



Wyniki finansowe Bank Pekao S.A w 1kw'19

Kontynuacja silnych trendów operacyjnych

Warszawa, 9 maja 2019



Bank Pekao

Kontynuacja silnych trendów operacyjnych



Blisko 14% wzrostu zysku netto w 1kw'19, po wyłączeniu opłat regulacyjnych



Silny wzrost dochodów komercyjnych +10% r/r oraz przyspieszenie akwizycji klientów detalicznych do 40% r/r



Przyspieszenie akcji kredytowej do 8,3%, wsparte silnym ożywieniem w segmencie korporacyjnym



Wzorowa dyscyplina kosztowa; dynamika kosztów poniżej inflacji, pomimo realizacji inwestycji



Wyraźny postęp osiągnięty już w realizowanej cyfrowej i operacyjnej transformacji Banku

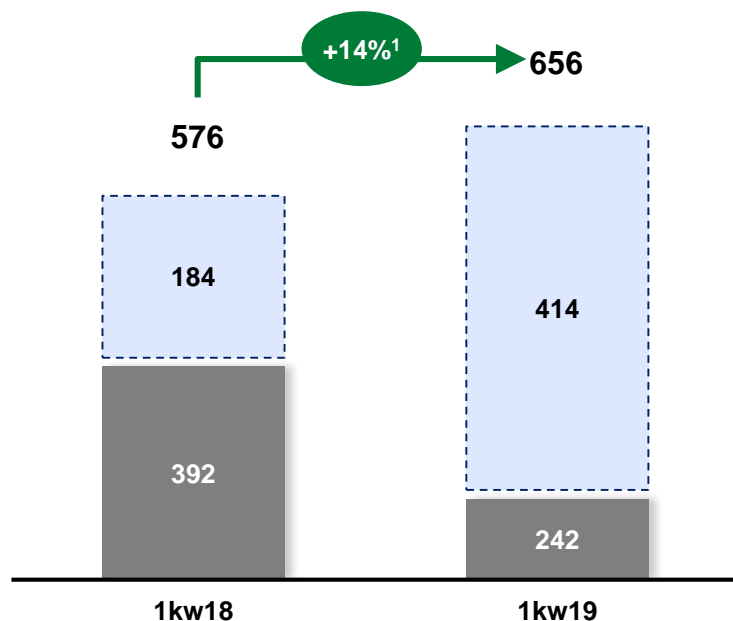


Kluczowe osiągnięcia w 1kw'19

Dwucyfrowy wzrost zysku netto po wyłączeniu kosztów regulacyjnych. Raportowany zysk netto w 1kw'19 pod wpływem kosztów regulacyjnych

Dynamika zysku netto

PLNm



Łączne koszty regulacyjne (BFG oraz KNF)

¹ Dynamika po wyłączeniu kosztów regulacyjnych

Kluczowe dźwignie wzrostu i osiągnięcia



+14%¹ wzrostu zysku netto po wyłączeniu kosztów regulacyjnych, zgodnie z ambicją Pekao na 2019 rok



+9% wzrostu zysku operacyjnego brutto dzięki kolejnemu kwartałowi z efektem 'positive jaws' po stronie przychodowej i kosztowej



Silna, dwucyfrowa dynamika wzrostu akcji kredytowej we wszystkich strategicznych segmentach



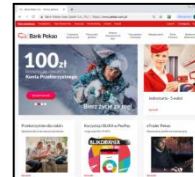
Dalszy postęp w cyfrowej i operacyjnej transformacji



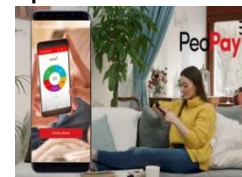
Lider zarządzania ryzykiem ze wskaźnikiem CoR na poziomie 35 pb.



Nowa strona internetowa



Otwieranie konta przez selfie



Apple Pay, Blik, PeoPay płatności



Nowa kampania marketingowa



Kluczowe osiągnięcia w 1kw'19

Realizacja strategii oparta o kluczowe dźwignie komercyjne

| Kluczowe filary | | KPIs | 1kw'18 | 1kw'19 | |
|-------------------------|---|--|--------|--------|-------|
| Akwizycja klientów | Znaczne przyspieszenie | Nowe rachunki bieżące ¹ , tys. | 81 | +40% | 113 |
| | | Nowi klienci MŚP i MID | 339 | +18% | 401 |
| Inteligentny wzrost | Ekspansja w najbardziej dochodowych produktach i maksymalizacja cross-sellu | Wolumen pożyczek konsumenckich, PLN mld zł | 11.1 | +15% | 12.7 |
| | | Aktywa bankowości korporacyjnej MID, PLN mld zł | 13.6 | +18% | 16.0 |
| | | Dochody / Klient korporacyjny ² , PLN tys. | 127 | +7% | 136 |
| Bankowość elektroniczna | Wysoka jakość bankowości elektronicznej | Aktywni klienci bankowości mobilnej, PLN tys. | 1 008 | +31% | 1 323 |
| | | Udział sprzedaży pożyczek w kanałach zdalnych ³ | 29% | +7pts | 36% |
| Efektywność biznesowa | Pełne wykorzystanie potencjału dystrybucji | Liczba oddziałów ⁴ | 845 | -29 | 816 |
| | | Dochody / Etat sprzedażowy (detal, zindeksowany) | 100 | +26% | 126 |

¹ W sztukach ² Klienci MID oraz duże przedsiębiorstwa ³ Udział w całości udzielonych pożyczek gotówkowych

⁴ Liczba aktywnych oddziałów detalicznych, włączając placówki własne oraz franczyzowe na koniec okresu

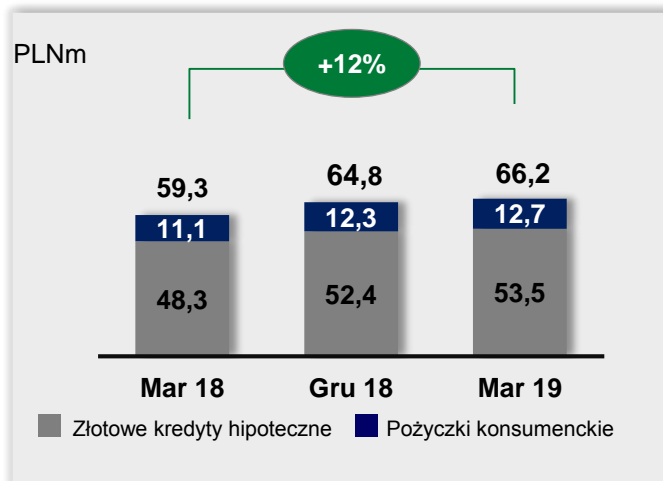
Bankowość detaliczna i prywatna: Dwucyfrowy wzrost wolumenów i rekordowy wzrost dochodów, najwyższy od dekady

