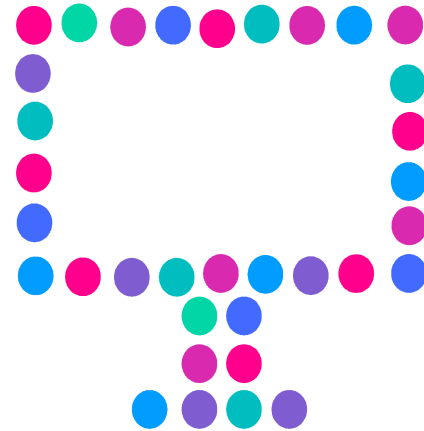


GIGA WOLNOŚĆ



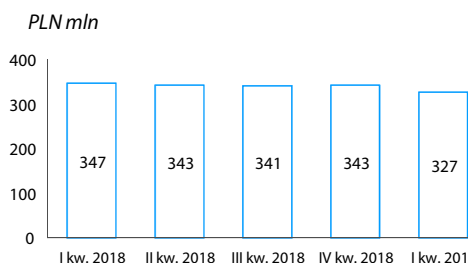
Wyniki finansowe za I kwartał 2019 r.

9 maja b.r.

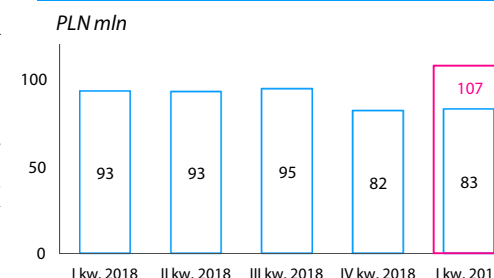
N E T I A

- Przychody za I kw. 2019 rok wyniosły PLN 327 mln (-4% k-d-k oraz -6% r-d-r)
 - Zysk EBITDA^{1,2} zgodny ze standardem MSR 17 wyniósł w I kw. 2019 roku PLN 83 mln (+1% k-d-k oraz -11% r-d-r)
 - Zysk EBITDA^{1,2} zgodny ze standardem MSSF 16 wyniósł w I kw. 2019 roku PLN 107 mln zł
- Skorygowany OpFCF³ za I kw. 2019 roku wyniósł PLN 20 mln (+167% k-d-k oraz -56% r-d-r)
- Zadłużenie netto na dzień 31 marca 2019 r. wyniosło PLN 212 mln (+10% k-d-k oraz -16% r-d-r), co stanowi dźwignię finansową na poziomie 0,58x Zysku EBITDA² za 2018 rok w kwocie PLN 362 mln

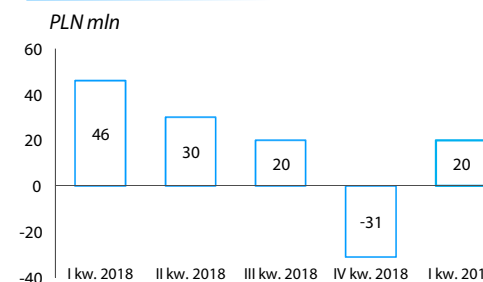
Przychody



Zysk EBITDA^{1,2}



Skorygowany OpFCF³

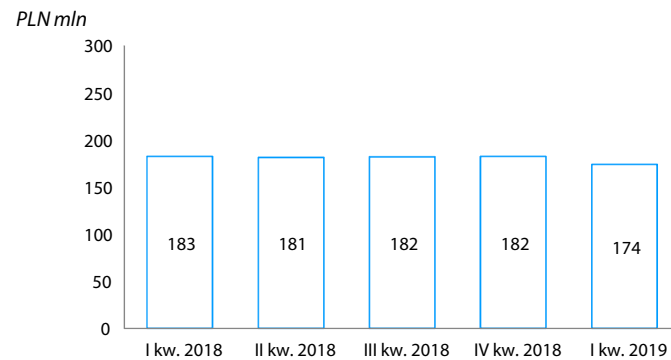


¹ Zysk EBITDA za I kw. 2019 roku zaprezentowany został z uwzględnieniem standardu MSSF16 (PLN 107 mln) oraz w standardzie MSR 17 (PLN 83 mln)

² Począwszy od pierwszego kwartału 2019 r. Grupa Netia definiuje Zysk EBITDA jako zysk lub stratę na działalności operacyjnej, skorygowaną o amortyzację, likwidację i utratę wartości niefinansowego majątku trwałego, odsetki i różnice kursowe z działalności operacyjnej oraz powiększoną o odsetki ze sprzedaży ratalnej. Dane porównawcze za poprzednie okresy sprawozdawcze zostały odpowiednio przekształcone

