

WYNIKI FINANSOWE ZA I PÓŁROCZE 2013

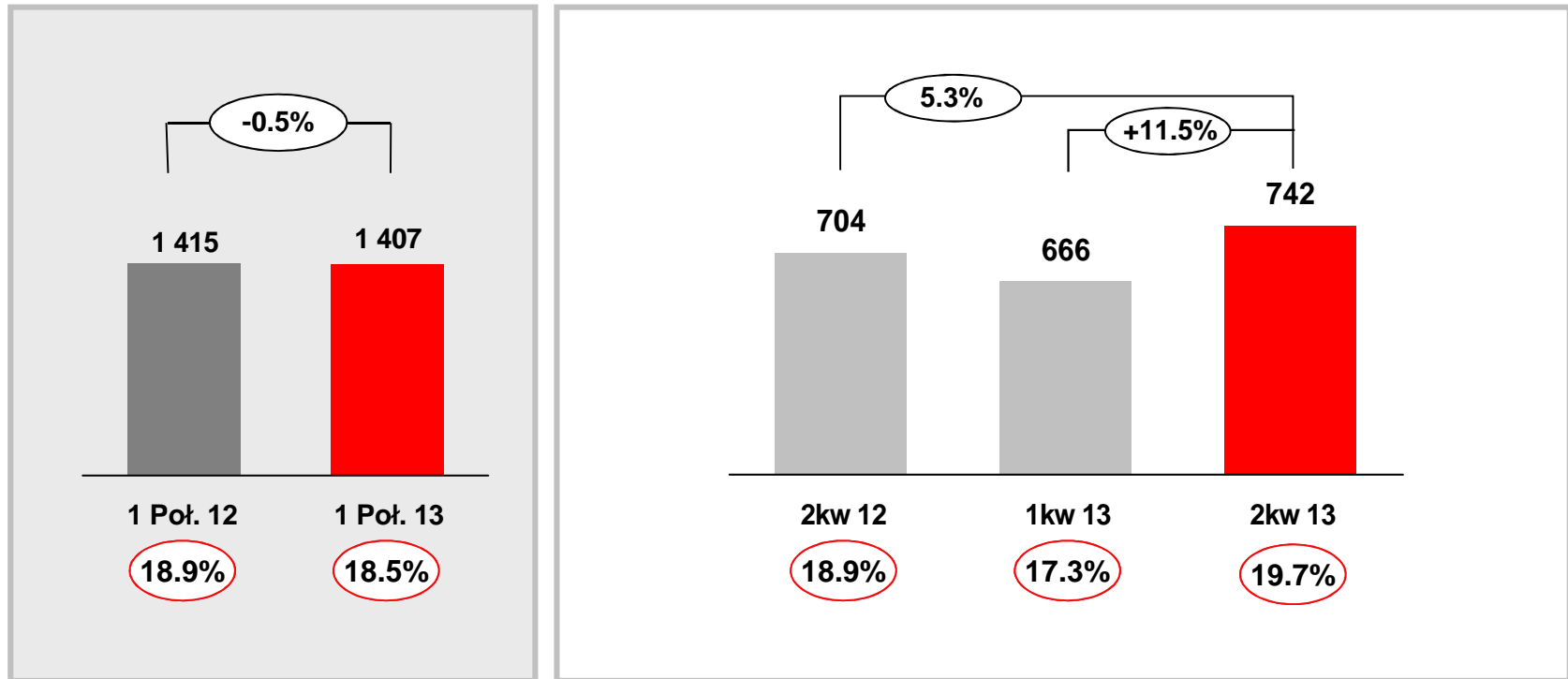
PRZYSPIESZENIE W REALIZACJI AMBITNEGO PLANU



Warszawa, 6 sierpnia 2013 r.

ZYSK NETTO

ZYSK NETTO (MLN ZŁ)



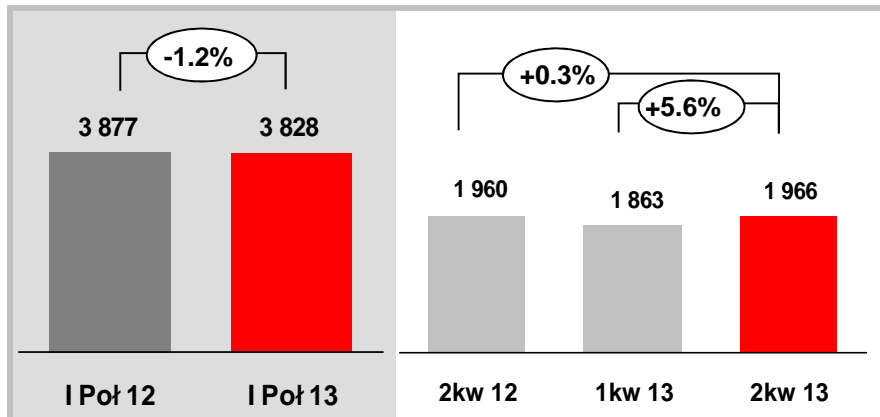
- Bardzo dobry 2 kwartał (+11,5% kw./kw.) pozwolił na utrzymanie zysku netto za 6 miesięcy na poziomie ubiegłego roku
- Znormalizowane ROE 18,5%, przy założeniu Core Tier 1 w wysokości 10%