Silna akwizycja klientów, utrzymany dwucyfrowy wzrost wolumenów oraz innowacje

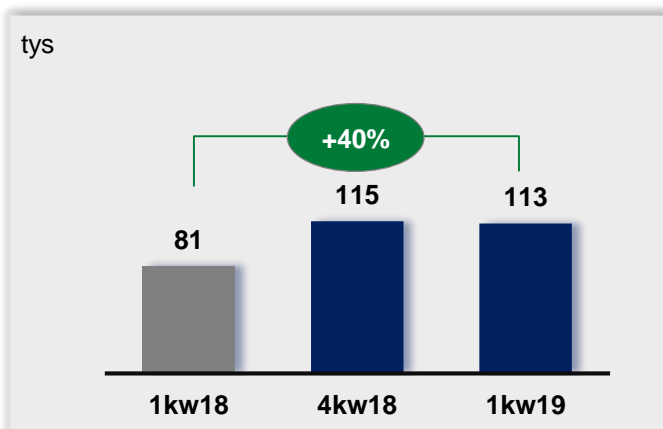


Akcja kredytowa i akwizycja klientów

Wzrost wolumenów w kluczowych produktach detalicznych



Nowe rachunki bieżące

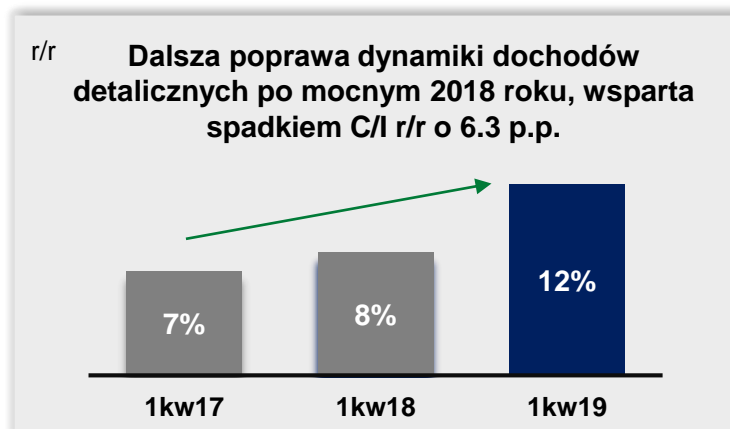


Priorytety strategiczne i osiągnięcia

Priorytety strategiczne

- ✓ Utrzymanie tempa akwizycji klientów
- ✓ Wzrost udziałów rynkowych w pożyczkach konsumenckich
- ✓ Inteligentny wzrost i cross-sell w hipotekach
- ✓ Wzrost i wykorzystanie potencjału bancassurance z PZU
- ✓ Pozycja lidera na rynku bankowości prywatnej

Wzrost dochodów detalicznych



Rozwój cyfrowy i innowacje

Nowe inicjatywy cyfrowe wprowadzone w 2019

- Otwieranie konta poprzez selfie w PeoPay, dla klientów detalicznych
- Nowa strona Pekao dostosowana do wszystkich urządzeń
- Zbliżeniowe wypłaty z bankomatów poprzez PeoPay
- Mobilna autoryzacja poprzez PeoPay zamiast sms
- Sprzedaż terminali POS w oddziale w 10 min



Osiągnięcia biznesowe w 1kw'19

- +19% Wzrost przychodów z pożyczek konsumenckich oraz złotych kredytów hipotecznych
- +36% Udział sprzedaży pożyczek konsumenckich poprzez kanały zdalne
- +31% Silny wzrost liczby aktywnych klientów bankowości mobilnej
- +67% Wzrost sprzedaży rachunków mikroprzedsiębiorstw
- 4x Sprzedaż terminali POS

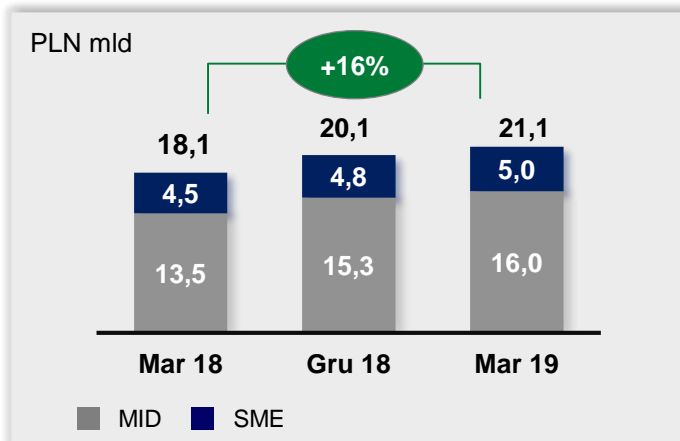
Bankowość korporacyjna i MŚP: Konsekwentna realizacja strategii

Dwucyfrowy wzrost wolumenów w MŚP i MID. Bogata lista potencjalnych transakcji. Koncentracja na dochodowości i cross-sellu

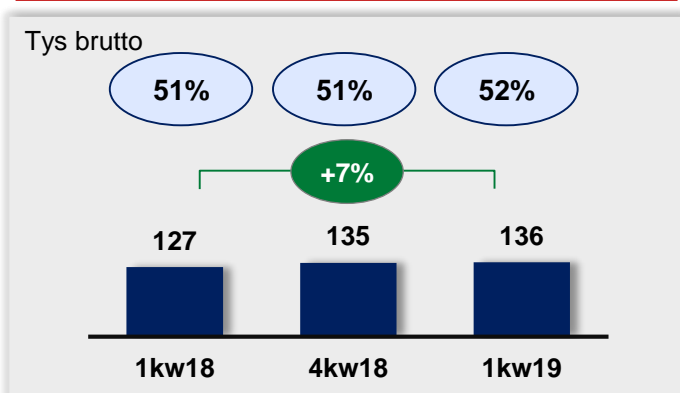


Akcja kredytowa i dochodowość

Wzrost wolumenów w kluczowych produktach korporacyjnych



Dochody na klienta (1) i cross-sell (2)



Kluczowe osiągnięcia

Priorytety strategiczne

- ✓ Wzrost udziałów rynkowych w bankowości MŚP i MID
- ✓ Pozycja lidera w obsłudze dużych klientów korporacyjnych
- ✓ Realizacja cross-sellingu
- ✓ Dyscyplina cenowa

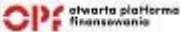


Osiągnięcia biznesowe w 1kw'19

- +17% ➤ Wzrost dochodów MID
- +8% ➤ Wzrost dochodów MŚP
- +18% ➤ Akwizycja klientów MŚP³
- +51% ➤ Zysk netto z leasingu i faktoringu
- +12% ➤ Przychody z produktów skarbowych



Pozycja rynkowa i innowacje







Wybrane inicjatywy

- Uruchomienie pierwszej innowacyjnej Otwartej Platformy Finansowania w Polsce zarządzającej SCF and eFinancing 
- Umowa o współpracy z PolChambers w celu zapewnienia finansowania eksportu 
- Innowacyjna współpraca z EBI w zakresie finansowania efektywności energetycznej w MSP 
- Finansowanie eksportu: 4.5 mld zł złożonych ofert, dotyczących finansowania eksportu w 30 krajach


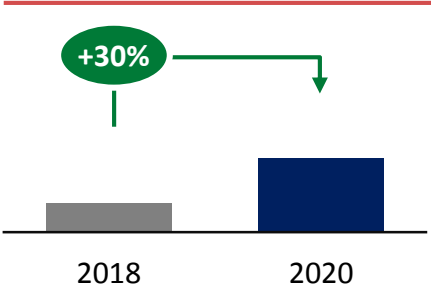

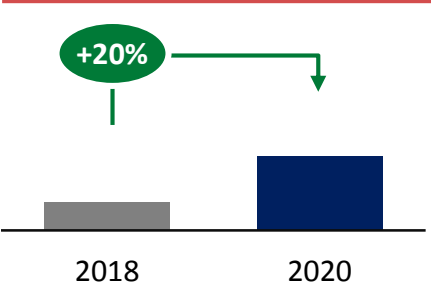
¹ Klienci MID oraz duże przedsiębiorstwa ² Dochody nie-kredytowe / Dochody ³ Klienci z obrotami powyżej PLN 5m