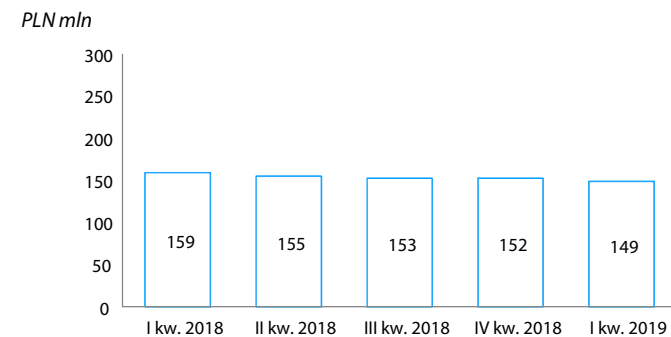
³ Skorygowany operacyjny FCF = Zysk EBITDA liczony zgodnie ze standardem MSR 17 pomniejszony o nakłady inwestycyjne w środki trwałe i wartości niematerialne z wył. integracyjnych, kapitalizowanych odsetek od kredytu

Rynek B2B¹



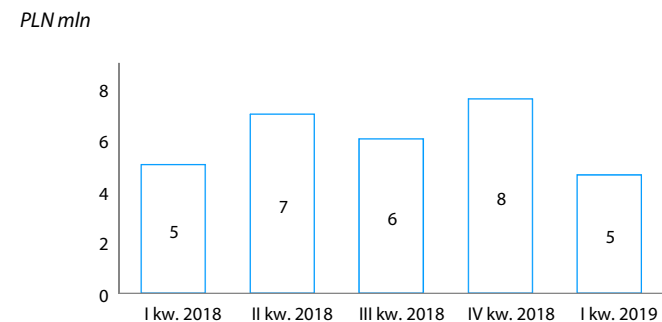
- **Przychody** wyniosły PLN 174 mln w I kw. 2019 r. (-5% k-d-k oraz -5% r-d-r)
- Głównym powodem spadku przychodów k-d-k jest zmniejszony wolumen niskomargowego ruchu hurtowego

Rynek B2C²



- **Przychody** wyniosły PLN 149 mln w I kw. 2019 r. (-2% k-d-k oraz -7% r-d-r)
- **Liczba usług:** 1.408 tys. (-1% k-d-k, -4% r-d-r)

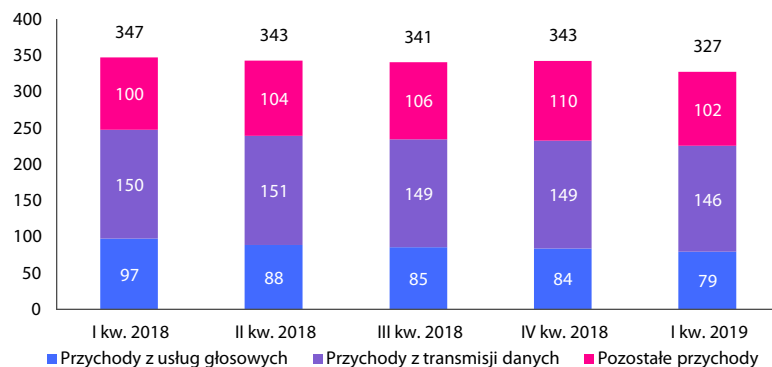
Spółka Petrotel



- Przychody jednorazowe powiązane z realizowanymi przez spółkę projektami są głównym powodem wahań po stronie przychodów pomiędzy kwartałami

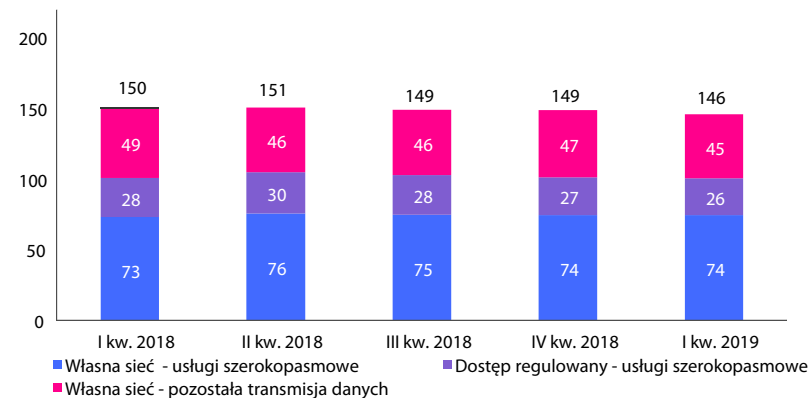
Przychody w podziale na usługi

PLN mln



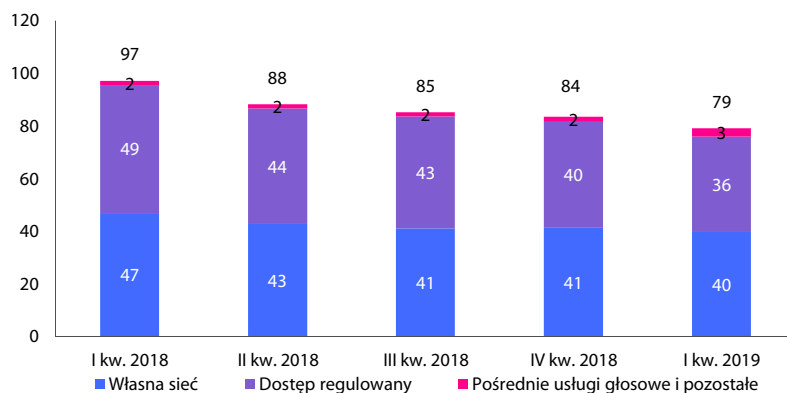
Przychody z usług transmisji danych wg dostępu¹