 ROE znormalizowane

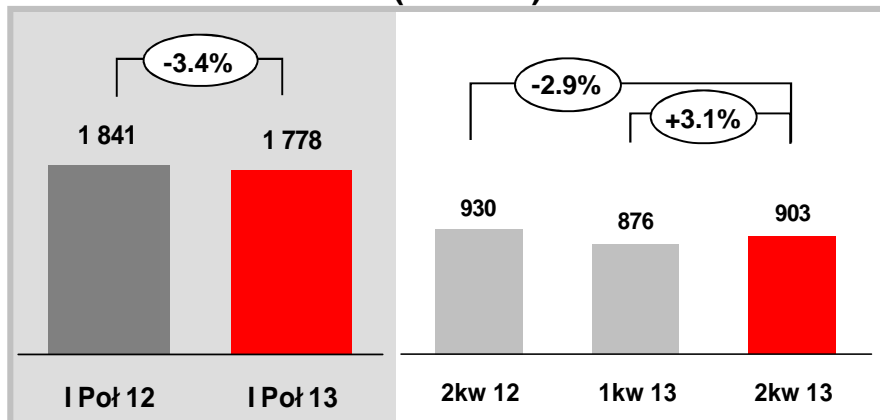


ZYSK OPERACYJNY

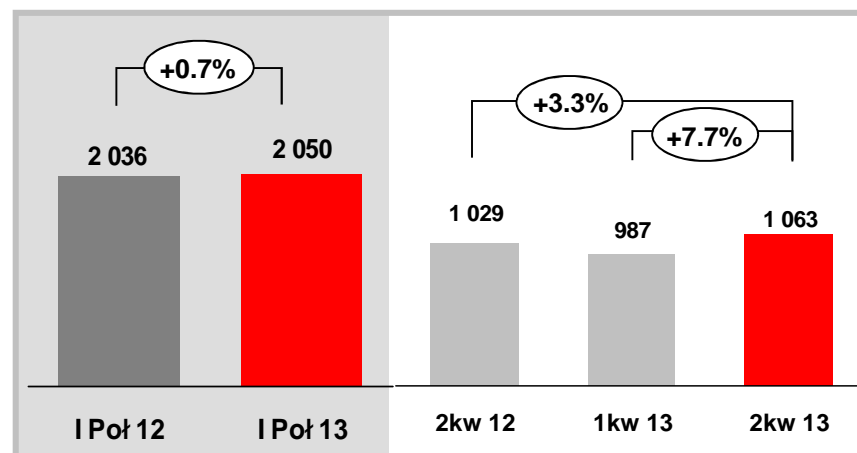
PRZYCHODY OPERACYJNE (MLN ZŁ)



KOSZTY OPERACYJNE (MLN ZŁ)



ZYSK OPERACYJNY (MLN ZŁ)

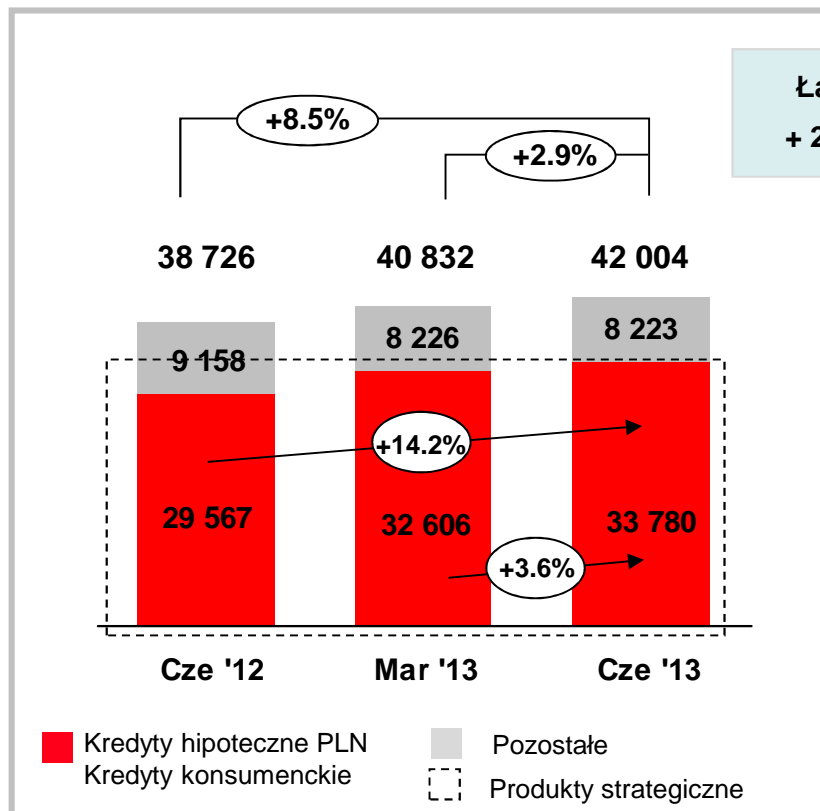


- Wzrost zysku operacyjnego do 2 050 mln zł dzięki silnemu 2 kwartałowi (+7,7% kw./kw.)
- Poprawa wskaźnika koszty/dochody do poziomu 46,5%

