pracownicy sporządzający Publikację nie są zaangażowani kapitałowo w instrumenty finansowe będące przedmiotem Publikacji oraz nie pełnią żadnej funkcji w organach emitenta oraz nie otrzymują od niego wynagrodzenia. Zgodnie z najlepszą wiedzą pracowników sporządzających Publikację, nie występują powiązania, które mogłyby rodzić konflikt interesów.

Niniejsza publikacja nie jest przeznaczona do użytku prywatnych inwestorów. Decyzja inwestycyjna w odniesieniu do papieru wartościowego, produktu finansowego lub inwestycji powinna być podjęta na podstawie opublikowanego prospektu emisyjnego lub kompletnej dokumentacji dla papieru wartościowego, produktu finansowego lub inwestycji. Ostateczna decyzja zawarcia transakcji należy wyłącznie do inwestora. Pekao S.A. nie występuje w roli pośrednika ani przedstawiciela inwestora. Przed zawarciem każdej transakcji inwestor powinien, nie opierając się na informacjach przekazanych przez Pekao S.A., określić jej ryzyko, potencjalne korzyści oraz straty z nią związane, jak również w szczególności charakterystykę, konsekwencje prawne, podatkowe i księgowo-transakcyjne oraz konsekwencje zmieniających się czynników rynkowych, a także w sposób niezależny ocenić czy jest w stanie sam lub po konsultacjach ze swoimi doradcami podjąć takie ryzyko.

Nadzór nad działalnością Pekao S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.

Powielanie bądź publikowanie niniejszego dokumentu lub jego części bez pisemnej zgody Pekao S.A. jest zabronione.

# Departament Analiz Makroekonomicznych

*dr Ernest Pytlarczyk, CFA, Główny Ekonomista*

☎ +48 724 417 216    ✉ ernest.pytlarczyk@pekao.com.pl



## Zespół Analiz Makroekonomicznych

**Dr Piotr Bartkiewicz, CFA**

✉ piotr.bartkiewicz@pekao.com.pl

**Aleksandra Beśka**

✉ aleksandra.beska@pekao.com.pl

**Kamil Łuczowski**

✉ kamil.luczowski@pekao.com.pl

**Dr Karol Pogorzelski**

✉ karol.pogorzelski@pekao.com.pl

**Sebastian A. Roy**

✉ sebastian.roy@pekao.com.pl

## Zespół Analiz Sektorowych

**Krzysztof Mrówczyński, kierownik zespołu**

✉ krzysztof.mrowczynski@pekao.com.pl

**Paweł Kowalski**

✉ pawel.kowalski1@pekao.com.pl

**Grzegorz Rykaczewski**

✉ grzegorz.rykaczewski@pekao.com.pl

**Marcin Gancarz**

✉ marcin.gancarz@pekao.com.pl

**Ewa Kurek**

✉ ewa.kurek@pekao.com.pl

**Wiktor Mrozowski**

✉ Wiktor.Mrozowski@pekao.com.pl