PLN mln



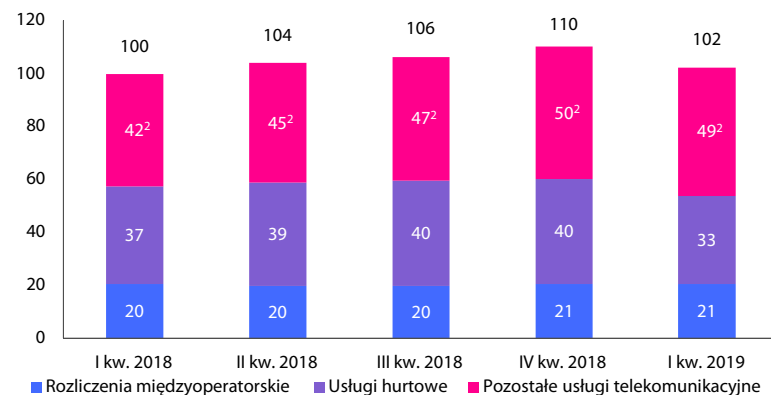
Przychody z usług głosowych wg typu dostępu

PLN mln



Pozostałe przychody

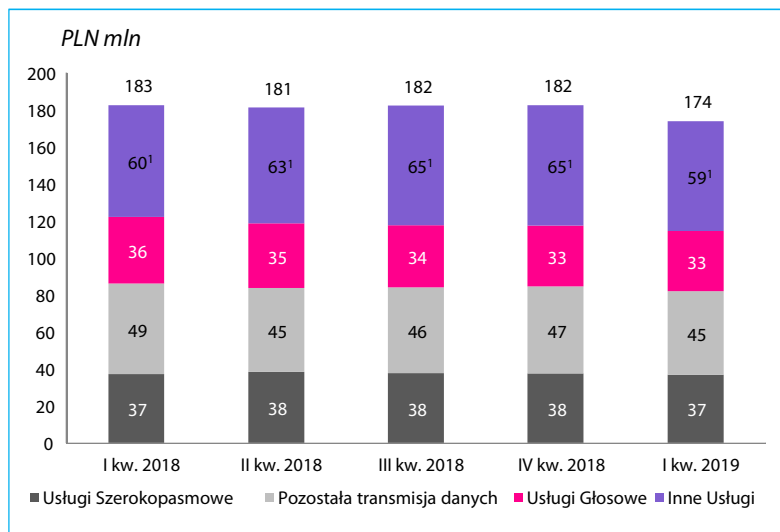
PLN mln



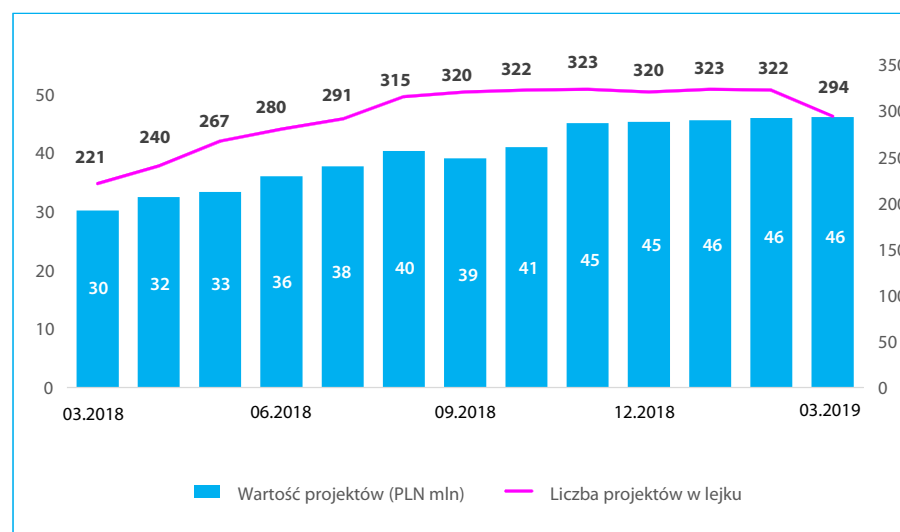
¹ Włączając przychody z VAS, gdzie indziej zaraportowane jako Inne Przychody Telekomunikacyjne

² Zawiera przychody m.in. z usług telewizyjnych, mobilnych, ICT, sprzedaży urządzeń, kontraktów jednorazowych.