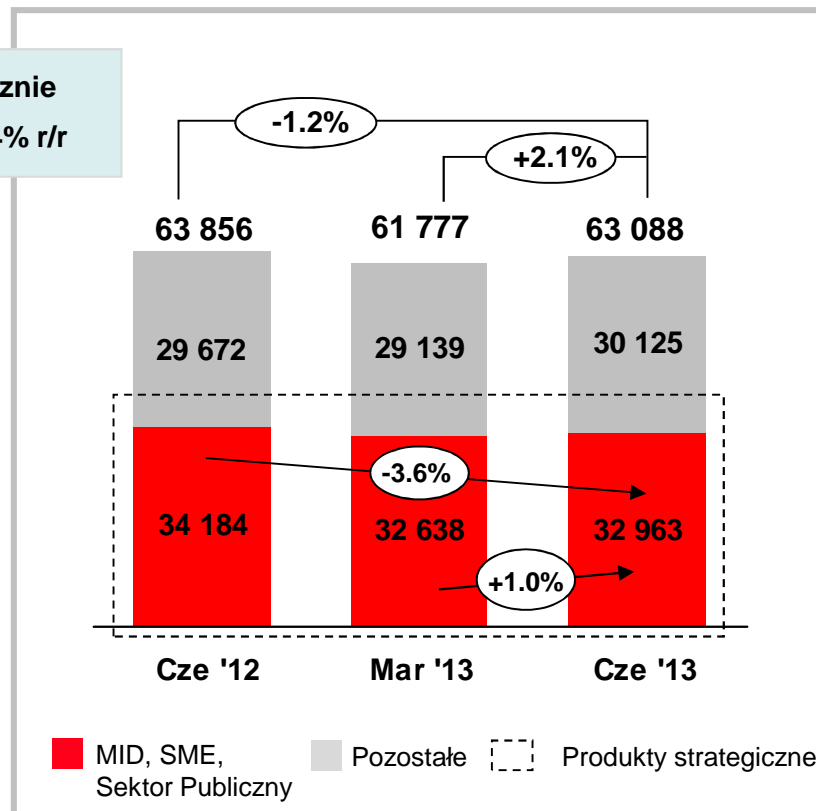
Dane porównywalne z sektorem, wynik operacyjny z włączeniem wyniku z inwestycji i z wyłączeniem wyniku jednostek konsolidowanych metodą praw własności

KREDYTY DETALICZNE I KORPORACYJNE

DETAL (MLN ZŁ)



KORPORACJE (MLN ZŁ)



Łącznie
+ 2,4% r/r

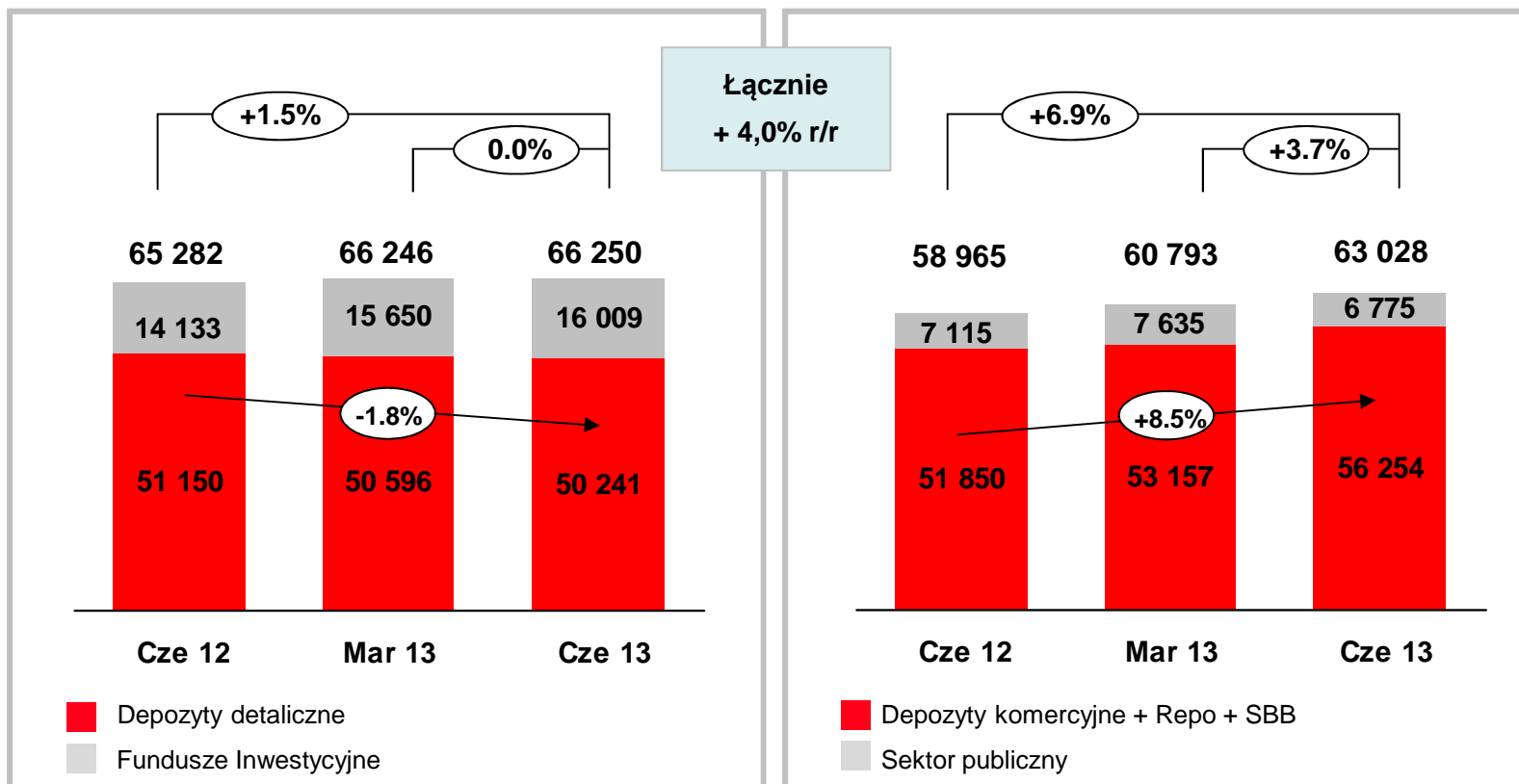
- Dwucyfrowy wzrost w kluczowych produktach detalicznych (+14,2% r/r) i utrzymanie wysokiego poziomu kredytów korporacyjnych przełożyło się na wzrost ogółem o 2,4% r/r