Bankowość korporacyjna i MŚP:

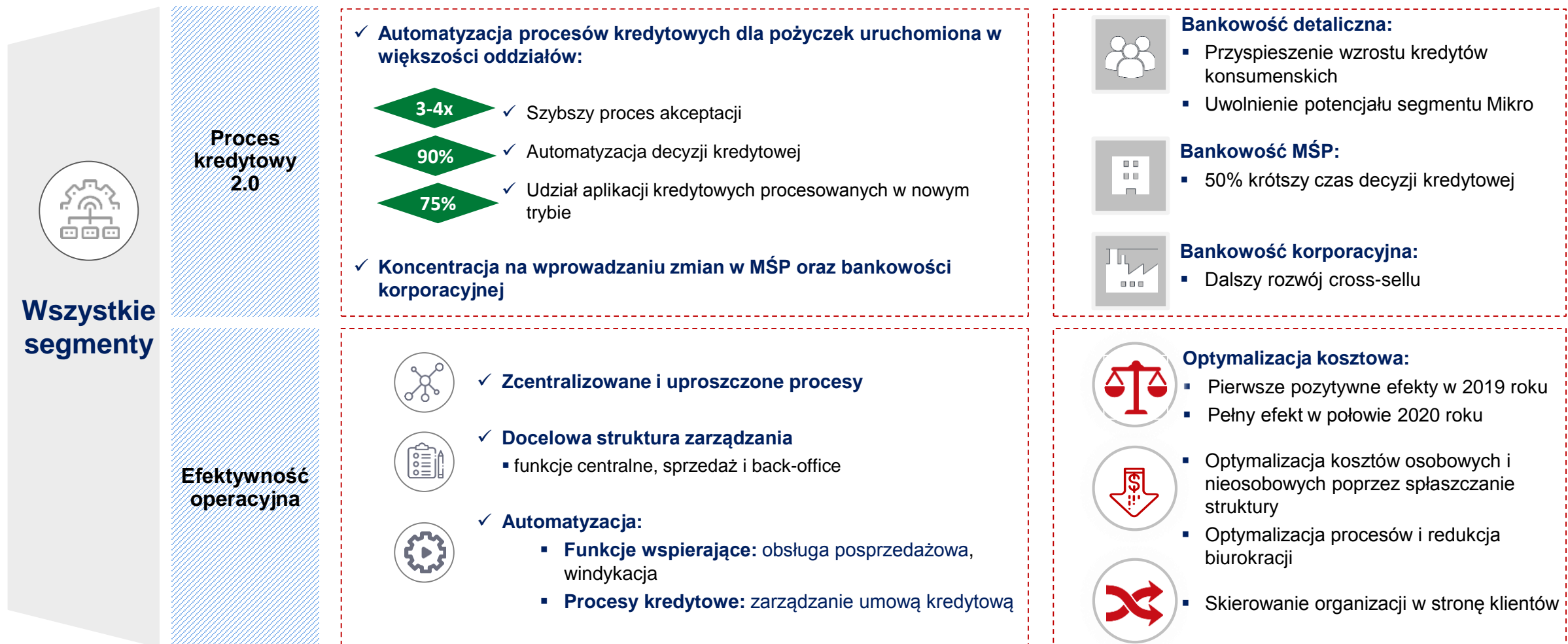
Rozwiązania i inicjatywy wspierające rozwój biznesu

| | Inicjatywy komercyjne | Osiągnięcia i nagrody | Rozwój biznesu w 1kw'19 |
|---|---|--|--|
|  <p>MŚP</p> | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Uruchomienie projektów wspierających cross-selling (skarb, leasing, faktoring, fundusze unijne) ✓ Utworzenie dedykowanych zespołów produktowych MŚP oraz regionalnych zespołów zarządzania płynnością | <ul style="list-style-type: none"> • 9-ta edycja raportu na temat sytuacji MŚP • <i>Temat specjalny raportu: ekspansja międzynarodowa polskich MŚP</i>  | <ul style="list-style-type: none"> +8% ➤ Wzrost dochodów MŚP +18% ➤ Akwizycja klientów MŚP³ +17% ➤ Wzrost dochodów MID +17% ➤ Wzrost dochodów leasingu i faktoringu |
|  <p>Korporacje</p> | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Rozwój segmentu finansowania eksportu: PLN 4,5mld złożonych ofert finansowania eksportu do 30 krajów globalnie ✓ Umowa o współpracy z PolChambers w celu zapewnienia finansowania eksportu ✓ Projekty samorządowe skoncentrowane na poprawie jakości lokalnych społeczności (PLN 778mln w 1kw'19) | <ul style="list-style-type: none"> • Najlepsza bankowość inwestycyjna w Polsce 2018 3 raz z rzędu • Najlepszy bank finansujący M&A • Najlepszy bank finansujący M&A • Lider w finansowaniu handlu    | <ul style="list-style-type: none"> +51% ➤ Wzrost zysku leasingu +23% ➤ Wzrost zysku faktoringu +12% ➤ Przychody z produktów skarbowych: Zorientowanie na FX |

Kluczowe inicjatywy strategiczne wdrażane w celu wsparcia przychodów oraz efektywności operacyjnej

| | Osiągnięcia | | Cele strategiczne |
|--|--|--|---|
|  <p>Efektywność sprzedażowa <i>Detal</i></p> | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Efektywniejsza struktura sprzedaży w bankowości detalicznej <ul style="list-style-type: none"> ▪ Decentralizacja oraz spłaszczenie ✓ Wyodrębnienie działań front i back-office ✓ Nowe narzędzia wspierające sprzedaż: <ul style="list-style-type: none"> ▪ M.in. Nowy obieg w bankowości detalicznej oraz otwierania konta przez selfie | <p>Przychody/Pracownik</p>  <p>2018 2020</p> | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Skoncentrowanie kadry na działaniach sprzedażowych ✓ Zwiększenie czasu dedykowanego działaniom komercyjnym ✓ Zwiększenie akwizycji osób młodych(20-30lat) ✓ Poprawa dochodowości oddziałów |
|  <p>Zarządzanie wartością Klienta <i>Korporacje</i></p> | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Zmiany w procesie kredytowym: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Credit fast track governance and documentation ▪ Uproszczona dokumentacja kredytowa (m.in. T&Cs, zarządzanie produktem) ✓ Nowy model wewnętrznej współpracy | <p>Przychody korporacyjne/Klient</p>  <p>2018 2020</p> | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Przyspieszenie akwizycji klientów w segmencie MID +1000 nowych klientów do 2020 ✓ Zwiększenie czasu dedykowanego działaniom komercyjnym ✓ Działalność klientowska ukierunkowana na maksymalizację przychodów na klienta |

Zmiany wprowadzone w zakresie transformacji operacyjnej wspierają redukcję kosztów oraz efektywność