Przychody w podziale na usługi



Liczba projektów sprzedażowych w ramach NetiaNext

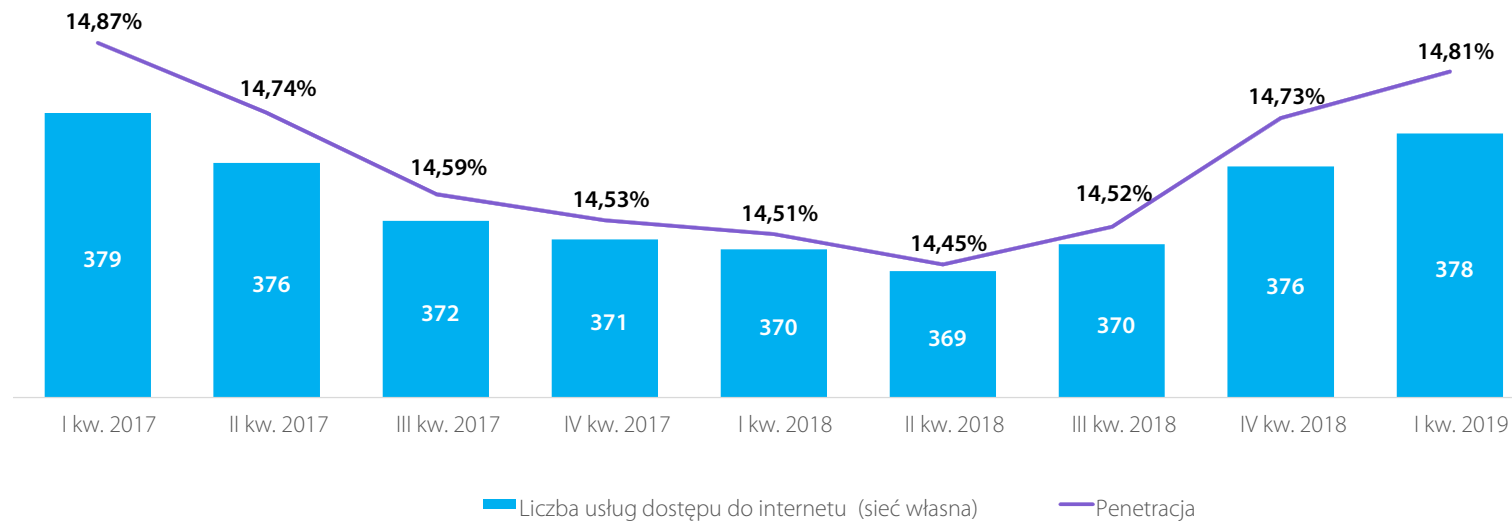


Komentarze

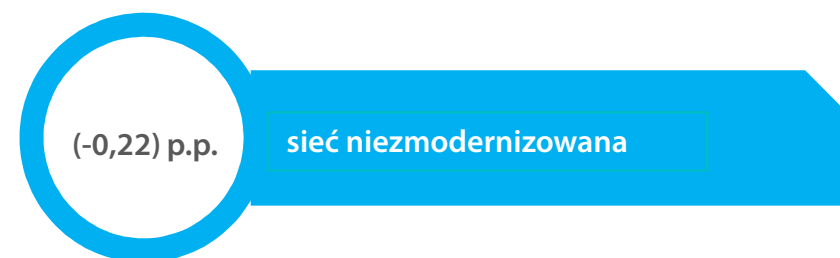
- Relatywnie stabilne trendy we wszystkich głównych kategoriach produktowych pomimo widocznej konkurencji oraz presji cenowej
- Ogólny spadek przychodów k-d-k spowodowany głównie zmniejszonym wolumenem ruchu hurtowego
- Znacząca wartość projektów sprzedażowych dotyczących zaawansowanych produktów ICT jako konsekwencja transformacji Rynku B2B