OSZCZĘDNOŚCI DETALICZNE I KORPORACYJNE

DETAL (MLN ZŁ)

KORPORACJE (MLN ZŁ)



- Wzrost oszczędności klientów ogółem o 4,0% r/r dzięki wzrostowi zarówno w detalu, jak i korporacji

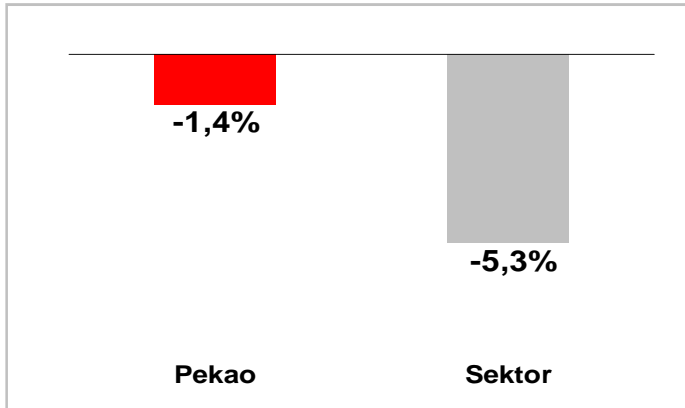
Depozyty z wyłączeniem wolumenów PJSC UniCredit Bank na Ukrainie



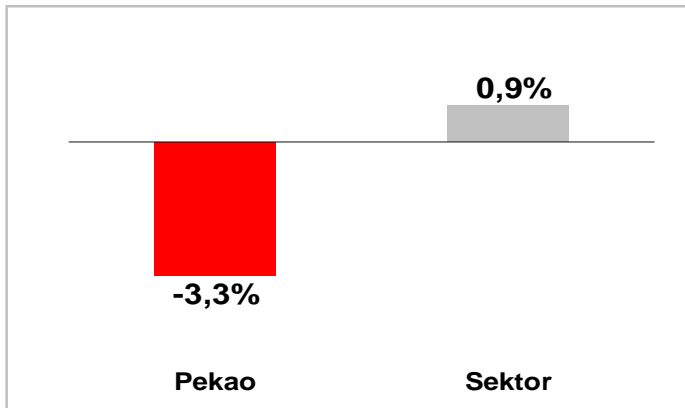
PEKAO NA TLE SEKTORA (1)

DYNAMIKA WYNIKÓW OPERACYJNYCH - I PÓŁROCZE 2013 R/R

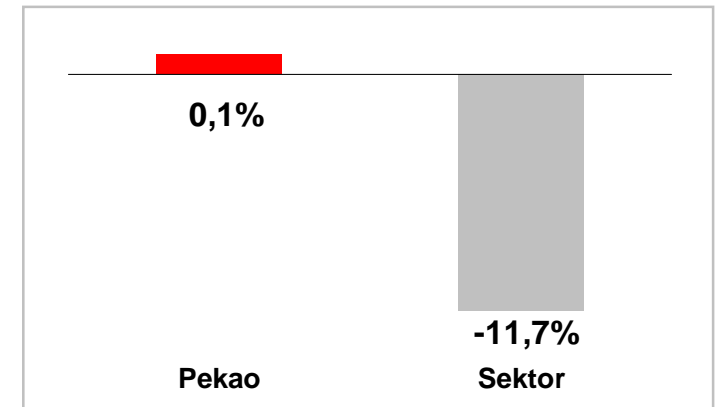
PRZYCHODY OPERACYJNE



KOSZTY OPERACYJNE



ZYSK OPERACYJNY



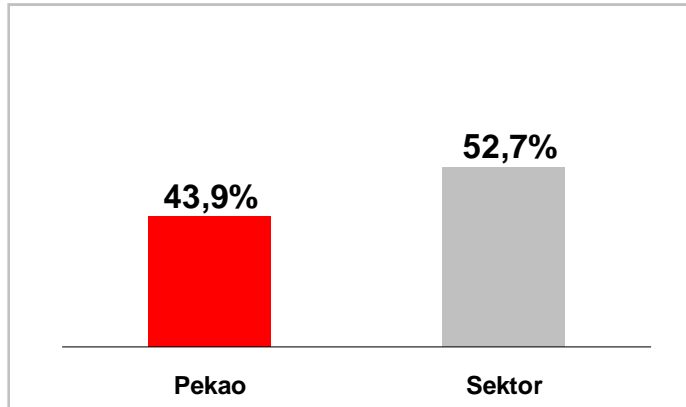
■ Dynamika wyników operacyjnych lepsza niż w sektorze