Ponad 50 procesów zostało już uproszczonych i zautomatyzowanych poprawiających efektywność kosztową

Nagrody i wydarzenia w 1kw'19

Uznanie przez rynek i ekspertów sektora

Nagrody

Bankowość detaliczna



„Instytucja Roku 2018” nagroda branżowego portalu MojeBankowanie.pl

Najlepsza jakość obsługi klienta biznesowego oraz przyjazne otwarcie konta firmowego



Drugie miejsce za innowacyjne zdalne zakładanie rachunku na selfie



Bankowość korporacyjna

Tytuły „Market Leader in Poland” oraz „Best Services in Poland” w czołowej europejskiej ankiecie trade finance survey według magazynu Euromoney



Największy organizator emisji obligacji na Catalyst



Najlepsza bankowość Inwestycyjna w Polsce 3. raz z rzędu



Najlepszy bank finansujący fuzje i przejęcia CEE M&A Awards 2019



Bankowość prywatna



5 gwiazdek Forbes
Bankowość Prywatna Banku Pekao S.A. po raz trzeci z rzędu najlepsza w Polsce

Bankowość Prywatna Pekao S.A. po raz trzeci z rzędu najlepsza w Polsce według Forbes

Wydarzenia

Forum Ekonomiczne w Davos



9-ta edycja corocznego raportu Banku Pekao na temat sektora MŚP



90-lecie Banku Pekao
Uroczyste gale w kilku miastach w Polsce



Kluczowe osiągnięcia finansowe w 2018 roku

Wydatny postęp w realizacji naszej strategii i kluczowych KPIs

| Kluczowe filary | | 1kw'18 ($\Delta r/r$) | 1kw'19 ($\Delta r/r$) | Strategiczny kierunek 2020 i KPIs | |
|-----------------|--------------------------|-------------------------|-------------------------|-----------------------------------|---|
| Wzrost | Wolumen kredytów | 6% | 8% | ▶ | +7-8% (CAGR 2017-20) |
| | Dochody komercyjne | 7% | 10% | ▶ | +10% (CAGR 2017-20) |
| Efektywność | Dynamika kosztów | +5,2% | +0,8% | ▶ | Dynamika kosztów poniżej inflacji CPI |
| | Koszty/Dochody (bez BFG) | 46,0% | 44,0% | ▶ | < 40% |
| Ryzyko | Koszty ryzyka | 36bps | 35bps ¹ | ▶ | Nie więcej niż ~50pb |
| Rentowność | ROE | 8,7% ² | 9,1% ² | ▶ | 12,5% (przy utrzymaniu płaskich stopów procentowych) |



**Wartość dla
inwestorów**

Silna dynamika przychodów, dyscyplina kosztowa oraz transformacja wspierają rozwój Banku

¹ Z wyłączeniem sprzedaży NPL w 1'kw19

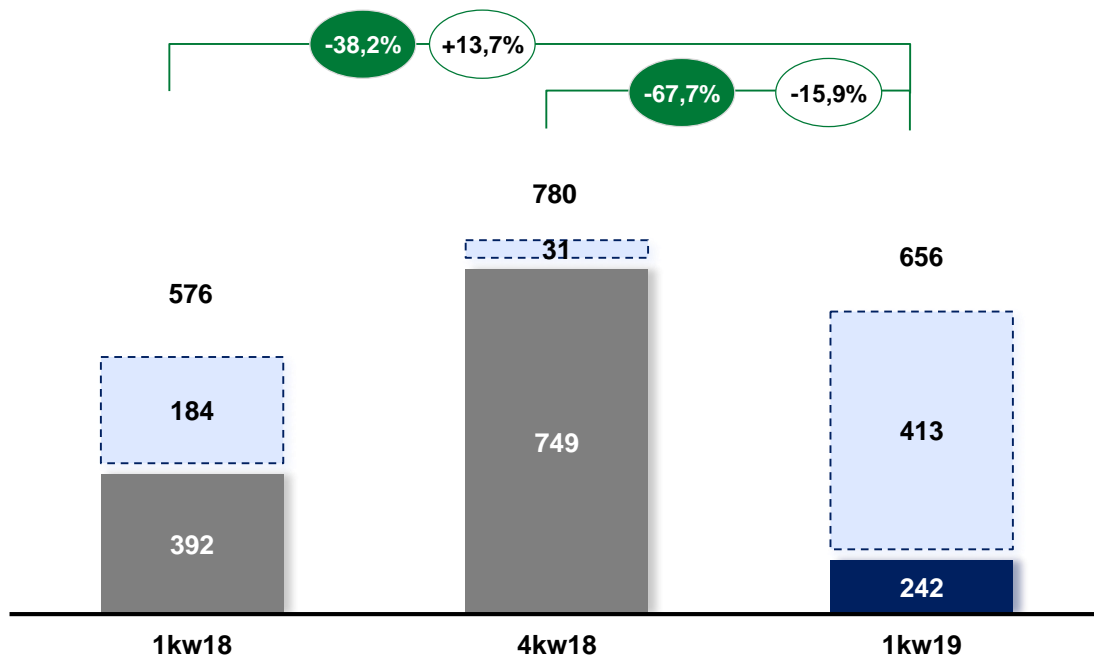
² ROE z uliniwionym kosztem BFG

Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

Dwucyfrowy wzrost zysku netto po wyłączeniu opłat regulacyjnych

Dynamika zysku netto

PLNm



XX

Dynamika z wyłączeniem opłat regulacyjnych

Oplaty regulacyjne (BFG oraz KNF)



Wartość dla inwestorów

- Wzrost ROE¹ do 9,1% przy mocnej pozycji kapitałowej (TCR 17,1% i T1 15,5%)

- Blisko 14% wzrostu zysku netto r/r, po wyłączeniu opłat regulacyjnych
- Kwartalna dynamika wyników pod wpływem wyższej składki restrukturyzacyjnej BFG oraz sezonowości w działalności komercyjnej
- Wyniki operacyjne w 1kw'19 wsparte przez osiągnięcia we wszystkich liniach przychodowych oraz trwałą dyscyplinę kosztową
- Poprawa RoE do 9,1%¹ w 1 kw'19 (vs. 8,7% w 1 kw'18) pomimo wzrostu łącznych kosztów regulacyjnych o 200 mln zł² w 2019