Zmiana penetracji internetu na sieci własnej¹

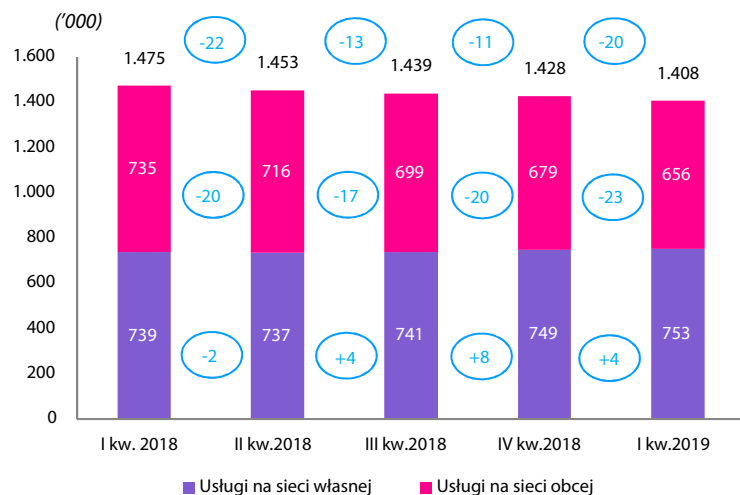


Roczna zmiana penetracji w okresie 04.2018 – 03.2019

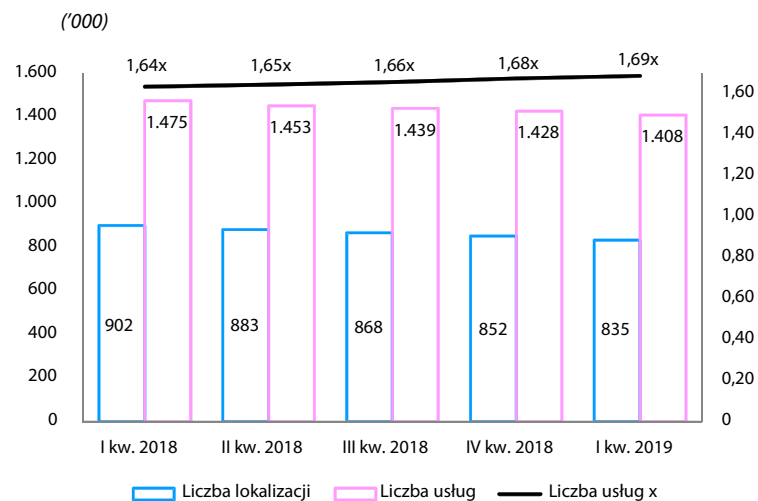


inwestor.netia.pl ¹ Bazą do wyliczenia penetracji jest 2,55 mln HP w zasięgu, które spółka komunikowała w momencie rozpoczęcia projektu „Sieci XXI Wieku”