Sektor: dane NBP z wyłączeniem Pekao; Pekao: dane jednostkowe w celu lepszej porównywalności
Przychody operacyjne z uwzględnieniem zysków z inwestycji

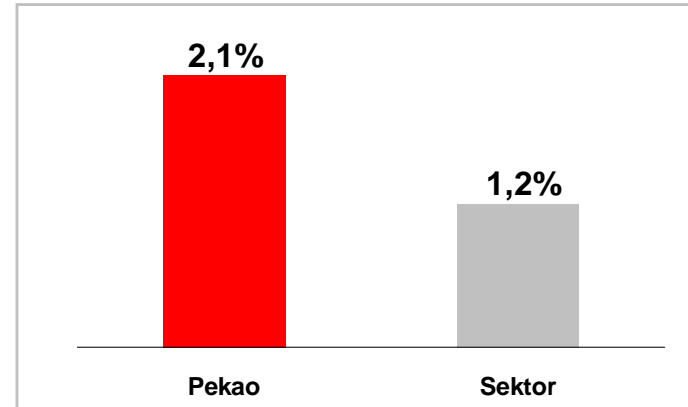


PEKAO NA TLE SEKTORA (2) KLUCZOWE WSKAŹNIKI

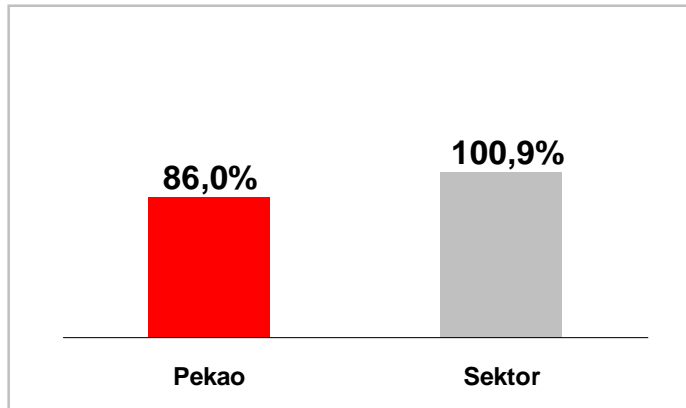
KOSZTY / DOCHODY



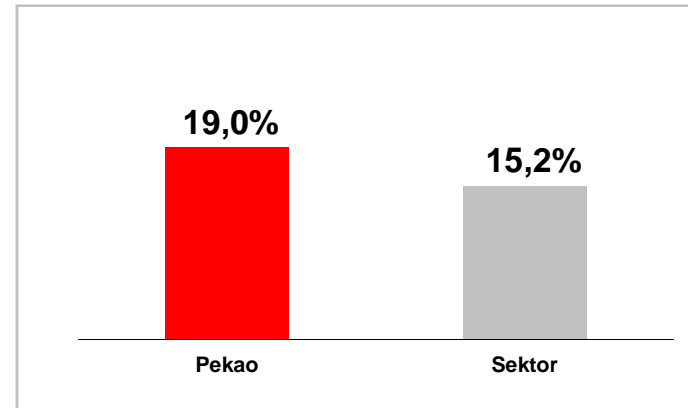
ROA



KREDYTY / DEPOZYTY



WSPÓŁCZYNNIK WYPŁACALNOŚCI



■ Wyraźna przewaga w zakresie efektywności, dochodowości, płynności i kapitału

Dane dla pierwszego półrocza 2013 lub na koniec czerwca 2013

Sektor - obliczenia na bazie danych KNF i NBP. Pekao dane jednostkowe w celu lepszej porównywalności



NASZE PRIORYTETY - OSIĄGNIĘCIA

1

KLIENTOMANIA

- wzrost liczby pozyskiwanych klientów



2

Kluczowe kredyty detaliczne

- dalszy wzrost udziałów w rynku



3

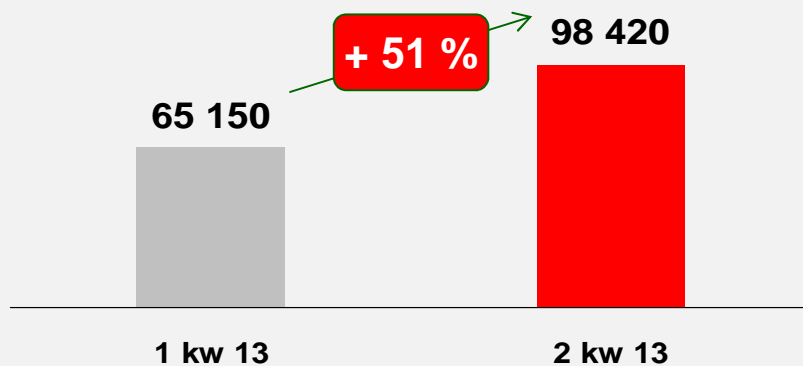
Finansowanie dużych projektów, sektor publiczny, bankowość transakcyjna

