

Badanie potencjału i potrzeb przedsiębiorców w zakresie leasingu pojazdów

Przeprowadzone przez firmę badawczą TNS Polska na zlecenie ING Lease

Warszawa, 10.10.2016 r.

thinkforward

ING 

Informacje o badaniu

Badanie jakościowe

Badanie ilościowe



- Profesjonaliści – zawody medyczne



- Profesjonaliści – specjaliści posiadający tytuł do wykonywania zawodu np. architekci, radcy prawni, księgowi, geodeci etc.



- MSP – firmy handlowe



- MSP – firmy transportowe

14 pogłębionych wywiadów indywidualnych

800 wywiadów

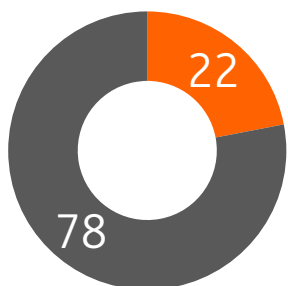
Badanie przeprowadzono w okresie czerwiec-wrzesień 2016 r.

Proces decyzyjny przy wyborze pojazdu i źródła finansowania

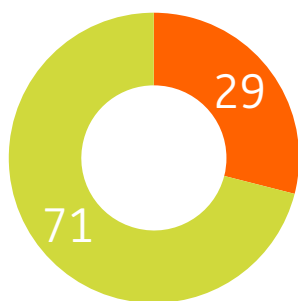


	Brak leasingu	Samochód w leasingu	Brak leasingu	Samochód w leasingu	Brak leasingu	Samochód w leasingu
	59%	68%	41%	31%		1%
	61%	61%	39%	34%		5%
	63%	59%	37%	38%		3%
	78%	63%	22%	32%		5%

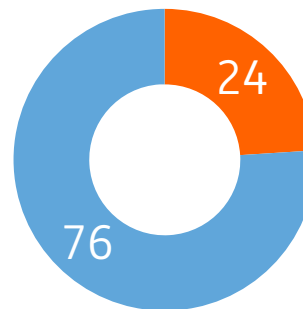
Przedsiębiorcy rzadko rozważają inne formy finansowania niż leasing



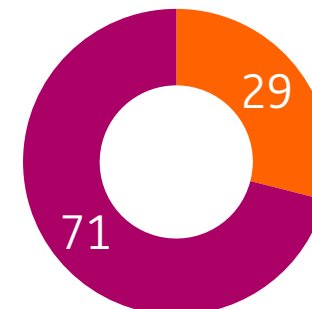
■ Tak ■ Nie



■ Tak ■ Nie



■ Tak ■ Nie



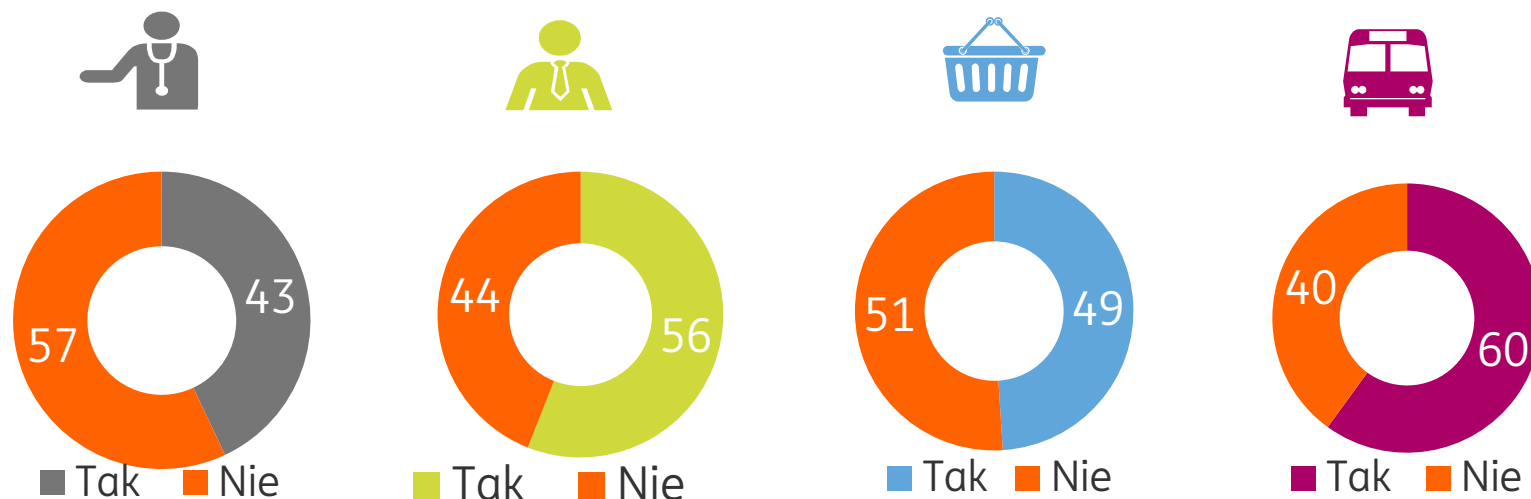
■ Tak ■ Nie

Jeżeli nie leasing, to zakup:
na kredyt **za gotówkę**

- trudniej uzyskać
- więcej formalności
- trudniej się wycofać
- obniża zdolność kredytową
- mniejszy wachlarz możliwości
- wyższe koszty