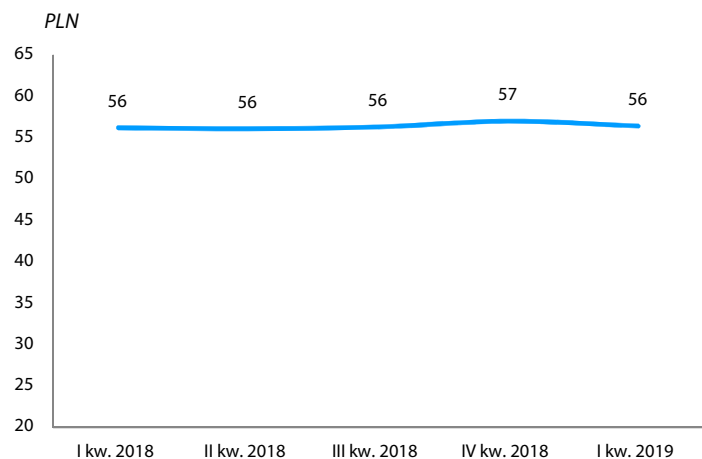
Usługi według typu dostępu



Średnia liczba usług na lokalizację



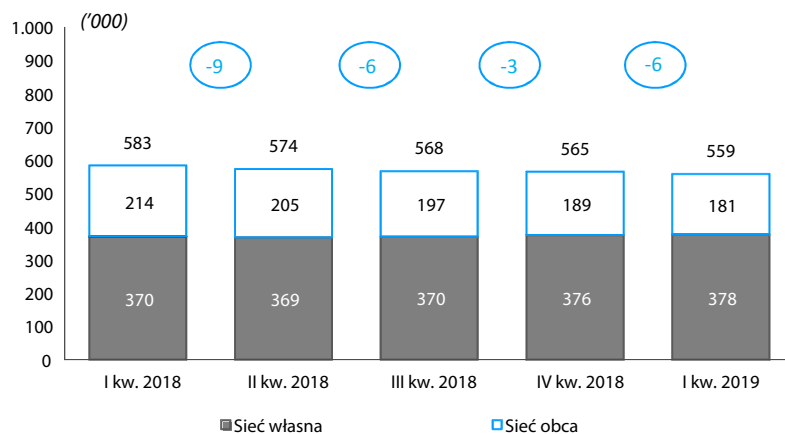
Średnie ARPU na Klienta



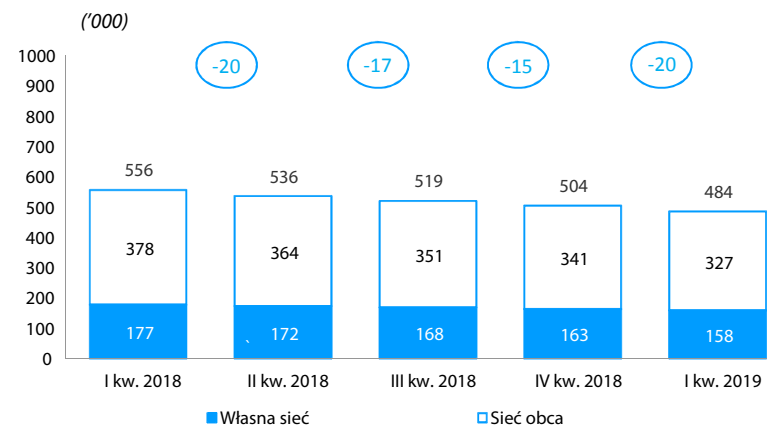
Komentarze

- Wzrost udziału usług na sieciach własnych o 3 pp do 53% w porównaniu do ubiegłego roku
- Dosprzedaż telewizji w połączeniu ze zwiększoną przepływnością usług szerokopasmowych oraz nielimitowanym głosem utrzymuje ARPU na stabilnym poziomie
- Pakietyzacja na sieciach własnych skutkuje wzrostem średniej liczby usług na lokalizację kliencką
- Widoczny wzrost liczby usług na sieciach własnych jako efekt modernizacji sieci dostępowej spółki oraz atrakcyjnej oferty