- wzmocnienie pozycji lidera

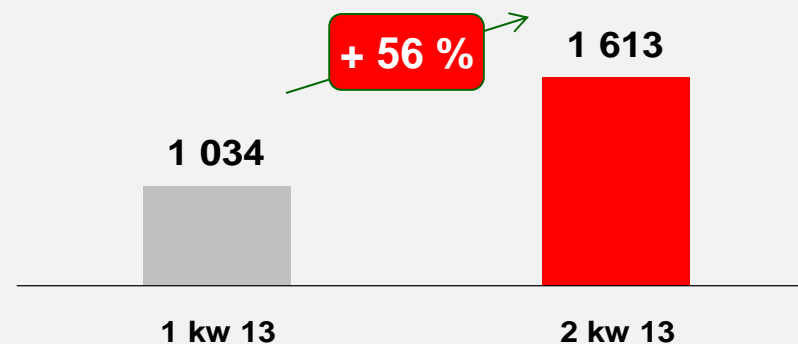


BLISKO 100 TYSIĘCY NOWYCH KLIENTÓW W DRUGIM KWARTALE

Liczba nowych klientów detalicznych pozyskanych w kwartale



Średnia dzienna liczba nowych klientów



Zapraszamy na spotkanie z doradcą Banku Pekao S.A.

Przyjdź na spotkanie z doradcą Banku Pekao S.A. i skorzystaj z **specjalnej oferty dla pracowników**, na którą składają się:

- pożyczka gotówkowa,
- kredyt mieszkaniowy,
- konto osobiste.

Miejsce spotkania: _____
Data i godzina: _____
Kontakt do doradcy: _____

Oferta specjalna dla pracowników!

Bank Pekao



OFERTA SPECJALNA DLA PRACOWNIKÓW!

Konto osobiste

- limit całkowitego limitu w limitach salda 402
- Chcesz korzystać z limitu na swoich kartach kredytowych Pekao?
- Chcesz mieć możliwość wypłaty gotówki z limitu? (limitowi - limitowi)
- Chcesz korzystać z limitu w sklepie? (limitowi - limitowi)

Przejdź na spotkanie z doradcą Banku Pekao S.A. i skorzystaj z **specjalnej oferty dla pracowników**.
Zapraszamy!

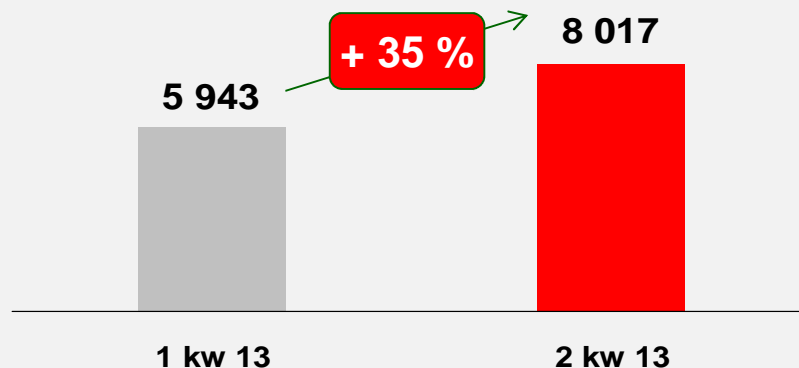
Miejsce spotkania: _____
Data i godzina: _____
Kontakt do doradcy: _____

Bank Pekao



SME

„Wiemy jak bardzo biznes liczy się dla naszych klientów”

Liczba nowych klientów SME
pozyskanych w kwartale

Ruszasz z nowym biznesem?
Po drodze możesz liczyć
na naszą pomoc...

Wygodne
rozwiązania
dla firm

...lub poważne wsparcie.
Sprawdź naszą ofertę
specjalnie dedykowaną
startującym firmom.

Sprawdź ▶

 **Przyjmuj płatności
swoich klientów telefonem**

- niższe prowizje od przyjętych płatności PeoPay w porównaniu z płatnościami za pomocą kart
- szybka i łatwa transakcja