¹ RoE z uliniowanym kosztem BFG

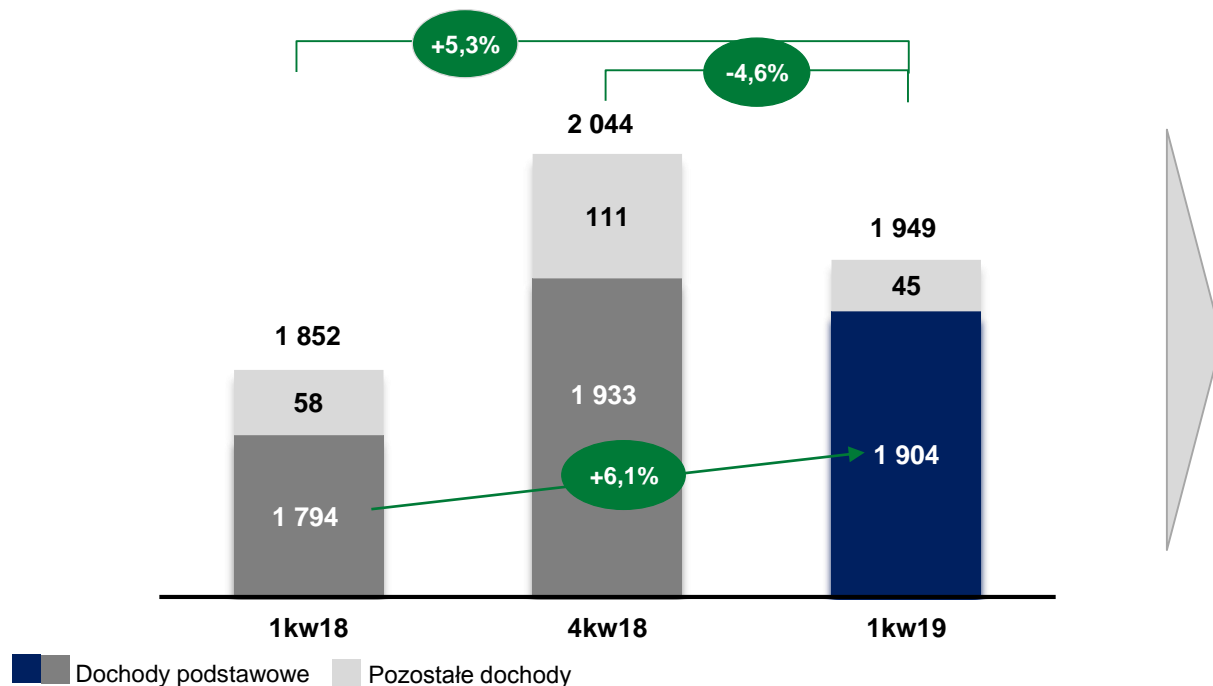
² Roczna zmiana kosztów regulacyjnych w 2018 vs 2019, zawierających opłaty BFG oraz KNF

Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

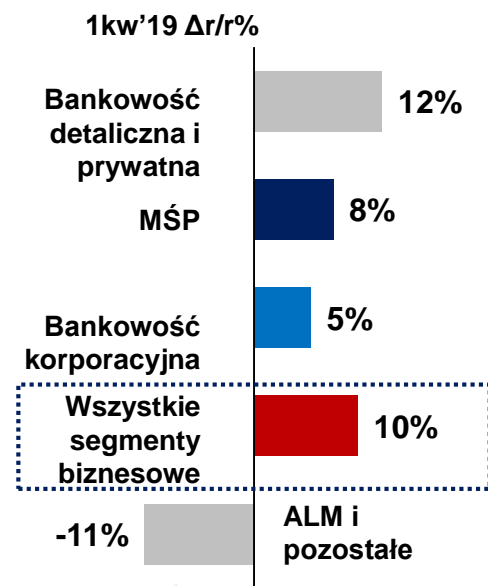
Wynik operacyjny wsparty najwyższą w historii dynamiką dochodów komercyjnych w segmencie bankowości detalicznej i prywatnej

Dochody z działalności operacyjnej

PLNm



Silna dynamika dochodów z działalności komercyjnej



Wpływ:

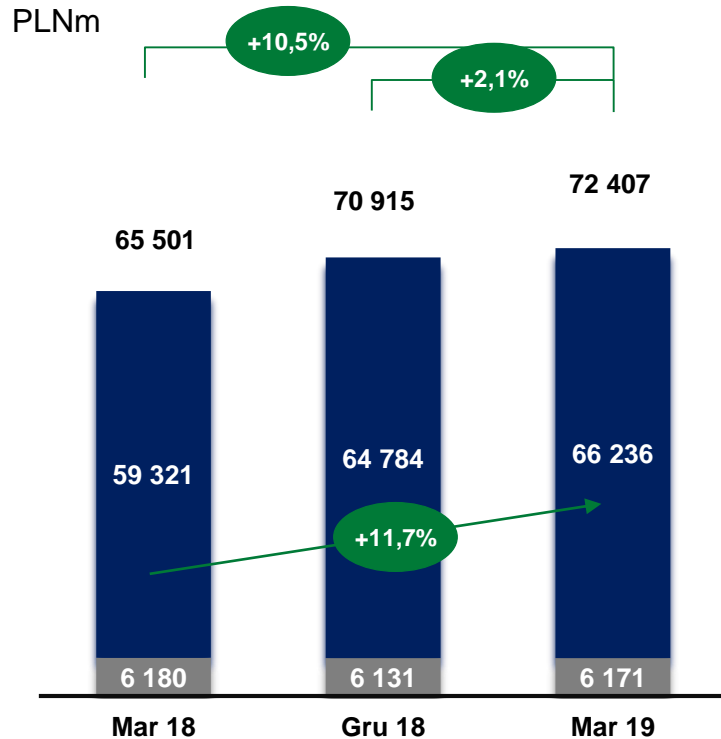
- Sprzedaży AFS
- Zmiana rentowności POLGBs

- **Wzrost dochodów z działalności komercyjnej o 10% r/r**, zgodnie z ambicjami na 2019r.
- **Konsekwentnie silne dynamiki we wszystkich segmentach biznesowych**, dzięki solidnemu wynikowi odsetkowemu oraz dobrej dywersyfikacji wyniku prowizyjnego
- Kwartalny spadek głównie z powodu niższej kontrybucji ze sprzedaży AFS oraz sezonowości wyniku prowizyjnego

Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

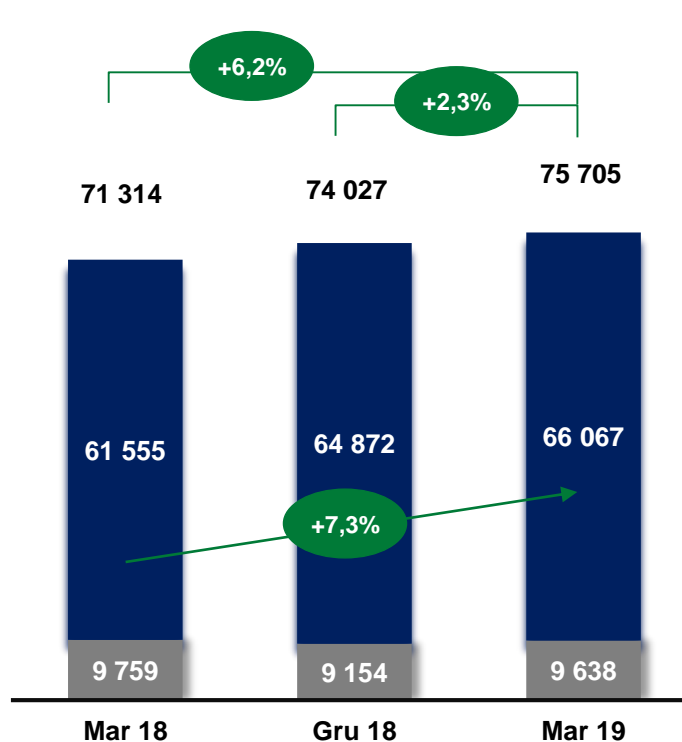
Przyspieszenie akcji kredytowej r/r dzięki ożywieniu w segmencie korporacyjnym

Kredyty detaliczne¹



■ Kluczowe kredyty detaliczne (Kredyty hipoteczne w PLN, pożyczka gotówkowa)
■ Pozostałe kredyty detaliczne