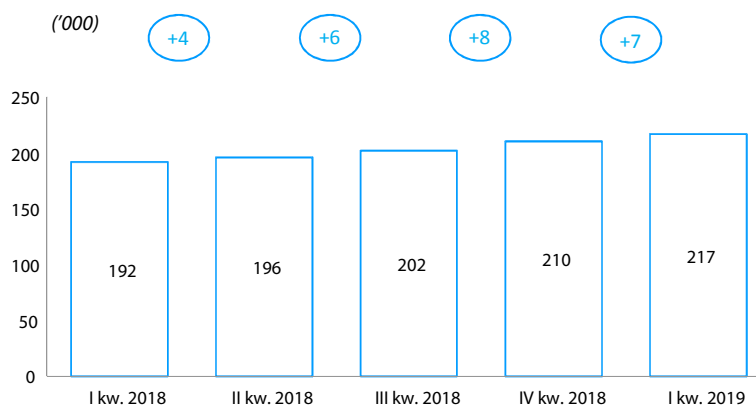
Usługi szerokopasmowe



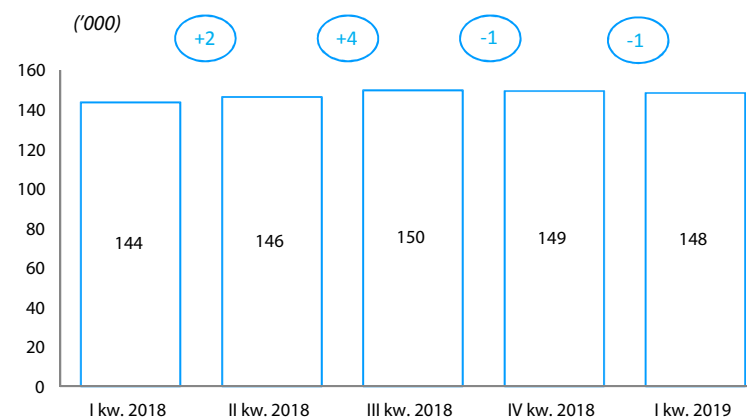
Usługi głosowe



Usługi telewizyjne



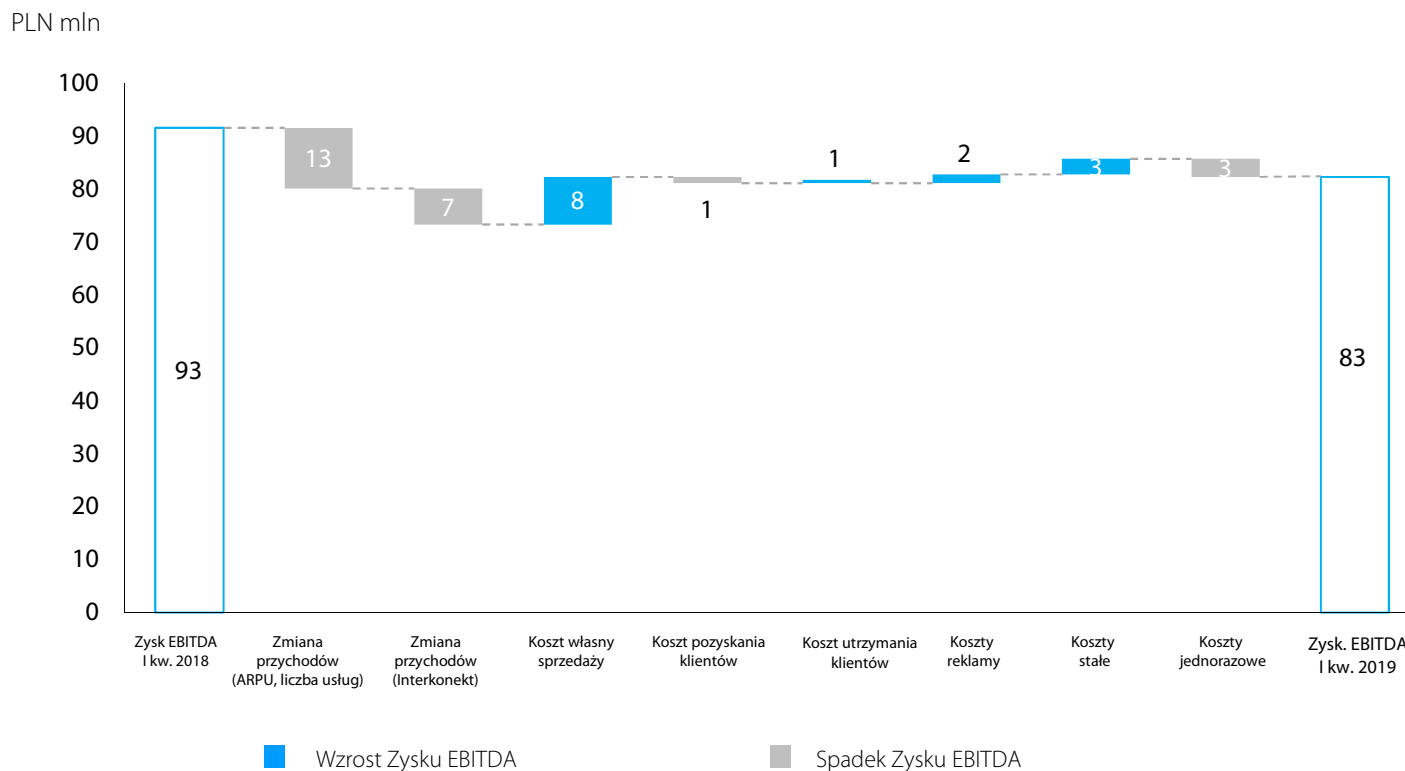
Usługi mobilne



- 68% klientów usług szerokopasmowych obsługiwanych przy wykorzystaniu sieci własnej (+2 pp k-d-k oraz +5 pp r-d-r)
- 13% wzrost liczby usług telewizyjnych r-d-r
- 3% wzrost usług mobilnych r-d-r

Grupa Netia – Dane Finansowe

Wykonanie
I kw. 2019
w por. do
I kw. 2018



Komentarze

- Spadek ARPU związany z presją cenową widoczną głównie w obszarze B2B zarówno w odniesieniu do usług głosowych jak i transmisji danych
- Spadek przychodów z interkonektu związany jest zarówno z erozją usług głosowych jak i mniejszym wolumenem ruchu hurtowego
- Niższy koszt własny sprzedaży odzwierciedla głównie:
 - niższe opłaty do operatora zasiedziącego związane z dzierżawą sieci
 - niższe koszty interkonektu związane z erozją ruchu głosowego oraz ruchu hurtowego
- Niższe koszty stałe są konsekwencją szeregu inicjatyw podejmowanych przez Spółkę
- Koszty jednorazowe uwzględniają głównie koszty nowych projektów prowadzonych przez spółkę oraz rozwiązane rezerwy kosztowe w 2018 roku