Dowiedz się więcej ▶

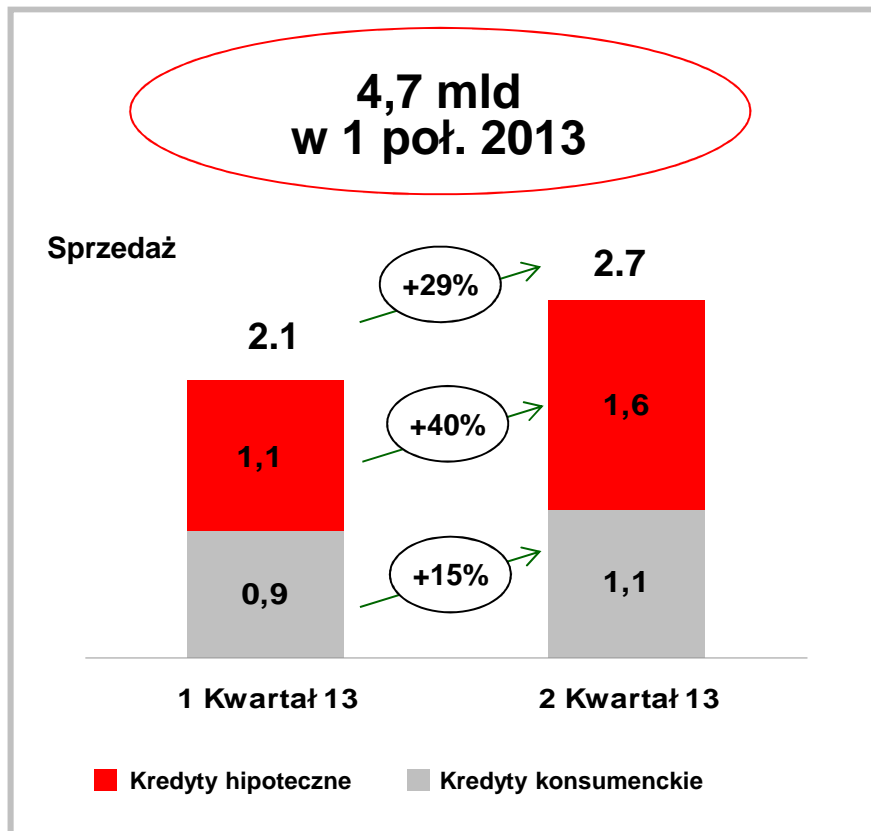
- ✓ Zwiększony i łatwiejszy dostęp do finansowania bieżącego z gwarancjami kredytowymi de minimis
- ✓ Dalsze uproszczenie procesu kredytowego (szybko dostępny limit kredytowy)
- ✓ Produkty dla eksporterów i importerów (we współpracy z pionem korporacyjnym)
- ✓ Innowacyjna bankowość mobilna i kompleksowe rozwiązania dla akceptantów (PeoPay mPOS)



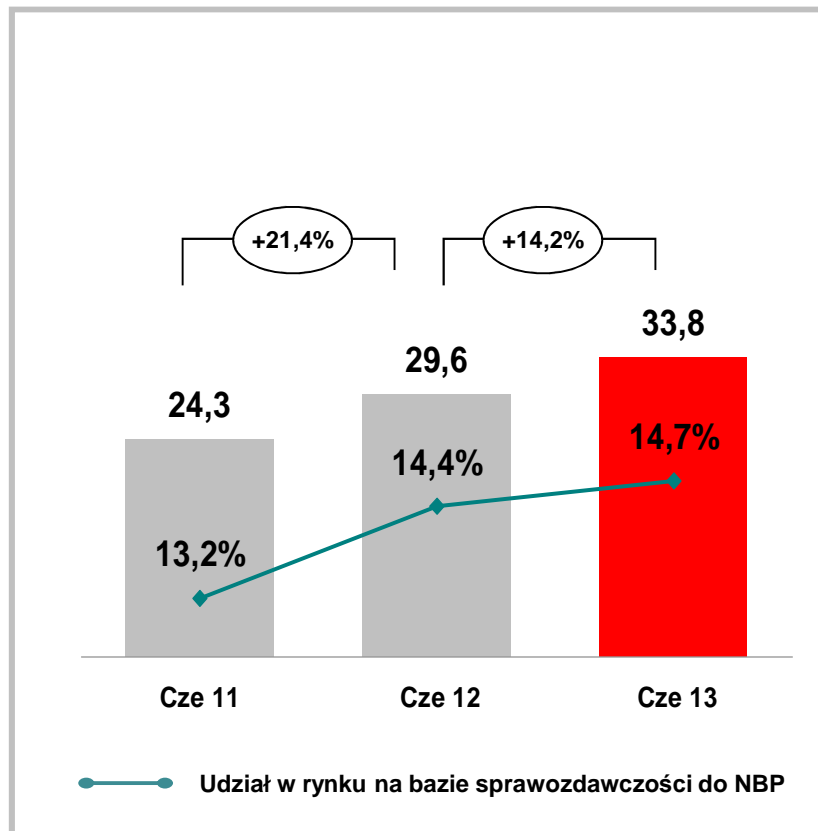
KLUCZOWE DETALICZNE PRODUKTY KREDYTOWE



NA DRODZE DO 10 MLD SPRZEDAŻY W 2013 ROKU



KREDYTY HIPOTECZNE W PLN I KREDYTY KONSUMPCYJNE (WOLUMEN W MLD ZŁ)



WZMOCNIENIE POZYCJI LIDERA

Kluczowe transakcje 1 poł. 2013

Największa transakcja Private Equity na polskim rynku w 1 poł. 2013



940 mln PLN
MidEuropa Partners
MLA & Bookrunner
Koordynator

Największy kredyt konsorcjalny w Polsce



7,95 mld PLN
Senior MLA,
Koordynator



- 30% udział w rynku transakcji Project Finance i Leveraged Finance
- Udział w pionierskich transakcjach na polskim rynku

Największa w tym roku emisja rynkowa w sektorze energetycznym



1 mld PLN
Organizator/
Joint bookrunner

Największa w historii wartość emisji dla spółki prywatnej



1,038 mld PLN
Organizator/
Wyłączny bookrunner



- 32% udział w rynku obligacji korporacyjnych w 1 poł. 2013
- 52% udział w rynku obligacji korporacyjnych wprowadzonych na Catalist w 1 poł. 2013