Kredyty korporacyjne²



■ Przedsiębiorstwa (Kluczowe kredyty korporacyjne)
■ Pozostałe kredyty korporacyjne (Sektor publiczny, instytucje finansowe, pozostałe)

- Silny wzrost r/r we wszystkich kluczowych segmentach (portfel kredytowy +8,3% r/r) dzięki ożywieniu w segmencie korporacyjnym
- Wzrost kluczowych kredytów detalicznych o +11,2% r/r, wsparty kwartalną dynamiką +2,1%
- Kontynuacja wzrostu udziałów rynkowych w kluczowych kredytach detalicznych w 1kw'19 (+10pb. r/r)
- Wzrost portfela korporacyjnego skoncentrowany na najbardziej dochodowych segmentach; 16,2% r/r wzrostu wolumenów w segmencie MID oraz MŚP

¹ Kredyty brutto;

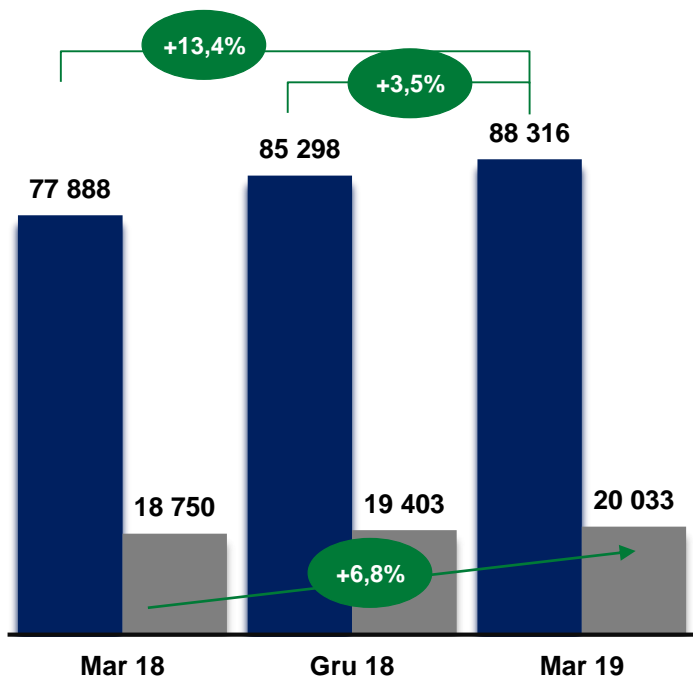
² Kredyty brutto, korporacyjne i MSP z uwzględnieniem wolumenów w leasingu i faktoringu, bez BSB i transakcji reverse repo

Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

Silny wzrost detalicznej bazy depozytowej; kontynuacja wzrostu aktywów funduszy inwestycyjnych

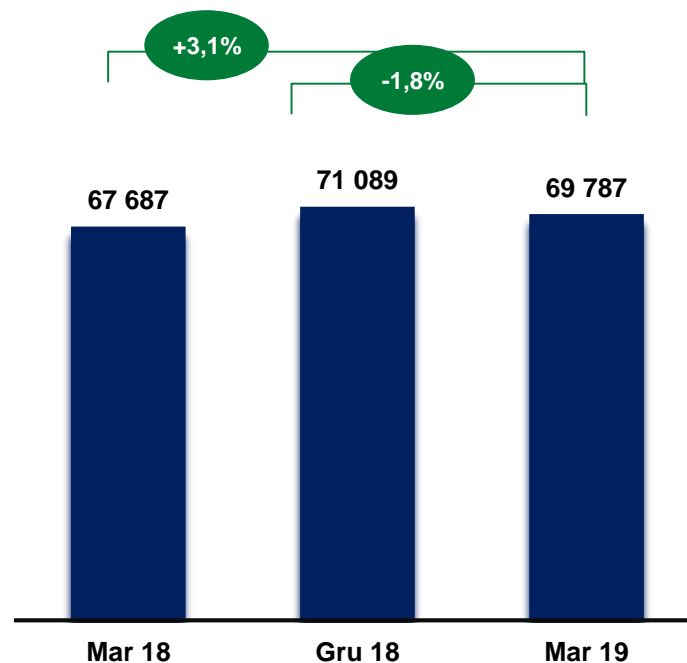
Oszczędności detaliczne

PLNm



■ Depozyty detaliczne ■ Fundusze inwestycyjne (Pekao TFI)

Depozyty korporacyjne oraz emisje własne¹



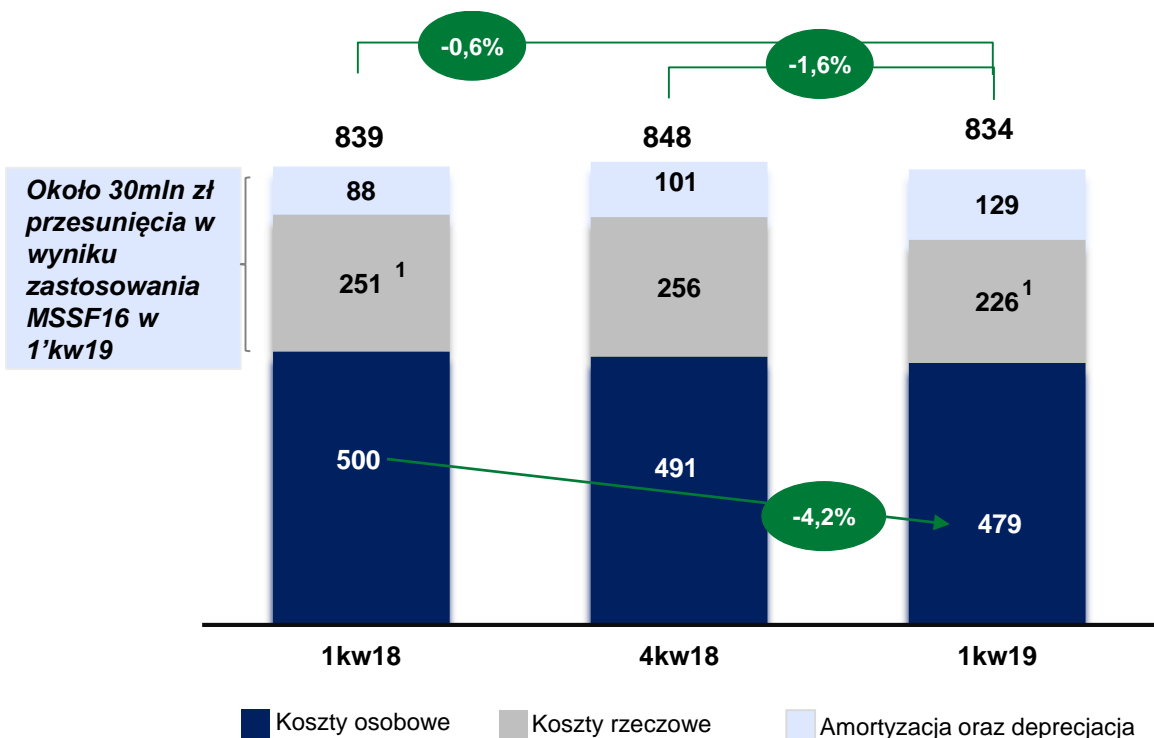
- Silny wzrost depozytów detalicznych o 13,4% r/r w 1kw'19
- Systematyczna poprawa struktury finansowania
- Zrównoważony wzrost udziałów rynkowych funduszy zarówno w ujęciu kwartalnym (+20pb.) jak i rocznym (+120pb.), umożliwiając osiągnięcie 20 mld zł AUM

Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

Kolejny kwartał wysokiej dyscypliny kosztowej. Dynamika kosztowa poniżej inflacji pomimo realizacji transformacji cyfrowej oraz operacyjnej

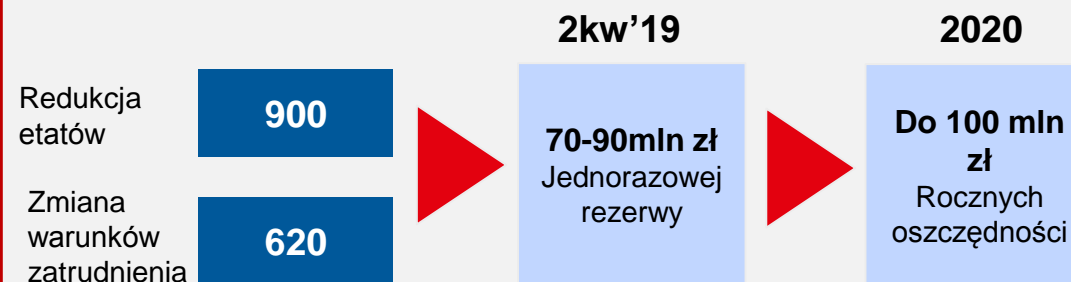
Koszty operacyjne¹

PLNm



- Roczna oraz kwartalna dynamika kosztów poniżej inflacji
- Dalsze oszczędności kosztowe w obszarze osobowym, wsparte przeprowadzonym w 2018 r. programem dobrowolnych odejść oraz spadkiem zmiennych składników wynagrodzeń
- Dynamika kosztów rzeczowych i D&A na poziomie 4,8% r/r, dodatkowo za sprawą projektów strategicznych związanych z transformacją Banku

Zawarcie porozumienia w kwietniu 2019 ze wszystkimi związkami zawodowymi odnośnie zwolnień grupowych



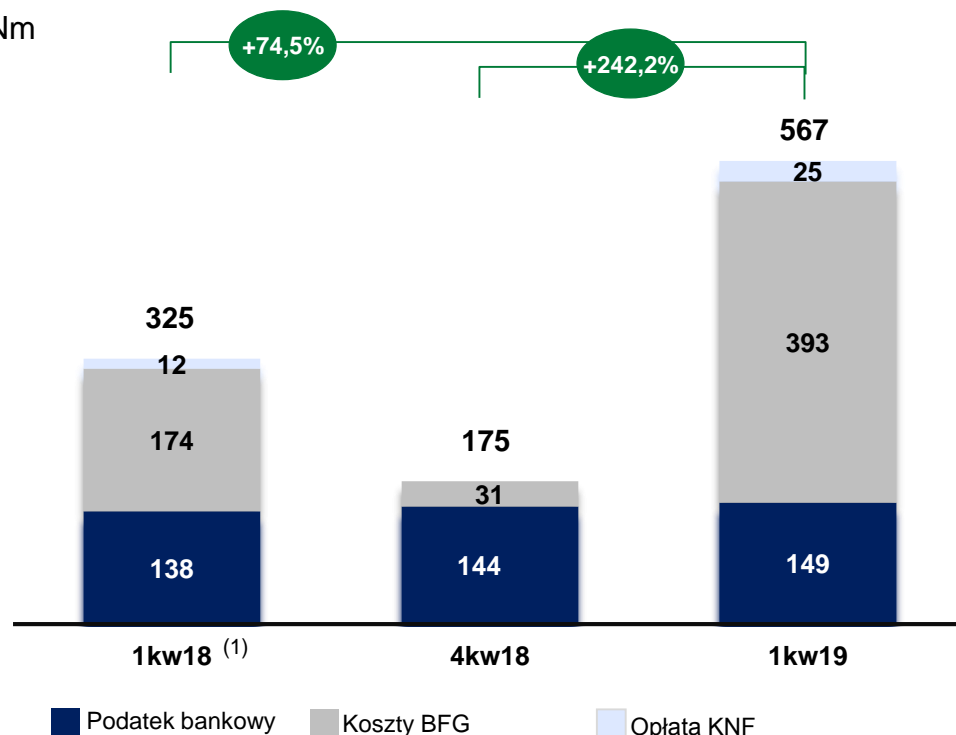
¹ z wyłączeniem kosztów KNF(12mln zł w 1Q'18, 25mln zł w 1Q'19)

Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

Znaczny wzrost składek BFG w 2019r. Rozpoznanie składki restrukturyzacyjnej w 1kw'19 miało znaczny wpływ na wyniki finansowe

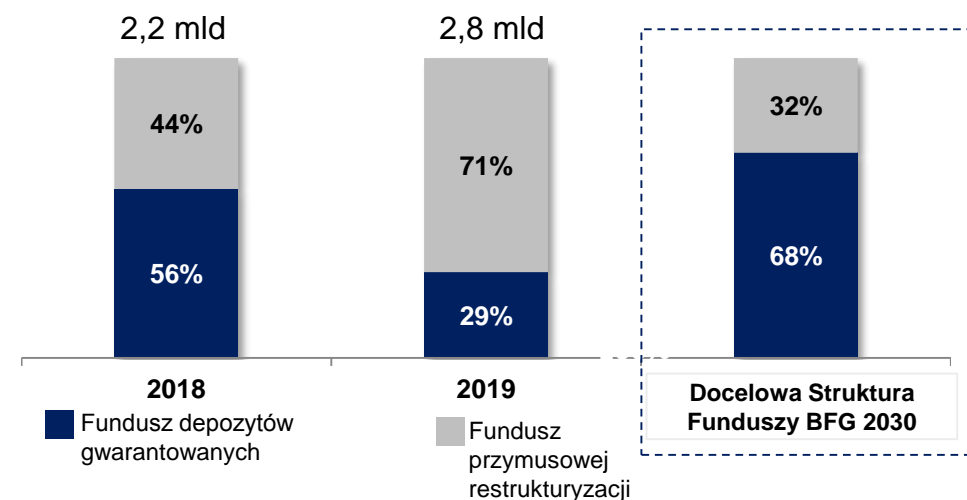
Struktura kosztów regulacyjnych

PLNm



- 75% r/r wzrost kosztów regulacyjnych głównie w wyniku wyższej składki restrukturyzacyjnej (+145% r/r)
- Składka BFG bardzo niekorzystna dla Pekao w 2019 roku ze względu na duży udział w funduszu restrukturyzacyjnym (negatywny wpływ na banki z dużym udziałem depozytów korporacyjnych w 2017 roku*)

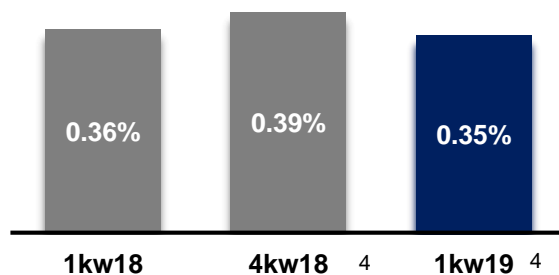
Struktura rocznej opłaty BFG oraz docelowa struktura funduszy