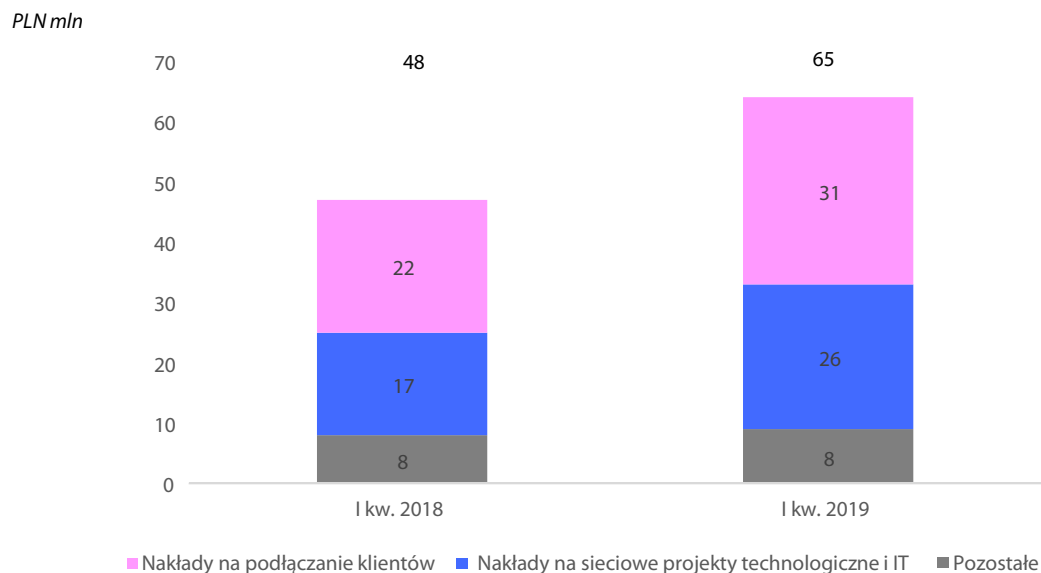


	2018				2019	
	<i>I kw. MSR 17</i>	<i>II kw. MSR 17</i>	<i>III kw. MSR 17</i>	<i>IV kw. MSR 17</i>	<i>I kw. MSR 17</i>	<i>I kw. MSSF16</i>
(PLN' 000)						
Przychody	346.903	342.869	340.834	342.500	327.323	327.323
Zmiana (% r-d-r)	(5,0%)	(5,1%)	(4,4%)	(4,7%)	(5,6%)	(5,6%)
Zysk EBITDA¹	93.221	92.875	94.531	81.872	82.841	107.221
Marża (%)	26,9%	27,1%	27,7%	23,9%	25,3%	32,8%
Amortyzacja	69.717	71.780	70.185	68.243	69.010	92.197
Likwidacja i utrata wartości niefin. maj. trw.	1.547	765	776	2.510	842	842
Odsetki i różnice kursowe z działaln. operac.	(5)	(33)	367	375	(116)	(116)
Odsetki od sprzedaży ratalnej (przych. finans.)	26	27	73	125	173	173
Zysk EBIT	21.936	20.336	23.130	10.619	12.932	14.125
Marża (%)	6,3%	5,9%	6,8%	3,1%	4,0%	4,3%

Komentarze

- Porównanie wyników finansowych pomiędzy okresami uwzględniające zarówno standard MSR 17 jak i MSSF 16
- Wzrost marży Zysku EBITDA k-d-k pomimo utrzymującej się presji cenowej w obu rynkach

¹ Począwszy od pierwszego kwartału 2019 r. Grupa Netia definiuje Zysk EBITDA jako zysk lub stratę na działalności operacyjnej, skorygowaną o amortyzację, likwidację i utratę wartości niefinansowego majątku trwałego, odsetki i różnice kursowe z działalności operacyjnej oraz powiększoną o odsetki ze sprzedaży ratalnej. Dane porównawcze za poprzednie okresy sprawozdawcze zostały odpowiednio przekształcone.

Nakłady inwestycyjne**Komentarze**

- Nakłady na podłączanie klientów dotyczą urządzeń dostarczanych zarówno klientom indywidualnym jak i biznesowym oraz ich instalacji
- Nakłady na sieciowe projekty technologiczne obejmują głównie rozbudowę pojemności sieci transmisyjnej, budowę kolokacji, przenoszenie klientów z dostępu radiowego na światłowodowy oraz wydatki na modernizację sieci dostępowej związane z prowadzonym przez Spółkę projektem Sieci XXI Wieku, które w I kw. 2019 roku wyniosły PLN 17 mln. W obszarze IT wydatki związane są głównie z licencjami oraz rozwojem systemów informatycznych
- Zobowiązania inwestycyjne nieujęte w sprawozdaniu finansowym na dzień 31 marca 2019 r. wynoszą PLN 116 mln, a na 31 grudnia 2018 r. PLN 67 mln



- Netia opublikowała wyniki finansowe za I kwartał 2019 roku
- Pozycja finansowa Grupy Netia pozostaje silna, z dźwignią finansową na komfortowym poziomie 0,58x Zysku EBITDA za 2018 rok w kwocie PLN 362 mln
- W obszarze B2C w I kw. 2019 roku Netia kontynuuje wzrost liczby usług na sieciach własnych w dużej mierze dzięki konsekwentnej modernizacji istniejącej sieci dostępowej
- W I kw. 2019 Grupa Netia osiągnęła wzrost marży Zysku EBITDA k-d-k pomimo utrzymującej się presji cenowej w obu rynkach

Zastrzeżenie



N E T I A

Informacje zawarte w niniejszej prezentacji zawierają stwierdzenia dotyczące przyszłości (prognozy). Prognozy te nie stanowią gwarancji przyszłych wyników oraz wiążą się z ryzykiem i brakiem pewności realizacji tych prognoz. Z uwagi na wystąpienie szeregu czynników faktyczne wyniki osiągnięte przez Netię mogą różnić się w istotnym zakresie od wyników przedstawionych w informacjach prognostycznych. Szczegółowy opis czynników ryzyka związanych z inwestowaniem w papiery wartościowe Netii znajduje się w najnowszym raporcie okresowym Netii. Netia niniejszym oświadcza, że nie jest zobowiązana do aktualizacji lub korygowania publikowanych prognoz.

02 ENUNJENY

NETIA