Największe emisje obligacji komunalnych w Polsce w 1 poł. 2013



MIASTO ŁÓDŹ
307 mln PLN
Wyłączny Organizator



MIASTO KRAKÓW
220 mln PLN
Wyłączny Organizator



- 51% udział w rynku obligacji komunalnych w 1 poł. 2013
- 81% udział w rynku obligacji komunalnych wprowadzonych na Catalist w 1 poł. 2013

Najszerza gama usług w jednym systemie

- ponad 100 produktów
- pierwsza platforma bankowo-leasingowa w Polsce
- najszerza gama usług Trade Finance online

Wydajność systemu

- 220 000 zleceń dziennie
- Współpraca z ponad 50 systemami ERP/FK



- Nr. 1 (udział 18%) w zarządzaniu środkami finansowymi dla korporacji
- Nr. 1 (udział 21%) w rynku Trade Finance



RANKING MAGAZYNU THE BANKER - TOP 1000 WORLD BANKS 2013

Bank Pekao #1 w rankingu w Polsce



Źródło: Top 1000 World Banks 2013 report by The Banker



PODSUMOWANIE

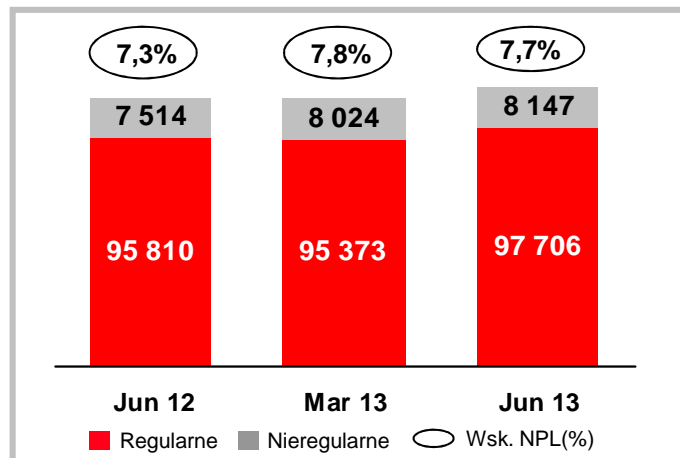
- Bardzo udany kwartał - wzrost zysku netto o 11,5% kw./kw. i o 5,3% r/r; zysk netto w półroczu na poziomie ubiegłego roku
- Większa niż w sektorze odporność wyników
- Kontynuacja dwucyfrowego wzrostu kluczowych kredytów detalicznych i konsolidacja silnej pozycji w bankowości korporacyjnej
- Blisko 100 tys. nowych klientów pozyskanych w drugim kwartale
- Wyniki potwierdzają, że jesteśmy na dobrej drodze w realizacji naszych ambitnych planów

ZAŁĄCZNIK

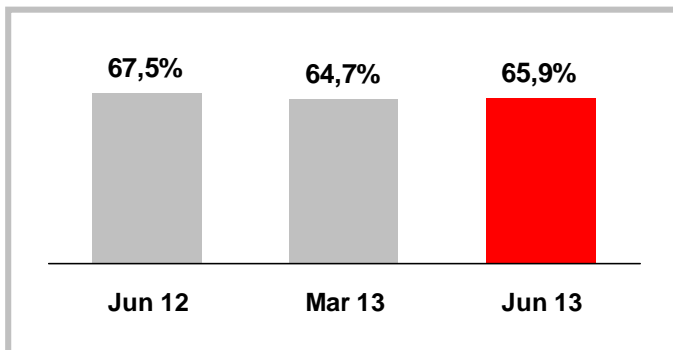


JAKOŚĆ AKTYWÓW

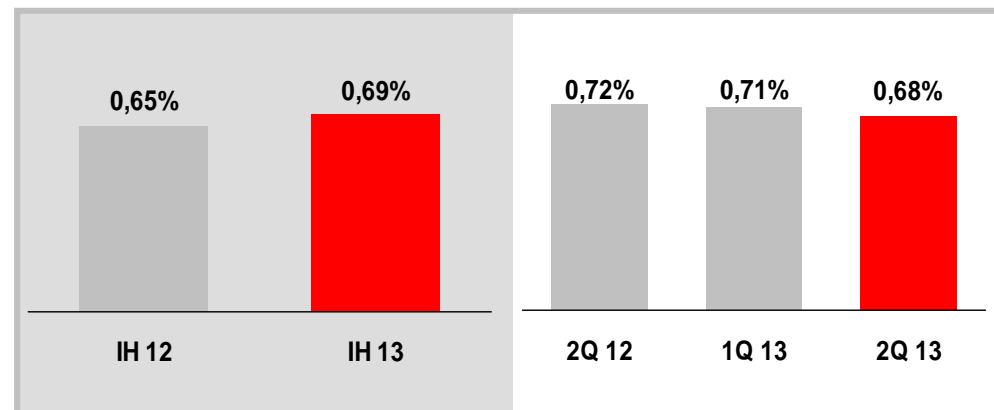
WSKAŹNIK KREDYTÓW NIEREGULARNYCH



WSKAŹNIK POKRYCIA REZERWAMI



KOSZT RYZYKA



- Stabilizacja kosztów ryzyka, wskaźnik CoR w 2 kwartale na poziomie 68 b.p.
- Wskaźnik pokrycia rezerwami wzrósł do poziom 65,9%

Przypis: Grupa Pekao wraz z PJSC UniCredit Bank na Ukrainie