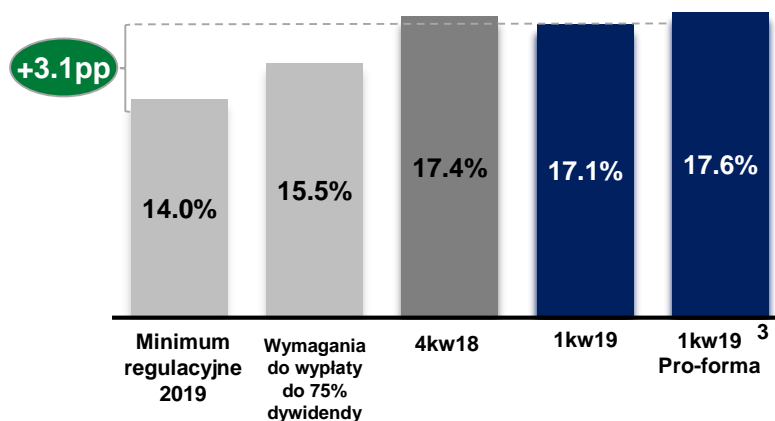
Szczegółowe wyniki finansowe za 1kw'19

Silna pozycja kapitałowa i płynnościowa; Konserwatywne zarządzanie ryzykiem potwierdzone niskimi kosztami ryzyka

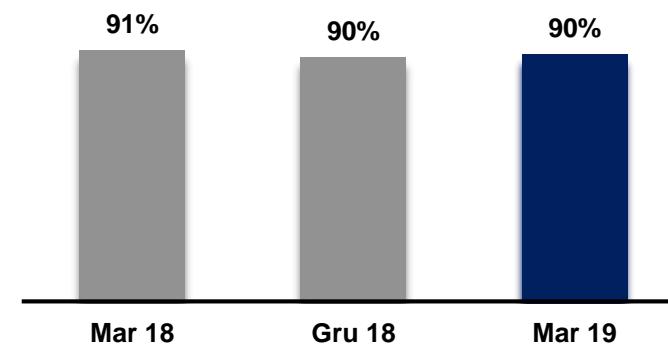
Koszty ryzyka



Łączny współczynnik kapitałowy¹



Kredyty/Depozyty (L/D)²



- Utrzymywane stabilne koszty ryzyka w 1kw'19, znacznie poniżej rynku pomimo stałego wzrostu biznesu
- Znaczna nadwyżka kapitału powyżej minimum regulacyjnego oraz bufora dla wypłaty dywidendy na poziomie 75% zysku netto
- Wskaźniki płynnościowe (LCR oraz NSFR) na wysokim poziomie

¹ Skonsolidowane dane

² Kredyty - łącznie z weksłami uprawnionymi do redyskontowania w Banku Centralnym, należnościami od klientów z tytułu leasingu, niekwotowanymi papierami wartościowymi oraz z wyłączeniem tran. przyrzeczeniem odkupu./ Depozyty obejmują: zobowiązania wobec klientów, zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych oraz zobowiązania podporządkowane

³ Przy założeniu zatrzymania 25% zysku netto za 2018 r.

⁴ Koszty ryzyka z wyłączeniem sprzedaży NPL

Kontynuacja silnych trendów operacyjnych



Blisko 14% wzrostu zysku netto w 1kw'19, po wyłączeniu opłat regulacyjnych



Silny wzrost dochodów komercyjnych +10% r/r oraz przyspieszenie akwizycji klientów detalicznych do 40% r/r



Przyspieszenie akcji kredytowej do 8,3%, wsparte silnym ożywieniem w segmencie korporacyjnym



Wzorowa dyscyplina kosztowa; dynamika kosztów poniżej inflacji, pomimo realizacji inwestycji



Wyraźny postęp osiągnięty już w realizowanej cyfrowej i operacyjnej transformacji Banku



Zastrzeżenie

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez Bank Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna („Bank”) i przeznaczona jest dla klientów, akcjonariuszy Banku oraz analityków finansowych. Prezentacja nie stanowi oferty sprzedaży, zaproszenia do złożenia oferty nabycia lub objęcia papierów wartościowych lub instrumentów finansowych, lub jakiegokolwiek porady lub rekomendacji w odniesieniu do tychże papierów wartościowych lub innych instrumentów finansowych.

Prezentowane dane mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny i nie odnoszą się do oferowanych przez Bank produktów lub usług. W celu skorzystania z usług i produktów Banku, należy dokładnie zapoznać się z charakterystyką danej usługi lub produktu, jej zasadami, ryzykiem, a także konsekwencjami prawnymi i podatkowymi korzystania z danej usługi lub produktu.

Zaprezentowana w Prezentacji strategia zawiera cele, których realizacja jest ambicją Zarządu Banku i nie stanowi prognozy wyników.

Prawa do Prezentacji jako całości przysługują Bankowi. Prezentacja podlega ochronie przewidzianej przepisami prawa, a w szczególności: Ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (t.j. Dz. U. z 2006 r., Nr 90, poz. 631 z późn. zm.); Ustawy z dnia 27 lipca 2001 r. o ochronie baz danych (Dz. U. Nr 128, poz. 1402 z późn. zm.); Ustawy z dnia 16 kwietnia 1993 r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (t.j. Dz. U. z 2003 r., Nr 153, poz. 1503 z późn. zm.) oraz Ustawy z dnia 30 czerwca 2000 r. prawo własności przemysłowej (t.j. Dz. U. z 2003 r., nr 119, poz. 1117 z późn. zm.).

Prezentacja może obejmować stwierdzenia dotyczące przyszłości, perspektyw Banku, przyszłych planów oraz strategii lub planowanych zdarzeń, nie będących faktami historycznymi. W związku z tym, że te stwierdzenia zostały przyjęte na podstawie przypuszczeń, oczekiwań, projekcji oraz tymczasowych danych o przyszłych wydarzeniach, obarczone są ryzykiem oraz niepewnością. Czynniki, które mogą spowodować lub przyczynić się do powstania zmiany niniejszych oświadczeń obejmują, ale nie są ograniczone do: (i) ogólnych warunków gospodarczych, z uwzględnieniem warunków gospodarczych obszarów działalności gospodarczej oraz rynków, w których Bank oraz jego podmioty zależne prowadzą działalność, (ii) wyników rynków finansowych (iii) zmian prawa, oraz (iv) ogólnych lokalnych, regionalnych, krajowych i/lub międzynarodowych warunków konkurencji.

Co do zasady, Bank nie ma obowiązku przekazywania do publicznej wiadomości aktualizacji i zmian informacji, danych oraz oświadczeń znajdujących się w Prezentacji na wypadek zmiany strategii albo zamiarów Banku lub wystąpienia nieprzewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Banku, chyba że obowiązek taki wynika z przepisów prawa.

Bank, ani jakikolwiek z jego przedstawicieli nie będzie ponosił odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z jakiegokolwiek użycia niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych lub na innej podstawie pozostającej w związku z niniejszą Prezentacją.

Prezentacja nie jest przeznaczona do rozpowszechniania do, lub na terytorium państw, w których publiczne rozpowszechnianie informacji zawartych w Prezentacji może podlegać ograniczeniom lub być zakazane przez prawo.