- duży jednorazowy wydatek
- nie ma środków na inne inwestycje, ale...
- mniejsze koszty
- mają własność samochodu

Przedsiębiorcy porównują oferty leasingu



- *Co czwarty badany sprawdził ofertę leasingu w banku, w którym ma konto*
- *Główne źródła informacji to pracownicy salonów oraz Internet*

Do leasingu przekonywać nie trzeba

„OCZYWISTA I POWSZECHNA FORMA FINANSOWANIA ZE WZGLĘDU NA KORZYSTNE WARUNKI FINANSOWE”




- koszty związane z zawarciem i obsługą umowy leasingu można zaliczyć do kosztów uzyskania przychodów
- możliwość wyboru otwartego zakończenia umowy/ wymiany auta na nowe
- mało uciążliwe procedury
- coraz szersza oferta
- elastyczność
- coraz mniejsze przywiązanie do własności pojazdu



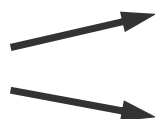
- dodatkowe koszty np. opłata za rejestrację pojazdu
- większa liczba formalności w pewnych sytuacjach związanych z użytkowaniem samochodu

Rekomendacja znajomych oraz doświadczenia własne odgrywają dużą rolę przy podejmowaniu decyzji

70% 
Ponad 70% przedsiębiorców
podejmuje decyzję **samodzielnie**

50% 
Tylko połowa przedstawicieli MSP
podejmuje decyzję **samodzielnie**

**DUŻĄ ROLĘ ODGRYWA
REKOMENDACJA ZNAJOMYCH
I INNYCH NA ETAPIE
POSZUKIWANIA I WYBORU
OFERTY**



Jeśli kogoś się radzą to **głównie znajomych i członków rodziny**

Liczy się również zdanie **księgowego**

Najważniejsze dla Przedsiębiorców są...



Preferowana wysokość raty

Wysokość miesięcznej raty



Profesjonaliści – **do 1 500 PLN**

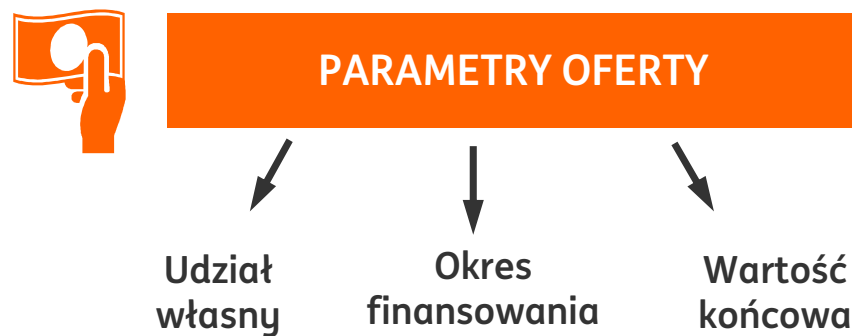


MSP – firmy handlowe – **do 2 500 PLN**



MSP – firmy transportowe – **powyżej 2 500 PLN**

Poza cenę ważne są...



SZYBKOŚĆ I WYGODA PROCESU



ELASTYCZNOŚĆ



PRZEJRZYSTOŚĆ



RENOMA FIRMY LEASINGOWEJ



USŁUGI DODATKOWE

Program ING Auto



- obejmuje samochody osobowe i dostawcze do 3,5 tony
- elastyczne okresy finansowania, dopasowane do potrzeb klienta
- niewymagany udział własny

Procedura uproszczona - minimum formalności:

- bez dokumentów finansowych firmy, czyli na oświadczenie
- szybka decyzja, podczas jednej wizyty
- wysokie wartości finansowania, do 700 000 PLN
- dostępny także dla firm rozpoczynających działalność gospodarczą

Program ING Truck



- obejmuje pojazdy ciężarowe, ciągniki siodłowe, przyczepy i naczepy
- elastyczne okresy finansowania, dopasowane do potrzeb klienta
- niewymagany udział własny

Procedura uproszczona - minimum formalności:

- bez dokumentów finansowych firmy, czyli na oświadczenie
- szybka decyzja, podczas jednej wizyty
- wysokie wartości finansowania, do 700 000 PLN
- dostępny także dla firm rozpoczynających działalność gospodarczą

Dziękujemy za uwagę!